

المجلة
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٨٤ • السنة الواحدة والأربعون • آذار (مارس) ٢٠١٢
AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 484 • 41 YEAR • MARCH 2012

مئات الشقق الفخمة
تنتظر من يستحوذ عليها
خوف صامت على القطاع العقاري

القضاء الإيطالي يحمل
مصانع الاسمنت مسؤولية
وفاة سكان الجوار لتنتقمهم
مادة الاسبستوس

مناقشات علمية للمشاريع
العملاقة في مؤتمر مشاريع
قطر ٢٠١٢

تحريض عن خطأ طبي في
الهايا ٢,٨ مليون يورو

المؤسسة الإسلامية لتأمين
الاستثمار تعرض على الدول
المتضررة من الربيع العربي

تنفيذ المرحلة الأولى
من مشروع توسيع محطة
المستودعات في مرناً بيروت

اسماء المصارف وشركات التأمين الغارقة بديون اليونان

المؤتمر السنوي الثامن للتأمين في الشرق الاوسط - البحرين
ناقش الأوضاع الراهنة لصناعة التأمين في العالم



كيش KISH ناد إيراني للحماية والتعويض مستعد لتوسيع نشاطه باتجاه الدول الصديقة

رداً على العقوبات الاقتصادية المطبقة ضد إيران ومصرفها المركزي أنشأ أصحاب البواخر الإيرانية نادياً للحماية والتعويض P+I CLUB أطلق عليه اسم كيش (KISH P+I). وانضم هذا الأخير إلى مجموعة نوادي الحماية والتعويض التابعة لمنظمة الدول المصدرة للبترول (أوبك) OPEC.

وقال **انصاري دزفولي** ANSARI DESFOULI المدير العام للنادي «إن النادي سوف يتمكن من الوفاء بالتزاماته، على الرغم من الحصار المضروب على المصارف الإيرانية والمصرف المركزي الإيراني».

وعندما سئل كيف لكم ان تحولوا التعويضات في هذه الحال، أجاب «سوف نتدبر الأمر». وقال «يمكن لنا ان نطلب الى أحد الأندية الصديقة ان يدفع حصتنا من أي حادث على ان نعيد له الاموال المستحقة في زمنا في وقت لاحق».

علماً بأن الصين وروسيا والهند ودول الشرق الأوسط ما تزال تتعامل تجارياً مع إيران. وقال **دزفولي** «اننا مستعدون لتوسيع نشاطنا ليشمل الدول الآسيوية الصديقة».

وزير مالية جنوب أفريقيا يهاجم «موديز» لإصابتها بداء انفصام الشخصية!

خفضت وكالة موديز للتصنيف الائتماني قبل شهر، تصنيف خمسة مصارف في دولة جنوب أفريقيا درجة واحدة لعدم تسجيلها معدلات نمو مرتفعة.

وزير المالية في الدولة المذكورة **برامين جوردان** هاجم الوكالة لإصابتها بداء انفصام الشخصية وقال: ان وكالات التصنيف لا تمنحنا تصنيفاً عادلاً بما فيه الكفاية لإدارة اقتصادنا، فهم «لديهم مشكلة انفصام في الشخصية». وقال «كانت الوكالات تطالبنا بإجراءات تقشف لخفض الدين، ولما حققنا ذلك صارت تطالب بمعدلات نمو مرتفعة»، وقال «ان وكالات التصنيف تلك أظهرت عدم ملاءمتها لقيادة الأزمة المالية العالمية وهي تتخذ الآن من مشاكل الدين الأوروبية معياراً تحكم به على الكل برغم ادارتنا المالية الممتازة».

لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية تدعي على عدد من المصارف بالتلاعب بأسعار الأسهم العقارية

تلقت مصارف اميركية بينها: جي بي مورغان تشيس وغولدمان ساكس «ويلز فارغو» تحذيراً من لجنة الأوراق المالية الأميركية بأنها قد تواجه بدعاوى قضائية مدنية على خلفية عمليات بيع أسهم عقارية بأسعار مبالغ فيها، واتهمت اللجنة المصارف بتسببها جزئياً في الركود الإقتصادي الذي ضرب البلاد عامي ٢٠٠٧ و ٢٠٠٩.

وكان المحققون قد كشفوا في كانون الثاني (يناير) الماضي بوجود شكاوى بشأن «توريق الرهون العقارية» وقد تعرض هذه الشكاوى المصارف المعنية لعواقب قانونية.

أعلى معدل لارتفاع البطالة في منطقة اليورو

١٨٥ ألف شخص فقدوا وظائفهم خلال شهر واحد

ارتفع معدل البطالة في منطقة اليورو الى أعلى مستوى منذ بدء استخدام العملة الموحدة (اليورو).

ويعزو الخبراء الاقتصاديون ارتفاع معدل البطالة الى موجة البرد وارتفاع أسعار النفط الى معدلات قياسية.

وارتفعت نسبة العاطلين عن العمل في منطقة اليورو الى ١٠,٧٪ في كانون الثاني (يناير) من ١٠,٦٪ في كانون الأول (ديسمبر). ويزيد هذا كثيراً عن مستوى ثمانية بالمئة عند إطلاق العملة الموحدة في ٢٠٠٠.

وقال «يوروستات» ان نحو ١٨٥ ألف شخص فقدوا وظائفهم في منطقة اليورو خلال كانون الثاني (يناير). وتتجاوز الزيادة في معدل البطالة توقعات المحللين في استطلاع أجرته رويترز التي جاءت عند ١٠,٤٪.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ABG	103	BURUJ	027	IBQ	033	PMA	167
ACE/KSA	185	BUSTAN HOTEL	198	ICIEC	029	QATARLYST	010
ADDISON BRADLEY	229	C & G	130	IFP	057	QFC	003
ADIR SYRIA	175	CAPE	209	IFP	073	RAK	143
AFRIBACHE	055	CAPITAL	071	IGI	129	RAPHAEL HANNA	149
AHLEIA/KUWAIT	089	CHEVRON	004	IIR	183	RED SEA PALACE	181
AHLIA/KSA	105	CHEVRON	005	INMARSAT	177	REDCO	037
ALA	134	COGENT	137	INTERNATIONAL HOUSE DOHA	047	SAHARA	109
ALLIANCE	125	COMPASS	153	JABER ENGINEERING	236	SALAMA	207
ALLIANZ SNA	061	CREDITBANK	041	JAMMAL TRUST BANK	077	SAMAYA	195
AMAN	097	CRESCENT GLOBAL	221	JOFICO	199	SANAD	049
AMANA	058	DHAFRA	173	JORDAN	235	SAUDI BROKERS	111
AMANA COOP	091	DHOFAR	085	JUELMIN	090	SEA CARGO	163
AMI	093	DMG	182	KHALEJ TAKAFUL GROUP	043	SEATRANS	165
ANBAA	144	DU	023	LCI	075	SEIB	039
APEX	050	EL FIL ABED HAMID	159	LIA	069	STANDARD CHARTERED BANK	009
AQABA DEVELOPMENT CORP	021	ELITE RE	121	LIBANO SUISSE	190	SUEZ CANAL	045
ARAB ORIENT	146	EMADI ENTREPRISES	007	LIBYA INS	095	SYRIAN ARAB	145
ARAB RE	131	ESKADENIA	123	LIC INTERNATIONAL	223	TAKAFUL RE	231
ARABIA/KSA	087	FAJR AL GULF	135	MARSH	083	TRADE UNION	019
ARIG	219	FENCHURCH FARIS	115	MASHREK	053	TRUST	227
AROPE	170	FIDELITY	067	MEDGULF	213	TRUST SYRIA	127
ASSAFIR	059	FIRST	202	MEDNET LIBAN	133	UCA	081
ASSIST AMERICA	140	GENERAL ARABIA	179	MERIT	156	UCA/KSA	113
ASSUREX	017	GEZAIRI SHIP	155	MSC	161	UFA	03
AWRIS	217	GLOBEMED SAUDI	139	MUNICH RE	215	UIB	234
B.A.SHIPPING	151	GLOBEMED SYRIA	193	NAS AIR	189	UNISHIP	194
BANKERS	187	GRS	211	NASCO KARAOGLAN	107	WATERFRONT CITY	012
BERYTUS	065	GTK	124	NATIONAL	099	WATERFRONT CITY	013
BKIC	225	GUARDIAN	224	NEXT CARE	100	WATHBA NATIONAL	205
BLF	079	GULF	025	NORTH	197	WEHBE INSURED	141
BSL	056	GULF UNION	122	OPEL	169	YARMOUK	101
						ZURICH	002

في الاتحاد قوة

الخليج العربي ستسجل هذا العام أداءً اقتصادياً قوياً في الوقت الذي تنخفض فيه توقعات النمو في الإقتصاد العالمي، مما سيعزز الوضع المالي والإقتصادي لهذه الدول في مواجهة أي متغيرات خارجية ويعزز كذلك أسس النمو الإقتصادي المستدام فيها، خصوصاً وأن دول الخليج تلعب دوراً مهماً في تحقيق الإستقرار الإقتصادي في المنطقة والعالم. ومن جهة أخرى فإنه من غير المتوقع أن تنعكس أزمة الديون الأوروبية السيادية على الوضع المالي والإقتصادي العربي، وخصوصاً في بلدان دول مجلس التعاون كون مؤسساتها المالية والمصرفية قد استفادت من الدروس وراكمت الخبرات والتجارب، وطورت البنية التحتية لمؤسساتها تلك، من حيث الأداء والشفافية والرقابة الاحترافية والإجراءات الاستباقية. علماً أن البيانات الأساسية لدول المجلس تؤكد ثبات مؤشرات التنمية الحيوية من حيث الثقة المتزايدة بأداء اقتصاداتها خلال الفترة المقبلة على الرغم من تخوف عام أزاء دخول الإقتصاد العالمي حال ركود وانكماش.

وفي الوقت الذي تستضيف فيه المملكة السعودية رؤساء برلمانات مجموعة الـ ٢٠ انطلاقاً من حرصها على دعم أي تجمع دولي غايته تحقيق استقرار الإقتصاد العالمي وضمان تحقيق نمو متوازن ومستدام بجهود مشتركة، حققت أرقام التبادل التجاري بين الدول العربية وأميركا (ثاني أكبر شركائها التجاريين بعد أوروبا) أرقاماً قياسية من حيث نسبة الزيادة التي ناهزت ٣٠٪ عام ٢٠١١ (١٢٠ مليار \$) وبفائض تجاري بلغ ٥ أضعاف، بلغت حصة دول مجلس التعاون ٦٥٪ منها. كما أوضحت مؤشرات أبوظبي التنموية متانة اقتصادها وقدرته على مواجهة تحديات التداعيات المالية والإقتصادية التي سببتها أزمة الديون الأوروبية والأميركية وذلك من حيث دورة الأعمال في القطاعين الصناعي والمالي، وحركة التجارة الخارجية والمشاريع الإنمائية المقدرة بـ ١٢٥٠ مشروعاً، بقيمة تتجاوز ٩٣٥ مليار \$ للعام الجاري. هذا في الوقت الذي يتابع فيه الإقتصاد القطري تسجيل أسرع نمو اقتصادي في العالم (١٧٪) للنتائج المحلي، بالإضافة إلى أرباح مهمة، بسبب احتياطاتها الهائلة من الغاز الطبيعي المسيل وارتفاع إنتاج القطاعات غير النفطية، بحيث احتلت قطر الدرجة الأولى لأغنى دول العالم بين ١٨٢ دولة، وفقاً لبيانات صندوق النقد الدولي، كما سجلت القائمة عدداً آخر من مجموعة دول الخليج العربي التي بدأت الدراسة الجديدة لاقتراح العاهل السعودي «الملك عبدالله بن عبد العزيز» ضرورة الانتقال من مرحلة التعاون في ما بينها إلى مرحلة الاتحاد الذي فيه القوة. ■

الآلية إلى لجم التداعيات الكارثية عن طريق جرات متواصلة من الإعساف المالية المباشرة (مئات مليارات الدولارات) وإنما المشروطة بحزم مترابطة من الإصلاحات المالية والإدارية القاسية، والقاضية بالتحكم بالعجز والديون وآليات دعم النمو، بالإضافة إلى المتابعة اللصيقة لديناميات الرقابة واجراءات الانضباط والتشفيق وشد الأحزمة، بمعنى اصلاح الآليات التي تنظم الأداء الإقتصادي والمالي والنقدي (البنوك المركزية ودورها المحوري) (المنتدى الإقتصادي في دافوس، تم مباشرة مؤتمر بروكسل بعده بيومين وآخر كانون الثاني الماضي) ومع ذلك تبدو محركات توليد الحلول لم تنجح تماماً في فكفكة ألغاز العجوزات المالية الهائلة التي ما زالت ترخي بثقلها على النظامين المالي والإقتصادي، بفعل تشابك النشاطات التجارية العالمية من حيث الأداء والنتائج والمصلحة، خصوصاً مع الانتقالات الواسعة لبعض الصناعات والأعمال والمؤسسات الكبرى من دول إلى أخرى، بفعل عوامل الكلفة والإنسيابية وزيادة الربح، من ذلك أيضاً أن الصين ثاني أكبر اقتصاد في العالم وصاحبة أكبر احتياطي من العملات الصعبة (حوالي ٢٣٠٠ مليار \$) تجهد بدور انقاذي هي الأخرى لنجدة الدول الأوروبية المتعثرة عن طريق شراء أصول وسندات أوروبية مساهمة بصناديق الدعم والإغاثة من جهة، وتنويعاً لاستثماراتها المالية وتوزيعاً للمخاطر من جهة أخرى، كون أوروبا تعتبر السوق الأولى للإقتصاد الصيني العملاق (كذلك تعتبر أوروبا الشريك التجاري الأكبر للدول العربية) بالإضافة إلى أن الصين تعتبر المتسوق الأكبر والاول لسندات الدين الأميركية.

من هنا أيضاً أهمية اجتماع وزراء مال الإقتصادات الكبرى وحكام المصارف المركزية لمجموعة الدول العشرين في «مكسيكو» آخر شباط الماضي بعد أقل من أسبوع على إقرار برنامج خفض الديون اليونانية بشكل حاسم وفعال، وذلك محافظة على زخم المعالجات الإغاثية والإنقاذية الجماعية، والتي يبدو انها بدأت تثمر على صعيد رفع مستوى النمو المعتدل الذي عرفه الإقتصاد العالمي العام الفائت، ساهم في ذلك ما تشهده الأسواق النامية والناشئة في آسيا وإفريقيا وأميركا الجنوبية والشرق الأوسط، وخصوصاً تلك الدول الغنية بمواردها الطبيعية من مرونة ملحوظة تساعدها في توفير قاعدة صلبة للتنمية المستدامة، مع استمرار ارتفاع أسعار النفط والغاز مما يوفر لهذه الدول الموارد المالية المؤثرة في نجاح استراتيجياتها النشطة وتوسيع قاعدة بنائها التحتية ومشاريعها الإنمائية وتحفيز النمو في بلدانها.

الإقتصادي الألماني أكسيل فيبر والذي شغل رئاسة «اليوند سبنك» (البنك المركزي الألماني) وكذلك عضوية مجلس إدارة البنك المركزي الأوروبي، يرى أن دول



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير

ahafizbarbir@gmail.com

يبداون الإعصار المالي الذي يلف دول أوروبا ومنطقة اليورو ما زال مرشحاً للتفاقم وسط استمرار الصخب والتداعيات الاقتصادية والإرباكات السياسية والاجتماعية التي تعانيتها دولها المثقلة بالديون السيادية وعجوز ميزانياتها، وسط سلسلة لا تنتهي من الأزمات التي ترتب عليها أثمناً سياسياً باهظة، ما زالت تطيح بالمزيد من رؤوس السياسيين واهتزاز الثقة في حكوماتها (حكومات جديدة في إيطاليا وإسبانيا والبرتغال). ومع ذلك تستمر محاولات تجميع شظايا الإقتصادات الوطنية لتلك الدول ودعم مؤسساتها المالية، في ما يشبه محاولات صنع المعجزات. فعلى الرغم من أن صناديق الدعم والإغاثة لم تعد مكتظة بالأموال الفائضة، فإن قيادات العالم السياسية والمالية والإقتصادية لم تفقد الأمل والعزم بعد في سعيها لوقف مسلسل الإنزلاقات المالية الخطيرة، للعديد من الدول الأوروبية التي يبدو أن بعضها قد غرق تماماً، بحيث بلغ نقطة اللاعودة، مثل اليونان، التي تعتبر رجل أوروبا المريض، والذي يعاني من سكرات الموت إفلاساً، بعدما تجاوزت نسبة ديونها ١٢٠٪ من ناتجها الإجمالي، في حين تجاوزت البطالة فيها نسبة الـ ٢٠٪، وما يمكن أن يستتبع ذلك من انعكاسات واحتجاجات شعبية وسياسية (مثل احتلوا وول ستريت - التظاهرات اليونانية الصاخبة - المواجهات النقابية والعمالية..) بمعنى الاضطرابات الجيوسياسية المؤثرة مباشرة في استقرار المنطقة والعالم.

من هنا تحرك الديناميات الإنقاذية الدولية، وفق خطط طريق معززة بترسانة مالية وإمكانات فنية عالية، لتحقيق المزيد من الزخم المتقدم والواعد في توفير مخارج ممكنة لأوضاع مأزومة وشديدة التعقيد، لدول تفقد سباقها مع الزمن والحلول، وتكاد أن تستنفد الفرص (المحاولات الحثيثة لزيادة موارد صندوق النقد الدولي، وصناديق الإغاثة المالية لمساعدة منطقة اليورو على تسوية جذرية لأزمة ديونها السيادية) ذلك أن بعض الدول المدججة بالإمكانات الكبيرة (ألمانيا، فرنسا وحتى الصين) تراهن على نجاح سعيها الإغاثي المحموم لإنصاج المخارج

خوف صامت على القطاع العقاري في لبنان

مئات الشقق الفخمة لا تجد من يشتريها

عندما كنا نكتب محذرين من حصر ثروات المستثمرين بالقطاع العقاري، لكي لا نصل الى يوم نبكي فيه على «تجوير سيولتنا» ووصولنا الى طريق مسدود يصعب علينا فيه اعادة تسييل تلك العقارات بدون التعرض لخسائر فادحة، وقد سبق لنا ان وقعنا بتجربة مماثلة في الماضي القريب.

عندما كنا نحذر من هذا «التجوير» كان يرد علينا مطورون كثيرون استنادا الى ما يتلقونه من طلبات شراء بأنه لا خوف على قطاعنا العقاري، والاستثمار فيه سيظل رابحا.

فأين هم المستثمرون اليوم من «الازمة العقارية» التي تعاني منها شريحة غير قليلة من المطورين العقاريين، لا سيما من تراكم الفوائد المصرفية على قروضهم الكبيرة والذين ستصيهم «الضريبة العقارية» الجديدة بعد اقرار الموازنة العامة لسنة ٢٠١٢ (اقترح وزير المال نسبة ١٥ في المئة على الارباح العقارية).

صارحنا غير مطور عقاري يبني المباني الكبيرة وما يماثل الابراج انه يخاف من اشتداد الازمة العقارية في البلد، وبخاصة ازمة الشقق الفخمة، حيث لا يتواجد مشتررون لها لا من المغتربين والعاملين في البلدان الخليجية والافريقية ولا من الخليجيين. ويعزى السبب الى ما يسمونه «الربيع العربي» او بالحقيقة الانتفاضات والثورات التي انعكست سلبا على بلدان المنطقة كلها، بما فيها دول الخليج حيث يتكبد بعضها نفقات الثوار، ويحاذر البعض الآخر من التداعيات الاقتصادية التي تتمدد ويخشى ان تصل اليه بدون انذار.

ان تداعيات الربيع العربي، ألحقت اضرارا كبيرة بالبلدان التي تحقق فيها هذا الربيع، مثل مصر وتونس حيث انعدمت فيهما السياحة التي تشكل مورد رزقهما الاكبر، تليهما ليبيا حيث انتشرت الفوضى وأقيم فيها حكم الميليشيات وبالتالي تفشى نهب ثروة البلاد النفطية.. وعبثا تحاول البلدان التي حرّضت وشجّعت على الثورات والانقلابات ان تعيد الحياة الى طبيعتها في تلك البلدان وتركتها تواجه مشاكلها ومصيرها بيدها.

المستثمرون الذين شاهدوا ويشاهدون ما حدث في بلدان «الربيع العربي» شذوا احمزتهم وجمّدوا كل مشاريعهم حيث يستثمرون بانتظار ما ستؤول اليه أوضاع تلك البلدان، ومدى تأثير تداعيات مصائبها على البلدان الاخرى.

لا شك ان لبنان لم يصب بعد بعدوى «الربيع العربي» وهو بانتظار ما سيستقر عليه الحال في سورية نتيجة تشبّت صانعي «الربيع العربي» بتغيير الوضع هناك بأي ثمن، لذلك نرى المستثمرين والطامحين للاستحواذ على عقارات او شقق فخمة يترثون في الاقدام على اي استثمار وبخاصة في القطاع العقاري، لكي لا تتجبر اموالهم في حال تفاقم الازمات - لا سمح الله - واضطروا للاستعانة بادخاراتهم لما هو افضل من شراء شقة فخمة وصل السعر الادنى لإحداها في بيروت الى ما يزيد على مليوني دولار.

نعم يوجد خوف ما زال صامتا، على القطاع العقاري في لبنان، مهما حاول المستثمرون فيه اخفاء خوفهم لئلا تتوسع الازمة وتتحوّل الى كارثة.

بعضهم يعمل بعقلانية ويحاول تسوية اوضاعه مع الدائنين تداركا لأي طارئ! ■

«أ.ز.»

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمس
توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٢٩٦٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٢٩٦٤١٧
ص.ب: ١٥١٠-١١ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+ 968 98932551

Qatar:
+974 5 062495

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Algeria:
+ 213 7 95127003

Sudan:
+ 249 910 443322

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670
+ 963 96 8499784

Egypt:
+ 20 1 44677881

Tunisia:
+ 216 26431222

United Arab Emirates:
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Jordan:
+ 962 795915667

Kuwait:
+ 965 97714789

Yemen:
+ 967 715 266954

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

نمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س.,
مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً،
السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً،
البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ ديناراً،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠ ريالاً، ليبيا ٧ دنائير،
المغرب ٦٠ درهماً، FRANCE 5 EURO, U.K. 3.5 Stg, CYPRUS 3 CP.

USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO



اليونان الغارقة بالديون



تأمين صحي

اعتبر اهل الاختصاص ان عقد التأمين الصحي السعودي هو الأفضل بين عقود التأمين الصحي في الدول العربية. المدير العام لهيئة الرقابة على التأمين هو محمد الشايح ص: ١٢٠



مال ومصارف

في تعليقه على نتائج مجموعة البركة قال عدنان احمد يوسف انه يتوقع ان يتجاوز عدد الفروع التابعة لوحدات المجموعة ٥٠٠ فرع خلال ثلاث سنوات و اشار الى تأكيد تصنيفه العالمي ص: ١٠٢

في هذا العدد

- حصاد الشهر: في الاتحاد قوة - بقلم د. عبد الحفيظ البربري ٨
 بصراحة: خوف صامت على القطاع العقاري ١١
 رأينا: ليس بالاستقالات تبني دولة القانون والمؤسسات ١٦
 اهم المصارف وشركات التأمين الدائمة لليونان ١٨
 محكمة ايطالية: اصحاب مصانع الاسمنت مسؤولون عن وفاة سكان الجوار ٢٠
 مؤتمر مشاريع قطر ٢٠١٢ تغطية شاملة وأحدث شيقة مع الاقطاب المشاركين في المؤتمر ٢٠

اقتصاد عربي وعالمي

- ١٨
 محكمة ايطالية: اصحاب مصانع الاسمنت مسؤولون عن وفاة سكان الجوار ٢٠
 مؤتمر مشاريع قطر ٢٠١٢ تغطية شاملة وأحدث شيقة مع الاقطاب المشاركين في المؤتمر ٢٠

عقارات

- الضريبة العقارية فاقت أزمة مبيعات الشقق الفخمة ٤٩
 نقاط سوداء: رحلة سياحية ٦٢

مال ومصارف

- الشيخ احمد آل مكتوم رئيس مجلس ادارة بنك الامارات دبي الوطني يخج: النتائج المالية الجيدة تعكس اداء تشغيليا ايجابيا وقويا ٨٣
 لماذا استقال حاكم البنك المركزي الكويتي ؟ ٨٤
 البنك الدولي: علينا ان نعرف كيف سيحكم الأخوان المسلمون قبل اقراض مصر مليار دولار ٨٤
 مصرف لبنان يفوز بدرع المصارف العربية والبنك العربي المتحد بدرع الانجاز المتميز ٨٨
 بنك كابيتوفا يطرح منتجات اسلامية تلبي مطالب المستثمرين ٩٢
 سمير النفيسي (بيتك): أضحت المجموعة أكثر انتشارا حول العالم ٩٤
 نتائج بعض أبرز المصارف العربية ٩٦
 مجموعة البركة المصرفية تفوز بلقب احد افضل ٥٠٠ مصرف في العالم ١٠٢

تأمين

- مفكرة ضامن عربي: تسويق المصارف لعقود التأمين يرتب عليها اخطارا جسيمة - بقلم جوزف زخور ١٠٦
 كتابات في التأمين: الوجه الاجتماعي للتأمين - بقلم جميل حجار ١٠٨
 اوراق في التأمين: قطاع التأمين العراقي .. ما يزال مغيبا - بقلم مصباح كمال ١١٠
 خاص «البيان الاقتصادية»: اقساط التأمينات العامة NON LIFE في لبنان لسنة ٢٠١١ نسبة النمو قياسا بالعام ٢٠١٠ بلغت ٧.٦٪ ١١٦
 خاص «البيان الاقتصادية»: اقساط التأمين في الاردن لسنة ٢٠١١: النمو ٦٪ ١١٨
 المجلس الوطني الصحي السعودي يقلص الاستثناءات في عقد التأمين الصحي ١٢٠
 ستاندر اند بورز وضعت مجموعة شركات تأمين واعادة الاوروبية قيد المراقبة مع تورط سلمي - الاسماء في الصفحة ١٢٢
 ندوة لشركة مارش دبي عرضت خلالها خارطتها للاخطار السياسية لسنة ٢٠١٢ ١٢٤
 الاتحاد الاردني لشركات التأمين يهدد بوقف اصدار عقود التأمين على السيارات اذا لم تعدل الحكومة الاسعار ١٢٦
 قيس المدرس: هذا موقف سؤرطه من تأمين اخطار العنف السياسي ١٢٨
 نقل: الرئيس ميقاتي يدشن انتهاء تنفيذ المرحلة الاولى من توسيع مرفأ بيروت ١٤٧
 سيارات: ١٦٨
 تكنولوجيا: ١٧٢
 سياحة: ١٨٠
 مجتمع - ميراي فارس بويز - ١٨٦
 المؤتمر السنوي الثامن للتأمين في الشرق الاوسط MEIF - البحرين ٢٣٤ - ٢٠٢

مقابلة

أسامة حديد المدير العام لشركة هندسة الجابر القطرية الرائدة قال في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» ان البقاء للافضل في سوق المقاولات ونعمل للتوسع نحو الكويت والعراق وليبيا ص: ٣٤



مؤتمرات

قال لنا خالد عبد الرحمن المغيصيب QATARLYST على هامش المؤتمر السنوي الثامن للتأمين في الشرق الاوسط - البحرين، ان عدد شركات التأمين والاعادة والوساطة التي تستخدم منصة «قطرليست» ارتفع الى ٤٠٠ شركة ص: ٢٢٤



مال ومصارف

كشف الرئيس التنفيذي لشركة الجزيرة للتمويل JAZEERA FINANCE عامر محمد الجابري عن خطة خمسية تطويرية تهدف الى ابقائها رائدة وكأكبر شركة تمويل اسلامية في قطر ص: ١٠٤



اقتصاد عربي وعالمي

الرئيس التنفيذي لشركة رذكو للانشاءات - المانع المهندس منجد عبد المجيد أكد على قدرة الشركات القطرية لتكون شريكا فعالا مع الشركات العالمية لتنفيذ المشاريع الكبرى ص: ٣٨





عماد عبد الخالق

تأمين
كما في لبنان كذلك
في الأردن، فعلى
صعيد تحقيق
الإقسط لعام ٢٠١١
حققت آراب اورينت
- مديرها العام
عصام عبد الخالق -
المرتبة الأولى
وحققت الأردنية -
مديرها العام عماد
عبد الخالق المرتبة
الثانية. ص: ١١٨



عصام عبد الخالق



جينو نادر

تأمين
مرة جديدة تنبأ
شركتنا التأمين
و MEDGULF
على BANKERS
صعيد اقساط
التأمينات العامة
لعام NON LIFE
٢٠١١ المرتبتين
الأولى والثانية يرأس
الأولى لطفي الزين
والثانية جينو نادر
ص: ١١٦



لطفي الزين

تكنولوجيا

تواصل «دو» DU الفوز
بالجوائز في كل مجالات
اختصاصها، وكانت
الجائزة الاخيرة التي
حصلت عليها في مجال
الحكومة المؤسسية لعام
٢٠١٢ مقدمة من مجلة
«ورلد فايننس». الرئيس
التنفيذي للشركة هو
عثمان سلطان ص: ١٧٢



مقابلة

في مقابلة لنا مع د. عبد
الرحمن الطيب طه
الرئيس التنفيذي
للمؤسسة الإسلامية
لتأمين الاستثمار وإئتمان
الصادرات، ان المؤسسة
عوضت على المتضررين
من ثورات «الربيع
العربي» وتأمل بمساعدة
الدول التي عوضت عليها
بمساعدها عند تحسن
الوضع فيها ص: ٢٨



اقتصاد عربي وعالمي

المخرج الاكاديمي في
مؤسسة انترناشونال
هاوس العالمية - قطر
ERNEST PETER FREY
تحدث عن دور الشركة
الاكاديمي في انحاء
العالم وتحديدًا في قطر
وتخصصها في اقامة
الدورات التدريبية
لرجال الاعمال وغيرهم
ص: ٤



مؤتمرات

الرئيس التنفيذي
والعضو المنتدب في
شركة «العالمية»
قال R.THAMODHARAN
ان الشركة تعمل في كل
دول مجلس التعاون
الخليجي وتقدم افضل
خدمات التأمين على
الحياة، وذلك خلال
مشاركته في المؤتمر
السنوي الثامن للتأمين في
الشرق الأوسط - البحرين
ص: ٢٢٠



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : UNITY MAKES STRENGTH - BY DR. ABDEL H. BARBIR-	8
FRANKLY SPEAKING: A SILENT FEAR OVER THE REAL ESTATE MARKET	11
EDITORIAL : RESIGNATIONS DO NOT BUILD A NATION OF LAW	16
ARAB AND WORLD ECONOMY:	
GREECE LARGEST LENDERS AMONG BANKS AND INSURERS	18
ITALIAN COURT: CEMENT FACTORIES RESPONSIBLE FOR THE DEATH OF NEIGHBOURS	20
QATAR 2012 PROJECTS: SPECIAL COVERAGE AND INTERVIEWS WITH PARTICIPANTS	30
REAL ESTATE:	
REAL ESTATE SALES HINDERED BY TAXES	49
BANKING AND FINANCE:	
DUBAI ENB'S CHAIRMAN SHEIKH AHMAD AL MAKTOOM: OUR GOOD RESULTS REFLECT OUR GOOD PERFORMANCE	83
KUWAIT: WHAT'S BEHIND THE RESIGNATION OF CENTRAL BANK GOVERNOR?	84
WORLD BANK: MUST KNOW HOW WILL MUSLIM BROTHER HOOD RULE EGYPT BEFORE WE LEND THEM \$ 1 BILLION	84
BDL WON THE BEST CENTRAL BANKS AWARD	88
CAPINNOVA BANK ISSUING ISLAMIC PRODUCTS	92
KFH'S SAMIR ALNOFAISSI: WE ARE BRANCHING OUT ALL OVER THE WORLD	94
2001 LARGEST BANKS RESULTS:	96
INSURANCE:	
ARAB INSURERS DIARY - BANCASSURANCE EXPOSURE IS GREAT - BY J. ZAKHOUR -	106
INSURANCE WRITINGS: INSURANCE SOCIAL ROLE - BY JAMIL HAJJAR -	108
INSURANCE PAPERS: IRAQI INSURERS KEPT AWAY BY MISBAH KAMAL	110
USA: CAPTIVES CHASED BY OBAMA ADMINISTRATION	114
LEBANON - EXCLUSIVE AL BAYAN : 2011 NON LIFE PREMIUMS WRITTEN BY INSURERS IN LEBANON	116
JORDAN-EXCLUSIVE AL BAYAN: 2011 LIFE AND NON LIFE PREMIUMS WRITTEN BY INSURERS IN JORDAN	118
SAUDI ARABIA: HEALTH INSURANCE POLICY EXTENDED	120
EURO ZONE INSURERS AND REINSURERS: UNDER CREDIT WATCH	122
MARSH POLITICAL RISKS MAP DISCUSSED IN DUBAI	124
JORDAN INADEQUATE COMPULSORY AUTO INSURANCE MIGHT DRIVE INSURERS OUT	126
AWRIS STANDING VIS-A-VIS POLITICAL VIOLENCE	128
SHIPPING:	147
AUTO SHOW ROOMS	168
TECHNOLOGY:	172
TOURISM :	180
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	186
SPECIAL PAGES: BAHRAIN: 8TH ANNUAL GATHERING OF MEIF	203-234

ليس بالاستقلالات تبني دولة القانون والمؤسسات

أو أرادوه ان يبقي على الترقيع والهرطقة سياسة لوزارة العمل، هم الذين يشددون على وجوب تصحيح المسار، وإعادة بناء دولة القانون والمؤسسات. فكيف لهؤلاء ان يوفقوا بين الاستمرار باعتماد التدبير الخاص ببديل النقل غير القانوني، في دولة يريدونها ان تكون دولة قانون ومؤسسات؟

بالمناسبة شربل نحاس لم يكن أول الوزراء الذين يسقطون تحت ضربات أصحاب الثروات في لبنان. ففي السبعينات أجبر الياس سابا على الاستقالة، لأنه حاول ان يرفع الضريبة الجمركية على بعض السلع الكمالية.

وبعد ٥ سنوات أجبر الطبيب الإنساني اميل البيطار (رحمه الله) على الاستقالة لأنه «دق» بمستوردي الأدوية وحاول ان يلجم جشعهم.

وهناك وزراء آخرون أُجبروا على الاستقالة أو «أُقيلوا» لتمسكهم بأراء لم تحظَ بموافقة أصحاب الثروات.

نذكر من هؤلاء غسان تويني، هنري اده وجورج افرام. ونحن وان كنا نحفظ للوزراء المستقبليين الكثير من الإعجاب والتقدير، نرى ان الاستقالة تقوّت على التعساء في لبنان، فرص تحسين أوضاعهم الاجتماعية.

وفي رأينا ان بقاء مثل هذه الفئة الخيرة من الناس داخل الحكم، هو أفضل من خروجها منه.

فلو رضخ شربل نحاس للضغوطات التي تعرض لها في وزارة الاتصالات لما عبر لبنان الى عصر الجيل الثالث (G3)، ولو لم يتحمل جورج افرام الضغوطات التي تعرض لها في وزارة المالية سنة ٢٠٠٠ لما أعفي الذين تقل مداخيلهم عن ١٢ مليون ليرة سنوياً من ضريبة الدخل، ولما كانت الـ TVA التي تمد الخزينة اليوم بثلاث وارداتها.

بناء لبنان الدولة والمؤسسات لا يتم باستقلالات يقدمها الأخيار من وزرائها بل ببقائهم داخل الحلبة وبمصارعهم تماسيح وحيثان المال. ■

«البيان الاقتصادية»

«الترقيع» سمة تلازم القرارات التي تتخذ على المستوى الاقتصادي والاجتماعي. وقد استتاغها أصحاب الثروات من تجار وصناعيين وباتوا يتمسكون بها منهجاً في التعاطي مع التقديمات التي يتعين عليهم ان يوفروها للعمال والموظفين. فمنذ العام ١٩٩٩ قررت احدى حكومات الرئيس الشهيد رفيق الحريري ان تستبدل البديل السنوي لغلاء المعيشة والمعمول به في سائر الدول المتحضرة في العالم، ببديل نقل مقطوع يدفعه أصحاب العمل الى العاملين في خدمتهم، على ان يبقى ذلك البديل خارج الراتب وبالتالي لا يؤخذ في الاعتبار عند دفع الاشتراكات المستحقة للصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، ولا عند احتساب تعويض نهاية الخدمة. وأعطى القرار في حينه صفة التدبير المؤقت والذي يسري مفعوله لسنة واحدة لا غير.

وكان من الطبيعي ان يعطى ذلك التدبير صفة المؤقت، ولسنة واحدة لا غير، لأنه كان مخالفاً ليس للقانون اللبناني وحسب، بل ولا اتفاقات العمل الدولية الموقعة من لبنان.

بكلام آخر لم يكن يخفى على الحكومة التي اتخذت ذلك التدبير انه «هرطقة وترقيع» ليس إلا.

إلا انه وبعد مرور ١٦ سنة على تاريخ اعتماد ذلك التدبير، حصل أن تولى حقيبة العمل وزير مدرك، يدرك خطورة مغبة الخروج على المعاهدات الموقعة من الدولة اللبنانية والتي تكرّس وتقدّس حق المستخدم، في الحصول على عيش كريم.

فحاول، مستنداً الى فتاوى صادرة عن مجلس شورى الدولة، استصدار قانون يعيد لبنان الى مصاف الدول التي تحترم حقوق المستخدمين، وبذلك تنتهي الهرطقة وينتهي عصر الترقيع. إلا انه ووجه بحملة شعواء لم تنته إلا بإخراج الوزير ثم إخراج من وزارة العمل.

تلك هي قصة استقالة شربل نحاس.

والمفارقة الأهم في قضية شربل نحاس ان الذين حاربوه

تخلف اليونان عن الدفع

هذه هي أهم المصارف وشركات التأمين المهددة بضياح أموالها



٢٠٠ مليار يورو هي قيمة سندات الدين اليونانية المتوجبة للمصارف وشركات التأمين العالمية، وغيرها من المؤسسات التابعة للقطاع الخاص.

وفي ما يأتي لائحة بأسماء المصارف وشركات التأمين التي تحمل سندات دين يونانية وهي بدأت تتخذ احتياطات فنية لمواجهة تخلف الدولة اليونانية عن الدفع، وهو احتمال أصبح مؤكداً.

الشركة	مركزها	قيمة السندات
NBG	اليونان	٨,٧ مليار يورو
PIRAEUS BANK	اليونان	٧,٧ مليار يورو
EURO BANK	اليونان	٦,٩ مليار يورو
ALPHA BANK	اليونان	٣,١ مليار يورو
BNP PARISBAS	فرنسا	١,٦ مليار يورو
SOCIETE GENERALE	فرنسا	٨٠٠ مليون يورو
BPCE	فرنسا	٥٣٥ مليون يورو
CREDIT AGRICOLE	فرنسا	١٧٣ مليون يورو
AXA	فرنسا	٣٠٠ مليون يورو
CNP ASSURANCES	فرنسا	٦٢ مليون يورو
MACIF	فرنسا	٥٨ مليون يورو
COMMERZ BANK	المانيا	١,٤ مليار يورو
DEUTSCHE BANK	المانيا	٤٤٨ مليون يورو
ALLIANZ	المانيا	٥٠٠ مليون يورو
MUNICH RE	المانيا	٤٠٠ مليون يورو
DEXIA	بلجيكا	١,٣ مليار يورو
INTESA SANPAOLO	ايطاليا	٥٨٦ مليون يورو
UNICREDIT	ايطاليا	٢٢١ مليون يورو
MEDIO BANCA	ايطاليا	٢٠٠ مليون يورو
GENERALI	ايطاليا	٢٠٠ مليون يورو
FONDARIA - SAL	ايطاليا	٣٤,٧ مليون يورو
UNIPOL	ايطاليا	١٧ مليون يورو
RBS BANK	بريطانيا	٨٢٢ مليون يورو
HSBC	بريطانيا	٣٧١ مليون يورو
AVIVA	بريطانيا	١٢٠ مليون يورو
ING	هولندا	٣٠٠ مليون يورو
OVAG BANK	النمسا	٦٠ مليون يورو
ERSTE	النمسا	١٣,١ مليون يورو
UNIQA INSURANCE	النمسا	١٧٤ مليون يورو
VIENNA INSURANCE	النمسا	٩,٧ مليون يورو
CREDIT SUISSE	سويسرا	٨٣ مليون يورو
UBS	سويسرا	٥٣ مليون يورو

للمرة الأولى في فرنسا

محكمة ليون تحمل شركة مونسانتو تبعة تسمم مزارع جراء تنشقه دواء LASSO



مدينة ليون الفرنسية

اصدرت محكمة فرنسية في مدينة ليون LYON حكماً يقضي بتحميل شركة مونسانتو MONSANTO لصناعة الادوية الكيماوية الزراعية PESTICIDES تبعة التسبب بتسمم مزارع فرنسي يدعى بول فرنسوا PAUL FRANCOIS. وكان فرنسوا قد تقدم بدعوى ضد شركة مونسانتو يقول فيها انه استعمل سنة ٢٠٠٤

دواء زراعي يحمل اسم لاسو LASSO من صنع مونسانتو، وبعد ان تنشق الدواء اخذ يشعر بدوار وتبين انه أصيب بالتسمم. وقال ان الشركة المدعى عليها لم تحذر مستعملي الدواء من الضرر الذي يمكن ان ينشأ عن تنشقه وان الوعاء الذي يحتوي على الدواء لم يكن يحمل اشارة LABEL تلتف الى خطورة تنشقه. وقد وجدت المحكمة ان مونسانتو تتحمل فعلاً مسؤولية حادث التسمم وكلفت خبيراً بإعداد تقرير حول الاضرار التي لحقت بالمزارع.

وهذه هي المرة الاولى التي يصدر فيها حكم في فرنسا ضد احدى الشركات المصنعة للادوية الزراعية واعتبر حقوقيون الحكم تاريخياً HISTORIC DECISION لانها المرة الاولى التي يحمل فيها القضاء الفرنسي شركة مصنعة للكيماويات المسؤولية الناجمة عن تنشق منتجاتها.

واعربت شركة مونسانتو MONSANTO عن خيبة املها حيال الحكم الصادر بحقها. وقال محامياها جان فيليب دلسار JEAN PHILIPPE DELSART ان العلاقة بين الاصابة التي تعرض لها المزارع والدواء الذي انتجته مولكته ليست ثابتة على نحو كاف. ورحبت نقابة المزارعين في جنوب فرنسا بالحكم الصادر لمصلحة المزارع وقالت ان المحاكم الفرنسية درجت على رفض الدعاوى التي يتقدم بها المزارعون لعدم ثبوت العلاقة بين الدواء والامراض التي تنشأ عن استعماله.

وكان الاتحاد الاوروبي قد حظر استعمال الدواء الزراعي موضوع الدعوى والذي يحمل اسم لاسو LASSO وذلك اعتباراً من العام ٢٠٠٧.

لا أمل لدى الألمان بإنقاذ اليونان

وزير الماني: انقاذ اليونان أصعب من توحيد ألمانيا

على عكس تفاؤل المستشار الألمانية ميركل بإمكانية انقاذ اليونان من خلال تغطية ديونها بإقراضها نحو ١٢ مليار دولار، رأى وزير المال الألماني فولفجانغ شوبيله في حديث الى صحيفة «فيلت أم زونتاغ» الألمانية، ان إنقاذ اليونان الدولة العضو في منطقة اليورو أصعب من إعادة توحيد قطري ألمانيا.

ورأى الوزير الألماني ان على اليونان ان تنفذ أولاً جزءاً من برامج الإصلاح السابقة حتى تحصل على برنامج مساعدات جديد. وأوضح شوبيله ان على اليونان ألا تكون «وعاء بلا قاع». وتابع حديثه قائلاً «ولذلك فعلى اليونانيين ان يوفروا هذا القاع حتى يتسنى لنا ان نعمل شيئاً داخل هذا الوعاء».

اليونان تلاحق كبار دائنيها وتطالب بتوقيفهم

للمرة الأولى في تاريخ الدول، تقرر دولة هي اليونان بملاحقة دائنيها الدوليين بتهمة تعريض الديمقراطية للخطر.

وقد أوردت وكالة «د.ب.أ.» من اثينا ان نقابة الشرطة في اليونان سعت الى استصدار مذكرة توقيف بحق الدائنين الدوليين متهمه اياهم بتعريض الديمقراطية للخطر.

وأفادت الوكالة انه جاء في تقارير أرسلت الى ممثلي البنك المركزي الأوروبي وصندوق النقد الدولي والمفوضية الأوروبية. «إنكم تعرضون الديمقراطية اليونانية وحياة شعبها للخطر».

«آر أكس» للطلول التسويقية مرشحة لنيل جائزة رواد الإبداع

ميس سكر: ستساعد على تنفيذ خطتنا بالوصول

الى أسواق المنطقة

محكمة ايطالية تعتبر للمرة الاولى احد اصحاب مصانع الاسمنت

ومديره التنفيذي مسؤولين جزائياً عن وفاة سكان الجوار

خبر برسم المقيمين بجوار مصانع الاسمنت



جان لوي ماري غيزلاين



ستيفان شميدهايني

الملياردير السويسري ستيفان شميدهايني STEPHAN SCHMIDHEINY مالك مصنع سويس فاير سيمنت SWISS FIBER CEMENT الكائن في الاراضي الايطالية والمدير التنفيذي للمصنع البلجيكي جان لوي ماري غيزلاين JEAN LOUIS MARIE GHISLAIN فوجئاً بصدور حكم غيابي عن محكمة تورينو الايطالية يقضي بسجنهما مدة ١٦ سنة وبالزامهما بدفع تعويضات تقدر بملايين اليورو لذوي اشخاص قضاوا بسبب تنشقهم مادة الاسبستوس ASBESTOS (المعروفة بالفرنسية باسم AMIANTE) التي يستعملها المصنع في صناعة منتجاته الاسمنتية، وهم كانوا يعيشون في جوار المصنع الذي يملكه الملياردير. وهذه هي المرة الاولى في العالم التي يصدر فيها حكم جزائي ضد اصحاب مصنع يصنع منتجات تتضمن مادة الاسبستوس ASBESTOS ويحمله مسؤولية التسبب بالوفاة، ان درجت المحاكم الاميركية والاوربية على الاكتفاء بتحميل اصحاب المصانع وشركات التأمين التي تغطي مسؤوليتها المدنية المسؤولية عن الاضرار المعنوية التي نجمت عن موت او اصابة اشخاص، ولم تكن تحملهم مسؤوليات جزائية. الا ان المحكمة الايطالية في تورينو قبلت للمرة الاولى تحميل اصحاب المصنع المسؤولية الجزائية وحملتهم مسؤولية التسبب بوفاة ما يقارب الف شخص بسبب تنشقهم للسموم التي كان المصنع يقذفها في الاجواء. الا ان الملياردير السويسري ومديره التنفيذي البلجيكي اعلنا انهما سوف يستأنفان الحكم.

وجاء في الحكم الغيابي ان المتوفين هم من سكان احدى القرى الكائنة في جوار المصنع الذي يملكه الملياردير السويسري. ويبدو ان الانبعاثات التي كانت تصدر عن المصنع تسببت بإصابة حوالي ٦ آلاف شخص بمرض السرطان او امراض خطيرة اخرى في الرئة. ونحن نضع هذا الخبر في متناول السكان الذين يعيشون في مناطق مجاورة لمصانع الاسمنت والترابة في الدول العربية عامة وفي لبنان خاصة.

تأهلت شركة آر أكس للطلول التسويقية المتخصصة في القطاع الصحي الى المرحلة النهائية من جائزة رواد الأعمال، والتي أطلقتها شركة ارنست ويونغ في الأردن برؤية تهدف الى تكريم وتقدير المواهب الريادية الشابة التي تعتبر كنزاً وطنياً



ثميناً، وقد تم إطلاق الجائزة عام ٢٠١٠ برعاية صاحب الجلالة الملك عبدالله بن الحسين.

وعلمت صاحبة الشركة ميس سكر، التي تتعامل مع مستشفيات ومراكز طبية ومصانع أدوية، وخريجة الهندسة الوراثية من جامعة العلوم والتكنولوجيا الأردنية، فيما أكملت الماجستير في التسويق والإدارة في لندن «ان جائزة رواد الأعمال من ارنست ويونغ ستساعد على تنفيذ خطة الشركة بالوصول الى أسواق المنطقة كافة وأيضاً بتطوير صورة الشركة أمام الشركات الأخرى وتحفيزها على التعامل مع آر أكس».

وتنظم «ارنست ويونغ» هذه الجائزة منذ أكثر من ٢٥ عاماً في أكثر من ١٤٠ مدينة في ٥٠ دولة حول العالم، وهذا العام سيتم التنافس على الفوز بهذه الجائزة ضمن فئتين هما فئة «ريادي العام» والتي سيمثلها ريادي أو ريادية تمكنت من تحقيق نجاح مهني متواصل لشركتها لفترة من الزمن، وفئة «الريادي الواعد» لهذا العام، والتي سيفوز بها الريادي أو الريادية الذي يجسد مثال البداية المتميزة لشركته.

ووصل اثنا عشر متنافساً يمثلون ١٠ شركات من رواد ورائدات الأعمال في الأردن لخوض نهائيات جائزة رواد الأعمال للعام ٢٠١١.

وسيتم الإعلان عن الفائز ضمن حفل سيقام برعاية الملك عبدالله الثاني خلال الشهر الجاري.

تعويض الخطأ الطبي في ألمانيا: ٢,٨ مليون يورو

كتعويض لإحدى أسر ولاية تيرنجن بعد تعرّض ابنها لأضرار بدنية جسيمة نتيجة إجراء عملية له بالمستشفى المذكور أدت لبقائه معاقاً ذهنياً مدى الحياة. ويتضمن المبلغ أيضاً نفقات الرعاية التي يحتاجها الابن البالغ من العمر ثلاثة وعشرين عاماً. وكان الشاب خضع لعملية جراحية أدت الى توقف في القلب عام ٢٠٠٧، ما أسفر عن أضرار خطيرة بالمنح صاحبته إعاقة بدنية دائمة. واكتشفت المحكمة التي تنظر في هذه القضية ان ملفات المستشفى المتعلقة بالحالة المذكورة فيها ثغرات كثيرة وتضارب ملحوظ. وقال رئيس المحكمة في حينها «تحدث أخطاء جسيمة تجعل المرء يصاب بالدهشة لما يقع».

تطغى أحاديث ضحايا الأخطاء الطبية في لبنان على أحاديث مختلف اللقاءات الاجتماعية، ويؤخذ على المسؤولين الرسميين لا سيما وزارة الصحة ونقابة الأطباء والمحاكم سكوتهم على هذه الأخطاء تجنباً لإدانة أي طبيب، حتى لو ثبتت مسؤولية الطبيب عن وفاة مواطن نتيجة خطأ في العملية الجراحية التي أجزاها بشهادة مساعديه وزملائه الذين تولوا معالجة المريض قبل خضوعه للعملية الجراحية.

ولإعطاء المسؤولين في لبنان فكرة عما يحكم على الطبيب الذي يخطئ في عمله في الخارج، ننشر الخبر التالي نصه: «تسبب فشل عملية جراحية في ألمانيا في تكبيد مستشفى مبلغ ٢,٨ مليون يورو. وقضت محكمة ابتدائية بمدينة إيرفورت بتخصيص ٥٠٠ ألف يورو من هذا المبلغ

د. اميه طوقان:

وضع الاقتصاد في الأردن خطر



أعلنت الحكومة الأردنية عن إجراءات تقشفية كي لا تواجه أوضاعاً اقتصادية شبيهة بالأوضاع التي تواجهها اليونان. ووصف وزير المالية الأردني د. اميه طوقان الوضع الاقتصادي في الأردن بأنه خطير، وان كارثة مالية ستصيب المملكة إذا لم تتخذ خطوات وإجراءات تصحيحية، لافتاً الى وجود خطة حكومية تقوم بالأساس على إعادة الثقة ووقف الانفلات في الإنفاق العام. وحذر طوقان من خطورة الاستمرار في سياسات الدعم الحالية، وترك الأغنياء يستفيدون منها على حساب الطبقات المتوسطة والفقيرة باستهلاك أكبر ودعم أكثر، مشيراً الى ان الحكومة بدأت بتطبيق إصلاحات مالية تسير وفق شروط محددة. وحذر من ان تعطيل تنفيذها سيؤدي الى قيام جهات دولية بفرض إصلاحات بطريقتها وبشروط قاسية، كما حدث في اليونان.

المثني للاستثمار ضمن قائمة أفضل ١٠٠ شركة عالمياً
عبد العزيز المرزوق: منتجات استثمارية تتميز بالابتكار والمبادرة

اختارت مجلة وورلد فايننس شركة المثني للاستثمار لموقعها المتقدم عالمياً، ضمن القائمة السنوية التي أعدتها المجلة لأفضل ١٠٠ شركة على مستوى العالم. وتأتي الجائزة لتؤكد نجاح الشركة في تنفيذ مشاريعها وخططها الاستثمارية وفق المعايير العالمية، وتبني منتجات وخدمات تعزز الحصة السوقية للشركة، وتتسم في الوقت ذاته بالتنوع والملاءمة لأسواق عديدة. وأكد المدير العام لشركة المثني للاستثمار عبد العزيز ناصر المرزوق، «ان الشركة ستواصل جهودها لخدمة عملائها وتطوير الأداء، مع السعي الدائم لاستحداث منتجات استثمارية تتميز بالابتكار والمبادرة، وتقديم قيمة مضافة للعمل المالي بمجموعة دراسات وبحوث تدعم اتخاذ القرار والمتابعة الشاملة للأسواق، إضافة إلى ما تشرحه الشركة من منتجات استثمارية وجهودها في مجالات متميزة مثل إنشاء وهيكله الشركات وإدارة الأصول وتقديم الاستشارات، وتنظيم عمليات الإدراج والدمج والاستحواذ، بالإضافة إلى إنشاء الصناديق والمحافظ الاستثمارية، وتقديم خدمات التداول وغيرها من الخدمات التي تقدم كمنظومة متكاملة، تحظى باهتمام المستثمرين.

نجيب ساويرس المستثمر المصري الكبير يبيع حصه في الشركات ليربح أم لينسحب؟

تكاد تنجح المفاوضات الجارية لبيع حصه نجيب ساويرس رجل الأعمال المصري في شركة موبينيل المصرية للاتصالات الى شركة اوراسكوم للاتصالات الفرنسية. وتقول المصادر المقربة من ساويرس ان الرجل يبيع حصه التي لا تشكل غالبية في معظم الشركات، لأنه لم يتعود ان يكون له اقلية في شركة خاصة. ويقول الخبير محسن عادل ان ساويرس يبيع حصه لأن له رغبة في توسيع مجالات استثماراته وربما يأمل في الدخول في رخص المحمول الافتراضية التي ستطرحها الحكومة المصرية ولا بد من توفير تمويل لهذه الخطوة. والى المصدرين أعلاه يقول مصدر ثالث ان ساويرس له نظرتة بالنسبة الى ما يحصل في مصر على الصعيد الإقتصادي والاستثماري، وربما لم يعد مطمئناً الى نتائج استثماراته المتنوعة وذات الكلفة العالية جداً.



رفض تسجيل علامتي «مكة كولا» و MAKKA COLA في الإمارات حيث تعتبر مكة مدينة مقدسة



عندما رفضت السلطات الإدارية في دولة الإمارات تسجيل علامتي «مكة كولا» و MAKKA COLA في القيود التجارية لاحتفظ بملكيتهما التجارية، ادعى طالبو التسجيل أمام محكمة الاستئناف حيث حكمت لمصلحتهم، إلا ان الطعن بالحكم لدى المحكمة الاتحادية العليا قضى برفض تسجيلهما استناداً الى ان مدينة مكة مدينة مقدسة لها طابع ديني.

وجاء في خلاصة حكم المحكمة الاتحادية العليا برئاسة القاضي مجدي زين العابدين محمد وعضوية القاضيين د. احمد الصايغ و محمد عبد الرحمن الجراح: ان اسباب الحكم (الاستئنافي) تعتبر مشوبة بالفساد في الاستدلال اذا انطوت على عيب يمس سلامة الاستنباط، ويتحقق ذلك اذا استندت المحكمة في تكوين عقيدتها الى أدلة غير صالحة من الناحية الموضوعية للاقتناع بها أو استخلصت النتيجة من مقدمات أو وقائع على خلاف المقتضى العادي للأمر.

ولما كان ذلك، وكان الثابت ان الكعبة، وان كانت مشعراً من مشاعر الإسلام، وتوجد بمدينة مكة التي تعتبر بلدة من بلاد المملكة العربية السعودية، فإن هذه الأخيرة تضم بجانب الكعبة كعلم عام مشاعر دينية أخرى كالمزدلفة، ومنى، وجبل عرفات وكل هذه المشاعر أضفت على مكة الطابع الديني علقت بها أذهان الناس. وقضت المحكمة العليا برفع تسجيل العلامتين التجاريتين «مكة كولا» و «MAKKA COLA».

«الجزيرة للتمويل» توقع عقد انشاء مقرها الجديد مع «راكو»



من اليمين: هويدا محمد، عامر الجابري، لحداد عيسى المهندي، حازم أبو نبعه ومحمد عمراوي

تم توقيع بين شركة الجزيرة للتمويل وشركة الهندسية للمقاولات (راكو) عقد إنشاء المقر الرئيسي الجديد لشركة الجزيرة للتمويل. وللمناسبة، عقد مؤتمر صحافي أوضح خلاله الرئيس التنفيذي لشركة الجزيرة للتمويل **عامر الجابري** «ان قيمة المشروع هي حوالي ٢٦ مليون ريال قطري والمدة الزمنية لانتهائه ١٨ شهراً، ومدير المشروع هي الدائرة العقارية في مصرف قطر الإسلامي (QIB)». من جهته **عبر لحداد عيسى المهندي**، رئيس مجلس إدارة شركة راکو عن سعادته للتعاون مع شركة الجزيرة للتمويل التي تتميز بالمهنية، وأشار الى «ان دولة قطر تطرح مشاريع ضخمة ما ينعش القطاع العقاري فيها. ونحن نتطلع الى مزيد من التعاون مع شركة الجزيرة للتمويل في المستقبل». كما تحدث **حازم أبو نبعه**، رئيس شركة معمار كونسلت وهي شركة استشارية فقال: «يتميز المبنى الجديد بموقعه على طريق سلوى، وبمساحته البالغة ٢٨٤٠٠ م^٢ على مساحة أرض تصل الى ٣ آلاف م^٢. وهو سيكون عبارة عن مجموعة مكاتب تجارية وخمس صالات عرض (SHOWROOMS)»، موضحاً ان الطلب على الوحدات التجارية تزايد على السكنية في السنوات الثلاث الأخيرة.



مجسم للمقر الجديد لشركة الجزيرة للتمويل

اتجاه لإلغاء جميع الوكالات الحصرية بالإمارات

تكاد الإمارات تسبق لبنان في وضع حد لاحتكارات التجار عن طريق إلغاء الوكالات الحصرية حيث يفرض الوكلاء الحصريون السعر والجودة على المستهلك على عين المسؤول. وزير الإقتصاد الإماراتي **سلطان بن سعيد المنصوري** كشف ان بلاده تتجه الى إلغاء جميع الوكالات الحصرية، بحيث لا يكون هناك وكلاء حصريون لأي سلعة أو منتج داخل الدولة خلال السنوات المقبلة، ولم يعارض في الإبقاء على نظام الوكالات لبعض المنتجات والسلع المعمرة التي يقدم الوكلاء لها خدمات ما بعد البيع أو الصيانة أو الغيار أو الضمانات مثل وكالات السيارات!

«اجيليتي» تطلب رد دعوى عقود الجيش الأميركي أمام محكمة أميركية

تقدمت شركة اجيليتي AGILITY للمخازن العمومية الكويتية بطلب لرد الدعوى المتعلقة بعقود الجيش الأميركي أمام محكمة أميركية. وأوضحت في بيان ان طلبها الذي قدمته مع شركة دي جي. اس لوجيستيكس وهي شركة تابعة ومملوكة لها استند الى ان وزارة العدل الأميركية قد عجزت عن تحديث واثبات أي عمل غش أو تحايل مزعوم من قبل الشركتين، والى ان وزارة العدل أساءت



ريمون رزق
AGILITY

التصرف خلال التحقيقات التي أجرتها بهذا الخصوص، وقالت ان المحكمة حددت يوم الثاني من آذار (مارس) المقبل موعداً لجلسة مخصصة لتقييم سير إجراءات الدعوى.

وكانت اجيليتي أكبر مورد للجيش الأميركي في الشرق الأوسط خلال حرب العراق بعد هجمات ١١ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠١، حيث حصلت على عقود تبلغ قيمتها نحو ٨,٥ مليارات دولار، وخلال تموز (يوليو) الماضي رفضت محكمة استئناف أميركية تظلماً من شركة اجيليتي التي تواجه اتهامات بالاحتيال على الجيش الأميركي في عقود بمليارات الدولارات، في ما عدّ انتكاسة كبيرة للشركة الكويتية.

يذكر ان السيد **ريمون رزق** هو الرئيس التنفيذي لشركة اجيليتي في لبنان.

محكمة الجنايات في سويسرا حكمت لمصلحة ابن خال الأسد الإفراج عن ٣ ملايين يورو لحافظ مخلوف

نجح محامو **حافظ مخلوف** شقيق الملياردير **رامي مخلوف** وابن خال الرئيس **بشار الأسد** في حمل محكمة الجنايات العليا في سويسرا على الحكم بالإفراج عن جزء من أموال **حافظ مخلوف** والبالغ ٣ ملايين يورو باعتبار حالته استثنائية. وذكرت جريدة «٢٠ دقيقة» السويسرية ان الأموال التي تقرر الإفراج عنها تعتبر جزءاً من ٤ حسابات مصرفية لمخلوف في جنيف. ودافع محامو **مخلوف** بأن هذه الأموال كانت مخصصة لشراء قطعة أرض قبل فرض قرار تجميد الحسابات في أيار (مايو) الماضي. وكان الادعاء العام السويسري حاول منع الإفراج عن هذه الصفقة بدعوى اتهام **مخلوف** بالتورط في عمليات غسل أموال لكن المحكمة رأت ان أدلة الإدانة غير كافية. وقالت متحدثه باسم وزارة الإقتصاد السويسرية **ماري أفيت** ان بلادها لا ترغب في ان يتم استخدامها كمنصة لصفقات مشبوهة.

بدء العمل ببناء أعلى برج في العالم في السعودية

ذكرنا سابقاً ان **الوليد بن طلال** يعزز بناء أعلى برج في العالم في مدينة جدة، وهو يعمل على ان تقوم المجموعة الممولة بتقديم طلب للحصول على موافقة سلطات المملكة.

الوليد قال مؤخراً انه حصل على الترخيص النهائي لإنشاء أعلى برج بارتفاع ١٠٠٠ متر وبكلفة ٤,٦ مليارات ريال.

أما شركات المملكة القابضة التابعة للوليد والمشاركة في البرج فهي: شركة جدة الإقتصادية JEC، آل نجس (شركة ابراء العالمية القابضة) وعبد الرحمن الشربتلي ومجموعة بن لادن السعودية المحدودة. وقد بدأ العمل فعلياً في بناء البرج الذي سيأخذ مساحة تقدر بـ ٥,٣ ملايين متر مربع.

ميقاتي مفتتحا الملتقى السعودي - اللبناني:

مزيد من الخطوات الإصلاحية تعزيزاً للبيئة الاستثمارية



لطفي الزين مستملاً الجائزة متوسطاً الرئيس ميقاتي وتوفيق الربيعة



من اليمين: نبيل عيتاني، محمد شقير، الوزير عدنان القصار، الشيخ صالح كامل، الرئيس نجيب ميقاتي، د. توفيق الربيعة، عبدالله المبطي ورؤوف أبو زكي



الرئيس ميقاتي ود. فيصل العقيل في جناح CPC

أكد رئيس مجلس الوزراء نجيب ميقاتي خلال افتتاحه «الملتقى الاقتصادي السعودي - اللبناني» ان الاستقرار الأمني والسياسي أساس لنجاح الخطط والأهداف الإنمائية التي وضعتها الحكومة، وأشار الى ان القطاع المصرفي يشكل دعامة أساسية للإقتصاد اللبناني وصمام أمان وقال: «إن حكومتنا أعلنت وستعلن المزيد من الخطوات الإصلاحية التي تتطلب تعاون الجميع بدءاً بالكهرباء والضمان الإجتماعي والصحة والتعليم، وسائر القطاعات الإنتاجية والتنموية، بهدف تعزيز البيئة الاستثمارية وجعلها محفزة للإستثمارات الإقليمية والدولية، خصوصاً عندما ينقشع ضباب المرحلة الانتقالية الراهنة في المنطقة، ويعود زخم هذه الاستثمارات الى الانتعاش».

استهل حفل الافتتاح الرئيس التنفيذي لمجموعة الإقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي ثم كانت كلمات لكل من: رئيس اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة في لبنان محمد شقير. ورئيس ايدال نبيل عيتاني ورئيس الغرفة التجارية الصناعية في جدة صالح كامل ورئيس الهيئات الاقتصادية عدنان القصار ورئيس مجلس الغرف السعودية عبدالله المبطي ورئيس الوفد السعودي وزير التجارة والصناعة الدكتور توفيق الربيعة.



من اليمين: حمد الشويعر، محمد الفوزان، فهد الحمادي وبندر الربيعان



من اليمين: جهاد الشايب، محمد علي بيهم، عبد المحسن الحكير، جوزف شدياق وسامر سلام



لطفي الزين واركاب ميدغلف



من اليمين: فهد السلطان، الوزير وليد الداوق، السفير علي العسيري، الوزير محمد الصفدي والوزير فريج صابونجيان

أكد عدم تكبد المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات خسائر نتيجة ثورات «الربيع العربي» والالتزام المؤسسة بمساعدة هذه الدول عند تحسن الأوضاع فيها



د. عبد الرحمن الطيب طه

(الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية
لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات (ICIEC).

**نأمل أن تدعم الحكومات صناعة
التأمين على مخاطر الائتمان**

هناك تطور كبير طرأ على أداء المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC (إحدى مؤسسات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية) نتيجة تطبيق استراتيجيتها الرامية إلى استقطاب أكبر عدد ممكن من المصدريين والمستثمرين في الدول الأعضاء عبر تكتيف الجهود التسويقية وتطوير منتجات المؤسسة لتتماشى مع متطلبات السوق وإلى زيادة الوعي لدى رجال الأعمال للتأمين على حصيلته صادراتهم ليتمكنوا من تقديم التسهيلات الائتمانية للمشتريين والتي بدونها تصعب المنافسة في الأسواق العالمية، هذا ما أكدته الرئيس التنفيذي للمؤسسة الدكتور عبد الرحمن الطيب علي طه، متناولاً في حديثه إلى «البيان الاقتصادية» تأثير الثورات العربية الإيجابية على نشاط المؤسسة، متوقفاً عند زيادة رأسمالها إلى ٦٤٠ مليون دولار بتوجيه من مجلس المحافظين، مبرراً التشدد في وضع الشروط، مؤكداً التوقف عن التأمين على مخاطر بعض الدول الأعضاء في المؤسسة التي لم تستقر الأوضاع فيها بعد، مطالباً الحكومات بالاهتمام ودعم التأمين على مخاطر الائتمان، مذكراً بدعم شركات الإعادة العالمية للمؤسسة.

وقد شهدت المؤسسة نمواً بنسبة ٤٠ في المئة خلال السنوات السبع الأخيرة، وتعتبر ان زيادة النمو بنسبة ٦٠ في المئة خلال العام ٢٠١١ أمراً غير مسبوق، ويعكس زيادة الطلب على خدمات المؤسسة نتيجة لازدياد المخاطر، ليس فقط جراء الثورات العربية بل بتأثير من المشكلات الاقتصادية التي تشهدها بلدان منطقة اليورو والتباطؤ الحاصل في الولايات المتحدة إضافة إلى ما تعانيه إيران وباكستان من أزمات اقتصادية. هذا وعززت الأحداث والثورات العربية التي شهدتها المنطقة الوعي بفائدة وأهمية هذه الصناعة بالنسبة للمصدرين والمستثمرين والبنوك التي تمول العمليات العابرة للحدود. من هنا تمكنت «آيسك» من الإستجابة للمتغيرات الحاصلة من خلال تطوير وإدخال منتجات جديدة إلى السوق، أكثر مرونة واستجابة لمتطلبات العملاء.

رأس المال إلى ٦٤٠ مليون دولار

■ هل شهدت المؤسسة زيادة في رأسمالها؟

– ارتفع رأس مال المؤسسة من ٢٤٠ مليون دولار أميركي إلى حوالي ٦٤٠ مليوناً وذلك بقرار من مجلس المحافظين في المؤسسة، وستؤدي هذه الزيادة إلى رفع القدرة الإكتتابية للمؤسسة مما يمكنها من تلبية الطلبات المتزايدة على خدماتها. وقد انقسمت الزيادة إلى شقين، الأول الزيادة العادية التي ضاعفت مساهمة الدول الأعضاء كافة، والثاني يتعلق بالزيادة الإختيارية والتي تسمح للدول برفع مساهمتها وفق إمكانياتها وتقديرها لدور المؤسسة في تشجيع صادراتها وصادرات الدول الأعضاء الأخرى.

وقد بادرت في هذا الإطار السعودية برفع مساهمتها في رأسمال المؤسسة من ٣,٥٠٠ سهم قيمتها حوالي ٢٠ مليون دولار أميركي لتصبح ٦٠ ألف سهم قيمتها ٩٦ مليون دولار أميركي. وتبرز هذه المبادرة دور المملكة في الدعم الكبير الذي تقدمه تعزيزاً لخطط المؤسسة الإستراتيجية خصوصاً، وخطط ومشاريع مجموعة البنك الإسلامي عموماً.

تريث وترقب

■ هل تأثرت مؤسسة «آيسك» ICIEC بانعكاسات الثورات العربية التي شهدتها العام ٢٠١١ وما يزال بعضها مستمراً في ٢٠١٢؟

– بالطبع فقد أثرت ثورات «الربيع العربي» على الأعمال المتصلة بائتمان الصادرات وضمن المخاطر السياسية، غير أن «آيسك» ICIEC لم تتأثر بشكل كبير بالمخاطر السياسية، كون معظم البلدان التي شهدت ثورات، لم تكن تعتبر ذات مخاطر عالية تحتاج للتأمين، هذا ما جعل انكشافنا على تلك الدول محدوداً. هذا وتزايد الطلب على التغطيات التأمينية بعد هذه الثورات، إلا أن المخاطر ليست بالدرجة التي قد يتصورها البعض أو أن المؤسسات الاقتصادية في مصر وتونس كانت تتميز بالصلابة ولم تتأثر بالتغيير السياسي نوعاً ما، على عكس المؤسسات الاقتصادية في ليبيا التي كانت في الأصل هشّة. ونحن اليوم كسائر الشركات والمؤسسات نترقب ونتريث لمعرفة ما ستؤول إليه الأوضاع في المنطقة.

■ في رأيكم أين يتركز الطلب التأميني المتزايد حالياً بعد الثورات العربية؟

– أصبح الطلب يتركز في البلدان التي شهدت الثورات، خصوصاً وتحديداً في مصر وليبيا حيث تكثر شركات المقاولات وأبرزها الشركات التركية. من هنا ونتيجة لتزايد الطلب في تلك البلدان، وقّعت المؤسسة اتفاقاً مع بنك الصادرات التركي لياشر هذا الأخير بتسويق بعض منتجات آيسك التي لا تتوافر في تركيا.

نمو غير مسبوق

■ في ضوء الطلب المتزايد، كيف تقومون نسبة نمو الأعمال والنتائج التي حققتها مؤسستكم خلال ٢٠١١؟

– بلغ حجم العمليات المنفذة لعام ٢٠١١ نحو ٣,٢ مليارات دولار أميركي أي بزيادة ٦٠ في المئة تقريباً عن العام ٢٠١٠ (مليار دولار أميركي).

أنت تستثمر وأيسك تتحمل عنك المخاطر



المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات

(عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، جدة)

تزرخ الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، "أيسك"، بموارد طبيعية غنية وتتوفر فيها فرص استثمارية واعدة.

أيسك، الرائدة في مجال تأمين وإعادة تأمين الائتمان والمخاطر القطرية المتوافق مع الشريعة الإسلامية، المصنفة بدرجة Aa3 من وكالة التصنيف العالمية "موديز"، تقدم حزمة متكاملة من أدوات إدارة المخاطر للبنوك، والمستثمرين.

فلا تدع المخاطر القطرية تحول دون المضي في استثمارك المباشرة أو تقديم التمويل للمشاريع. فبوالص المؤسسة توفر التغطية التأمينية في الدول المستضيفة للاستثمار ضد مخاطر الحروب والاضطرابات، القيود على الصرف الأجنبي، التأمين والمصادرة، والإخلال بالعقود.

فإذا كنت ترغب في الاستثمار في أي دولة من الدول الأعضاء، فلا تتردد في الاتصال بنا لمناقشة احتياجاتك في التأمين على المخاطر القطرية.

عناوين الإتصال:

المكتب التمثيلي للمؤسسة بدبي،
بناية الكفاف، برج اتصالات (2)
ص.ب 114462 - شارع الشيخ زايد - دبي
الإمارات العربية المتحدة
مسجل بمركز دبي المالي العالمي - رقم 0511

هاتف: +971 4 3779444
فاكس: +971 4 3581101
الجوال: +971 0 566593131
sarahsaleem@isdb.org

المقر الرئيسي للمؤسسة:
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
ص.ب 15722، جدة 21454
المملكة العربية السعودية

هاتف: +966 2 6467608
فاكس: +966 2 6443447
الجوال: +966 0 568618945
jnaga@isdb.org

الدول الأعضاء بالمؤسسة:

ألبانيا، الأردن، الإمارات العربية المتحدة، اندونيسيا، أوغندا، إيران، باكستان، البحرين، بروناي، بنغلاديش، بنين، بوركينا فاسو، تركيا، تشاد، تونس، الجابون، الجزائر، جيبوتي، كوت ديفوار، السعودية، السنغال، السودان، سلطنة عمان، سوريا، غامبيا، غينيا، قطر، كازاخستان، الكامرون، الكويت، لبنان، ليبيا، مالي، ماليزيا، مصر، المغرب، موريتانيا، النيجر، نيجيريا، اليمن.

www.iciec.com

تشدد في وضع الشروط

هل شددتم الإجراءات أو رفعت أسعار خدماتكم نتيجة للثورات التي شهدتها بعض البلدان العربية؟

- تعتبر مسألة التشدد في وضع الشروط من أساسيات العمل في المؤسسات التي تؤمن على مخاطر الائتمان والمخاطر السياسية التي تعتبر من أصعب مجالات التأمين، لذا تتفادى معظم شركات التأمين التجارية العمل في هذا المجال الذي يحرص فيه المكنتبون على اختيار العمليات والموافقة على حدود الائتمان التي يقدم بها حملة الوثائق بأكبر قدر ممكن من العناية والتدقيق.

ومن الطبيعي ان نعلم ان وضع شروط أكثر حزمًا عند ارتفاع درجة المخاطر، وقد نطلب أحيانًا ضمانات، أو نحد أو نلغي التغطية التأمينية على بلد معين.

فعلى سبيل المثال عند حصول الأزمة المالية العالمية عام 2008 اتخذنا مباشرة سلسلة من الإجراءات قللت من انكشافنا ومن عدد المطالبات، تمامًا كما فعلنا الشيء نفسه عند حدوث الثورات العربية.

التزام بالخطر

هل من إجراءات تتخذونها لجنبه اي انعكاسات قد تنتج عن الأزمة الأوروبية وتداول الدول الإسلامية الأعضاء؟

- لدى الدول المتأثرة بالأزمة في جنوب أوروبا علاقات اقتصادية وثيقة مع دول شمال افريقيا، خصوصاً على الصعيد التجاري، فمعظم صادرات المغرب وتونس تتوجه الى هذه الدول الأوروبية التي تعاني مشكلات اقتصادية، ما يؤدي الى تراجع حجم الصادرات في بلدان شمال افريقيا. وكذلك بالنسبة إلى تدفق الإستثمارات والتمويل.

أما بالنسبة لمؤسسة «أيسك» فلم تتأثر كثيراً، نظراً لمتانة وقلة عملياتنا في إيطاليا وأسبانيا والبرتغال، حتى اننا لم نشهد أي مطالبات باستثناء ثلاث حالات صغيرة الحجم في اليونان.

كيف تعاملتم مع الدول التي فرضت عليها عقوبات دولية كالسودان وإيران؟
- بالنسبة للحظر الذي تعرض له بعض الدول الأعضاء، موقفنا مشابه لموقف البنك الإسلامي عموماً، ونحن نلتزم بأبي حظر مصدره المؤسسات الدولية والإقليمية. لكننا نحاول ان نساعد الدول الأعضاء قدر الإمكان مع توخي الحماية لمؤسستنا وتقديم أفضل الخدمات لعملائنا.

تعزيز الوضع المالي

في ضوء المتغيرات التي تشهدها المنطقة والعالم هل تبدلت استراتيجية المؤسسة؟

- لن تتغير استراتيجيتنا كثيراً خلال العام 2012، حيث نسعى الى زيادة عملياتنا وحجم أعمالنا خاصة في مجال التأمين على مخاطر تمويل المشاريع والإستثمارات المباشرة وذلك من أجل خدمة الدول الأعضاء، مع تركيز هذه الاستراتيجية على الوضع المالي للمؤسسة وتعزيزه.

وقد حصلت المؤسسة للعام الرابع على التوالي على تأكيد تصنيف الملاءة المالية بدرجة Aa3 من وكالة «موديز» ما يعزز قدرتها على الوفاء بالتزاماتها التأمينية، إضافة الى تعزيز مكانتها بين شركائها في أسواق التأمين.

دعم من شركات إعادة

ما هي الرسالة التي توجهونها الى الحكومات في الدول المنتسبة لـ «أيسك»؟
- نأمل أن تقوم جميع الحكومات في الدول الأعضاء بالمساهمة في زيادة رأسمال المؤسسة وكذلك بالإهتمام ودعم صناعة التأمين على مخاطر الائتمان في بلدانها.

وتهدف «أيسك» الى المساهمة في التعويض عن النقص الموجود في مجال هذه الصناعة في الدول الأعضاء، إضافة الى ان المؤسسة تخدم القطاع الخاص في الدول الأعضاء كافة من خلال فريق عمل كفوء يتمتع بخبرات واسعة تمكنه من توفير الخدمة النوعية للعملاء التي تضاهي مستوى الخدمات التي توفرها المؤسسات العالمية من حيث الجودة والثقة وسرعة الإستجابة.

كما تحظى المؤسسة بدعم كبير من الشركات العاملة في مجال إعادة التأمين، ما يضمن تنفيذ عمليات واسعة تفوق طاقتنا وافادتنا من الخبرات الفنية التي تتمتع بها هذه الأخيرة.

مؤتمر «مشاريع قطر ٢٠١٢» QATAR PROJECTS 2012 في الدوحة

مناقشة لمشاريع الطاقة والمياه والمبادرات الخاصة بقطاع الرياضة

المحافظ عبدالله بن سعود آل ثاني: تدابير ساعدت على عودة ثقة المستثمرين وانتعاش السوق



من اليمين: EDMOND O'SULLIVAN، أسامة حديد، IAN LYNE، جيوف مي، THOMAS TOPOLSKI و GERDON LINDSAY



من اليمين: جورج نصره، الشيخ عبد الله بن سعود آل ثاني، EDMOND O'SULLIVAN، سيف النعيمي والشيخ غانم محمد آل ثاني



منجد عبد المجيد يلقي كلمته



من اليسار: خلدون الطبري و IAN CLARKE



جورج نصره يلقي كلمته



الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني يلقي كلمته



من اليمين: الشيخ خالد بن سعود آل ثاني و احمد مشاري

انعقد المؤتمر السنوي لمشاريع قطر 2012 QATAR PROJECTS في الدوحة برعاية وزير الطاقة والصناعة الدكتور محمد بن صالح.

وتحدث في الكلمة الافتتاحية محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني، مؤكداً ان التدابير التي اتخذتها دولة قطر لمواجهة الأزمة المالية العالمية ساعدت على عودة ثقة المستثمرين بشكل تدريجي وعلى انتعاش السوق.

وقد شهد المؤتمر عرضاً للعديد من الدراسات التحليلية المعمقة حول مختلف المشاريع العملاقة وفرص الإستثمارات وأعمال البناء والتشييد المتاحة. كما ركز على المشاريع المستقبلية في قطر وناقش مشاريع الطاقة والمياه والبتروكيماويات، إضافة الى مشاريع الطرق وسكك الحديد والطيران والعقارات والتنمية الإجتماعية والمبادرات الخاصة بقطاع الرياضة في قطر. وتناولت الجلسة الأولى تأثير الأزمة المالية لمنطقة اليورو على تمويل المشاريع في قطر، وتحدث خلالها جورج نصره الرئيس التنفيذي لـ IBQ فقال: «ان أزمة منطقة اليورو أدت الى نقص الطلب على المنتجات الهيدروكربونية عام ٢٠١١، غير ان فائض الميزانية القوي ونقطة التعادل في الميزانية عند ٣٥ دولاراً سيجعلان تأثير ذلك على

وبين المحافظ «ان المؤشرات المالية للقطاع المصرفي في نهاية عام ٢٠١١ تعكس متانة أوضاع البنوك، إذ مقارنة مع عام ٢٠١٠، بلغ إجمالي الموجودات للبنوك التجارية العاملة في قطر نمواً قدره ٢٢,٣ في المئة (٦٩٤ مليار ريال). كما ارتفعت ودائع العملاء بأكثر من ١٨,٥ في المئة ليصل إجمالي الودائع الى ٣٦٤ مليار ريال.

ولفت الى ان مصرف قطر المركزي اتخذ مبادرات مهمة بهدف تطبيق معايير الرقابة الدولية، بحيث تم إنشاء إدارة المخاطر وتدشين مركز قطر للمعلومات الإئتمانية. هذا وقد شارك في مؤتمر «مشاريع قطر ٢٠١٢» العديد من أصحاب كبرى الشركات الأوروبية في إطار سعيهم للحصول على فرص استثمارية في قطر.



من اليمين: ندى مغربل، مازن ملاعب، جورج نصره ونديم حنين



من اليسار: فريد شديد وديفيد جرينهالغ



من اليمين: أسامة حديد وخلدون الطبري



من اليمين: محمد عثمان، باسم الحلبي واحمد الريدي
(جناح METITO)



من اليسار: محمود شولي



من اليسار: فيصل المانع ومنجد عبد المجيد



من اليمين: عمر سعود وخليفة الخزاعي



من اليسار: ووقوفاً ROBERT HAGER، ابراهيم الجيده،
CAMPBELL GRAY، احمد الجولو وYUSUF AKCAYIGLU



ابراهيم الجيده



من اليمين: كرم مكاي، لؤي وهيثم شموط
(جناح DRAKE & SCULL)



من اليسار: مهند كمال



من اليمين: المهندس سامر العاني
والمهندس بسام برهومي

وحول قدرة IBQ على دعم الشركات العالمية الراغبة بالاستثمار في البلاد، قال نصره ان البنك يتمتع بمكانة ممتازة تؤهله الإضطلاع بهذه المهمة، إذ يعد البنك واحداً من المؤسسات المالية الرائدة في قطر مع وصول قيمة أصوله الإجمالية الى ٢٧,٢ مليار ريال قطري، وصافي أرباحه الى ٥٧٣ مليون ريال قطري، فضلاً عن تسجيله عائداً على حقوق الملكية بنسبة ١٨,٢ في المئة. كما أحرز IBQ منذ عام ٢٠٠٤ نمواً مذهلاً على صعيد إجمالي الأصول بلغ ٤٥ في المئة سنوياً ونمواً في القروض والسلف بلغ ٥٠ في المئة سنوياً. ■

قطر محدوداً للغاية، وهي لن تؤثر على المشاريع القطرية المزمع تنفيذها، والتي تسير وفق المخططات التنفيذية الموضوعه لها. وبالحدیث عن القطاع المصرفي القطري، أكد نصره انه قطاع مريح ويتمتع برأسمال جيد، لا سيما بعد ان تفوقت قطر على بقية دول مجلس التعاون الخليجي من حيث نمو الأصول المصرفية، حيث حققت هذه الأصول في قطر نمواً بنسبة ٢٣ في المئة خلال الفترة الممتدة بين عامي ٢٠٠٧ و٢٠١١، وجاء ذلك نتيجة للنمو الكبير في الإقراض.



من اليمين: أسامة حديد، هشام حديد وسهيل باتيل



من اليمين: صالح مرادويج، عبد السلام الحداد وخذون الطبري

جورج نصره يلقي كلمته
خلال المؤتمر الصحفي

زاد رأسماله مليار ريال نهاية الربع الثالث للعام ٢٠١١ IBQ يعترزم طرح سندات بقيمة ٥٠٠ الى ٧٥٠ مليون دولار

على هامش مؤتمر مشاريع قطر ٢٠١٢، عقد مؤتمراً صحفياً أعلن خلاله الرئيس التنفيذي لبنك قطر الدولي IBQ جورج نصره «ان لدى البنك خطة لطرح سندات خلال الربع الثالث من العام الحالي تراوح بين ٥٠٠ الى ٧٥٠ مليون دولار بعد الحصول على تصنيف ائتماني من وكالات التصنيف الدولية».

وأشار نصره الى ان بنك قطر الدولي زاد رأس ماله مليار ريال نهاية الربع الثالث من العام الماضي، كما سيتم زيادة رأس المال مليار ريال خلال العام الحالي، وأوضح ان هذه الزيادة كانت من قبل جميع المساهمين بنسب متساوية.

وعلى صعيد المنتجات الجديدة التي سيقدمها البنك لتغطية وتمويل الشركات لتنفيذ المشاريع التنموية في قطر قال نصره: «نحن نتوقع ان يكون أغلب طرح المناقصات للمشاريع الكبيرة التنموية في قطر خلال النصف الأول من العام المقبل ٢٠١٣، والآن هناك تحضيرات ضخمة لطرح هذه المشاريع تتعلق بتعيين مستشارين والدراسات الفنية والجدوى الاقتصادية الى ما هنالك من هذه الأمور».

وأضاف: «نحن في بنك قطر الدولي (IBQ) نملك وحدة متخصصة للتعامل مع الشركات الأجنبية العاملة في قطر، ومنتجاتنا متنوعة من تمويل طويل الأجل الى اعتمادات وسندات الى معاملات الصرف الأجنبي»، مؤكداً على «ان البنك يمتلك مجموعة متنوعة من المنتجات التي تخدم المقاولين والمطورين العاملين في قطر، ومستعدون لتمويل أي مشاريع مزمع إنشاؤها في قطر».

وفي ما يتعلق بالنافذة الإسلامية لبنك قطر الدولي (IBQ) أوضح نصره انها جديدة وعمرها قرابة العامين ويشكل حجم أعمالها بالنسبة لأعمال وأنشطة البنك بشكل عام قرابة الـ ٧٪ واستطعن ان توقع اتفاقاً مع بنك بروة لبيع المحفظة الإسلامية الفرعية للأفراد، بينما المحفظة الإسلامية المتعلقة بالشركات فقد بعناها لمصرف قطر الإسلامي.

«سيب» شاركت في مشاريع قطر ٢٠١٢

فريد شديد: منصة مثالية لتقديم خبرتها في تأمين المشاريع الضخمة



من اليمين: فريد شديد والياس شديد

شاركت سيب للتأمين وإعادة التأمين SEIB في مؤتمر ومعرض مشاريع قطر ٢٠١٢ بين ٥ و٨ شباط (فبراير) الماضي من خلال جناح خاص لها، حيث قدم الرئيس التنفيذي للشركة فريد شديد ورقة بعنوان «التأمين وإدارة المخاطر في المشاريع القطرية الضخمة».

وفي هذا الإطار قال شديد «مشاريع قطر ٢٠١٢ منصة مثالية لشركة سيب لتقديم خبرتها في تأمين المشاريع الضخمة. ان نسبة التنمية في قطر ملفتة وكبيرة للغاية مع توقعات بتضاعف نسبة النمو في المستقبل القريب. ومع نسب النمو الهائلة والاعمال التي ستطلق تحضيراً لكأس العالم ٢٠٢٢، فإن المشاريع ستستمر لتكون اكبر واكبر، وستتطلب المزيد من الحلول الابداعية لتغطية حاجاتها من التأمين، وفي هذا الموقع بالتحديد يمكن لشركة سيب ان تلعب دوراً محورياً، ونحن سعداء جداً لمشاركة خبرتنا ومعارفنا في هذا الحدث المميز».



من اليسار: الياس شديد، اليانا دايمكنز، ناجي القضا وايلى سعادة

من اليمين: د. عبد الإله زين الدين، TAMI LUMBATIS و
SHELDON KAUFFMAN

اسامة حديد (شركة هندسة الجابر - قطر AL JABER ENGINEERING)؛



تخصصنا وتميزنا يجعلاننا بمنأى عن اي منافسة

في المشاريع الكبرى في كافة القطاعات .
التقت «البيان الاقتصادية» مدير عام شركة هندسة الجابر السيد أسامة حديد الذي أشار إلى أن أهمية ملتقى QATAR PROJECTS 2012 تعود إلى نوعية زواره، ورأى أن البقاء للأفضل في أي سوق، منوهاً بالإستراتيجية المتبعة من قبل الشركة وتميزها وتخصصها في مجال المشاريع المتميزة اللذين يجعلانها بمنأى عن أي منافسة، مشدداً على العمل داخل السوق القطري بالدرجة الأولى، إلى حين التوسع مستقبلاً نحو الكويت والعراق وليبيا.

هندسة الجابر هي شركة قطرية رائدة في مجال المقاولات العامة درجة أولى تأسست عام ١٩٩٥ ويعمل لديها ما يزيد عن ٨٠٠٠ موظف وهي إحدى شركات مجموعة الجابر التي تضم ما يزيد عن ٣٠ شركة. نفذت هندسة الجابر العديد من المشاريع الحيوية بنجاح كبير لأهم العملاء في مختلف القطاعات من ضمنها البنية التحتية، الطرق السريعة، شبكات المياه، توليد الطاقة والأبنية المميزة. وقد استثمرت الشركة بشكل كبير في تطوير أسطولها من المعدات الثقيلة والتجهيزات الحديثة لتعزيز مشاركتها

تخصصية وتميز

■ بعد اعلان فوز قطر بتنظيم بطولة كأس العالم لكرة القدم ٢٠٢٢، تهافتت الشركات الإقليمية والعالمية إلى فتح فروع لها في الدوحة، مما سيؤدي إلى منافسة قوية مع الشركات الكبرى، ما تعليقكم على ذلك؟

الينا، سواء كنا راعين له أو مشاركين فيه، وهذه الأهمية تتبع من نوعية الأفراد الذين يحضرونه، أي أنهم متخصصون في مجالهم ولهم أهداف محددة من المشاركة في هذا الملتقى وذلك بخلاف مؤتمرات كثيرة تكون عامة وغير تخصصية.

داعمون لملتقى QATAR PROJECTS

■ شاركتكم مؤخراً في ملتقى QATAR PROJECTS 2012 فما مدى أهمية هذه الفعالية بالنسبة إليكم؟
- نحن من الداعمين الدائمين لملتقى QATAR PROJECTS لما له من أهمية بالنسبة



طريق سلوى الدولي



مصهر قطر للالمنيوم في منطقة مسيعيد

رؤية هندسة الجابر

تحرص هندسة الجابرعلى المساهمة فى إنجاز رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، وتلبية متطلبات سوق الإنشاءات المتنامية فى مختلف القطاعات. نطمح دائماً لتقديم خدمات ذات جودة عالية وقيمة مضافة للعملاء من خلال الشفافية وروح المبادرة فى إنجاز مشاريعنا فى الوقت المناسب . نحن نلتزم بتطبيق أعلى معايير الإستدامة والحفاظ على أعلى مستويات المهنية والثقة من خلال توطيد العلاقة مع عملائنا.



التنظيف البيئي لمطار الدوحة الدولي الجديد

– ارى ان البقاء هو للافضل دائما وان المنافسة بين الشركات تؤدي فى النهاية الى بقاء الاقوى والاكثر كفاءة فى مجاله. بالنسبة الى شركة هندسة الجابر فهى موجودة فى السوق القطري منذ اكثر من ١٥ عاما وقد واجهت الكثير من المنافسة والعديد من التحديات، لكنها حافظت على نمو وتطور مستمر باتباعها استراتيجية مختلفة عن باقى الشركات، والى كونها متخصصة ومتميزة فى مجالها. وهذا الامر يقلل من مشكلة التنافس فى السوق المفتوح كالسوق القطري.

فرص اكبر للتميز

■ ما طبيعة المشاريع التى تدخل فى مجال اختصاصكم وتميزكم عن غيركم؟

– نحن نشارك فى مشاريع ضخمة مثل الميترو (Metro) الذى لا تستطيع الفوز به الافضل شركات العالم، وننفذ مشاريع الطرق السريعة والبنية التحتية بالإضافة الى الإنشاءات فى قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات. من هنا يأتي تميز شركة هندسة الجابر لما تتمتع به من ادارة ذات خبرة قوية فى السوق المحلي ولما يتوفر لديها من موارد بشرية مؤهلة وكفاءات عالية.

توسع نحو الكويت والعراق وليبيا

■ هل تتطلعون الى التوسع خارج قطر؟

– نحن نتطلع الى السوق الخارجى ولكن حالياً لا ننوي ان نترك السوق القطري نظرا لوجود فرص واسعة ومشاريع كبيره بحاجة الى خبرات الشركات المحلية، وبما اننا نتميز بخبرات واسعة وقوية فى قطاع النفط والغاز والبنية التحتية، فإننا نسعى الى التوسع فى الكويت والعراق وربما فى ليبيا مستقبلا. ■



محطة تحلية المياه فى رأس فنطاس

ألومنيوم قطر شريك استراتيجي



جناح QATALUM

شاركت ألومنيوم QATALUM قطر كشريك استراتيجي في مؤتمر «مشاريع قطر ٢٠١٢» الذي نظّمته شركة ميد، شبكة الأخبار والمعلومات الاقتصادية الرائدة في المنطقة.

وتأتي رعاية ألومنيوم قطر للمؤتمر لإظهار القدرات الانتاجية للشركة في تصنيع مادة الألومنيوم، والإمكانيات الكامنة في الصناعة المصاحبة والتي تقدم فرصاً واعدة للبلاد التي تشهد نمواً سريعاً وتواصل تنوع القاعدة الصناعية.

وتتمثل ألومنيوم قطر جزءاً رئيسياً من المستقبل الاقتصادي لدولة قطر، حيث تنتج الشركة ٥٨٥ ألف طن من منتجات الألومنيوم الأولي العالي الجودة سنوياً عبر خطي صهر متوازيين بطول ١,٢ كيلو متر لكل منهما. وتتضمن منشآت ألومنيوم قطر وحدة الكربون، ووحدات النقل والتخزين ومحطة توليد الكهرباء.

وأكد **توم بيتر جوهانسن** الرئيس التنفيذي لشركة ألومنيوم قطر بأن هذه التوجهات تمثل فرصاً واعدة لعقد شراكات لم تكن في الحسبان سابقاً. وقال: «يعتبر مؤتمر مشاريع قطر ٢٠١٢ أحد أهم المنابر التي تشهد تجمعاً نوعياً لنخبة من المستثمرين والمحللين والخبراء الفنيين، وصناع الرأي والسياسات للاستفادة من التنوع الهائل الذي يتيح الاقتصاد القطري المزدهر».

خلدون الطبري (دريك اند سكل انترناشونال (DRAKE & SCULL): تطوير خدماتنا المتكاملة وتنويعها لتشمل مختلف القطاعات في الاسواق الناشئة

شركة دريك اند سكل انترناشونال – الشرق الاوسط DRAKE AND SCULL INTERNATIONAL التي شهدت توسعاً ملحوظاً تحت قيادة رئيسها التنفيذي خلدون الطبري تدخل السوق القطري بمشاريع عدة ابرزها مشروع يفوق الثلاثة ملايين درهم.

الطبري وفي حديثه الى «البيان الاقتصادية» اظهر اقتناعاً تاماً بأهمية الشركة ومؤهلاتها وطاقاتها البشرية في الحصول على المشاريع في السوق القطرية برغم المنافسة الحادة بين الشركات، وعدد بعض المشاريع التي تتولى «دريك اند سكل» تنفيذها، عارضا لتأثير الاضطرابات في بعض الدول العربية على سير مشاريعها، كاشفاً عن توسع نحو الهند وسري لانكا وافريقيا، مشدداً على تطوير محفظة الخدمات المتكاملة وتنويعها لتشمل مختلف القطاعات في الاسواق الناشئة.



بعد اعلان فوز قطر باستقبال Fifa World Cup 2022، تهافت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة، ما أدى الى منافسة قوية مع الشركات المحلية او العاملة في السوق المحلية، ما تعليقكم على ذلك؟ ما المطلوب لتفادي المنافسة السلبية؟

– سوق قطر مفتوحة والمنافسة فيها حادة وسبب ذلك واضح حيث الحكومة القطرية تشجع دخول الشركات الاجنبية الى قطر. ولا شك ان الشركات المحلية لديها مشاريع متشابهة وذلك بخلاف الشركات الاجنبية مثل دريك اند سكل انترناشونال. عموماً، الدولة القطرية تشجع الانفتاح الاقتصادي والذي يتمثل باتباع المعاملة نفسها التي تحظى بها الشركات المحلية والاجنبية على السواء. الى ذلك ثمة منافسة حادة في ما يخص الاسعار نظرا الى كثرة الشركات الاجنبية التي تتنافس للعمل في قطر لكن في النهاية يتم اختيار الافضل من بينها.

تأثير سلبي لأحداث المنطقة

■ ما هي اهم المشاريع التي تقوم شركتكم بتنفيذها في دولة قطر؟
– المشروع الاهم لدينا في قطر حالياً هو المشيرب الذي تبلغ تكلفته اكثر من ثلاثة ملايين درهم. كذلك لدينا مشروع آخر في قصر امير البلاد، ومنذ ستة اشهر بدأنا بمشاريع تتعلق بالهندسة المدنية.

توسع نحو الهند وسري لانكا وافريقيا

■ هل تتطلعون الى التوسع في اسواق جديدة؟
– بالطبع وسنوقّع عقد مشروع جديد في الهند التي لم ندخلها سابقاً، كذلك ستكون لدينا مشاريع في دلهي ومومباي نظرا الى ان السوق الهندية واعدة وذات فرص واعدة في اعمال البنى التحتية. هذا ونسعى للدخول الى سري لانكا وتنفيذ مشاريع فيها، والى افريقيا ايضا، كوننا نلاحظ ان هذه الاسواق تشهد حالياً نمواً كبيراً تستاهل منا التركيز عليها في المرحلة المقبلة.
■ كم يبلغ حجم العقود التي تعمل عليها الشركة خلال الفترة الحالية وهل من عقود جديدة في صدد ابرامها؟
– نقوم حالياً بتنفيذ عشرات المشاريع في مجال الاعمال الميكانيكية والكهربائية والصحية والمقاولات المدنية والمياه والطاقة في اسواق الشرق الاوسط وشمال افريقيا وآسيا واوروبا. كما نسعى وبشكل استباقي الى تطوير محفظة خدماتنا المتكاملة وتنويعها لتشمل مختلف القطاعات في الاسواق الناشئة. هذا وسنعلن قريباً عن مشروع كبير في شمال افريقيا. ■



منجد عبد المجيد (REDCO Construction Almana) :

مراقبة السوق وتحفيز تبادل الخبرات بين الشركات

شركة ريدكو للإنشاءات - المانع REDCO Construction Almana متخصصة في إنشاء الأبنية العالية والمتوسطة الارتفاع، فضلاً عن الفنادق والأبنية السكنية والمكاتب ومراكز التسوق والمجمعات والفلل، وهي حاصلة على شهادة الايزو القياسية مع درجة تصنيف «أ» كعقاول عام، ويعمل فيها نحو ٥ آلاف مهندس وموظف وعامل.

الرئيس التنفيذي للشركة المهندس منجد عبد المجيد ذكر بقدرة الشركات المحلية على تنفيذ المشاريع الضخمة أسوة بتمثيلاتها العالمية، وعرض لإنجازات الشركة ومشاريعها قيد التنفيذ، ملاحظاً منافسة شديدة بين الشركات تتمثل في المضاربة بالأسعار من أجل الفوز بالمشاريع، داعياً الهيئات الحكومية الى مراقبة السوق وتحفيز تبادل الخبرات بين الشركات.

مشاريع ومناقصات



■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض 2012 QATAR PROJECTS؟
- تحرص شركة ريدكو للإنشاءات - المانع على إثبات حضورها كشركة محلية في مختلف الفعاليات والمعارض والمؤتمرات المتخصصة، إضافة الى سعيها للمشاركة في تحقيق النمو الإقتصادي في قطر، والتأكيد ان الشركات المحلية قادرة على تنفيذ مشاريع ضخمة في مجال الإنشاءات على غرار الشركات العالمية.

■ ما هي المشاريع التي أنجزتها شركتكم في قطر مؤخراً؟

- أنهت الشركة مؤخراً أعمالها في فندق انتركونتيننتال الذي سيتم افتتاحه قريباً، وهي تضع اللمسات الأخيرة لفندق كراون بلازا الذي من المنتظر ان يفتتح خلال شهرين. أضف الى اننا نعمل على مشروع خاص لمزرعة مخصصة لسباق الخيل، ومشروعين لتشييد برجين في اللؤلؤة، ناهيك عن محاولتنا للاستحواذ على بعض المناقصات.

منافسة ومضاربة بالأسعار

■ بعد اعلان فوز قطر باستقبال FIFA World Cup 2022، تهافتت الشركات الإقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة، ما أدى الى منافسة قوية مع

الشركات المحلية او العاملة في السوق المحلية ما تعليقكم على ذلك؟ ما المطلوب لتفادي المنافسة السلبية؟

- نعم، ثمة منافسة شديدة بين الشركات المحلية من جهة والشركات العالمية والإقليمية التي سارعت الى فتح فروع لها في قطر، خصوصاً بعد فوز قطر باستضافة بطولة كأس العالم في كرة القدم سنة ٢٠٢٢، ونسعى الى شراكات مع بعض هذه الشركات العالمية لتكون جاهزين للمشاريع الكبرى كالملاعب. هذا وقد أكد المهندس / منجد عبد المجيد على قدرة الشركات المحلية لتكون شريكاً فعالاً مع الشركات العالمية لتنفيذ المشاريع الكبرى.

مراقبة السوق

■ هل من رسالة توجهونها؟

- الهدف من معرض مشاريع قطر 2012 MEED QATAR PROJECTS إرساء علاقات التعاون بين الشركات المحلية من جهة والشركات الإقليمية والعالمية من جهة أخرى.

ومن جهتي أرى ان من واجب الهيئات الحكومية مراقبة السوق جيداً وتحفيز تبادل الخبرات بين الشركات كافة، بعيداً عن المنافسة غير الشريفة. ■



أرنست بيتر فراي (مؤسسة انترناشونال هاوس العالمية - قطر)؛

تدريب المعلمين متلازم ومواكبة الاحتياجات المتغيرة في السوق القطرية



تسعى مؤسسة انترناشونال هاوس العالمية في الدوحة قطر INTERNATIONAL HOUSE DOHA IH- DOHA الى تطوير ودعم الطلاب والتطور الاجتماعي في الدولة، وقد اشتهرت بكونها من أهم المراكز التي تقدم دورات تدريبية متخصصة في مختلف المجالات.

المخرج الأكاديمي في المؤسسة ارنست بيتر فراي ERNST PETER FREY قدم لمحة عنها ودورها الأكاديمي في أنحاء العالم وتحديداً في قطر، متناولاً في حديثه الى «البيان الاقتصادية» خدماتها التعليمية، وخصوصاً دورات التدريب على التمكن من اللغة الانكليزية الموجهة للطلاب والمعلمين ورجال الأعمال وغيرهم، وقال عن المشاركة في معرض QATAR PROJECTS 2012 انها بهدف تبادل الآراء والخبرات والتعاون مع المشاركين لاكتساب الدعم، موضحاً ان تدريب المعلمين متلازم مع مواكبة الاحتياجات المتغيرة في السوق القطرية.

تدريب المعلمين ورفع مستوى اللغة الإنكليزية

■ هل لنا بلمحة عن انترناشونال هاوس دوحة؟

– انترناشونال هاوس حديثة العهد في قطر، تأسست في الثامن عشر من شهر كانون الثاني (يناير) لكنها مؤسسة منتشرة في أكثر من ٥٠ دولة حول العالم، وتتعامل مع أكثر من ١٥٠ مدرسة، وذات خبرة طويلة تعود لسنوات عدة وهي تتواجد في ٤٤ دولة من ضمنها السعودية، الإمارات، مصر، لبنان، الأردن وسوريا، وتسعى الى انتشار أوسع والسبب في ذلك يكمن في الخدمات التي تقدمها والتي تتميز بالمرونة والنوعية الجيدة. ومن أهدافها رفع مستوى تعليم اللغة وتدريب المعلمين في جميع أنحاء العالم وتدریس اللغة الإنكليزية، فضلاً عن غيرها من اللغات الحيوية وهذا ما يميزها ويجعلها الأكثر قدرة وإبداعاً ومهنية. بالإضافة الى ذلك تقدم انترناشونال هاوس دوحة مجموعة كاملة من الخدمات التعليمية، بما فيها اللغة الإنكليزية الموجهة للطلاب المبتدئين وللذين يحضرون للاختبارات ورجال الأعمال. وتكمن مرونة انترناشونال هاوس دوحة في تمكين الخاضعين لدوراتها من التمايز والثقة بأنفسهم. وفي ما خص مهامي فتقضي برصد ومراقبة جميع المعلمين الذين يخضعون لتدريبات أسبوعياً، ونحن كمدرسة نستمتع الى ما يحتاجه طالب العلم بدلاً من ان نفرض عليه شروطاً.

الدعم للمؤسسة

■ ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012؟

– بما أننا حديثو العهد في الدوحة فإن مشاركتنا في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012 تأتي من منطلق ايجاد فرص للتعرف على المؤسسات الأخرى وعرض خدماتنا ومنتجاتنا ليكون الفرد على بيّنة من كل ما نقدمه. درسنا السوق القطرية ووجدنا ان هناك فجوة كبيرة في نوع المنتجات

التي تقدّم في السوق. لذلك اتخذنا قرار المشاركة في المؤتمر لتمثيل انترناشونال هاوس وتبادل الآراء والخبرات والتعاون مع بقية المشاركين بهدف اكتساب الدعم للمؤسسة خصوصاً وقطر عموماً.

■ هل لديكم تواجد في لبنان؟

– نعم، لدينا مدرستان في لبنان تم افتتاحهما منذ بضع سنوات تحت اسم انترناشونال هاوس بيروت إحداهما مركز لتدريب المعلمين.

مستوى أكاديمي رفيع

■ ما هي أبرز انجازات انترناشونال هاوس؟

– تتمثل إنجازاتنا في كوننا نملك مركزاً لتعليم اللغة للمدرسين وتدريبهم، ونعتبر المرجع الأساسي لذلك في العالم أجمع، ومعظم المعلمين الذين عملوا في انترناشونال هاوس استطاعوا الحصول على عمل في مدارس أخرى نظراً لسمعة المدرسة الجيدة ومستواها الأكاديمي ومستوى أساتذتها خريجي جامعة كامبريدج وذوي المؤهلات المهنية المطلوبة.

بالإضافة الى ذلك، لدينا فريق كبير من الكتاب والباحثين، المسؤولين عن كتابة بعض الكتب المهمة المعروفة المساهمة في عملية التدريب والتأهيل.

مواكبة الاحتياجات المتغيرة

■ ما هي استراتيجيتكم لهذا العام؟

– على صعيد تنمية الأعمال التجارية، نحن لا نسعى لمنافسة ومحاربة أحد ولا أن نأخذ فرصاً من أمام مقدمي الخدمات المحليين، إنما نسعى الى سدّ الثغرات في مجالات جديدة في السوق. اما من حيث تدريب المعلمين، فنقدم التدريب اللازم لهم ليصبحوا قادرين على تعليم اللغة تلامزاً مع مواكبة الاحتياجات المتغيرة في السوق القطرية. ■



الياس شديد (سيب قطر SEIB QATAR):

تحولنا من شركة ناشئة الى ناضجة خلال فترة قياسية

شركة سيب للتأمين وإعادة التأمين مرخصة من هيئة تنظيم مركز قطر للمال، توفر خدمات تأمين خاصة بالأفراد والشركات. رئيس العمليات في الشركة الياس شديد أشار الى أهمية المتابعة والتنفيذ وتحقيق طموحات المؤمن لهم، وشدد على ضرورة الوصول الى الأسواق والزبائن وتفعيل القطاعات الاقتصادية، وذلك من خلال اللقاءات والمؤتمرات والندوات، موضحاً ان «سيب قطر» تحولت من شركة ناشئة الى ناضجة خلال فترة قياسية، متوقفاً للشركة حضوراً فاعلاً في السوق القطرية.

نجاح قياسي



■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض QATAR PROJECTS 2012؟
- من الطبيعي لأي شركة تدخل الى سوق جديدة، ان تركّز على القطاعات الاقتصادية الحيوية التي تساعد في تحقيق أهدافها، سواء في مجال الإتصال أو الإنشاءات والإعمار أو المشاريع المالية والمصرفية وغيرها، بالتالي نحن لا نقوم بأي شيء جديد ضمن هذا النطاق، لكن المهم القدرة على المتابعة والتنفيذ وعلى تحقيق طموحات المؤمن لهم، وهذا ما نجحت «سيب» في تحقيقه خلال فترة قصيرة وسرعة قياسية وهذا ما يميّزها عن غيرها من الشركات.

تأقلم مع حركة السوق

■ من الالات تواجهكم في معارض ومؤتمرات بعيدة عن قطاع التأمين. فما الهدف من ذلك؟

- الحلقة الاقتصادية متكاملة ولا يمكن الفصل فيها بين مجال اقتصادي وآخر، إلا اذا كان العمل انتقائياً وضمن استراتيجية معينة. بالنسبة الينا ومن خلال استراتيجيتنا العامة التي تعتمد على تقديم أفضل الخدمات للعملاء، من المفروض الوصول الى الأسواق والزبائن وتفعيل القطاعات الاقتصادية، وذلك من خلال اللقاءات والمؤتمرات والندوات المتخصصة التي لـ «سيب» القدرة على التواجد فيها على مستوى الطاقات الفردية والأشخاص وطريقة التعامل مع بعضنا البعض ضمن المؤسسة، والقدرة على التأقلم مع حركة السوق، وهذا الأمر ليس سهلاً على أرض الواقع إلا في حال وجود أشخاص يستطيعون متابعة العمل وينجحون في تقديم الخدمة الأفضل للعملاء.

تركيز على الخدمات في السوق القطرية

■ كيف تقوّمون حضوركم في قطر؟

- نحن متواجدون في قطر منذ عام ونصف العام وما استطعنا تحقيقه هو التحول من شركة ناشئة الى شركة ناضجة، وذلك خلال فترة قصيرة، كما وأنا حققنا حضوراً فاعلاً في السوق القطرية وكذلك أهدافنا المالية المرسومة للسنة الأولى، بالإضافة الى قدرتنا على استقطاب خبراء كثر في قطاع التأمين وتحديداً في الفروع المصرح لنا بمزاومتها

وهي التأمينات العامة، أكان على مستوى تأمينات الشركات والمؤسسات أو على مستوى تأمينات الأفراد.

هذا ونتوقع خلال العام ٢٠١٢ ان يكون لنا حضور مميز وواسع وأن نستطيع التركيز على نوعية الخدمات التي تحتاج اليها السوق القطرية المتميزة بالطاقات البشرية الخلاقة والكفاءات العالية وبالتطور المستمر، وكل ذلك يعدّ جزءاً من تركيبة «سيب» ودورها من ضمن رؤية دولة قطر.

■ ما الرسالة التي هدفتم الى إيصالها من خلال QATAR PROJECTS 2012؟

- «سيب» هي شريك فعّال لجميع المشاركين والمهتمين بمجال الإنشاءات والمشاريع، وذلك من فترة التخطيط الى تقديم العروض، الى إبرام العقود ومتابعة أعمال التنفيذ. والمعروف ان لدى «سيب» القدرة المالية والملاءة الذاتية، اضافة الى الخبرات التقنية، بحيث يعرف الجميع موقع «سيب» في هذا القطاع وقوتها في تقديم الحلول وتغطية المطالبات بغض النظر عن حجمها.

التأمين أساسي

■ ما الذي يميّز QATAR PROJECTS عن غيره من المعارض؟ وما الدور الذي تلعبه سيب فيه؟

- سلّط QATAR PROJECTS 2012 الضوء على ترابط قطاعات عدة ببعضها البعض، من بينها قطاع صناعة البناء، قطاع الإنشاءات، القطاع المالي، الإطار القانوني وترابطه مع تطوير المشاريع ومستقبل قطر، الإطار الحكومي الذي يتعلق بتطوير القوانين والمراقبة العامة للمشاريع، بالإضافة الى الإطار الذي يتعلّق بالأخطار الناتجة والمحتملة في هكذا مشاريع وعلاقة التأمين بها، وبالتالي نجد ان قطاع التأمين موجود في كل من هذه القطاعات والمجالات، بحيث من غير الممكن الانتقال من التخطيط الى عملية الإنشاء ثم الى تنفيذ المشاريع من دون وجود حلقة مهمة، ألا وهي التأمين الذي يعدّ أساسياً في قواعد اللعبة القانونية وعاملاً مهماً لتفادي الأخطار والكوارث، وبالتالي لاستمرار المشاريع وإنهاء تنفيذها، وهنا يكمن دور «سيب» شركة التأمين الوحيدة الراعية لـ QATAR PROJECTS 2012 وهذا دليل ساطع على نظرة «سيب» لدور قطر ورؤيتها الحضارية والمتطورة. ■



علي آل خليفة (الرئيس التنفيذي - أستاذ لإدارة المشاريع (ASTAD): المجال مفتوح امام كل الشركات للمساهمة في الفورة القطرية المنتظرة

تأسست أسناد بشراكة استراتيجية بين قطر للبترول ومؤسسة قطر للتربية والعلوم وتنمية المجتمع لتوفير خدمات إدارة المشاريع وفق معايير عالمية للمشاريع العملاقة ومشاريع البنية التحتية داخل دولة قطر. تقدم أسناد خدمات شاملة من إدارة المشاريع المحترفة بما فيها دراسة ومراجعة الجدوى، وإدارة وتطوير البرامج، وإدارة التكاليف، ومتابعة المشاريع، وإدارة الإستدامة والسلامة، والإدارة البيئية، وإدارة المخاطر، ومعالجة المطالبات المتعلقة بالعقود وإيجاد الحلول، كما تتبنى رؤية واضحة لتصبح شركة قطرية بارزة تحظى بمزيج من القيم الراسخة والممارسات النشطة في مجال إدارة المشاريع، وأن تصبح واحداً من بين أكبر مقدمي خدمات إدارة المشاريع في قطر والمنطقة.

الرئيس التنفيذي في الشركة علي آل خليفة نوه بفعاليات معرض QATAR PROJECTS 2012 وكشف عن مشروع المدينة التعليمية وما يتضمنه من مرافق حيوية صديقة للبيئة، معتبرا ان المساهمة في الفورة القطرية المنتظرة ليست مقتصرة على الشركات المحلية انما مناحة لجميع الشركات.

■ كيف تقومون وضع القطاع العقاري والانشاءات في قطر راها؟

- القطاع العقاري في قطر وتحديد المباني والانشاءات في تطور مستمر وفي اتجاه تصاعدي. ولا يخفى على احد ان هناك مشاريع كثيرة وضخمة تقوم بها الدولة وهي كلها مهية لاستضافة بطولة العالم في كرة اليد سنة ٢٠١٥ وبطولة العالم في كرة القدم في ٢٠٢٢.

■ كنتم احد رعاة معرض QATAR PROJECTS 2012 الذي اقيم مؤخرا في دولة قطر، ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمرات كهذه؟

- معرض QATAR PROJECTS 2012 برعاية رسمية من شركة قطر للبترول ثاني الشركاء المؤسسين لشركة أستاذ، وهو ما يثبت ان هذا المعرض مهم جدا لتعريف كل الشركات المشاركة بما تتضمنه السوق القطرية للانشاءات ودعوتها للمساهمة في النهضة العمرانية والعقارية التي تشهدها دولة قطر.

المدينة التعليمية

■ ما هي اهم انجازات أستاذ في دولة قطر؟

- ثمة مشاريع عدة لـ «أستاذ» في قطر، احدها مشروع المدينة التعليمية التي تضم افضل المباني الصديقة للبيئة واول تجمع بيئي مستدام في العالم، كما وتضم مركزا للمؤتمرات يتسع لسبعة وعشرين الف مشارك في وقت واحد. كذلك هناك مبنى الاولمبياد، بالاضافة الى الصرح العالمي ومستشفى السدرة الذي تتولى «أستاذ» ادارته في الوقت الراهن.

مشاركة الجميع في الفورة

■ بعد اعلان فوز قطر باستقبال 2022 FIFA World Cup، تهاافتت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة، ما أدى الى منافسة قوية مع الشركات المحلية او العاملة في السوق المحلية. ما تعليقكم على ذلك؟

- نعتبر ان جميع الشركات العالمية التي تعمل في قطر لها دور في التحضير لاستضافة بطولة العالم في كرة القدم سنة ٢٠٢٢. فهذه المهمة ليست محصورة بالشركات المحلية وحسب، وبالتالي المجال مفتوح امام الجميع للمشاركة في هذه الفورة التي تشهدها قطر. ■



قال الله تعالى،

"وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان"

وقال رسول الله صلى الله عليه وسلم،

"أن تذر ورثتك أغنياء خير لك من أن تذرهم عالة يتكفون الناس"

الخليج للتأمين وإعادة التأمين
بحلتها التكافلية الجديدة

مجموعة الخليج للتكافل
ALKHALEEJ TAKAFUL GROUP

- من أجل المساهمة في بناء اقتصاد إسلامي .
- من أجل المساهمة في تقديم البديل الإسلامي للتأمين التجاري .
- من أجل المساهمة في نشر المفاهيم الإسلامية في المعاملات .
- من أجل العمل على تنمية روح التكافل والترحم في المجتمع .
- إيماننا العميق بفكر التكافل يؤهلنا لتقديم أفضل الخدمات والمنتجات الإسلامية .

تطورنا باستمرار من أجل
أن نعكس تطلعاتكم

ص.ب، 4555 الدوحة - قطر
هاتف، 44414151 (+974) تلفاكس، 44430530 (+974)
www.alkhaleej.com
ktg@alkhaleej.com

باسم الحلبي (شركة ميتيتو METITO - الامارات)؛



نسعى الى التوسع جغرافياً وخدماتياً

ودخول مجال الصرف الصناعي

مدير تطوير الاعمال في شركة ميتيتو METITO المتخصصة في هندسة وتصميم معدات ومحطات تحلية المياه باسم الحلبي قدم لمحة تاريخية عنها ونطاق عملها وتحديدًا في السوق القطرية، ملاحظًا تهاافت الشركات الاقليمية والعالمية على هذه السوق بعد اعلان فوز قطر باستقبال فعاليات بطولة العالم لكرة القدم سنة ٢٠٢٢، معتبرا ان السوقين القطرية والسعودية الاهم في المنطقة حاليا، كاشفا عن السعي الى التوسع وتقديم خدمات حديثة ودخول مجالات جديدة منها الصرف الصناعي.

شركة لبنانية



■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة ميتيتو METITO؟ متى وأين تأسست وما الهدف من تأسيسها؟

– تأسست الشركة في لبنان عام ١٩٥٨ لكن بعد الاحداث التي عصفت بالبلاد آنذاك انتقلت «ميتيتو» الى لندن واميركا ومنهما الى دول الخليج حيث كانت البداية من السعودية. كذلك انتقل مكتب الشركة الاقليمي من قبرص الى دولة الامارات التي تعد حاليا مركز الشركة الرئيسي.

■ ما هو اختصاص الشركة وطبيعة عملها؟

– اساسا شركة ميتيتو متخصصة في هندسة وتصميم معدات ومحطات تحلية المياه ومعالجة مياه الصرف الصحي والمياه الصناعية.

■ ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012؟

– نحن موجودون في قطر منذ مدة طويلة كما ان لدينا مكتبا فيها يضم عددا كبيرا من المهندسين والموظفين يصل الى حوالي ٣٥٠ شخصا. وتعتبر «ميتيتو» اول و اكبر شركة محلية في قطر تعمل في هذا المجال.

تهاافت على قطر

■ بعد اعلان فوز قطر باستقبال بطولة العالم في كرة القدم سنة ٢٠٢٢ تهاافتت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة، ما ادى الى منافسة قوية مع الشركات المحلية، بم تعلقون؟

– تهاافتت الشركات الاقليمية والعالمية للعمل في قطر بدأ منذ الركود الاقتصادي في اميركا واوروبا، اي قبل اعلان فوز قطر باستقبال بطولة كأس العالم لكرة القدم ٢٠٢٢، وذلك لما تتمتع به من استقرار بالنسبة الى قطاع الاعمال، بالاضافة الى ان الانظار كلها متجهة نحو هذا البلد وعلى بعض الدول الخليجية ومن بينها السعودية.

علمًا ان المنافسة تقودها شركات صغيرة او شركات عالمية تنفذ مشروعا واحدا وتغادر قطر.

■ الإلم برمز اسم ميتيتو METITO؟

– ميتيتو هو الاسم الاصلي للشركة والذي يختصر عبارة MIDDLE EAST TRADING AND INDUSTRIAL TECHNICAL OFFICES.

السوقان القطرية والسعودية

■ اي من الاسواق التي تعملون فيها هي الاهم بالنسبة اليكم؟

– بحكم حضورنا في كثير من دول العالم، نلاحظ خلال فترة محددة تفوق سوق على اخرى، فمثلا منذ خمس سنوات وقبل المشكلات المالية التي واجهتها بعض دول الخليج مثل دبي كانت سوق الامارات هي الاهم بالنسبة الينا، اما الآن فقد اوضحت السوق القطرية الاقوى وكذلك الامر بالنسبة الى السوق السعودية.

■ ما هي اهم المشاريع التي تعملون عليها راهنا في قطر؟

– نعمل على مشروع محطة تحلية المياه في اللؤلؤة وهو احد افضل المشاريع المبتكرة والمقرر انجازه وفق احدث التكنولوجيا العالمية، وقد تجاوزت تكلفته ٢٢٠ مليون ريال وحاليا هو في مرحلة التشغيل التجريبي وخلال شهرين ستنتم عملية التشغيل العملي. كما وتعمل ميتيتو على مشاريع ضخمة في قطاع الصرف الصحي بالمنطقة الصناعية ومشاريع اخرى غيرها راصدة ميزانية وصلت الى ٧٠ مليون دولار للمشاريع في قطر خلال ٢٠١٢.

الصرف الصناعي

■ وماذا عن مشاريعكم في المملكة العربية السعودية؟

– تركزت ميتيتو السوق السعودية عام ١٩٩٨ كونها كانت تفتش آنذاك عن شريك بهدف النمو والتطور، فعرضت شركة اميركية الاستحواذ على عمليات الشركة على ان تستمر ادارتها من قبل المديرين الموجودين آنذاك لمدة محددة وتمت الصفقة، والمفارقة اننا عدنا ودخلنا الى السوق السعودية واصبحنا منافسين لهذه الشركة وبالموظفين انفسهم ايضا.

■ هل تتطلعون الى التوسع في اسواق جديدة؟

– طبعًا ان لا يقتصر هدفنا على التوسع في اسواق جديدة بل ايضا تقديم خدمات حديثة ودخول مجالات جديدة مثل الصرف الصناعي المتقدم من خلال تكنولوجيا جديدة ومتطورة، هذا واتجهت الشركة الى دخول اسواق جديدة مثل كازاخستان وتركمانستان. وتتطلع كذلك الى تطوير اعمالها في دول شمال وجنوب افريقيا حيث ان مكتب الشركة في مصر يعد ثاني اكبر مكتب لمجموعة ميتيتو. الى ذلك نحن موجودون منذ زمن في تونس وليبيا، كما اننا أسسنا مكتبا لنا في الجزائر ونحن في صدد تنفيذ مشاريع فيها اضافة الى تنفيذنا مشاريع في استراليا.

■ هل تأثرتم بالاضطرابات السياسية التي شهدتها مصر؟

– بالطبع تأثرنا سلبا، لكن حاليا بدأ الوضع يتحسن حيث نحن في صدد تنفيذ مشاريع في قطاع الكهرباء وهذا الوضع ينسحب على ليبيا ايضا. ■



عبد السلام الحداد (شركة دار الدراسات العمرانية وشركاهم - السعودية): نركز اهتمامنا على مشاريعنا في السوق القطرية

قدم الشريك وعضو مجلس الإدارة في شركة دار الدراسات العمرانية وشركاهم OMRANIA & ASSOCIATES (O & A) عبد السلام الحداد لمحة عنها ومكاتبها المنتشرة في بعض البلدان واختصاصها والخدمات التي توفرها، وأورد بعض العوامل المشجعة للدخول الى السوق القطرية، معددا الأسباب التي جعلت السعودية بمنأى عن تأثيرات الازمة المالية العالمية وتحديدا على قطاع المقاولات.

شركة سعودية

– تتمتع شركتنا بسمعة طيبة في الاسواق العربية، اضافة الى ان مشاريعنا منتشرة في لندن والبرتغال والمغرب وتونس والاردن واليمن ودبي وابو ظبي مع انتمائنا الكلي الى دول الخليج.

■ هل تطمحون الى دخول اسواق جديدة؟

– نركز اهتمامنا حاليا على قطر، لقرىها من مكاتبنا ولما يجمعنا بها من بعد اجتماعي واقتصادي، ومن المتوقع ان نسعى لدخول السوق الليبية في المدى البعيد. ■

■ هل لنا بلحة عن شركة دار الدراسات العمرانية وشركاهم O & A؟
– تأسست الشركة عام ١٩٧٣ في الرياض، وما لبثت ان افتتحت فرعا لها في عمان – الاردن في ١٩٩٤ وآخر في البحرين العام ٢٠٠٥. واليوم نتطلع الى افتتاح فرع للشركة في قطر، لذا كانت مشاركتنا في مؤتمر «قطر بروجكس» توخيا للاطلاع على الاسواق والفرص المتاحة.

هذا وتهتم الشركة بتوفير خدمات هندسية تتعلق بالمباني خصوصا في ما خص الهندسة المعمارية والانشائية والكهربائية والميكانيكية وتأمين المحيط الطبيعى للابنية، كما انها تعمل على توفير خدمات التخطيط العام وادارة المشاريع.

دخول السوق القطرية

■ كيف تقومون السوق القطرية؟

– حاولنا منذ ثلاث سنوات الدخول الى السوق القطرية، ولكننا وجدنا ان التجهيزات الخاصة بالمشاريع الضخمة كانت ولا تزال غير متوفرة، غير ان هذه الزيارة سمحت لنا بالتعرف على مستقبل السوق القطرية، خصوصا بعدما لاحظنا ان تعامل اصحاب المشاريع الضخمة مع المقاولين والمستشارين يتصف بالمهنية والاحترافية، ما شجعنا على دخول السوق القطرية.

سوق السعودية واعدة

■ هل صحيح ان قطاع المقاولات تأثر سلبا بانعكاسات الازمة العالمية في معظم البلدان باستثناء السعودية وقطر؟
– نعم، واجه قطاع المقاولات تأثيرات سلبية نتيجة الازمة العالمية، ففي الامارات شهد القطاع جمودا نوعا ما حيث كانت الامارات قد باشرت بتنفيذ المشاريع قبل الازمة العالمية التي ترافقت مع تباطؤ الحركة الاقتصادية وانعكس تراجعها في القطاع. بالمقابل التزايد السكاني وارتفاع المداخل في المملكة العربية السعودية واهتمام جلالة الملك عبدالله بالتوسع السريع جعلت السعودية بمنأى عن اي تأثيرات خلال السنوات الثماني الاخيرة.
من جهة اخرى، فإن استضافة قطر لكأس العالم سنة ٢٠٢٢ واحتمال استضافتها للاولمبياد اديا الى تحريك العجلة الاقتصادية في البلاد وتحديدا في قطاع المقاولات.
■ ما هي المشاريع التي ستشارك في انجازها شركتكم؟
– سنخوض في مختلف المشاريع خصوصا تلك المتعلقة بالمباني والانشاءات.

في السوق الليبية قريبا

■ في ظل المنافسة الشديدة في قطر ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها؟

قناة السويس للتأمين
الثقة.. وراثة البلاء

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧١٠١٥١ - ٣٧١٠٦٨٦ - ٣٧١٠٦٨٥ فاكس: ٣٣٢٥٠٧٠ - ٣٣٢٥٠٩٨١
www.sci-egypt.com sciit@tedata.net.eg

وائل أحمد فهمي (جوتن JOTUN - الإمارات)؛

نسعى الى مواكبة تشييد المباني الخضراء المطلوبة في قطر والإمارات والسعودية



مدير المبيعات الإقليمي في شركة جوتن - الإمارات وائل أحمد فهمي كشف عن هدف المشاركة في مشاريع قطر المنتظرة قبل ٢٠٢٢، تاريخ استضافة فعاليات بطولة العالم لكرة القدم، وتطرق الى أقسام الشركة المتعددة الاختصاص، مبرزاً تحدي مواكبة الأبنية الخضراء المطلوبة في قطر والإمارات والسعودية.

مشاركة في المشاريع القطرية

■ ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012؟
تعدّ جوتن من الشركات الرائدة في الشرق الأوسط في مجالها ولديها فرع ناشط في قطر، وتأتي مشاركتنا في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012 من ضمن إظهار أهدافنا، إذ نسعى لتكون من المشاركين في المشاريع الضخمة التي بدأت تقام في قطر تمهيداً لاستضافة بطولة العالم في كرة القدم ٢٠٢٢، متسلحين بخبرات واسعة في أصباغ البنية التحتية وأصباغ حماية الخرسانات مثل مجال أصباغ الجسور، وأصباغ الحديد والأبنية الخضراء، التي بلا شك تتمتع بقيمة مضافة.

أقسام واختصاصات

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟

– «جوتن» هي شركة نرويجية تعتبر من أولى الشركات التي دخلت الشرق الأوسط عام ١٩٧٥ وتتألف من أربعة أقسام، دهانات الحديد، دهانات السفن واليخوت، دهانات المباني الداخلية والخارجية والألمنيوم، ولدينا مصنع في مصر ومصنعان في السعودية، وآخران في الإمارات، ومصنع في سلطنة عمان مع حضور فاعل في كل من الكويت وقطر والبحرين.

■ كيف أثرت أحداث «الربيع العربي» على أعمالكم ومشاريعكم؟

– كنا متخوفين من الأحداث والأزمات التي وقعت في بعض الدول العربية، لكننا والحمد لله لم نتعرض لخسائر كبيرة، لأننا ركزنا عملنا على الدول المستقرة أمنياً مثل السعودية والإمارات وقطر، وبالتالي حصدنا نتائج جيدة.

مواد صديقة للبيئة

■ ما هي تحديات المرحلة المقبلة؟

– أبرز التحديات مواكبة الأبنية الخضراء التي بدأت تطلبها حكومات قطر والإمارات والسعودية، وان تكون موادنا صديقة للبيئة ونوفر أبنية تعتمد على الطاقة الشمسية وخالية من المواد الكيميائية.

■ هل استراتيجيتكم لهذا العام تشمل دخول أسواق جديدة؟

– نسعى الى فتح مصنع في ليبيا بعد استقرار الأوضاع السياسية فيها، إضافة الى توسيع أحد مخازننا في قطر. ■

د. عبد الاله زين الدين (GANNETT FLEMING)؛

خدماتنا فريدة من نوعها على مستوى المنطقة

تعد شركة GANNETT FLEMING الاميركية رائدة في تعزيز شبكات النقل وانظمة المرور الذكية. المدير العام في الشركة الدكتور عبد الاله زين الدين سلب الضوء على الخدمات التي توفرها لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA ، و اشار الى مشروع ضخم قيد التنفيذ في قطر، مقدراً الدور الكبير الذي تلعبه في دولة الإمارات بعد حصولها على مناقصات مشاريع وتنفيذها بنجاح، معتبرا خدمات الشركة فريدة من نوعها على مستوى المنطقة.



تعزيز شبكات النقل

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة GANNETT FLEMING . متى تأسست وأين، وما الهدف من تأسيسها؟

– تأسست الشركة عام ١٩١٥ وهي معروفة جدا في الولايات المتحدة الاميركية حيث لديها ٦٠ مكتبا موزعة على العديد من الولايات. ويعمل فيها راهنا حوالي ٢١٠٠ موظف على درجة عالية من الكفاءة ويقدمون مجموعة من الخدمات في النقل والمياه ومياه الصرف الصحي، وخدمات بيئية وتكنولوجية.

اما في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA فقد بدأنا العمل منذ سنتين حيث نقدم مجموعة من الخدمات الخاصة ليست متوافرة جغرافيا على مستوى المنطقة.

وكانت GANNETT FLEMING في طليعة المؤسسات التي اطلقت عمليات لتعزيز شبكات نقل أكثر أمانا وكفاءة لجميع الوسائط. وهذه العمليات تمثل التقنيات والترتيبات المؤسسية التي تتيح لانظمة النقل العمل على نحو اذق وافضل.

■ ما هي اهم المشاريع التي قتمت بتنفيذها في دولة قطر؟

– لدينا مشروع كبير مع هيئة الاشغال العامة في قطر تحت عنوان «استراتيجية انظمة المرور الذكية» والذي يفيد منه المواطنون والحكومة بشكل كبير.

استحواذ على مشاريع ضخمة

■ بعد اعلان فوز قطر باستقبال بطولة العالم لكرة القدم سنة ٢٠٢٢ تهافتت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة ما ادى الى منافسة قوية مع الشركات المحلية او العاملة في السوق المحلية، ما تعليقكم على ذلك؟

– الايجابي في قطر ان هناك بحثا دائما عن الافضل بحيث تجري مناقصات كثيرة لاختيار الاكفأ من بين الشركات المحلية والعالمية، وبما ان شركة GANNETT FLEMING هي الافضل في مجالها وتتمتع بخبرات عالية، استطاعت الدخول الى قطر والإمارات والاستحواذ على مشاريع ضخمة وحيوية، من بينها المشروع الذي حققته مع قطر مع هيئة الاشغال العامة والذي يتعلق بأنظمة المرور الذكية، بالاضافة الى ان شركتنا تقدم اسعارا تستطيع من خلالها المنافسة في السوق والحصول على المناقصات. ■

أدهم ممتاز (شركة كتانة):

السوق القطرية جاذبة للاستثمارات لكنها مكلفة



تعد كتانة شركة رائدة في مجالى التجارة والمقاولات، وهي تنتمي الى مجموعة كتانة للبناء المعروفة بنوعية اعمالها في قطاعات البناء والهندسة المدنية الثقيلة للمرافق العامة والمنشآت الصناعية والنفطية والكيميائية وخزانات الغاز المسال وابراج التبريد. مدير تطوير الاعمال في

الشركة أدهم ممتاز نوه بفعاليات معرض «قطر بروجكس»، واعتبر السوق القطرية جاذبة للاستثمارات وفي الوقت نفسه صعبة نظرا لكلفة المشاريع فيها، موضحا ان تمويل مشاريع الشركة يتم ذاتيا والعلاقة مع البنوك تقتصر على الحصول على ضمانات للبدء بالتنفيذ، كاشفا عن محاولة للتوسع في المشاريع تلبيبة لمتطلبات السوق.

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض QATAR PROJECTS ٢٠١٢

يستقطب معرض QATAR PROJECTS فئة معينة نوليها اهتماما في التعامل معها، لا سيما المقاولون (EPC CONTRACTORS). ولا نخفي اننا كنا نسعى للوصول الى مختلف المعارض والمؤتمرات في قطر فوجدنا QATAR PROJECTS الاختيار الافضل والانسب.

■ هل لنا بلمحة عن شركة كتانة؟

– ننتمي شركة كتانة للبناء الى مجموعة كتانة اللبنانية ولدينا فرع السعودية (١٩٥٣)، قطر (١٩٩٨) والامارات (٢٠٠٨) ولبنان.

السوق القطرية

■ في رأيكم، اي مجالات واعدة في قطر لتعزيز الاستثمار فيها؟

– كل المجالات في قطر جاذبة للاستثمارات رغم ان السوق القطرية صعبة للغاية ويمكن للمرء ان يندفع فيها بسهولة، فقطر بلد مكلف جدا لكنه في حال نمو مستمر وكلما كانت الشركة اعمق تخصصا في العمل الذي تؤديه كلما تمكنت من تحقيق النجاح المنشود، لا سيما بعد ان اشتدت المنافسة جراء تهافت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة وتحديدا بعد اعلان فوز قطر باستضافة فعاليات بطولة العالم لكرة القدم ٢٠٢٢.

تمويل ذاتي للمشاريع

■ كيف تصفون علاقتكم مع المصارف وهل تؤمن لكم القروض والتسهيلات المطلوبة؟

– نحن لا نلجأ الى القروض، بمعنى ان مشاريعنا تتم بتمويل ذاتي، فمثلا تكلفة مشاريعنا في قطر تبلغ حوالى ٢٠٠ مليون دولار ما يدل على توافر السيولة لدينا لتنفيذ المزيد من المشاريع. يبقى ان علاقتنا مع البنوك تقتصر على الحصول على ضمانات للبدء بتنفيذ المشاريع ونحن نتعامل مع HSBC والبنك العربي وعلاقتنا بهما جيدة.

■ ما هي استراتيجيتكم لهذا العام وهل تشمل دخول اسواق جديدة؟

– معظم اعمالنا كانت تقتصر على منشآت قطاعي النفط والغاز والمرافق الصناعية، ولكن في المرحلة المقبلة سنتوسع لنلبي متطلبات السوق ونواكب مختلف الاحتياجات، لذا سنتجه نحو الاعمال التجارية والطاقة والمياه وسنتوسع عبر فروع لنا في كل من مصر والعراق. ■

د. سامر تميمي

(هيل انترناشونال HILL INTERNATIONAL)

تنوع في المشاريع للحد من المخاطر

نائب الرئيس – إدارة أبو ظبي في شركة هيل انترناشونال الهندسية HILL INTERNATIONAL الدكتور سامر تميمي أشار الى عروض ستقدمها الشركة في قطاع الهندسة المدنية ومشاريع سكك الحديد والجسور في قطر، ولفت الى منافسة شديدة في السوق القطرية على المشاريع، معددا بعض المشاريع التي تتولى الشركة تنفيذها في ابو ظبي والعين والمنطقة الغربية، كاشفا عن سعي للتوسع في السوق السعودية والقطرية، مركزا على تنوع المشاريع للحد من المخاطر.



■ شاركتكم مؤخرا في مؤتمر QATAR PROJECTS 2012 ما الهدف من وراء هذه المشاركة وما مدى اهمية وجودكم في دولة قطر؟

– الكل يعرف ان قطر حاليا تشهد فورة عمرانية ومرحلة ازدهار كبير وان مشاريع كثيرة ستنتفد تحضيرا لاستقبال بطولة العالم لكرة القدم سنة ٢٠٢٢، خصوصا في ما يتعلق بالبنى التحتية والطرق والمنشآت والمرافق، ونحن من جهتنا مهتمون بمثل هذه المشاريع.

■ هل من عروض مقدمة اليكم لتنفيذ مشاريع معينة في قطر؟

– ندرس حاليا تقديم عروض تتعلق بالهندسة المدنية ومشاريع سكك الحديد والجسور والابراج.

تحديات السوق القطرية

■ بعد اعلان فوز قطر باستقبال Fifa World Cup 2022، تهافتت الشركات الاقليمية والعالمية الى فتح فروع لها في الدوحة، ما أدى الى منافسة قوية مع الشركات المحلية او العاملة في السوق المحلية ما تعليقكم على ذلك؟ ما المطلوب لتفادي المنافسة السلبية؟

– المنافسة شديدة والتحديات كبيرة في السوق القطرية، لكن نحن موجودون في قطر منذ أكثر من عشر سنوات وفي منطقة الخليج أكثر من عشرين سنة وقمنا بتنفيذ الكثير من المشاريع الضخمة، من بينها «حمد مديكال سنتر» و«لاغونا» وغيرها وبالتالي نحن واعون لطبيعة العمل في هذه المنطقة الجغرافية.

معاونة المنافسة

■ ما هي اهم المشاريع التي تعملون عليها في ابو ظبي؟

– لدينا مشاريع كثيرة وضخمة نعمل عليها في ابو ظبي، مثل مشاريع جزيرة الريم و أبراج الإتحاد و أبراج الوطنية ومسجد الشيخ زايد، كما ان محفظتنا تحتوي على مشاريع متنوعة، من بينها مشاريع الطرق والعيادات والمستشفيات في المنطقة الغربية والعين و ابو ظبي، بالإضافة الى مشاريع عدة مع أدنوك التي نتعاون معها منذ عشر سنوات وحاليا لدينا ١٢٠ موظفا يعملون على مشاريعها المختلفة.

■ هل تتطلعون الى التوسع اكثر في المنطقة العربية؟

– نعم وخصوصا في قطر وفي السعودية التي تشهد حاليا حال ازدهار واسعة وقد استحوذنا على مشاريع ضخمة تشمل المناطق السعودية كافة.

■ ما هي استراتيجيتكم للمستقبل القريب؟

– نولي في شركة هيل انترناشونال الاهمية القصوى للتنوع في المشاريع والمجالات، والعمل على أكثر من اتجاه وليس فقط على مشاريع البنى التحتية والانشاءات، بحيث يكون لدينا تنوع في المخاطر نستطيع من خلاله تفادي تقلبات السوق، بالإضافة الى اننا نسعى الى ان تكون اسعارنا مقبولة وتتناسب فئات المجتمع كافة. ■

«ريف» تنضم الى جمعية التطوير العقاري البحرينية عارف هجرس: اضافة نوعية لخبرتها في التمويل العقاري

انضمت شركة التمويل العقاري «ريف» الى جمعية التطوير العقاري البحرينية (BAPDA)، وقصد رجب رئيس مجلس إدارة الجمعية عارف هجرس بهذا الانضمام معتبراً إياه «إضافة نوعية نعتدّ بها لما للشركة من خبرة وسنوات طويلة في مجال العمل في التمويل العقاري بالبحرين، ما يتيح للجمعية وأعضائها الحاليين فرصة تبادل الخبرات بين الطرفين والاستفادة من التجارب في هذا المجال».



من جهته علّق الرئيس التنفيذي لشركة ريف محمود الكوفي «نحن سعداء لانضمامنا لجمعية تعنى بالتطوير العقاري والمطورين، والتي تلعب دوراً مهماً في تمثيل قطاع التطوير العقاري وتطويره بمملكة البحرين، وهي الأولى من نوعها سواء في البحرين أو الخليج العربي (BAPDA) لايماننا برسالة ورؤية الجمعية وأهدافها المرسومة، والتي نسعى الى الالتزام بها والمساعدة في تحقيقها بشكل كامل كعضو فعال يبادر في مناقشة كل القضايا المهمة، وبالتحديد القضايا المرتبطة بالتطوير العقاري والعقار في مملكة البحرين». والجدير بالذكر ان جمعية التطوير العقاري البحرينية تأسست في ٢٠١٠ ومن أهدافها تشكيل علاقات تجارية ودية بين جميع الأعضاء المطورين البحرينيين.

مئات الشقق الفخمة بانتظار من يشتريها الضريبة العقارية فاقمت أزمة المبيعات

مر عامان على جمود حركة المبيعات العقارية في لبنان، لا سيما بالنسبة للشقق الفخمة والكبيرة التي يزيد سعر الشقة على ١,٥ مليون دولار. رغم تزايد عدد العقارات وناطحات السحاب المنشأة حديثاً، فإن المطورين العقاريين يرفضون تخفيض أسعارها، بانتظار عودة الانتعاش وارتفاع الأسعار. فريق المطورين العقاريين الذين استدانوا من المصارف لإكمال مشاريعهم ويدفعون الفوائد عليها، بدأوا بتخفيض أسعارهم بنسبة لا تزيد على ١٠ أو ١٥ في المئة.

ووفقاً للإحصاءات شبه الرسمية فقد بلغت المبيعات في العمليات العقارية خلال العام ٢٠١١ نحو ٨,٨ مليارات دولار مقابل ٩,٥ مليارات دولار في العام ٢٠١٠، أي بتراجع حوالى ٧٠٠ مليون دولار وما نسبته ٧,٤ في المئة، أما بالنسبة للأجانب فإن نسبة انخفاض المبيعات العقارية لديهم قد تجاوزت الـ ٢٠ في المئة.

ويقول الخبراء العقاريون ان التراجع سيتواصل في العام ٢٠١٢ إلا اذا تثبت الاستقرار الداخلي أولاً وإذا تحسنت الأوضاع السياسية والأمنية في الدول المجاورة.

الضريبة العقارية

وفي لقاءات لمندوبينا مع المطورين العقاريين استنكر معظمهم فرض ضريبة عقارية بنسبة ١٥ في المئة كما أوردتها وزير المال في قانون الموازنة، وقال بعضهم ان هذه الضريبة ستضاف على قيمة العقار مما سيزيد من تفاقم أزمة المبيعات، وطالبوا وزير المال بإعادة النظر بهذه الضريبة المرتفعة جداً والتي ستؤثر سلباً على الاستثمار في القطاع العقاري.

ارتق بخدمات تأمين شاملة تلبي احتياجاتك التأمينية

نحن في سند، أخذنا عهداً على أنفسنا أن نقدم لك حلولاً شاملة لكل احتياجات التأمين وإعادة التأمين على مستوى عالمي.

أنجزت قائمة من المشاريع العقارية ١٠٨,٤ ملايين درهم أرباح «رأس الخيمة العقارية»



محمد سلطان القاضي

RAK PROPERTIES

حققت شركة رأس الخيمة العقارية RAK PROPERTIES ١٠٨,٤ ملايين درهم أرباحاً صافية في عام ٢٠١١، وحجم إيرادات كلي ٥٢٠,٥٦ مليون درهم، وأرجعت الشركة الربح الذي حققته في ٢٠١١ إلى تزايد حجم إيرادات مشاريعها في ميناء العرب، أبراج جلفار وبرج رأس الخيمة في أبوظبي، حيث تساهم عمليات تسليم هذه المشاريع في تعزيز الثقة بالمكانة البارزة للشركة.

وقال العضو المنتدب والرئيس

التنفيذي للشركة محمد سلطان

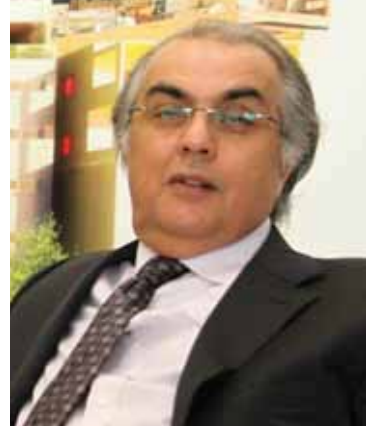
القاضي «جاءت هذه الأرباح نتيجة حتمية لعمليات الشركات في العام ٢٠١١ حيث أنجزنا قائمة واسعة من المشاريع العقارية التي حازت على تقدير عملائنا الذين تربطنا معهم علاقات شراكة بعيدة المدى. وتعكس هذه الأرباح الجهود التي بذلتها الشركة بكل طواقمها تعويلاً على الإنجازات المحققة في السنوات الماضية». وأضاف «تشير هذه النتائج التي حققناها في العام ٢٠١١ إلى المكانة الريادية للشركة في قطاع العقارات الإقليمي من خلال إنجازها لمجموعة من المشاريع الحيوية التي تخدم الإقتصاد الوطني في دولة الإمارات».

مسعد فارس رئيساً للجمعية اللبنانية للشؤون العقارية

سهره على سلامة

الشؤون العقارية في لبنان، جعل الجمعية اللبنانية للشؤون العقارية تجدد ثقتها وثقة المطورين العقاريين به وانتخابه رئيساً لها لولاية ثانية.

فبعد الانتخاب وعلان النتيجة اجتمعت الهيئة الادارية المنتخبة



برئاسة سمير جارودي اكبر الاعضاء سنا وانتخبت: مسعد فارس (رئيساً)، سمير البراج (نائباً للرئيس)، وليد موسى (اميناً للسرا)، احمد الخطيب (اميناً للمال)، انطوان ابو رزق (ممثل الجمعية تجاه الحكومة)، ميراى القراب ابي نصر (عضوا)، ورئيس لجنة الانتسابات نبيل جبرائيل (عضوا) ورئيس لجنة التعليم. وهنا الرئيس المنتخب الفائزين شاكرًا للهيئة السابقة كل ما قامت به من مساع وانجازات، متمنيا ان يحالف الحظ الهيئة الجديدة لمتابعة المشاريع والنهوض بالقطاع العقاري وساطة واستشارات.

APEX

INSURANCE



We build our relationships on trust, respect and integrity to foster long lasting partnerships

Reinsurance Brokerage

21 Barakat Al Zu'bi St.
7th Circle - Amman
Tel.: +962 6 586 1222
Fax: +962 6 586 6618
P.O.Box 451 Amman, Jordan
Email: info@apexib.com
www.apexib.com

فرع جديد لـ CREPAWAY في «سييتي مول»

كلود نحومي: صلب قيماً التواصل مباشرة مع زبائننا



شارل نحومي

Crepaway

افتتح مطعم Crepaway، الرائد في قطاع المطاعم في لبنان، فرعاً جديداً في CityMall. ويأتي هذا الإفتتاح ضمن سلسلة Crepaway إلى تأمين بيئة ملائمة لمفهوم «الطعام اللذيذ والمزاج الجيد» (Good Food & Good Mood). يقع المطعم في الطابق الأول، مباشرة تحت صالات السينما ويتمتع بواجهة زجاجية رائعة تطل على العالم الخارجي، ويقدم قائمة من أشهى الأطباق.

في هذا الصدد، قال السيد كلود نحومي، المدير العام لـ Crepaway «يسرني الإعلان عن افتتاح فرع جديد لـ Crepaway في لبنان. إنه في صلب قيماً التواصل مباشرة مع زبائننا من أجل تأمين أفضل طعام وخدمة وأجواء. ويأتي افتتاح هذا الفرع بعد الإطلاق الناجح لـ 4 فروع جديدة في العام الماضي في السويدكو والحبثور وصيدا وجبيل، بهدف التمكن من الوصول أكثر إلى زبائننا». وأضاف «نحن راضون جداً عن فرعنا الجديد في CityMall وهو الفرع الأول من بين العديد من الفروع التي سيتم افتتاحها عام ٢٠١٢». وتتضمن خطط Crepaway التوسعية 4 فروع إضافية جديدة لعام ٢٠١٢ وذلك في Le Mall Dbayah و Cascada Mall Taanayel في لبنان، بالإضافة إلى فرع ثان في الرياض وأول فرع في عمان و Taj Mall.



واجهة مطعم Crepaway في CityMall

نصف الزيادة على الشطر الأول للأجراء

تزداد على الإيجارات القديمة في البلد

المعروف ان قانون الإيجارات النافذ يربط بدلات الإيجار المعقودة قبل ٢٣/٧/١٩٩٢ بالزيادة على الأجور، وينص على ان هذه البدلات تزداد بنسبة تعادل نصف نسبة زيادة الأجور الطارئة على الشطر الأول من الراتب. وبالرجوع الى قانون زيادة الأجور الجديد نرى انه أسقط مبلغ ٢٠٠ ألف ليرة من الراتب الذي يتقاضاه الأجير من الزيادة، فكيف ستحتسب الزيادة بعد تنفيذ القانون. المستأجرون يطالبون بتدخل الحكومة لتوضيح هذه المسألة قبل ان تتسبب بمئات الدعاوى أمام المحاكم. وتفيد الإحصاءات ان عدد العائلات الخاضعة لقانون الإيجارات هو ٢١٠ آلاف عائلة بينهم نحو ١٧٠ ألف عائلة من ذوي الدخل المحدود.

الوزير قرطباوي: استقلالية القضاء هدفي الأكبر

جون القرزي قاضٍ مثقّف وممتاز

طرح «كلام الناس» البرنامج الذي قدمه الزميل مرسيل غانم على شاشة الـ LBC يوم الخميس في الاول من شهر آذار الماضي، موضوع القضاء، وكان ضيف البرنامج وزير العدل شكيب قرطباوي.

نقيب المحامين السابق شكيب قرطباوي الذي يمارس المحاماة منذ ٤١ عاماً، استوعب كل ما طرح عليه من اسئلة عادية وجريئة، ورد عليها بصراحة دون شعوره بأي احراج، فهو يعلم جيداً اي انواع من القضاة يتواجد في قصر العدل، الكثير من الاوادم الكبار والمعطائين، والمقصرون وهم القلة وهؤلاء تجري مساءلتهم وقد احيل العديد منهم امام التقشيش القضائي الذي تكاثرت عليه حالات الوزير «وربما ضاق ذرعاً بها».

وكان للوزير موقف حر يهناً عليه، عندما اجاب على سؤال عن سبب الثأر من القاضي جون قرزي فقال انه قاض كبير وجريء وممتاز، وان وجوده كعضو في محكمة التمييز لا يقلل من قيمته، فهذا المركز له اهميته الكبرى في المحاكم لدى الدول الاخرى، وقال الوزير انه سيعمل ليعطى منصب مستشار في محكمة التمييز الاهمية التي هو عليها في الخارج.

وكشف الوزير قرطباوي انه أعد مشاريع عدة لتحقيق استقلالية القضاء «فالقاضي يأتي بعد الله ليلجأ اليه الناس ليحصلوا على حقوقهم». لم يترك الزميل غانم سؤالاً محرجاً الا ووجهه للوزير ولم يجد الوزير اي احراج في الرد عليه بصراحة تقنع المشاهد. لم نسجل ما قاله الوزير الا اننا لم نسجل عليه أيضاً اي التفاف او موارد في كل رده على الاسئلة.

وكما ختم الوزير قرطباوي اذا كتب له ان يبقى في الوزارة لن يقبل باستمرار الوضع القضائي والعدلي على ما هو عليه، بل سيقا تل ليحقق استقلالية القضاء وتعميم النظام في كل دوائر وزارة العدل.



مانشيت مجلة جديدة راقية

صدرت في شهر شباط (فبراير) الماضي مجلة جديدة باسم «مانشيت» مطبوعة على ورق مصقول وبإخراج لافت ومضمون راق.

حمل الغلاف رسماً لأنابيب غاز يجلس عليها قارئ يقرأ مانشيت جريدة وكتب اعلاه: لمن الغاز؟ من الاطلاع على الفهرس والمضمون والصفحات الـ ٩٨ يتضح ان مصدرى المجلة شركة ميديا ميد MEDIA MADE رئيس مجلس إدارتها الزميل ابراهيم الأمين ورئيس تحريرها الزميل نادر

صباغ، وانها مجلة تجارية تسويقية لها أسلوبها الخاص في التعامل مع رجال الأعمال وتسويقها الإعلاني التجاري البحث.

مجلة راقية يمكنها بالشكل والمضمون اللذين خرجت بهما ان تجد لها سوقها وقراءها.



جمعية تجار بيروت تطلق الجولة الثانية من مباراة GROW MY BUSINESS



من اليمين: رمزي أبو عز الدين، هاني بيضاوي، جوزف كسرواني، هلا فاضل، ريمون عوده، نقولا شماس، جهاد تنير وابراهيم حليبي



من اليمين: هلا فاضل، ريمون عوده ونقولا شماس



من اليسار: نيوفي حداد، ماري تيريز سخن وكارلا صباغ

عوده سرادار ريمون عوده مؤكداً «ان اشتراك المصرف في مشروع قيم كمباراة GROW MY BUSINESS خير دليل على التزامه بإنماء الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم في لبنان، وعلى تعهده بجعل شعار بنك عوده - وقدرتك تكبر - حقيقة ملموسة».

أطلقت جمعية تجار بيروت الجولة الثانية من مباراة Grow My Business بالتعاون مع MIT ENTERPRISE FORUM للعالم العربي وبالإشتراك مع بنك عوده - مجموعة عوده سرادار.

والمباراة التي حققت نجاحاً لافتاً في العام ٢٠١١ هي عبارة عن منافسة بين التجار اللبنانيين في تطوير خطط إنمائية لشركاتهم بغية الارتقاء بها الى مستويات أرفع.

وللمناسبة قال رئيس الجمعية نقولا شماس «ان هدف المباراة هو اعطاء الشركات الصغيرة والمتوسطة قيمة مضافة ملموسة وتحسين معايير القطاع التجاري المهنية والمساهمة في نمو الإقتصاد الوطني المستدام».

أما هلا فاضل رئيسة MIT ENTERPRISE FORUM للعالم العربي، فأيدت هذا المنحى قائلة: «علينا ان ندعم كل الشركات في لبنان التي تهدف الى ان تنمو وتصبح لاعباً محلياً وإقليمياً. فنحن هنا لتدريبها وتأمين التواصل في ما بينها، وتحفيزها ودعمها بأي طريقة قد تنفعها. ويسرنا ان نساهم بخبرتنا وكفاءتنا في تنشئة الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم في لبنان».

واختتم المؤتمر رئيس مجلس إدارة ومدير عام بنك عوده ش.م.ل. مجموعة

لا تصفية لتفليسة قبل ٥ سنوات

محاكم الافلاس والاجراءات القانونية التعجيزية

ليس سهلا على وكلاء اي تفليسة ان يعملوا على تصفيتهما بالسرعة المرجوة من الدائنين، وكذلك ليس سهلا على محكمة الافلاس الانتهاء من اي ملف تفليسة اذا لم يتمكن وكلاء التفليسة من تنفيذ التصفية. هذه المعاناة عشناها في «تفليسات بسول» التي يكاد يمر عليها أكثر من عشر سنوات ولم تنته بعد، فلكي تباع بالمزاد الممتلكات العائدة للتفليسة، تتطلب اجراءات عدة، الاعلان في الصحف وفي الجريدة الرسمية لاكثر من مرة، وعدم البت بأي مزاد يرسى على احدهم اذا لم يكن السعر قريبا من الواقع او اذا لم يشارك في المزاد أكثر من شخص. يعود وكلاء التفليسة بتوجيه من محكمة الافلاس حرصا على حقوق الدائنين الى إعادة المزاد العلني مرة واثنين وربما ثلاث مرات بدون الوصول الى نتيجة.

واذا قرر الرئيس بأن تباع الممتلكات المتبقية والتي لم تباع عن طريق المزاد بطريقة الظرف المختوم، فقد تعاد الكرة أكثر من مرة وتتضاعف تكاليف النشر وتعيين الخبراء المخمينين.. وهذا يستغرق عادة أكثر من خمس سنوات لاصغر تفليسة ولاكثر من عشر سنوات للتفليسات المتوسطة الحجم..

فعندما يتسلم القاضي رئاسة محكمة الافلاس يعتقد انه سيتمكن من اختصار المهل ويجاد الحلول السريعة لكل تفليسة، ولكنه يصطدم بما سبق الاشارة اليه، وهكذا تتراكم لدى المحكمة ملفات الافلاس وتتكاثر المراجعات و«تنتب او جاع الرأس»!

ألا يوجد خبراء قانونيون يقترحون حولا لا احكام الافلاس وتصفيات التفليسات بمدة محددة ولا تزيد على سنتين او ثلاث لكي نحفظ للدائنين بعض العائدات ولنوفر على القضاء سلسلة الاجراءات الروتينية الالزامية المؤدية؟

نضع هذا السؤال برسم وزير العدل الاستاذ شكيب قرطباوي القانوني الكبير والملم جيدا بكل شؤون المحاكم والخبراء ومشاكل الافلاس بخاصة.

ثلاث فائزات بالسحب الأخير لـ OMT



أعلنت OMT، الشركة الرائدة في مجال الخدمات المالية في لبنان، في نهاية حملتها الترويجية، أسماء الفائزات الثلاث في آخر سحب نظمته ضمن هذه الحملة، التي منحت الشركة بموجبها جميع زبائنها فرصة الفوز كل شهر بواحدة من ست سيارات «كيا بيكانتو ٢٠١٢» وذلك بمجرد تحويل او تلقي الأموال عبر ويسترن يونيون في أي مركز من مراكز OMT.

والفائزات في السحب الأخير الذي نظم في المركز الرئيسي لـ OMT في بدارو بإشراف مديرية اليانصيب الوطني اللبناني هن: سهير شعرائي، لمي فقيه ومني فاعور.

مشروع تنظيم مياه الشرب المعبأة هل هو جدي؟

النائب عاطف مجدلاوي: مشروع القانون حاضر لمناقشته بمجلس النواب



منذ ٢٠ أو ٢٥ سنة والناس يشكون من الفوضى في تعبئة مياه الشرب وبيعها بدون أية إفادة رسمية تؤكد سلامتها وشرعيتها. ومنذ ٢٠ أو ٢٥ سنة والدولة بحكوماتها ونوابها تعد بتنظيم هذه التجارة الذهبية الأقرب من كل الصناعات الى الاثراء. انها تجارة المياه حيث يعبئها بعضهم من الينابيع وبعضهم من أية حنفية وتباع بأسماء مختلفة. وقد بلغ

عدد المؤسسات أو الدكاكين التي تتاجر بمياه الشرب نحو ٤٥٠ مؤسسة أو دكاناً منها ١٣ أو ١٤ مؤسسة مرخصة ومشروعة.

في الشهر الماضي عقدت لجنة الصحة العامة ولجنة العمل والشؤون الاجتماعية اجتماعاً برئاسة النائب الدكتور عاطف مجدلاوي وهو الأكثر إماماً ومعرفة بأسرار تجارة المياه، وتابعت درس ما تبقى من مواد قانون تنظيم تجارة مياه الشرب المعبأة. وقال مجدلاوي ان مشروع القانون أصبح حاضراً لمناقشته في أقرب جلسة تشريعية... متى!؟

في هذا الوقت يواصل تجار المياه تجارتهم الرابحة محققين الأرباح الطائلة على حساب صحة الناس!

وزير الصناعة يشكو وزير المال لانفراده بوضع مشروع الضريبة الصناعية بدون استشارته

محمد الصفدي
وزير المالفريج صابونجيان
وزير الصناعة

استغرب وزير الصناعة فريج صابونجيان ان يقدم وزير المال محمد الصفدي على استبدال مشروعه بشأن خفض ضريبة الدخل على الصادرات الصناعية بابتداء مشروع خفض شامل للصناعيين على ضريبة الدخل. وقال صابونجيان انه يستغرب كيف يضع وزير المال مشروعاً يعني الصناعة بدون استشارة رأي وزير الصناعة. وكان وزير المال قد صرح بأنه يؤيد الإبقاء على حق استرداد الـ TVA المعطى للصناعيين. ويرى الوزير الصفدي ان مشروع وزارة الصناعة حول خفض الضريبة على الصادرات الصناعية لا يمكن تطبيقه بدقة وسوف يكون عرضة للتلاعب. ويلاحظ انه لأول مرة يكون الانسجام والتفاهم على أشدهما بين وزير الصناعة والصناعيين، والفريقان يعارضان معاً مشروع وزير المال.

الشركة الجديدة
لبنك سوريا ولبنان

دعوة

مساهمي الشركة الجديدة لبنك سوريا ولبنان ش.م.ل.
الى حضور جمعية عمومية غير عادية

يتشرف مجلس ادارة الشركة الجديدة لبنك سوريا ولبنان ش.م.ل. بدعوة المساهمين الى حضور الجمعية العمومية الغير عادية المقرر انعقادها في الساعة الثانية عشرة ظهراً من يوم الاربعاء الواقع في ١١ نيسان ٢٠١٢ في مركز البنك الرئيسي في بيروت - شارع رياض الصلح، وذلك للبحث في جدول الاعمال الآتي :

- ١- تعديل أحكام المادة ٦ من نظام البنك.
- ٢- تعديل أحكام المادة ٣١ من نظام البنك.
- ٣- أمور مختلفة.

يحق لكل مساهم يتعذر عليه حضور الجمعية العمومية أن يوكل عنه أحد المساهمين.

مجلس الإدارة

افلاسات

تفليسة علي جعفر الموسوي

بتاريخ ٣٠/١/٢٠١٢ قررت الرئيسة ساندرنا الخوري بصفتها قاضياً مشرفاً على التفليسة استدراج عروض بالظرف المختوم لبيع القسم رقم ٩ من العقار رقم ٥٩٢٧ الشياح بالسعر المحدد في تقرير الخبيرين المهندسين اسمهان عبدالله وبهاء مشموشي.

اعلان افلاس شركة AGA

اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي جمال عبدالله وعضوية القاضيين دوريس شمعون وساندرنا الخوري في ١٦/٢/٢٠١٢ شهر افلاس شركة AGA ش.م.م. وحددت بداية توقفها عن الدفع في ١٦/٨/٢٠١٠، وعينت المحكمة المحامي كارل ضو وكيلًا للتفليسة.

تفليسة شركة سوليفرا

بتاريخ ٧/٢/٢٠١٢ قرر حضرة القاضي المشرف على تفليسة شركة سوليفرا ش.م.ل. الرئيسة دوريس شمعون دعوة الدائنين الى جلسة تعقد في مكتبها يوم الاثنين في ٥/٣/٢٠١٢ الساعة العاشرة صباحاً لمناقشة مسألة حل الاتحاد ومعذورية الشركة المقلسة.

تفليسة شركة تكنوبرس

بتاريخ ١٨/١٠/٢٠١٠ صدر قرار عن حضرة القاضي المشرف على التفليسة الرئيسة كارلا معماري قضى ايداع بيان الديون قلم المحكمة بعد اتخاذ القرارات المناسبة في شأن كل دين فيه، وعملاً بأحكام المادة ٥٥١ تجارة.

بعد العطش فاضت المياه على بيروت



جبران باسيل
وزير الطاقة والمياه

وقع وزير الطاقة والمياه المهندس جبران باسيل اتفاقية قرض لجر مياه الأولي الى بيروت مع مدير البنك الدولي هادي العربي. قال باسيل بعد التوقيع: اننا نشهد اليوم مشروعاً ستتولى تنفيذه كل من مؤسسة مياه بيروت وجبل لبنان ومجلس الإنماء والإعمار بتمويل من البنك

الدولي وبإشراف وتنسيق وزارة الطاقة والمياه التي تقوم بتنفيذ المشروع على محورين، فمشروع الأولي هو جر لـ ٤٠ مليون متر مكعب من مياه الأولي الى بيروت، ويهدف الى تغطية منطقة بيروت على ارتفاع ٣٠٠ م من خلدة حتى نهر الموت وبالتالي نتحدث عن مليون و ٧٠٠ ألف نسمة تقريباً وهو أيضاً يغذي هذه المناطق عبر الجاذبية.

أردف: تبلغ قيمة المشروع الإجمالية ٣٧ مليون دولار، ٢٠٠ مليون دولار من البنك الدولي، ١٤٠ منها مؤمنة من المؤسسة و ٣٠ مليوناً استملاكات من الدولة.

عروض تفاعلية وتقنيات انترنت تطرحها «سوليدير» تعاوناً مع شركات رائدة في عالم التكنولوجيا



من اليسار: ميشال كيلزي، منير دويدي، ليلي سرحان، فادي مبارك و زكي الخوري

افتتحت شركة سوليدير، الشهر الماضي، حدثاً تقنياً مميزاً بعنوان Smart Connected Life in Beirut Central District في اسواق بيروت في صالة الفينيون (The Venue)، بحضور وزير الاعلام وليد الداعوق وانطوان حايك ممثلاً وزير الاتصالات نيكولا صحناوي وعدد من الشخصيات وممثلي وسائل الاعلام.

وجاء هذا الحدث بالتعاون مع شركات رائدة في عالم التكنولوجيا هي «مايكروسوفت» (Microsoft) و«سيسكو» (CISCO) و«اورنيج» (Orange) و«أكتيف مانيا» (Activemania) التي تمكنت من تنفيذ رؤيتها حياة تكنولوجية «ذكية» بفضل شبكة الاتصالات الفريدة من نوعها في لبنان والتي يتمتع بها اليوم حصرياً وسط بيروت. وأكد مدير عام سوليدير منير دويدي على «اهمية تخطيط وتنفيذ مشاريع تخدم التطورات التقنية المتسارعة، شارحاً ميزات البنى التحتية التي صممتها شركة سوليدير لوسط بيروت والتي جعلته المكان الأكثر تطوراً والأفضل على الإطلاق في مواكبة الابتكارات التكنولوجية في لبنان».

وقد اعلنت شركتنا سوليدير ومايكروسوفت عن اطلاق قريب وللمرة الاولى في لبنان تقنية «الخدمات السحابية» (Cloud Services) التي تشمل «حماية البيانات الاحتياطية» (Secure Data Backup).



تعديل قانون الإيجارات كآرثة على المستأجرين!

في الوقت الذي تتعالى صيحات أصحاب الأملاك القديمة مطالبة بتحرير الإيجارات، تطل لجنة الإدارة والعدل لتقترح حلاً وسطياً لا يقبل بها الفريقان، المالكون والمستأجرون.

وفي بيان لتجمع المستأجرين أعلن فيه المستأجرون رفضهم التام لما أقرته لجنة الإدارة والعدل معتبرين «حلولها» خطيرة وكارثية على ثلث الشعب اللبناني (١٧٠ ألف عائلة). وجاء في البيان «بدل المثل الذي يعني زيادة بدلات الإيجارات القديمة آلاف الدولارات بدءاً من السنة الأولى من تاريخ اقراره، وهو ما لا طاقة للمستأجرين القدامى ولا قدرة لهم على تسديده، إذ ان ذلك يعني عملياً تحرير العقود فوراً وتلقائياً وخصوصاً ان مداخل الغالبية الساحقة منهم لا تكفي لسد الرق».

تقليسة شركة غودويل وجوزف شمعون

بتاريخ ١٧/١/٢٠١٢ قرر الرئيس جمال عبدالله بصفته قاضياً مشرفاً على التقليسة ايداع بيان الديون قلم المحكمة بعد اتخاذ القرارات المناسبة بشأن كل دين. وعملاً بأحكام المادة ٥٥١ تجارة يحق للمفلسين وللدائنين الذين طلبوا إثبات ديونهم الاعتراض على بيان الديون خلال مهلة ثمانية أيام من تاريخ النشر.

BSL



الشركة الجديدة
بنك سوريا ولبنان

دعوة

مساهمي الشركة الجديدة لبنك سوريا ولبنان ش.م.ل.
الى حضور جمعية عمومية غير عادية

يتشرف مجلس ادارة الشركة الجديدة لبنك سوريا ولبنان ش.م.ل. بدعوة المساهمين الى حضور الجمعية العمومية الغير عادية المقرر انعقادها في الساعة الحادية عشرة من قبل ظهر يوم الاربعاء الواقع في ١١ نيسان ٢٠١٢ في مركز البنك الرئيسي في بيروت - شارع رياض الصلح، وذلك للبحث في جدول الاعمال الآتي:

- ١- التثبيات من اتمام كافة المعاملات القانونية لزيادة رأسمال المصرف المقررة من قبل الجمعية العمومية غير العادية المنعقدة في ١٩ كانون الاول ٢٠١١.
- ٢- تعديل أحكام المادة السادسة من نظام البنك.
- ٣- أمور مختلفة.

يحق لكل مساهم يتعذر عليه حضور الجمعية العمومية أن يوكل عنه أحد المساهمين.

مجلس الادارة



د. إسماعيل سكريّة

أم توصي على طفل ذكر لدى أطباء الأنابيب فقدموا لها ابنتين وذكراً من غير أم!

اكتشف مواطن وزوجته عمليات احتيالي وغش وابتزاز في ولادات أطفال الأنابيب. المواطنان قصداً طبيباً متخصصاً بولادات الأنابيب وأعلموه عن رغبتهم بإنجاب طفل ذكر بعدما أنجبا ابنتين، وسألاه بصوت عال: هل بإمكانك ان تساعدنا، فأجاب بصوت أعلى: بالتأكيد شرط ان تدفعوا بداية خمسة آلاف دولار. دفعا المبلغ ولما أجرى العملية وبدأت السيدة بالحمل، صارت هذه الأخيرة تخضع للفحص والصور للتأكد بأن الطفل هو ذكر.. لم يصح الأمر مع الطبيب وراح يناور ويكذب الى ان أخبرهما بأن المرأة حامل بابنتين وبذكر ثم عاد ليقول لهما ان صحة الأولاد غير سليمة.. ثم أقنعهما بتبني الابنتين بدون الصبي. الوالدان أخذهما الشك بتلاعب الطبيب، فطلباً بعد استشارة طبيب آخر اجراء فحص الـ D.N.A للتأكد من أويتهما للابنتين.. وعدهما بأن يفعل ولكنه لم يلبّ طلبهما رغم تدخل العديد من الفاعليات. القضية اليوم أمام المحاكم للحصول على أمر بإجراء فحص الـ D.N.A.

خطأ طبي

النائب السابق الدكتور إسماعيل سكريّة الذي يتابع هذا الموضوع عن كثب وكان قد سبق أن شارك في ندوة حول «تجارة الأجنة وعولمة الانساب» أبدى رأيه في هذه القضية، فاعتبر بأن هذه المسألة تندرج تحت عنوان «الخروج عن اخلاقيات مهنة الطب» وهو يضعها في خانة الخطأ الطبي الذي ربما يكون متعمداً.

فحص تحليل المشي مقبول من الضمان

أدخل مجلس ادارة الضمان الإجتماعي الى مجموعة الفحوصات المخبرية التي يعتبرها مقبولة منه ويدفع فواتيرها الى المضمونين «فحص تحليل المشي والحركة» ANALYSIS GAIT AND MOTION وفق شروط ومقاييس محددة. وتكمن أهمية هذا الفحص من خلال التحليل الكمي والنوعي للمشي والحركة في الحالات الطبية التي تتعلق بالشلل الدماغي، شلل الحبل الشوكي، الشلل الرعاشي، التصلب اللويحي المتعدد الاعتلال العصبي المحيطي وعدم تساوي الأطراف السفلى أو اصابتهما في التوازن، اصابة في العظم، لا سيما عند الرياضيين والبروتيز عند مبتوري الأطراف والتشوهات في الجهاز العصبي وتم تحديد تعرفه هذا الفحص بمبلغ ٤٥٠,٠٠٠ ل.ل.

٤٢ اوتوبوساً «حكومياً» للعمل في بيروت

بعد موافقة مجلس الوزراء على مشروع شراء ١٥ اوتوبوساً من ماركة «ميتسوبيشي - روزا» (٣٠ مقعداً) بكلفة نحو ٧٩٢ الف دولار، وبعد تصليح مصلحة النقل المشترك لـ ٢٧ اوتوبوساً من النوع عينه، من اصل عشرات الاوتوبوسات المعطلة لديها، اصبح لدى المؤسسة ٤٢ اوتوبوساً تقرر وضعهم في الخدمة لتأمين ثلاثة خطوط من الحمرا الى الجامعة اللبنانية في الحدث، من نهر الموت الى بعبداء ومن الحمرا الى حي السلم. وكانت مصلحة النقل في الماضي تخصص ١٠٠ اوتوبوس لمدينة بيروت وضواحيها.



AMANA
Insurance
G.S.A.L.



30 YEARS
PROTECTION
Beyond Limits



HOTLINE
70 374 300

HEAD OFFICE
DEKWAHEH highway FRESH
Bldg. 19&2nd floor
P.O. BOX : 11-9349 BEIRUT
TEL : 01/483023 - 24 - 37
FAX : 01/483028

HAMRA BRANCH
HOURANE ST. - CLEMENCEAU
ATTAR & CHBAO BLDG.
TEL : 01/370880 - 81
FAX : 01/370878
amano@amonainsurance.com

SAIDA BRANCH
FAKHR EDDINE ST. - ALAYLI CENTER
TEL + FAX : 07/732759

ALEY BRANCH
ASSAHA - JURD BLDG.
TEL : 05/557322
FAX : 05/557323

TRIPOLI BRANCH
BANSAS MAIN ROAD
TEL : 04/410511 - 12
FAX : 04/410513

حفلة مجموعة AQUACULTURE TECHNOLOGIES GROUP في الفينيسيا



من اليمين: محمد شقير، عادل القصار، الوزير وليد الداوق، فادي صعب
والوزير فريج صابونجيان



من اليمين: فادي صعب ومحمد ياسين دغمش



من اليسار: دوري شمعون، روجيه نسناس ووجيه البزري



من اليسار: جاك صراف، غسان عساف، النائب ياسين جابر، الوزير فادي عبود
ومحمد ياسين دغمش



من اليسار: نقولا شماس، رامي النمرود. سعد العنداري



من اليمين: غسان الهبري والنائب غازي زعيتر



من اليسار: معنصم محمصاني ومافون درغزلي



من اليمين: MARC LOFFIN، محمد ياسين دغمش، CHRISTOPH HARTUNG
ولارسن شوايفا

أقامت مجموعة AQUACULTURE TECHNOLOGIES GROUP (ATG) مناسبة زيارة لبنان عدد من أعضاء مجالس إدارة شركات رائدة في مجال المحافظة على الثروة المائية وتربية الأسماك، حفل غداء في صالة EAU DE VIE في فندق فينيسيا، حضره عدد من الوزراء والنواب ورؤساء الهيئات الاقتصادية ورجال المصارف والأعمال، الى نخبة من الإعلاميين.

بداية القى السيكتور محمد ياسين دغمش، رئيس مجلس إدارة شركة يوناتيد فود تكنولوجيز، كلمة ترحيبية بالحضور لا سيما بالشخصيات الأوروبية التي أتت خصيصاً للمشاركة بالحفل.

ثم تحدث الرئيس التنفيذي لـ ATG فادي صعب شارحاً نشاطات المجموعة وهي تجمع لشركات رائدة تقدم خدمات متكاملة في مجال التصميم المتخصصة للمشاريع وتأمين التمويل لها ورسم مخططاتها التنفيذية وإنشاء مشاريع كاملة التجهيز، ومتابعة خطوط الإنتاج وتأمين الإشراف التقني والصيانة الدائمة، كما وتأمين توزيع الكافيار ومشتقات السمك عبر قنوات تسويق عالمية. الجدير بالذكر ان الحفل تضمن اطلاق CAVORK CAVIAR وهي ماركة مسجلة جديدة لتسويق افضل انواع الكافيار عالميا.

رحلة سياحية

أما ونحن في رحلتنا تلك قد نصل الى غرف الأرشيف حيث تتكدس ملفات الوطن والشعب اللبناني. وعوض ان يتقاتل اللبنانيون على «تاريخهم» ليتهم يلتفتون الى غرف أرشيف بلادهم المقززة تلك. حيث أقل معايير الحفظ والتوضيب غير محترمة. فتاريخنا يتهدده خطر الرطوبة والحريق في ظل اهمال رهيب. ومن ذاك المشهد المخيف ننتقل الى مشهد آخر. فلا وجود للحواسيب والأجهزة الرقمية في تلك الإدارات إلا نادراً جداً وعند قلة من المنتفعين فقط، الذين اصلاً بالكاد يلمون باستعمالها. فنتحول رحلتنا الى رحلة عبر الزمن كأننا عدنا الى زمن الأبيض والأسود.



بقلم المهندس زياد زحور
<http://en.WIKIPEDIA/WIKI/WIKI>

أما الرعب الحقيقي فعندما نصل الى الهدف الأساسي للرحلة. فالموظف «الخفيف الظل» المسؤول عن قضيتنا لا يمكن محادثته. شديد الغضب وسريع الانفعال. مهمته الأساسية اضافة حالة من الإثارة والتشويق الى مسيرتنا. وإذا حاول أحدهم مواجهته فكأنما أبواب الجحيم قد فتحت، وتتحول رحلة الاستجمام الى درب جلجلة حقيقي.. وعندها يحين موعد الغداء. وهذه فترة استراحة اجبارية للزائرين! فعند حلول الظهر تعم الولايم معظم المكاتب والأقلام في الإدارة. فتنبعث روائح الطبخ الشهية ويصطدم شباب «الدليفري» ببعض البعض أثناء ايصالهم وجبات الغداء الى «الزلاء» في مختلف الطوابق. فتتوقف الأعمال نهائياً في المؤسسة ويعمنا الملل مجدداً. فعند البطون تضيق العقول.

ومع انتهاء رحلتنا في فترة ما بعد الظهر ونحن نهم بالخروج، يستوقفنا هدوء سكين. فالضجة والحركة اختفتا بسحر ساحر. وإذا عرفت السبب بطل العجب، ان ان الموظفين هجروا المكان قبلنا، بعد انتهاء وجبة فطورهم مباشرة، عملاً بمبدأ التوظيف الرسمي: احضر متأخراً وارحل باكراً.

تنتهي سفرتنا دون ايجاد حل لقضيتنا، فنغادر أروقة المؤسسة لنعود في يوم آخر مع الدواء الذي يفك عقدة قضيتنا. فالعالم الخارجي أشبه بجنة حقيقية أمام عالم المؤسسة المهترئ والفاقد.

فالرحلة السياحية كانت ناجحة بامتياز!

وننصح بها الجميع من كل الفئات والطبقات والاعمار.

وهي مستمرة، أقله الى مئة سنة اضافة. ■

المعروف ان لبنان بلد سياحي متميز. ورحلتنا اليوم الى احدى المؤسسات العامة اللبنانية.

رحلة مليئة بالعجائب والغرائب والإبداع في نشر الفساد والتخلف!

يبدأ مشوارنا في الصباح غير الباكر حيث يتأخر معظم الموظفين الرسميين في الوصول الى أعمالهم، في ظل عدم وجود نظام مراقبة دوام الكترولني جدي.

فلا حالات طارئة تستوجب القدوم باكراً ولا ضرورة للعمل ساعات اضافة. فهكذا كانت الأمور منذ مئة عام وان شاء الله ستبقى كذلك لمئة سنة أخرى!

عندما نصل الى المكان نتفاجأ من قدم البناء الذي يضم المؤسسة. فالعقارات المملوكة من الدولة كهلة وهي تمثل قيمة مضافة تاريخية وأثرية جراء قدمها وعمر شاغليها.

الدخول الى المؤسسة عملية سهلة وأحياناً مملة لسوء حظ محبي التشويق. ان لا حماس ولا مغامرة!

فمدخل المؤسسة أشبه بوضع بلدنا. يتأهل بالجميع من اللبنانيين والأجانب دون تفریق. مدخل سائب لكن رطب.

إلا ان مبدأ الكرم والضيافة اللبنانية سرعان ما يتلاشى عند ولوج أروقة المؤسسة.

هنا تنقلب الصورة بشكل كامل وما كان بادياً على انه رحلة مملة يتحول الى مغامرة مشوقة في كنف مكاتب وغرف مظلمة وبمواجهة ظالمين غير عاديين ذوي قدرات خارقة.

فقلب المؤسسة دهليز حقيقي. خطر ومخيف.

لا مجال لتحديد موقعك. فلا استعلامات ولا مرشدون عليك شق طريقك بأظفرك كي تنجو.

نمضي قدماً وننتقل من مكتب الى آخر حيث تدور نشاطات غريبة عجيبة، لكن روتينية بالنسبة للمعتادين. مزيج من الصراخ والفوضى على الطريقة التقليدية اللبنانية.

أما إذا أردت الاستفسار عن شيء وتجرت ان تسأل أحد العاملين في المكان تكون النتيجة مؤلمة.

فبعد الانزعاج من سؤالك قد يدلونك على طريق ما، إلا انها ستكون بالتأكيد الطريق الخطأ. فهم ليسوا مؤهلين لإعلام الناس عن كيفية ايجاد سبيلهم لحل مشاكلهم.

بل على العكس. فالهدف هو استنباط تعقيدات جديدة وعرقلة أمور الناس. كل هذا كي تياس وترضخ للابتزاز!

PERIMETRE RUE CLEMENCEAU



عماد فواز

أسس السادة عماد ونبيل وطارق اسعد فواز شركة مساهمة لبنانية باسم بيريمتر روكليمنصو برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وموضوعها العقارات. أسندت رئاسة الشركة الى عماد فواز.

ABDEL WAHAB 3628 و MERUS CAPITAL

أسس السيد الياس خليل خوري اكثر من شركة ومنها ميروس كابيتال برأسمال مليون دولار اميركي تساهم فيها سيلفي خليل خوري وعلياً فرح ورده. كما اسس شركة عبد الوهاب ٣٦٢٨ برأسمال ١٠٠ الف دولار يساهم فيها زياد ريمون معلوف وكريم لويس فرسون وقرينته رنا وجورج جان خضرا.

عدنان نصرالله نصرالله	استشارات	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	ماينينغ ريسورسز
هاني ميشال نجار	اعلام/ اعلان	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	هاي سي ميديا
ديانا شكيب ابو ضرغام	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	هاغ ديفلوبمنت
بشاره الك جريديني	-	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	سببوز بورتفوليو
وليد محي الدين سبع عيون	تمويل	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	امكان
مرسيل سليم خيرالله	-	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	ترافيك ٣٦٠
محمد مؤيد حرشي	-	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	الارزة الخضراء
كامل انطوان درزي	-	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	بي اون لاين
علي حسن سمين	-	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	سمين منجمت
طارق خزعل	استشارات	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	ريفيرا انترناشونال ترايدنغ
باتريك حنا ضوميط	اعمال لوجستية	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	سفن سيزولوجستيكس
كريم فادي جمال الدين	-	٣٠ مليون ل.ل.	أوف شور	العزير

فريد دانيال قهوجي	ادارة محافظ طبية	١٥ مليون ريال سعودي	مكتب تمثيلي	سعودي غلوب ميد
الياس ميشال المر	تجارة/ مقاولات	مليار ل.ل.	ش.م.ل.	دي ترافوليبان
سامر سامي خوري	مقاولات	١٨٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	تهديدات واتصالات وخدمات
شحاده جورج معكر	تكنولوجيا	١٥٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	كونسيوم سوليوشنز منجمت
الياس فرحات ابو فرحات	عقارات	٥٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ميف العقارية
سامي حنا فهد	تجارة/ مواد بناء	٤٥ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	فهد اوريجينال
ايلى حنا واكيم	عقارات	٣٠, ٤ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	غلوبال ريل استيت ديفلوبمنت
حسن موسى سكيكة	فنادق/ تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ايز هول يونيفرستي
فادي انطوان فغالي	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ادما ١٠١
يوسف موريس زيدان	مواد بناء	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بيلد تك
غسان طاهر بن جدو	انتاج فني	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	الميادين
روني محفوظ	تجارة/ زهور	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ايس ٣٦٠
ناجي اسعد كرم	مفروشات/ مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بروفينير
غاده فيليب حتي	تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	تيتكو هيفي اندستريز
لارا دافيد عكر	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ضبيه ٥٦١
رياض عبدو صفير	فنادق	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ستار هوسبيتاليتي
شارل انوار ابو جوده	تجارة/ شحن	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ADV
بسام محمد عويضة	هندسة/ مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اتحاد البنين العالمية
حوراء محمد عسيلي	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	قرطاج للبناء والتطوير العقاري
روجيه جوزف نديم شماس	مقاولات/ تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	IBC

في بعيدا

سعودي غلوب ميد	دي ترافوليبان	تهديدات واتصالات وخدمات	كونسيوم سوليوشنز منجمت	ميف العقارية	فهد اوريجينال	غلوبال ريل استيت ديفلوبمنت	ايز هول يونيفرستي	ادما ١٠١	بيلد تك	الميادين	ايس ٣٦٠	بروفينير	تيتكو هيفي اندستريز	ضبيه ٥٦١	ستار هوسبيتاليتي	ADV	اتحاد البنين العالمية	قرطاج للبناء والتطوير العقاري	IBC
----------------	---------------	-------------------------	------------------------	--------------	---------------	----------------------------	-------------------	----------	---------	----------	---------	----------	---------------------	----------	------------------	-----	-----------------------	-------------------------------	-----

B E R Y T U S



Berytus Insurance and Reinsurance Co. S.A.L., Azoury Center, Alfred Naccache Ave., P.O.Box 165152, Achrafieh, Beirut, Lebanon

Tel: +961.1.331331 PBX • Fax: +961.1.329076 • e-mail: berytus@berytus.com

الشيكات المترجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات الذنابات العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر شباط (فبراير) ٢٠١٢. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالملق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- بنك المشرق على بدر حجازي
- البنك العربي على فادي العيسى
- بنك الخليج الأول على علي محمد شرف
- بنك رأس الخيمة على باسكال سماحه
- شركة مطر للسياحة والسفر على احمد محمود شرف الدين
- شركة ايليت آنشورنس على سحر رامز زيدان
- شركة ميني للإنتاج على روجيه بسام العكاوي
- شركة مرعي التجارية على سمير رامز زيدان
- شركة F.C.R. على حسين ابراهيم حسن
- عبد الغني مؤذن على محمود احمد الشهبان
- المحامي الياس جدعون على نوربرت ويلي ساس
- مروان قاسم على حسن فؤاد بيطار
- ابراهيم السباعي على ريمون قسيس وبشير غطاس
- ماري البجاني على انطوان ايمانويل
- بلال بو خالد على خضر محمد دكروب
- مصطفى محمد حسن على ديالا توفيق طالب العجوز
- وباسل ناصر
- فاطمة شاتيليا على ديالا توفيق طالب العجوز
- الياس ادمون زيادة على ناجي جوزف ابي سعد
- وجيه سعد على دانيه وهبي ويحيا النابلسي
- شركة بدران للتجارة على محمد نبيل الجوني وطارق نبيل الجوني
- علي الصلوح على وائل عزام واكرم جابر
- طوني البعلبكي على عبد الرؤوف عثمان العجوز
- ماهر عيتاني على رالف عون وخضر سعد الدين ضو
- عماد محمود علوان على يحيى ابو القطع ويحيى احمد الغوش
- فهد اسعد زيتون على ريشارد يوسف نصر
- محمود البحري على زهرة الرواس
- الكسندر حبيب على باسم العطار
- خليل صالحه على هنييعل زيلع
- نبيل سالم منصور على عصام محمد الغريز ويوسف القارح
- ألان جاك خير على زياد محمد السقا
- سليمان الحلو على انطوان حارس ابي نكد وادمون رزق الله
- علي صلوح على سامي هاني غبتاوي وتحرير خليل قاسم
- زكريا الرفاعي على نهبان شبو
- بيار يوسف جعجع على احمد جندت ومريم شاهين وميشال أبو نصر
- عباس جواد على احمد شرف الدين
- كفاح فرحات على محمد عيتاني
- وسام غريبه على علي ابراهيم وهب ويوسف الدرغوث
- احمد الكوش على وسيم الهبر
- عامر عامر على عصام شخوخ البطل
- نديم أبو همين على محمد نجيب عبيد
- رشيد جوزف عقل على رفيق الصيداني وعلي حسن غنام
- اندريا اندراوس على هادي ميشال عيد
- جوزف مخول على الياس ملكي
- جوزف متى على اميلي نزيه البعيني
- علي موسى على محمد نبيل مملوك وعلي خياط ومصطفى كاظم علاء الدين
- سليمان محمد زعيتز على علي غفيف الخليل وعلي ياسين جعفر
- سمير سليم الباب على احمد رامز وحنا ابو عكر وكميل راضي
- وديع الدرجاتي على فراس سعد الدين قنينج
- ناصر عدلوني على سليم قهوجي
- حسن بدر الدين الزيزيري على محمد ابو زناد
- محمود سليمان بحري على محمود حلاق وغيتا ميشال فرنيني
- ابراهيم محمد صقر على محمد عبد العزيز الحلبي

- وليد علي على فؤاد نسيب مرتضى
- حسين علي المقداد على حسن ابراهيم جشي
- أمنة شكور على محمد عيتاني ومحمد ابن الصيداني
- حسين الحجيري على محمد الحجيري
- علي ابراهيم فاروق على محمد حرب وحسن سعدي
- ومحمد باز
- اميل ابي نادر على علي ابراهيم وخالد محي الدين مكوك
- فايز شمعون على ربيع القمند واميله نزيه البعيني
- محلات عبد الرحيم دياب على خضر محمد الجمل
- ناجي الجوهري على بدرية عصام مملوك وفؤاد شرف
- محمود مراد على نقولا بدران ومحمد شعراوي
- محمد علي عبد الوهاب ياسين على ديالا العجوز
- كمال خليل صغير على مصطفى صوفان ومحمد محمود بدر
- وائل محمد حاسبيني على رمزي جميل منذر
- محسن محسن على فادي صعب وكريم فاخوري
- محمد علي ياسين على جوزف مارون خوري
- اياد عبد النور على فاروق يعقوب
- شوقي بدر الدين على عماد انيس أبو رافع
- خالد عيتاني على بلال دمشقية

صيدا

- كامل حسن محفوظ على احمد مصطفى ظاهر
- علي احمد طبل على حسن موسى عبدالله
- جوزف ثابت على فخري أمين دلول
- رضوان رزق على زيكار علول
- علي عطوي على احمد علي شور
- خليل بندر على محمد احمد غندوره
- ابراهيم دبوق على عصام عبد الساتر
- كامل خزعل على حسن عبد اللطيف مرتضى
- علي كالتو على محمد محمود حمدان
- قاسم محمد قعفراني على خالد شهبان العلي
- محمد حجازي على محمود ابو عتيق
- عبد الكريم عز الدين على محمد بشير وهبي
- حسين علي هزيمة على زاهر عادل عقيل
- علي توفيق المحمد على محمد كمال عبود
- باسم بلخص على فضل محمد طحيني
- صلاح الدين البسيوني على اسامة احمد نعناعة
- شركة جورج خوري على محمد وهبة
- حسين درويش على كامل محمد حمدان
- محمد علي رميتي على هزاع ماجد الامين
- علي حسن برجعي على حسن احمد خليل
- بنك الخليج الأول على ايهاب شفيق علي
- عدنان ابراهيم على علي محمد صغير

بعبدا

- بنك الخليج الأول على محمد يوسف أصفر
- بنك المشرق على رجا يعقوب ضاهر
- البنك العربي على علي محسن شرف الدين
- روني الخوري على ايلي سمعان ابي نخول
- ابراهيم السباعي على حسن علي ديب
- علي حسين حمود على جمال اسعد احمد
- طوني كرم على كوزيت يعقوب حاتم
- محمد مراد على انطوان اميل معربس
- حسين بكر على حسين حسن العطار
- مارون سلامة على روي اغداميان
- عبدالله سليمان على روي اغداميان
- بولس روجيه القصيفي على ميشال لويس الحاج
- جوزف صليبا على انطوان جبران حرب
- مارك صليبا على خليل البير غنطوس
- ابراهيم السباعي على كمال مهنا
- شركة اسعد فاخوري ش.م.ل. على فريد سميح سري الدين
- جورج الجميل على جورج يوسف
- محمد يونس على ياسين ديربي
- محمد علامة على حسين محمد حرقوص
- سامي سعاده على خليل البير غنطوس
- ربيع يوسف على محمد العلي
- ابراهيم السباعي على عبد شعنيني
- علي عاصي على ابراهيم جوزف جعلوك
- ميلاد الراعي على شادي محفوظ
- قزحيا فرح على جورج سليم ابي راشد
- ميشال سمير داغر على خليل البير غنطوس
- انطوان سماحة على شادي ميشال الأشقر
- حكمت رسامني على وليد أبو زيد
- عبد الأسمر على ايلي سمعان ابي نخول
- ميشال جرجس الحلو على توفيق يوسف كرم
- بنك قطر الدولي على نقولا جورج كساب
- ايلي نعيمة على خليل البير غنطوس
- انطوان بشارة على حسين ابراهيم ابراهيم
- ماري الأشقر على عادل يوسف شعبان
- شركة فرانس ترايدنغ ش.م.م. على علي محمد علوه
- ادمون جعجع على سامي يوسف طعمة
- نقولا غزال على جورج غازار

زحلة

- علي اللقيس على جورج لحدود
- محمد غندور على ربيع المرهج
- عمر بيروتي على نادر العضيبي
- ايلي سعادة على الياس بو عني ومروان فوعاني
- فؤاد غصان على جوزف العسافين
- اسعد العوطة على نضال جانيه
- حسين اللقيس على عمرو حميمص
- وسام طراد على احمد الموسوي وعلي الموسوي
- جورج منصور على نعيم حنا
- معين بوخوص على اميل سكاف
- وسام نصر على بلال جمعة
- حسن اللقيس على حسين الحلاني
- الكسي شلهوب على علي عمار
- احمد الرشواني على فادي الحدري
- فايز الحلبي على جرجس عيد
- محمد ترشيشي على شحادة بلوط
- وليد يوسف على احمد صالح
- احمد ابراهيم على عمر الشمالي
- بلال حيدر احمد على غسان جانيه

المؤتمر الدولي حول عقود الشراكة بين القطاعين العام والخاص دور متقدم لمجلس الشورى لاجتهاده لحظة فقدان النص القانوني



من اليسار القاضي انطوان خير، القاضي اندره صادر، مشارك والمحامي مصطفى قرقدان



من اليمين: المحامي مصطفى قرقدان، القاضي شكري صادر والنائب فؤاد السعد



من اليسار: القاضي عوني رمضان والمحامي مصطفى قرقدان

وكريستيان جبر عن جهاز التمويل لعقود الشراكة بين العام والخاص وتلاههما فرنسوا تينيو من مكتب CMS عن تمويل عقد الشراكة بين العام والخاص، وأخيراً تحدث الدكتور شادي كرم مستشار الحكومة السورية في مادة عقود المشاركة. وترأس جلسة العمل الثالثة رئيس مجلس القضاء الأعلى السابق ورئيس مجلس شورى الدولة السابق القاضي غالب غانم، وتحدث فيها آلان مينيميس عن اجراءات وتقنيات تمويل العقود المعقدة التي يقتضي شرحها وتبسيطها لأهل الاختصاص لتمكينهم من اختيار التقنية المناسبة في إبرام كل عقد شراكة في حقل معين أو في قطاع معين كبناء السدود والأتوسترادات والكهرباء والنقل..

نظم مجلس شورى الدولة برئاسة القاضي شكري صادر، وبشراكة مع نقابة محامي بيروت ممثلة بنقيبها نهاد جبر، ورئيس معهد الدروس القضائية سامي منصور، والاتحاد الأوروبي في لبنان ممثلاً بالسيدة انجلينا ايخهورست، وقسم العلاقات والدراسات في مجلس الدولة الفرنسي ممثلاً برئيسه اوليفيه شراميك، المؤتمر الدولي حول عقود الشراكة بين القطاعين العام والخاص، وذلك في قاعة محاضرات بيت المحامي ببيروت.

حضر المؤتمر وزير العدل شبيب قرقطباوي ونخبة من رجال القانون وممثلون عن القطاع العام والمحامي مصطفى قرقدان ومهتمون.

وترأس جلسة العمل الأولى القاضي صادر وتناول خلال مداخلة طبيعة الشراكة ومناقها المتمثلة بمختلف الشركات من القطاعين العام والخاص، مثل شركة تلفزيون لبنان وبعض المدارس الرسمية التي تحتفظ الدولة بملكيتها، مبرزاً دور مجلس الشورى المؤهل أكثر من سواه لتقديم الحلول لعقود الشراكة، نظراً لما يتمتع به من صلاحية استشارية ودور في سن المراسيم التنظيمية للدولة وطبيعة عمله الخلاقة لقواعد الاجتهاد والتجلي في أحكامه الى المبادئ العامة لحظة فقدان النص القانوني، مبيناً ان عقود الشراكة بديل عن التأميم والخصخصة، من حيث تمايزها بالإبقاء على ملكية الدولة للمنشآت محل الاستثمار وتوفيرها للقطاع الخاص حوافز المشاركة في إقامة المشاريع واستثمارها.

وترأس جلسة العمل الثانية رئيس جمعية المصارف الدكتور جوزف طرييه وتحدث فيها فرنسوا برجير أمين عام بعثة شراكة العام والخاص (MAPP)

لا أخطار قضائية دون تعويضات مالية

موضع التنفيذ، ليس أقلها في اعتمادها معيارين مختلفين في أحد أحكامها الذي قضت به تعويضات مختلفة في كل من قضيتي السيدين ريشار لورنت وبيار مارتل.. وأيضاً في قضية BERNARD TAPIE.

ولن ننسى في هذا السياق برنارد تابي الذي قبض تعويضات ادبية بلغت ٤٥ مليون أورو و ٢٤٠ مليوناً منها تعويضات الربح الفائت جراء ادعاء غير مبرر قانوناً ضده، رغم عدم توقيفه يوماً واحداً.

وبسبب خمسة عشر عاماً سجناً غير مبررة قانوناً قبض باتريك ديلس PATRICK DILS مليون أورو تعويضات، في حين لم يقبض السيد رضا دألوش RIDA DAALOUCHE مليماً واحداً كتعويضات من جراء سجنه غير المبرر سنوات خمس بسبب كذبة أمام قاضي الحكم والشرطة في معرض دفاعه عن نفسه.

Depuis la loi Gigou du 15 juin 2000, tous les citoyens victimes d'un erreur judiciaire, ou qui ont été abusivement placés en détention préventive sont autorisés a demander des réparations financières au premier président de leur cour d'appel. Et si le montant fixe par le dernier ne leur convient pas, ils peuvent porter l'affaire devant la commission nationale de réparation des détentions de la cour decassation.

عطفاً على بحث سابق لنا في أحد أعداد «البيان الاقتصادية» في مسألة مدة التوقيف غير المعقولة المتبعة في الأنظمة الحقوقية الكندية والأميركية والفرنسية، وما يترتب عليها من مفاعيل قانونية ليس أقلها التعويض المالي في النظام القضائي الفرنسي وإبطال التحقيقات في النظام القضائي الأميركي، نجد في قانون جيفو LOI GIGOU الصادر في الخامس عشر من شهر حزيران عام ٢٠٠٠ في فرنسا جميع ضحايا الأخطاء القضائية وضحايا التوقيفات الاحتياطية غير المبررة قانوناً والمتمسمة بالتعسف، يتمتعون بحق مطالبة الدولة بتعويضات مالية، وذلك بالتقدم بها أمام الرئيس الأول لمحكمة الاستئناف، حيث يكون لهذا الرئيس سلطة التقدير وإصدار القرار بالتعويض وإذا لم يحظ مضمون الحكم بالتعويض على رضی المتضرر فيحق له حمل قضيته وتقديمها لدى لجنة تعويضات التوقيفات غير المبررة قانوناً التابعة لمحكمة النقض الفرنسية.

LA COMMISSION NATIONALE DE REPARATION DES DETENTIONS DE COUR CASSATION.

وعلى كل المآخذ والانقادات للطريقة القضائية في وضعها ذلك القانون

مجموعة فرنسبنك تواصل احتفالاتها بعيد تأسيسها الـ ٩٠



من اليمين: HELMUT MAUCHER، الوزير عدنان القصار، رياض سلامة، PHILIPPE DE FONTAINE ورمزي الحافظ

واصلت مجموعة فرنسبنك خلال شهر شباط (فبراير) الماضي، احتفالاتها بمرور ٩٠ عاماً على تأسيسها، فدعت في ٢٢ شباط لحضور منتدى اقتصادي مالي في مبنى عدنان القصار للإقتصاد العربي بمشاركة نخبة من رجال المال والأعمال اللبنانيين والدوليين، برعاية رئيس مجلس الوزراء نجيب ميقاتي ممثلاً بوزير المال محمد الصفدي. وكان عنوان المنتدى KNOWLEDGE والذي تمحور حول تحقيق «النمو والإنجازات في ظل التحديات الدولية». رئيس المجموعة عدنان القصار ألقى كلمة شكر فيها باسمه وباسم شقيقه عادل المشاركين الرسميين المحليين والأجانب على مشاركتهم.

مشكلة الصرافين الحقيقية مع «الخزانة الأميركية»

مصرف لبنان زاد الرساميل بدلاً من «التشحيل»

يخطئ الصيارفة في لبنان ان هم اتهموا مصرف لبنان بالتمرد في إلحاق الضرر بهم عن طريق الزامهم برفع رساميلهم ثلاثة أو أربعة أضعاف مما هي عليه، فالذي أقدم عليه مصرف لبنان مستوحى من موقف الجانب الأميركي الذي يتهم بعضهم أو معظمهم، بالمشاركة في عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب. فإذا كان مصرف لبنان لاذ بالصمت بالنسبة لما بلغه من اتهامات ضد بعضهم، فهو اراد حمايتهم وعدم إلحاق الأذى بهم، ولذلك رأى ان في رفع رساميلهم «أفضل لهم من تشحيل الكثير من معاملاتهم التي يعتمدون على أرباحها». ويرفض الصيارفة رؤية الحقيقة، فيواصلون حملتهم على مصرف لبنان مطالبين بالرجوع عن قرار زيادة رساميلهم، ومن جهته أكد حاكم مصرف لبنان لكل من راجعوه بشأنهم «ان لا عودة عن قرار الزيادة». تقيب الصرافين ورامز مكتف قال في المؤتمر السنوي العام للنقابة، ان الصرافين مدّوا خلال العام ٢٠٠٦ في حرب تموز السوق بالعملات الصعبة اذ كان القطاع المصرفي يعاني أزمة مالية. وقال «اذا لم تتم معالجة موضوع زيادة الرساميل سيقع عدد كبير من الصرافين في دائرة الاقفال».

اصداران لوزارة المال بقيمة خمسة مليارات دولار

تقرر ان تصدر وزارة المال اللبنانية اصدارين بقيمة خمسة مليارات دولار لتمويل حاجات الدولة لسنة ٢٠١٢. الاصدار الاول سيكون بسندات يوروبوند بقيمة مليار دولار والثاني بقيمة ثلاثة مليارات دولار لاستبدال قروض بالليرة والدولار. وتتوزع استحقاقات اليوروبوند لعام ٢٠١٢ على الاشهر التالية: ٢٩٢ مليون دولار في شهر آذار و١٤٨ مليوناً في نيسان، ٢٠٠ مليون في تموز و٢٣٨ مليوناً في ايلول.

رياض سلامة: ضرورة ألا يتخطى عجز الموازنة ٣,٥ مليارات دولار

أكد حاكم مصرف لبنان الدكتور رياض سلامة ضرورة عدم تجاوز عجز الموازنة العامة الثلاثة مليارات ونصف المليار دولار وهي امكانية الدولة على ان تتمسك من السوق اللبناني بهذا المبلغ، أما اذا كان العجز أعلى فتكون الدولة تعتمد بتمويلها على مصرف لبنان وهذا أمر ليس



صحيحاً مؤكداً استمرار سياسة تثبيت سعر صرف الليرة. هذا وشدد سلامة على ان تعميم رفع رأسمال شركة الصيرفة الى ٥٠٠ مليون ليرة نهائي وثمة مهلة سنة للالتزام به.

د. مروان بركات توقع وصول نسبة التضخم الى ٨ في المئة:

التصنيفات مجحفة بحق قطاعنا المصرفي



توقع رئيس قسم الأبحاث في بنك عوده الدكتور مروان بركات ان تصل نسبة التضخم في لبنان الى حدود ٨ في المئة. ورأى ان القطاع المصرفي وبفعل تأثيره بالإضطرابات في المنطقة وبشكل خاص في سوريا نما بنسبة أقل مما كانت عليه في ٢٠١٠، إذ ان ودائع العملاء ارتفعت ٨,٥ مليارات دولار، بينما كانت شهدت ارتفاعات وصلت الى ١١ ملياراً في ٢٠١٠ و١٨ ملياراً في ٢٠٠٩. وإذ أشار الى ان ثقة المودع والمستثمر في لبنان غير مرتبطة بالتصنيفات الصادرة عن الوكالات العالمية، اعتبر ان هذه التصنيفات مجحفة بحق القطاع المصرفي، كونه يتمتع بسيولة كافية وموجودات ورسملة جيدة وربحية مؤاتية، ولا ننسى ان هناك تقارير عالمية تنوه كلها بالمكانة المالية التي تتمتع بها المصارف اللبنانية.

مهما ساءت الأوضاع في سوريا

فلا خوف على المصارف اللبنانية العاملة فيها

قال حاكم مصرف لبنان رياض سلامة في رد على أسئلة المشاركين في أعمال الملتقى الإقتصادي السعودي اللبناني ان المصارف في سوريا واجهت أوضاعاً صعبة أكان على صعيد انخفاض الودائع بنسبة ٤٠ في المئة أم في انخفاض التسليفات بنسبة ٥٠ في المئة، وهذا كان بقرار منها - ولكنها لم تتأثر حيث اتبعت سياسة احترازية مجدية وهي تحفظ بمؤونات كافية. لذا لا نتوقع اي آثار للأوضاع مهما ساءت وان ذلك سيظهر في نتائجها في العام ٢٠١٢. وقال الحاكم ان تلك المصارف أكدت بأنها ليست في حاجة الى دعم رساميلها من المصارف الأم.

اتفاقية تعاون بين بنك الموارد ورابطة العمل الاجتماعي

مروان خير الدين: نسعى الى تعزيز قدرات الشباب اللبناني



الوزير مروان خير الدين وسهير ابو زكي ابي فراج



صورة تذكارية للوزير مروان خير الدين وسهير ابو زكي ابي فراج مع الموظفين

وقع بنك الموارد، في اطار مبادراته الاجتماعية لتعزيز المستوى التعليمي في لبنان بروتوكول تعاون مع «رابطة العمل الاجتماعي» لدعم الطلاب الراغبين في اكمال تحصيلهم العلمي في مؤسسات التعليم العالي والجامعات.

وقد مثل المصرف في حفل التوقيع وزير الدولة ورئيس مجلس إدارة بنك الموارد الوزير مروان خير الدين إلى جانب رئيسة الرابطة السيدة سهير ابو زكي ابي فراج. وتهدف هذه المبادرة إلى تأمين قروض تغطي أعباء الدراسة الجامعية للطلاب في فترة تحصيلهم العلمي.

وللمناسبة، قال خير الدين: إن مبادرتنا الاجتماعية بُنية أساسية من استراتيجية عمل البنك، ونحن في هذا المجال نتبع خطة مستدامة ومتكاملة لدعم شرائح المجتمع الأهلي. وتأتي هذه الخطوة باتجاه الطلاب بالتعاون مع رابطة العمل الاجتماعي مكملة لخطوات أخرى التزمها البنك لرفد متطلبات التحصيل العلمي للشباب الراغبين في استكمال دراستهم في مؤسسات التعليم العالي. فنحن سعداء بتوقيع بروتوكول تعاون مع إحدى أهم الجمعيات الأهلية، ونسعى من خلال هذه المبادرة إلى تعزيز قدرات الشباب اللبناني وتزويدهم باللازم لدخول سوق العمل التي باتت أكثر تطلباً خصوصاً من ناحية المستوى العلمي والمعرفة الأكاديمية.

٥٨٢ طالباً من ٩ جامعات استفادوا منه

بنك بيبيلوس عرض نتائج العام الأول لبرنامج القروض الجامعية



من اليمين: إيلي أبو خليل، دوني كاسا وجيلبير زوين



مشهد عام للحضور

عقد بنك بيبيلوس والوكالة الفرنسية للتنمية، في إطار برنامج القروض الجامعية، مؤتمراً صحافياً في المقر الرئيسي في الأشرفية في حضور مدير الوكالة في لبنان دوني كاسا وممثلين عن السفارة الفرنسية ووسائل الإعلام فضلاً عن عدد من مديري بنك بيبيلوس. واستهل المؤتمر بكلمة لمدير عام مساعد ومدير المنتجات والشرائح والتسويق في مجموعة بنك بيبيلوس، جيلبير زوين فأكد التزام المصرف بالمساهمة في تعليم الشباب اللبناني. وقال «إن ارتفاع كلفة التعليم الجامعي يحد من قدرة غالبية العائلات اللبنانية، لا سيما متوسطة الدخل منها، على تلبية طموحات أبنائها التعليمية، مما يحرم أعداداً كبيرة من الطلاب من متابعة تحصيلهم الجامعي لأسباب مادية. وهنا تكمن أهمية «برنامج القروض الجامعية»، الذي يندرج ضمن إطار استراتيجية بنك بيبيلوس في مجال المسؤولية الاجتماعية».

من جهته، أشار دوني كاسا إلى أن الوكالة الفرنسية للتنمية، وانطلاقاً من رسالتها الرامية إلى «بناء مستقبل مستدام للأجيال المقبلة»، ستواصل دعم قطاع التعليم في لبنان، لأنه يشكل عصب النمو الاقتصادي في البلاد. ولفت إلى أن نتائج السنة الأولى من «برنامج القروض الجامعية» مرضية لجهة تحقيق الأهداف المتعلقة باستفادة الطلاب منه، لا سيما طلاب السنة الدراسية الأولى والطلاب الذين يستفيدون من الخدمات الاجتماعية في الجامعات.

أمّا مدير مديرية تطوير المنتجات المصرفية في مجموعة بنك بيبيلوس إيلي أبو خليل، فقد تطرق إلى نتائج البرنامج خلال عامه الأول مشيراً إلى أن «٢٥٪ من الطلاب الذين حصلوا على القروض الجامعية يتخصّصون في إدارة الأعمال، ٢٢٪ في الهندسة المدنية والمعمارية، ٢٠٪ في الطب والعلوم الطبية و٣٣٪ في المجالات الأخرى، وأن ٧١٪ منهم ما زالوا في سنتهم الجامعية الأولى». وأضاف أن هذه القروض تغطي ٧٥٪ من القسط الجامعي ويصل معدل الفائدة عليها إلى ٣٪ فقط، في حين أن مدة التسديد قد تبلغ ١٨ عاماً.

وكان بنك بيبيلوس أطلق في نهاية العام ٢٠١٠ «برنامج القروض الجامعية» بالتعاون مع الوكالة الفرنسية للتنمية بواسطة خط ائتمان بقيمة ٢٥ مليون يورو يهدف الى منح قروض ميسرة للطلاب مدى ثلاث سنوات، وبلغ عدد الطلاب الذين أفادوا من القروض ٥٨٢ طالباً موزعين على ٩ جامعات.

جمعية تجار بيروت و BLF ينظمان محاضرة حول أدوات الدفع المستندية والموقع المتخصص للتجارة الدولية



من اليمين: ندى خياط وتانيا رزق



من اليمين: اليان صفر، فانيسا قصار وجوان معوض



من اليمين: رونالد زرقه، نقولا شماس وحسام القاضي



من اليسار: جهاد تنير، منير طباره، كميل بولس، عدنان فاكهاني، علي الشريف ونيل حراجة

نظمت جمعية تجار بيروت محاضرة في مركز المحاضرات والتدريب بالتعاون مع البنك اللبناني الفرنسي، بحضور شخصيات بارزة في مجال التجارة والأعمال وحشد من الصحافيين. وفي مداخلته تناول مدير عمليات تمويل التجارة الدولية في البنك حسام قاضي موضوع أدوات الدفع من قبيل الاعتماد المستندي القابل للتحويل والاعتمادات المستندية المتقابلة أو المساعدة، فعد خصائصها وشرح كيف يتيح البنك للتجار حلولاً فاعلة وملموسة بحسب حاجاتهم المختلفة. أما مدير التسويق ومنتجات التجزئة في البنك رونالد زيركا فتحدث من جهته عن موقع BLF TRADE.COM مشدداً على انه الموقع الوحيد في لبنان المخصص للتجارة الدولية ويضم أكثر من ١٠ آلاف صفحة معلومات يتم تحديثها بشكل منتظم في أكثر من ١٨٥ بلداً، ويزود الشركات بالخدمات المتكاملة، بدءاً من دراسة السوق وصولاً إلى إدارة العمليات المالية.

زيادة رأسمال بنك بيروت والبلاد العربية

الى ١٥٧,١ مليار ل.ل.

دُعي المساهمون في بنك بيروت والبلاد العربية لعقد جلسة في ٩ آذار (مارس) الجاري للبحث في زيادة رأسمال البنك الى حوالي ١٥٧,١ مليار ليرة لبنانية وذلك تبعاً لعملية الغاء الأسهم التفضيلية من فئة A وعبر دمج أرباح مدوّرة.

التأخير في تصفية المصارف المغلقة عوض الكثير على المساهمين فيها

تواصل المؤسسة الوطنية لضمان الودائع المشرفة على اعمال تصفية البنوك التي اعلن افلاسها ببيع ممتلكاتها بالمزاد العلني، وقد باعت لغاية الآن مئات العقارات في مختلف المناطق، بالاسعار القديمة والاسعار الجديدة، مما يتيح لها استعادة ديونها من المصارف المغلقة وتجيير ما يزيد عنها لاصحاب المصارف (مثل بنك نصر اللبناني الافريقي الذي استعيد له نحو ٢٥ مليون دولار من احد البنوك السويسرية - وقد بقي منها لاصحاب البنك نحو ٦ و٧ ملايين دولار). ويأمل اصحاب بقية المصارف المطروحة ممتلكاتها للتصفية ان يستعيدوا بعض اموالهم نتيجة ارتفاع اسعار الاراضي والعقارات بنسبة ثلاثة او اربعة اضعاف. نذكر ان بين المصارف الموضوعه قيد التصفية: المشرق، مكيو، اللبناني العربي، التجارة الخارجية، نصر اللبناني الافريقي والازدهار وهذا الاخير لا امل له في تحصيل اي مليم للمؤسسة وللمساهمين.

أسرار مصرفية

● حقق أحد فروع المصارف الأجنبية في لبنان في العام ٢٠١٠ أرباحاً بلغت ٢٣,٢ مليار ليرة لبنانية مقابل ١٤,٧ ملياراً في العام ٢٠٠٩. رغم هذه النتيجة أقدم المصرف على اقفال بعض فروعها وصرف عدد من موظفيه.

● سئل مدير مؤقت لأحد المصارف المتعثرة ما إذا كان بعض الناظرين وبينهم عدد من النواب قد سدّدوا ديونهم، فلم يجب!

● لم يكفِ المبلغ الذي ضخه أحد المصارف الصغيرة الذي تعرض لأزمة ادارية مؤخراً لتوفيق أوضاعه وفقاً للقانون فطلب منه ان يضح مبلغاً اضافياً خلال مهلة محددة.

● سئل مرجع مالي عن رأيه بالأرباح التي يحققها عدد من المصارف وما اذا كانت حقيقية أم دفترية؟ فأجاب: لا توجد دواعي للتدقيق بهذا الأمر.

● تبين للسلطات المالية ان الحسابات التي اعتذر بنك SGBL عن شرائها من البنك اللبناني الكندي والبالغ عددها ٢٠٠ حساب، تسابق على قبولها ثلاثة مصارف من الحجم الكبير.

● اقتنع أصحاب بنك المدينة (أل أبو عياش) بقرار حاكمة مصرف لبنان بإلغاء رخصتي مصرفيهما «المدينة» و«الإعتماد المتحد» ويتوقع ان تتوقف الملاحقات القضائية بحق أحد صاحبي البنك بعد ان يتم اقفال ملف المصرفين نهائياً في القريب العاجل.

● اتخذ مصرف كبير قراراً بالحد من الانفاق الكبير على قطاعي الإعلان والعلاقات العامة نزولاً عند اقتراح أحد كبار المساهمين بحجة «تفتح العيون» الحاسدة على أرباح البنك!

● اقيمت دعوى على أحد المصارف بتهمة تواطؤ بعض موظفيه مع سمسار نافذ لا يتراز مبلغ خمسة ملايين دولار من مستثمر سعودي.



من اليمين: سمير طرابلسي، راوول نعمة، الوزير ناظم الخوري و THOMAS JACOBS

مؤتمر صحافي للبناني التجاري حول المسؤولية الاجتماعية

راوول نعمة: ركيزة من ركائز مصرفنا

عقد البنك اللبناني للتجارة BLC BANK، برعاية وزير البيئة ناظم الخوري وبحضور حشد من الشخصيات والإعلاميين الناشطين في مجال البيئة، مؤتمراً صحافياً في فندق فينيسيا انتركونتيننتال تمحور حول حس المصرف بالمسؤولية الاجتماعية تجاه البيئة والمجتمع.



من اليسار: الوزير وليد الداوق، يوسف عيد، داليا صقر، تانيا مسلم، يمى زيادة، روي موسى وفيليب الحاج



من اليمين: نبيل القصار، طوني خوري، أني بارسيخيان، جو بدرو، سيمون شاك، رولا عصفور، فاديا صافي وجويل صيداوي

موظفين، ممولين وصولاً الى زبائننا. وعلى صعيد آخر متصل بمهام المسؤولية الاجتماعية، أتم BLC BANK بنجاح مشهود حملته الخاصة للتصويت العلني عبر موقعه في منظومة التواصل الاجتماعي «فيسبوك» والهادفة الى مشاركة عائلة البنك والجمهور في التصويت على توزيع مبلغ ٥٥ ألف دولار، كشرائح منفصلة لصالح مؤسسات وجمعيات انسانية غير ربحية ناشطة في المجالين الإنساني والاجتماعي. ويأخذ BLC BANK على عاتقه اكمال مسيرته في هذا المجال للعام ٢٠١٢ من خلال دعمه لبرامج عدة في التنمية المستدامة وجمعيات اجتماعية انسانية وبيئية لا تبغي الربح.

وقال مدير عام البنك راوول نعمة «ان حس المسؤولية الاجتماعية ل BLC BANK ركيزة من ركائز المصرف»، مشيراً الى آخر انجاز حققه البنك في هذا السياق، ان حاز المقر العام على شهادة برونزية من المجلس اللبناني للأبنية الخضراء LGBC ليصبح بالتالي المبنى الأول الحائز على تصنيف صديق البيئة، لافتاً الى ان هذا الإنجاز ثمره الجهود التي بذلها البنك بالتعاون مع IFC مؤسسة التمويل الدولية. وأضاف: نحن في BLC BANK نؤمن بأن دورنا يتخطى الجوانب المالية والاقتصادية التي نتعامل فيها بكل مهنية واحتراف. فالمهمة الاجتماعية مدرجة ضمن المهام الأساسية ونحرص على تأدية دورنا الاجتماعي وتعميم ثقافة الحس بالمسؤولية الاجتماعية على جميع المساهمين في المصرف من

جوائز قيمة لمستخدمي بطاقات بنك بيروت



صورة تذكارية

وزع بنك بيروت، في إطار سعيه الدائم لمكافأة زبائنه، جوائز قيمة لمستخدمي بطاقته الذين خصهم خلال فترة الأعياد بمجموعة واسعة من الجوائز والهدايا المميزة، وقد بلغ العدد الإجمالي للفائزين ٤٠ رابحاً موزعين على مختلف فروع المصرف المنتشرة على كامل الأراضي اللبنانية. وفاز ثمانية رابحين في السحب الأخير من السحوبات الأسبوعية التي أجراها البنك مدى خمسة أسابيع. ومن الجوائز رحلات الى لندن وفرنسا وإيطاليا وساعات قيمة ولوحات IPAD إلكترونية وهواتف I PHONE 4GS وألعاب فيديو PLAY STATIONS وغيرها، فضلاً عن الحسومات العديدة التي يستفيد منها حاملو بطاقات بنك بيروت في نقاط البيع.

حساب متعدد العملات من «اللبناني الفرنسي»

أطلق البنك اللبناني الفرنسي الـ Multi Package، وهو حساب متعدد العملات موجه لكل فرد يريد الاستفادة من مجموعة منتجات وخدمات، مصممة خصيصاً لتتماشى مع حاجاته المصرفية المتعددة، طبقاً لرونالد زيركا، مدير التسويق ومنتجات التجزئة في المصرف.

ويضم الـ Multi Package من ضمن مجموعة الخدمات التي يوفرها، إمكانية توطين وتسديد مجاني لفواتير الإستهلاك،

بطاقة مصرفية Cash Platinum مجانية، بطاقة ائتمان وبطاقة إنترنت، بالإضافة إلى تأمين مجاني على الحياة بتغطية تصل لغاية ١٥ ألف دولار أميركي، وذلك كته مقابل رسم شهري مخفض بقيمة ٨ دولارات فقط.

مين قال
لازم تعمل
لكل شغله
حساب؟



البنك اللبناني الفرنسي MULTI PACKAGE

سلامه رعى افتتاح مؤتمر الريادة في القطاع المالي:

على المصارف تحفيز استقطاب الودائع ولو على حساب نمو ربحيتها



الحضور



من اليمين: نهلا النملة، حاكم مصرف لبنان رياض سلامة و ERDEM BASCI



من اليمين: احمد برغوت، ستيفان اتالي ومارك عوده



من اليسار: JANVIER BAJEN، عبد الرزاق عاشور وسهيل جعفر



رائد شرف الدين

المؤسسات المالية على أنواعها حتى الآن على السلطات الرسمية في هذا السباق. وعزا ذلك الى وحدة قراراتها وسرعتها على الصعيد العالمي في حين بقيت الحكومات والدول أسيرة الانشغاقات التاريخية والانقسامات السياسية».

وحول لبنان قال سلامة: «أفاد ١٣ ألف عميل من القروض المدعومة وأكثر من ١٠٠ ألف عميل من قروض الإسكان من دون ان يؤدي ذلك الى المس بالانحياز النقدية الضامنة للاستقرار. إننا مستمرون في هذه السياسة وندعو المصارف الى تحفيز استقطاب الودائع ولو كانت على حساب النمو في الربحية، اذ ان النمو والتسليف مرتبطان بنمو الودائع».

وأضاف: «نتطلع الى مزيد من الرسملة في القطاع المصرفي والى ارتفاع الملاءة الى ١٢ في المئة في السنوات الأربع المقبلة، على ان يكون المصدر الأساسي في زيادة هذه الرسملة الأرباح غير الموزعة. كذلك سنحافظ على سمعة لبنان ونعمل ضمن هندستنا لإدارة السيولة من أجل الحفاظ على الاستقرار بالفوائد والملاءة لدى الدولة، مع الأمل ان تكون الموازنات المقبلة اصلاحية وان تؤخذ العبر مما يجري في أوروبا».

الزمن لا يتوانى عن تقديم كل الدعم والمساندة لإنجاح الأعمال والأنشطة وجسور التواصل التي تسهم في تحسين القطاع المالي والمصرفي وتطويره».

بدوره عرض عضو الكونغرس الأميركي السابق لاري لاروكو جوناي يشيلدوروك لـ «تداعيات الأزمة المالية العالمية في عامي ٢٠٠٨ و٢٠٠٩ والناتجة من الارتفاع الكبير في المديونية، لا سيما في القروض السكنية التي ارتفعت بشكل كبير ما أدى الى ارتفاع أسعار المساكن والعقارات وعند انهيارها حدثت الأزمة والإفلاسات المالية».

وأوضح انه «لمواجهة هذه الأزمة عمدت المصارف المركزية الى زيادة الكتلة النقدية ما أدى الى ارتفاع التضخم وانخفاض القدرة الشرائية وارتفاع البطالة وتسريح العمال».

ولفت الى انه «لا يرى فرصة للخروج من هذه الأزمة إلا سنة ٢٠١٩، على ان يسبق ذلك اعتماد سلسلة من الإجراءات والمعايير المالية الجديدة وبازل ٣ واحدة منها».

من جهته قال سلامة «هناك سباق بين اللاعبين في الأسواق من جهة والسلطات الحكومية أو المصارف المركزية من جهة أخرى للسيطرة على الأسواق عالمياً. وقد تقدمت

أكد حاكم مصرف لبنان المركزي رياض سلامة «ان المخاطر الإقليمية المهددة لقطاعنا المصرفي، موضوع متابعة من قبل المصارف ومن قبل لجنة الرقابة وان مصرف لبنان حصّن قطاعه في شكل يبعده عن ان يكون ساحة للمضاربات والتقلبات الحادة التي تضر بمصالح التسليف والنمو والاستقرار الاجتماعي وتأمين فرص عمل، مشيراً الى ان القروض الموجهة الى القطاع الخاص تشكل ٤٠ مليار دولار، في حين يشكل التسليف الى القطاع العام ٢٨ ملياراً، داعياً المصارف الى تحفيز استقطاب الودائع ولو كانت على حساب النمو في الربحية».

كلام سلامة جاء خلال افتتاح مجموعة «البنك والمستثمر» مؤتمرها المصرفي المتخصص تحت عنوان «الريادة في القطاع المالي: الرؤية المستقبلية» وذلك في فندق موفنبيك برعاية الحاكم سلامة.

بداية قالت المديرية العامة لمجموعة البنك والمستثمر نهلا النملي: «قرارنا في انعقاد هذا المؤتمر كان أيضاً بفعل إرادة صلبة وواعية تتجسد بشخص حاكم مصرف لبنان رياض سلامة الذي أعطانا كل الدعم والمساندة ولم يتردد في تزويدنا التوجيهات الضرورية لانعقاد المؤتمر، وهو دأبه منذ نحو عقدين من

توسيعاً لنطاق العمليات البنكية وتعزيز الأنشطة المصرفية

«جمال تراست بنك» يختار أنظمة ICS BANKS



من اليسار: د. محمد فحيلي، وائل ملكاوي، أنور جمال، جو حريقة، فاطمه قمر الدين وغابي ضو

اختار جمال تراست بنك JAMMAL TRUST BANK، أول مصرف لبناني تجاري يقدم خدماته في بريطانيا ومصر، تطبيق نظام ICS BANKS الحائز على جائزة أفضل البرامج المصرفية لعام ٢٠١٠ في نيوجيريا ومن انتاج شركة (ICSFS) ICS FINANCIAL SYSTEMS LTD. الرائدة في أتمتة العمليات المصرفية على المستوى العالمي وتزويد أفضل الحلول والخدمات المصرفية للمؤسسات المالية.

تم توقيع الإتفاقية في بيروت - لبنان في مقر البنك بحضور رئيس مجلس الإدارة المدير العام لبنك جمال أنور جمال، ونائب المدير العام جو حريقة ومساعد المدير العام للبنك الدكتور محمد فحيلي، ومديرة تقنية المعلومات السيدة فاطمة قمر الدين، ومدير مكتب رئيس هيئة المديرين غابي ضو بالإضافة الى المدير التنفيذي لتطوير الأعمال في (ICSFS) وائل ملكاوي. هذا وسوف يتم استخدام نظام ICS BANKS في اثنين وعشرين فرعاً من فروع البنك العاملة حالياً، وذلك لتوسيع نطاق العمليات البنكية وتعزيز الأنشطة المصرفية فيها.

وقال أنور جمال، المدير العام ورئيس هيئة المديرين للبنك: «ان تطبيق النظام الجديد ICS BANKS في البنك والذي يتميز بهيكله التنظيمي موجه الخدمات (SOA) SERVICE-ORIENTED-ARCHITECTURE سيمكن البنك من تجنب المشكلات التي قد تنجم عن إدخال البيانات يدوياً أو إدخال المعلومات القديمة وغير المحدثة، هذا وسيعمل النظام على زيادة المعلومات الإدارية مع إمكانية استعراضها وإعداد تقارير نظم إدارة المعلومات المالية (MIS) بجودة عالية، وأيضاً تقديم الخدمات المصرفية باستخدام مجموعة متكاملة من خصائص نظام ICS BANKS الشاملة والمتطورة».

وفي السياق نفسه قال نائب المدير العام للبنك جو حريقة «ان نظام ICS BANKS قد أثبت وعلى مر السنين ان كلفته التشغيلية منخفضة مقارنة مع الأنظمة البنكية المنافسة، بالإضافة الى قدرته على التكيف السريع مع التوجهات والمتغيرات الخاصة بالسوق اللبنانية والأسواق الإقليمية المجاورة مما سوف يساعدنا على ابتكار ونشر خدمات مصرفية جديدة».

بدوره قال المدير التنفيذي لتطوير الأعمال في ICSFS وائل ملكاوي «باعتبارنا مزوداً للبرامج المصرفية العالمية، سوف نلبي رؤية بنك جمال بتوسيع أعماله وانتشاره في مناطق مختلفة وبسهولة، وذلك من خلال نظامنا البنكي ICS BANKS الذي طالما تميز بتوفير حزمة من المعايير الدولية بوصفه نظاماً ذا جاهزية حيث يتميز بقابليته للتكيف وفقاً لمتطلبات البلد المحددة. نحن سعداء جداً لقيام بنك جمال باختيارنا، الأمر الذي يترتب عليه حرصنا والتزامنا بخدمة البنك وتقديم أفضل المنتجات والخدمات المصرفية».

يذكر ان جمال تراست بنك حاز مؤخراً على جائزة «البنك الأسرع نمواً في لبنان» ضمن جوائز الصناعة المصرفية لعام ٢٠١١ التي تم تنظيمها من قبل مجلة «بانكر ميدل ايست» BANKER MIDDLE EAST.

أحمد برغوت مديراً عاماً مساعداً لبيت التمويل العربي

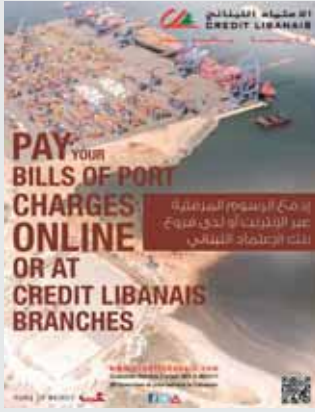


عين مجلس إدارة بيت التمويل العربي الذي انعقد برئاسة رئيس مجلس الإدارة محمد بن عبد اللطيف المانع ، أحمد نبيل برغوت مديراً عاماً مساعداً للبنك، وذلك خلفاً للسيد نبيل عثمان الذي أحيل الى التقاعد.

وشغل برغوت سابقاً منصب رئيس الإستثمارات الدولية في مصرف قطر الإسلامي في الدوحة - قطر، وهو حائز على شهادة هندسة مدنية من جامعة القديس يوسف، وماجستير في إدارة الأعمال من المعهد العالي للأعمال (ESA) في بيروت وجامعة ESCP EUROPE في فرنسا.

خدمة تسديد الرسوم المرفئية من الاعتماد اللبناني

مرة اخرى يثبت مصرف الاعتماد اللبناني ريادته في تقديم الخدمات المصرفية النوعية لجميع عملائه في مختلف القطاعات، وذلك بإطلاقه خدمة عملية للأفراد والمؤسسات والشركات المتعاملة مع مرفأ بيروت، يمكن بموجبها استيفاء بعض الرسوم المرفئية نيابة عن المرفأ ولحسابه باعتماد أسلوب التسديد الفوري لفواتير الشحن، إما عبر قنوات المصرف الالكترونية او لدى



اي فرع من فروع المصرف المنتشرة على الاراضي اللبنانية كافة. وتساعد هذه الخدمة الجديدة على تسديد الرسوم المرفئية من نوع الفئات الاربعة A,B,C,T بالليرة اللبنانية او بالدولار الاميريكي، وبإمكان المكلف دفعها إما نقداً واما بواسطة شيك او بفضل الخدمة المصرفية عبر الانترنت BANKING SERVICE ONLINE المتوفرة على موقع بنك الاعتماد اللبناني الالكتروني.

ميزانية مصرف لبنان في منتصف شباط ٢٠١٢

الاحتياطي الاجنبي ٣٢,٤ مليار دولار والموجودات ٧٢,٢ ملياراً

ارتفع احتياط مصرف لبنان من العملات الاجنبية ٠,٨ في المئة اي بمقدار ٢٤١,٤ مليون دولار ليبلغ ٣٢ ملياراً و٤٠٥ ملايين دولار في النصف الاول من شباط (فبراير)، مقارنة مع ما كان عليه هذا الاحتياط في النصف الثاني من كانون الثاني. وخلص بيان الوضع الموجز الصادر عن المصرف المركزي في منتصف شباط (فبراير) ٢٠١٢ الى تسجيل احتياط المصرف من الموجودات الذهب تراجعاً بنسبة ٠,٧ بالمائة ليبلغ ١٥ ملياراً و٩٢١ مليون دولار اي بتراجع قدره نحو ١٠٨ ملايين دولار، بما يعود بطبيعة الحال الى انخفاض سعر الاونصة الفعلي للذهب في اسواق المال العالمية الى مستوى ١٧١٤ دولاراً في الأسبوع الأول من شهر شباط، لأن الذهب في ميزانية مصرف لبنان يسعر على اساس السعر الفعلي للاونصة. وبالنسبة الى محفظة الاوراق المالية فقد زادت ١,٤ بالمائة اي بمقدار ١٦٥,٧ مليون دولار، وبلغت ١١٠,٨٤٦ مليار دولار، كما شهد مجموع موجودات المصرف نمواً بنسبة ٠,٦ بالمائة اي بمقدار ٤٦٤,٢ مليون دولار من ٧١ ملياراً و٨٢٢ مليون دولار الى ٧٢ ملياراً و٢٨٧ مليوناً.

مودعو بنك نصر اللبناني الإفريقي فازوا بـ ٢٥ مليون دولار وليس يورو لمن يعود الفضل في نجاح الدعوى ضد بنك بنيلوكس



خاطر أبي حبيب
رئيس مؤسسة ضمان الودائع



المحامي جان عيد
وكيل تقليسية بنك نصر اللبناني الإفريقي



جبران نصر

ليصار الى التوقيع على التسوية وإنهاء النزاع العالق مع بنك K.B.C. وبما ان المؤسسة الوطنية لضمان الودائع ترى انه تسريعاً بالإجراءات القانونية وكسباً للوقت وعدم تحميل تصفية بنك نصر أية مصاريف توكيل الأستاذ جان عيد للتوقيع على التسوية في بلجيكا بحضور المحامي MATRAY MATRAY & HALLET مع حق توكيل الغير ليصار من قبله الى توكيل الأستاذ DIDIER MATRAY لتمثيل تصفية بنك نصر اللبناني ش.م.ل. أمام المحاكم البلجيكية.

نعقد ان هذه المستندات كافية لتؤكد ان الأستاذ عيد لعب دوراً رئيسياً في الدعوى المقامة ضد بنك بنيلوكس في بيروت حيث خسرت قبل تكليفه دعوى البداية وفي بلجيكا حيث تم الفوز بالدعوى وبالتسوية كما اقترحها خطياً ووافقت عليها المؤسسة خطياً. وهذا لا يعني ان آل نصر والأستاذ بدوي أبو ديب لم يتابعوا الدعوى ويقدموا كل المستندات والمعلومات التي لديهم لتعزيز دور المحامين وتمكينهم من تقوية دعائم الدعوى لتحقيق مصلحتهم للوصول الى التسوية التي كانت هذه المجلة أول من بشر بها المودعين. بهذه المعلومات نكون قد أعطينا كل ذي حق حقه ولم يعد من مجال للأخذ والرد.

ووكالة صادرة عن مؤسسة ضمان الودائع ومسجلة لدى الكاتب العدل سليمان أبو شقرا في ١٦ شباط (فبراير) ١٩٩٤ كلفت الأستاذ جان عيد وكيل تقليسية بنك نصر اللبناني الإفريقي بالمرافعة والمدافعة.. وثانية من قبل رئيس مؤسسة ضمان الودائع خاطر أبي حبيب صادرة عن مكتب الكاتب العدل غافري سرحان «المرافعة والمدافعة عن بنك نصر اللبناني الإفريقي ش.م.ل.» (قيد التصفية) من كافة الدعاوى المتكونة بينه وبين بنك KBC «بنيلوكس سابقاً لدى محكمة الإستئناف في بروكسل. ولدينا مستند ثالث صادر عن المؤسسة الوطنية لضمان الودائع يفيد ان الأستاذ عيد زودها باستشارة حول موضوع التسوية وجاء فيه: «وعطفاً على القرار المتخذ من قبل المؤسسة الوطنية لضمان الودائع بتاريخ ١٠/١١/٢٠١١ تحت مرجع رقم ٢٨٦/٢٠١١/س والموافق عليه من قبل المحكمة المشرفة المحترمة تاريخ ٢٠/١٠/٢٠١١ والذي قضى في بنده الرابع تحديداً بالموافقة على انتقال ممثل المؤسسة الوطنية لضمان الودائع السيد سمير عويدات يرافقه الأستاذ جان عيد بصفته وكيلاً في هذه الدعوى الى بلجيكا للإجتماع بمكتب المحامين MATRAY MATRAY & HALLET

يدل على تعمد التحامل على الأستاذ جان عيد ان يقول «يتبين مما تقدم ان المحامي جان عيد نسب لنفسه فوزاً لا فضل له فيه. وهو يشكل اغتصاباً معنوياً لجهود سواه ولم يكن يحمل أي وكالة عن بنك نصر اللبناني الإفريقي ش.م.ل.» وينتهي: حقاً ان النتيجة التي انتهت اليها دعوى بنك نصر اللبناني الإفريقي ضد البنك البلجيكي هي بشرى للمودعين. ولكن نشر الخبر في مجلة «البيان الاقتصادية» كما ورد مؤسف حقاً لمجافاته الحقيقة.

والبيان تعيد الحق الى نصابه

«البيان الاقتصادية»: بعد وصول الكتاب الذي يحمل خطأ اسم المجلة وبدون تاريخ وبدون اسم المسؤول، عدنا الى ملف بنك نصر اللبناني الإفريقي (قيد التصفية) والذي جمعناه منذ اعلان توقف البنك عن الدفع، فوجدنا ان محكمة الإفلاس هي من عينت الأستاذ جان عيد وكيلاً للتقليسية وهو من تابعها بإشراف المحكمة طيلة سنوات حتى عندما انتقلت تصفيات المصارف المفلسة الى مؤسسة ضمان الودائع.

ووجدنا لدينا ثلاث مستندات تثبت تكليف الأستاذ عيد بملاحقة دعوى بنك نصر اللبناني الإفريقي لدى القضاة اللبنانيين والبلجيكيين

وصلنا كتاب من الأستاذ جبران نصر باسم مجلة البيان بدون اسم المسؤول وبدون تاريخ يوضح فيه حقيقة الخبر الوارد في عدد كانون الأول (كانون الثاني) تحت عنوان: «مفاجأة سارة للأوساط الحقوقية ومودعي بنك نصر اللبناني الإفريقي». ويأخذ علينا الأستاذ نصر اننا نسبنا الفضل في فوز دعوى البنك على البنك البلجيكي «بنيلوكس» لوكيل تقليسية بنك نصر اللبناني الإفريقي الأستاذ جان عيد، في حين ان الفضل «يعود للبنك ووكيله الأستاذ بدوي أبو ديب اللذين أقاما الدعوى قبل توقف البنك عن الدفع، وقد تابعها مع مكتب النقيب MATRAY الى النهاية حيث تمت التسوية، وإنفاذاً لقرار محكمة الاستئناف تم الاتفاق بناء لطلب مؤسسة ضمان الودائع بين مكتب MATRAY ومحامي الخصم على إجراء المحاسبة. وكانت وقائع المحاسبة يزود بها مكتب MATRAY بحقائقها الأستاذ جبران نصر واستقر المبلغ الواجب دفعه الى بنك نصر ١٨ مليون يورو ونيف أو ما يعادل ٢٥ مليون دولار أميركي وليس ٢٥ مليون يورو كما جاء خطأ في الخبر المنشور في (البيان). وقد جرى كل ذلك بإشراف مؤسسة ضمان الودائع صاحبة القرار بهذا الشأن». ويضيف الأستاذ جبران مقلعاً

أرباح «الوطني العماني» إلى ٣٤,٢ مليون ريال



سلام الشقسي
البنك الوطني العماني

أوصى مجلس إدارة البنك الوطني العماني بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ١٧,٥ في المئة وأسهم مجانية بنسبة ٢,٥ في المئة. وأشار البنك في بيان أن أرباحه الصافية ارتفعت العام الفائت إلى ٣٤,٢ مليون ريال عماني مقابل ٢٧,٢ مليون ريال عماني في العام ٢٠١٠. والبنك الوطني هو ثالث بنك يعلن نتائجه الأولية للعام ٢٠١١ بعد بنك صحار الذي ارتفعت أرباحه الصافية من ١٠,٢ ملايين ريال إلى حوالي ١٤,٥ مليون ريال وبنك مسقط الذي ارتفعت أرباحه الصافية من ١٠,٦ مليون ريال إلى ١١٧,٥ مليون ريال. يذكر أن الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد سلام الشقسي.

٢,٥ مليار درهم أرباح بنك الإمارات دبي الوطني في ٢٠١١
الشيخ احمد آل مكتوم: النتائج تعكس أداء تشغيلياً إيجابياً وقوياً

أعلن بنك الإمارات دبي الوطني ENBD، البنك الرائد في المنطقة عن نتائجه المالية للسنة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١ وجاء فيها: «بلغ صافي الأرباح ٢,٥ مليار درهم بارتفاع نسبته ٦ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠، ووصلت قروض العملاء إلى ٢٠٣,١ مليارات درهم بارتفاع نسبته ٤ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠، وودائع العملاء إلى ١٩٣,٣ مليار درهم بعدما كانت ٢٠٠ مليار بنهاية ٢٠١٠، وتحسنت نسبة كفاية رأس المال لتصل إلى مستوى جيد جداً بنسبة ٢٠,٥ في المئة.

وقال الشيخ احمد بن سعيد آل مكتوم، رئيس مجلس إدارة البنك معلقاً على نتائج المجموعة: «إن هذه النتائج المالية تعكس أداء تشغيلياً إيجابياً وقوياً وتظهر متانة ومرونة بنك الإمارات دبي الوطني. لقد اتبعنا أسلوباً أكثر تحفظاً لتقوية موقع البنك حتى يتمكن من مواجهة التحديات التي تشهدها الأسواق المالية العالمية، وبنك الإمارات دبي الوطني في موقع متميز لتحقيق رؤيته في أن يكون البنك الرائد وأحد أكبر وأكثر البنوك نجاحاً في المنطقة».

من جهته قال الرئيس التنفيذي ريك بدنر «لقد تمكنا من تحقيق نتائج مالية قوية خلال عام ٢٠١١ بتحقيق صافي أرباح عن العام بارتفاع ٦ في المئة على الرغم من البيئة الخارجية المليئة بالتحديات والتقلبات واتباعنا أسلوباً أكثر تحفظاً بشأن الإعداد الأمثل للميزانية العمومية وتقليص المخاطر. وفيما يستمر المشهد الاقتصادي مليئاً بالتحديات، فإن تنفيذنا الناجح لأولوياتنا الإستراتيجية وتمتع البنك بمستويات قوية من إجمالي رأس المال والسيولة توفر للبنك موقعاً راسخاً يمكننا من الإستفادة بقوة من فرص نمو مختارة في المستقبل».



ريك بدنر
ENBD

me.marsh.com

NAVIGATING THE RISK AND INSURANCE LANDSCAPE

EUROPE, MIDDLE EAST AND AFRICA (EMEA) INSURANCE MARKET REPORT

Although rates have continued to decline for some clients in EMEA, particularly those with a good loss history and who are non-catastrophe exposed, others have seen their rates stabilise or even increase in the latter part of 2011.

Visit www.me.marsh.com and download your free copy of latest Marsh EMEA Insurance Market Report 2012.

UAE Saudi Arabia Bahrain Oman Qatar Egypt

Marsh is one of the Marsh & McLennan Companies, together with Guy Carpenter, Mercer, and Oliver Wyman.

MARSH & MCLENNAN COMPANIES

اتفاقية تعاون بين «العربي الإسلامي» والشركة السعودية الأردنية لتجارة الأجهزة الكهربائية



من اليمين: إياد العسلي وسمير السوروي

وقع البنك العربي الإسلامي الدولي والشركة السعودية الأردنية لتجارة الأجهزة الكهربائية (SMART BUY) اتفاقية تعاون يقوم من خلالها البنك بتمويل مشتريات عملائه من معارض الشركة بشروط ميسرة ولمدة اثني عشر شهراً بالسعر النقدي.

وقع الاتفاقية كل من مدير عام البنك العربي الإسلامي الدولي إياد العسلي ومدير

عام الشركة السعودية الأردنية لتجارة الأجهزة الكهربائية (SMART BUY) سمير السوروي في مقر الإدارة العامة للبنك وبحضور عدد من مدراء البنك والشركة التنفيذيين. وقد أبدى العسلي سروره بتوقيع هذه الاتفاقية مع إحدى الشركات الرائدة في مجال بضائع التجزئة، وأكد حرص البنك العربي الإسلامي الدولي المستمر على تطوير خدماته ومنتجاته المتفقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، والتي تلائم شرائح المجتمع كافة بشروط ميسرة وفي متناول جمهور المتعاملين.

الإفراط في رفع الأجور والهبات والدعم حملت حاكم المركزي الكويتي على الاستقالة

بعد أن بلغ حجم الانفاق في دولة الكويت ثلاثة أضعاف بدون أن يأخذوا بتحذيره المتكرر، قدم الشيخ سالم عبد العزيز الصباح حاكم المصرف المركزي استقالته من منصبه الذي يشغله منذ أكثر من ربع قرن.

وشرح الصباح لوكالة الأنباء الكويتية أسباب استقالته فقال انه بذل قصارى جهده خلال الفترة الماضية لإبراز الحاجة الملحة لمعالجة الاختلالات الهيكلية الرئيسية التي يعاني الاقتصاد الوطني من تداعياتها وفي مقدمها زيادة المصروفات العامة لمستويات غير مسبوقة وغير قابلة للاستمرار.

وحذر المحافظ مراراً الحكومة الكويتية من السياسات المالية التوسعية والتصاعد السريع في الإنفاق الذي يرى انه لا يمكن استدامته خصوصاً في حال انخفاض أسعار النفط الذي يؤمن للكويت السواد الأعظم من دخلها العام.

على أثر تقديم الشيخ سالم عبد العزيز الصباح استقالته من منصبه كمحافظ لبنك الكويت المركزي، عقد مجلس إدارة البنك اجتماعاً اطلع خلاله على كتاب الاستقالة وأكد احترامه لقرار الشيخ سالم وتفهمه لما تضمنه بشأن تحديات الأوضاع الاقتصادية القائمة، وأمل المجلس ان يعدل عن استقالته لمواصلته دوره البارز في ادارة السياسة النقدية. وأكد المجلس انه سيواصل قيامه بالمهام الموكلة الى المحافظ على النحو المعتاد.

نظام الحوكمة ومتطلبات الإفصاح بين محافظ البحرين المركزي وجمعية المصرفيين البحرينيين

ناقش محافظ البحرين المركزي رشيد محمد المعراج مع رئيس وأعضاء مجلس إدارة جمعية المصرفيين البحرينية تطبيق نظام الحوكمة على البنوك ومتطلبات الإفصاح، إضافة الى الترتيبات الخاصة بتوفير التسهيلات للأفراد والشركات التي توفرها البنوك للمساعدة على شراء وبيع سندات وأنونات الخزنة التي يصدرها المصرف نيابة عن وزارة المال. وشرح المعراج تطور الأوضاع المصرفية خلال الفترة الماضية والمبادرات التي سيقوم بها المصرف لإدخال أنظمة ولوائح جديدة تتعلق بالعمل المصرفي. وتطرق الاجتماع أيضاً الى تطبيقات بازل ٣ وتطور العمل في مركز المعلومات الائتمانية، بما يشمل ادخال قطاع الشركات ضمن هذه الخدمة التي تقتصر حالياً على المعلومات الائتمانية للأفراد.

يعرف بالفرص الاستثمارية في سلطنة عمان بنك مسقط يفتتح ملتقى المستثمرين للعام الثالث



يظهر عبد الرزاق علي عيسى في الوسط

أشاد وزير التجارة والصناعة العماني الشيخ سعد بن محمد المرزوف السعدي بمبادرة بنك مسقط في الإعداد والتنظيم لملتقى المستثمرين والذي ينظمه البنك للعام الثالث على التوالي والعمل على جمع رجال الأعمال والشركات تحت سقف واحد للتعرف على الفرص التجارية والاستثمارية الموجودة في السلطنة والمنطقة.

وأوضح المرزوف ان هذا الملتقى سيساهم في التعريف بالفرص الإستثمارية التي تتمتع بها السلطنة وتشجيع المستثمرين للإسهام في نمو البلاد اقتصادياً، كما سيساهم في إيجاد قاعدة للمستثمر العماني والخليجي والأجنبي ومعرفة جيدة بالفرص التجارية والإقتصادية الموجودة وفي مختلف القطاعات.

وخلال افتتاح الملتقى قال الرئيس التنفيذي لبنك مسقط عبد الرزاق بن علي بن عيسى «ننظر الى مشاريع التنمية الشاملة كفرص استراتيجية في مجالات البنية الأساسية والصناعية والسياحية في السلطنة. ومن هذا المنطلق ينظم البنك هذا الملتقى وهو بمثابة حلقة وصل بين المستثمرين وشركات القطاع الخاص».

بدوره قال نائب رئيس مجلس إدارة البنك سليمان بن محمد الجحائي «يأتي انعقاد الملتقى انسجاماً مع التوجيهات السامية لصاحب الجلالة السلطان قابوس بن سعيد والتي دعا فيها جلالته المستثمرين العمانيين والمقيمين والأجانب للمشاركة في المسيرة التنموية للسلطنة».

البنك الدولي: علينا ان نعرف كيف سيحكم

الأخوان المسلمون قبل اقراض مصر مليار دولار!

نقلت وكالة الصحافة الفرنسية عن رئيس البنك الدولي روبرت زوليك (الصورة) انه يخشى حصول توتر مع مصر بشأن طلبها الحصول على قرض بمليار دولار اذا لم يلبَّ طلبها. فالاحتياطي المصري في أدنى مستوى له كما ان ذلك علاقة بالتغيرات التي يتطلع اليها الناس بمسؤولية متنامية إزاء المجتمع وسيحصل توتر بهذا الشأن».

وأضاف زوليك «نزل الناس الى الشارع للمطالبة بنظام مناسب، لقد تمت تنحية حسني مبارك ولكن لا يزال لدينا العسكريون الذين كانوا جزءاً من النظام السابق، والان علينا ان نعرف كيف سيحكم الإخوان المسلمون أكبر الفائزين في الإنتخابات».

وقال رئيس البنك الدولي: أنا متفائل بطبعي ولكني واقعي، وأنا أقر بأن الأمر لن يمر من دون خلافات.

مجلس إدارة الراجحي يوافق على استقالة الرئيس التنفيذي



سليمان الزين
مصرف الراجحي

وافق مجلس إدارة مصرف الراجحي على طلب العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرف عبدالله بن سليمان الراجحي الاستقالة من منصبه كرئيس تنفيذي للمصرف، لظروفه العملية الخاصة ورغبته في التفرغ لأعماله الخاصة مع استمراره عضواً في مجلس الإدارة، كما وافق المجلس على تعيين سليمان الزين رئيساً تنفيذياً جديداً.

وأشاد رئيس وأعضاء المجلس بدور الراجحي المتميز في تحقيق نقلة نوعية في أداء المصرف وخدماته ومنتجاته وفي بلوغ المصرف المكانة الرائدة محلياً وعالمياً بفضل الاستراتيجيات الناجحة، وفي قيادة فريق عمل سعودي محترف، ما جعل من المصرف الأكبر في السوق السعودية والأعلى ربحية مدى سنوات عدة الى اليوم.

يذكر ان السيد الزين من مواليد العام ١٩٧٤ بدأ مسيرته المهنية في شركة سابك في العام ١٩٩٥ حتى العام ٢٠٠٧. انضم الى مصرف الراجحي في العام ٢٠٠٧ في قسم إدارة حوكمة الشركات. عين في العام ٢٠٠٩ مديراً لإدارة المخاطر الشاملة وترأس في العام ٢٠١٠ قسم إدارة العملاء في تمويل الشركات وساهم في تأسيس مصرف الراجحي في الأردن وعيّن مديراً له وفي نهاية العام ٢٠١٠ تولى منصب مدير عام مجموعة الأعمال الدولية للمصرف والتي تضم ماليزيا والأردن والكويت.

تصنيف AA لبنك برقان من «براند فاينانس»

بشير جابر: أحد أهم العوامل لنجاح خطة العمل الاستراتيجية

منحت شركة براند فاينانس العالمية لتقييم العلامات التجارية علامة بنك برقان التجارية بتصنيف AA مع نظرة مستقبلية ايجابية، وبذلك يحتل بنك برقان المرتبة الثانية ضمن قائمة أفضل علامة مصرفية في الكويت.

وفي هذا الصدد قال مساعد مدير عام الاتصالات التسويقية في البنك بشير جابر: «هذا الإنجاز يعكس مستويات الثقة العميقة بين شركائنا الذين نكن لهم التقدير».



أضاف: «في المفاهيم الحديثة للإدارة يعد مضمون العلامة التجارية أحد أهم العوامل لنجاح خطة العمل الاستراتيجية. ولهذا السبب تشكل الإدارة الاستراتيجية للعلامة التجارية عنصراً فعالاً في أهداف بنك برقان، لتلعب دوراً محورياً في إيصال رسالة العلامة التجارية وثقافة المؤسسة المتكاملة بطريقة واضحة، وتطوير ولاء العملاء، وتحفيز الموظفين، وتعزيز العلاقة بين شركاء العمل بالإضافة الى طمأنة الأسواق المالية».

الأفضل ضمن فئته تشغيلياً

بنك البلاد يحصد جائزة الجودة في العمليات البنكية

حصد بنك البلاد السعودي جائزة الجودة في العمليات البنكية التي تمنحها مؤسسة جيه.بي. مورغان J.P. MORGAN المالية العالمية تقديراً للأداء التشغيلي الرفيع الذي حققه البنك في مجال التحويلات البنكية للعملاء والتحويلات البنكية للبنك وعمليات الخزائنة مسجلاً بذلك فوزاً بهذه الجائزة المرموقة ضمن أعلى فئاتها للعام ٢٠١١. وتسلم الجائزة مدير عام قطاع العمليات المصرفية صالح بن علي الحميد من المدير التنفيذي لخدمات الخزائنة وقطاع المبيعات في «جيه بي مورغان» ابراهيم مصطفى ونائبة ليلى القصير في احتفال أقيم للمناسبة في مقر البنك في الرياض. يذكر ان «جيه بي مورغان» قدم منذ عام ١٩٩٧ جائزة تقدير الجودة الى المؤسسات المالية التي تحقق معدل «الأفضل ضمن فئتها» تشغيلياً حيث تعد بمثابة معيار دولي للجودة العالية والمعايير المتفوقة لعمليات قطاع التمويل التجاري والتحويلات المالية الدولية.

شهادات ادخارية بالجنه المصري تضمن ثبات الأرباح

طرح بنك أبوظبي الوطني في مصر شهادات ادخارية للأفراد المصريين والمغتربين بالجنه المصري بعائد تنافسي ثابت غير خاضع للضرائب ولمدة تتراوح بين ثلاث وخمس سنوات.

ويركز البنك في مصر على الشركات والمؤسسات المصرية والعالمية العاملة في مصر وبصورة خاصة على الشركات الإماراتية العاملة في مصر. خلال السنوات الـ ٢٧ الماضية نجح البنك في ترسيخ مكانة متميزة ضمن أفضل المؤسسات المالية العاملة في مصر. ويملك بنك أبوظبي الوطني ٢٩ فرعاً في جمهورية مصر العربية بالإضافة الى ٤٢ جهاز صراف آلي. ويعتبر البنك المفضل للمؤسسات والشركات الإماراتية العاملة في مصر. علاوة على ذلك يلتزم البنك بتعزيز قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة عبر وحدة متخصصة في هذا المجال لتقديم التمويل اللازم لهذه الشريحة. كذلك يقدم البنك خدماته للعملاء الأفراد، حيث يتميز بالفعالية والمهنية لتقديم خدمات ومنتجات مصرفية شاملة للعملاء.

الرئيس التنفيذي الجديد لبنك HSBC

باع أصولاً بقيمة ٤٨ مليار دولار من بينها المحفظة التأمينية

نقلت وكالة رويترز عن الرئيس التنفيذي الجديد لمصرف اتش اس بي سي HSBC ستوارت غوليفر STUART GULLIVER انه أعد خطة تقضي بخفض النفقات السنوية للبنك بقيمة ٣.٥ مليارات دولار أميركي. وبغية بلوغ هذا الهدف، سوف يكون البنك مضطراً الى خفض عدد العاملين فيه والى اقفال فروع في سائر أنحاء العالم. وفي هذا السياق، باع البنك مجموعة من أصوله ASSETS بلغت قيمتها حتى الآن ٤٨ مليار دولار أميركي. ومن بين الأصول التي باعها البنك محفظة التأمينات العامة GENERAL INSURANCE BUSINESS وقد بلغت قيمتها مليار دولار أميركي. وذكر ان ملكية المحفظة انتقلت الى شركتي أكسا AXA الفرنسية وكيو بي اي QBE الاسترالية وانهما سوف تتقاسمانها بالتساوي. نذكر ان البنك اقفل فرعين من فروع في لبنان كما اقفل فروعاً في دول عربية عديدة أخرى.

المشرق يرتب فروضاً مشتركة بقيمة ٢,٩ مليار درهم خلال عام

أفصح بنك المشرق عن ان تسهيلات الإئتمانية المشتركة بلغت ٢,٩٢ مليار درهم (٧٩٨ مليون دولار) خلال عام. وأوضح انه قام مع بنوك أخرى بترتيب قرض مشترك الأكبر بنك في سري لانكا (بنك سيلان) من خلال تقديم تسهيلات بقيمة ١٧٥ مليون دولار، بالإضافة الى قرض مشترك آخر بقيمة ١٤٠ مليوناً. كما قاد البنك تسهيلات ائتمانية مشتركة بقيمة ٤٠٣ ملايين دولار (١,٤ مليار درهم) لأعمال الهندسة والبناء والشراء في توسعة مشروع بروج ٣ والتي تم تقديمها لصالح تحالف تيكنومونت سامسونغ الهندسية.

مصرف لبنان يفوز بدرع المصارف العربية والبنك العربي المتحد بدرع الإنجاز المتميز



ويسلم درعاً الى بول تروبرج



بيار مركزل يسلم درعاً الى علي نحلة

نظمت أكاديمية جوائز الإنترنت في المنطقة العربية، بحضور وفد من مصرف لبنان وحشد عربي كبير، وبمشاركة رئيس لجنة تكنولوجيا المعلومات النيابية سامر سعادة وممثلين عن مصارف عربية، الاحتفالية الثالثة لمسابقة جائزة درع المصارف الإلكترونية، وذلك في فندق فينيسيا.

وفاز مصرف لبنان بدرع المصارف العربية وتسلمه المهندس علي نحلة مدير المعلوماتية ممثلاً للحاكم رياض سلامة، وفاز البنك العربي المتحد UAB – الإمارات العربية بدرع الإنجاز المتميز.

وكان ألقى رئيس الأكاديمية بيار مركزل كلمة هنا فيها الفائزين. وقد فازت المصارف التالية بجوائز الإبداع التصميمي والتفاعلي والتقني والبصري: الخليج الأول – الإمارات، كابيتال بنك – الأردن، بنك الخليج – الكويت، التجاري الكويتي، بنك صحار العماني، بنك برقان – الكويت، بنك الدوحة – قطر، البنك الأهلي الكويتي، مصرف الشارقة الإسلامي – الإمارات، بنك الراجحي – السعودية وبنك مصر لبنان.



ويسلم درعاً الى عبد الرحمن التركي



ويسلم درعاً الى احمد راشد المعماري



ويسلم درعاً الى عمر وهبي



ويسلم درعاً الى عبد الواحد جمعة وهدي عبدالله



ويسلم درعاً الى رشا عز الدين



من اليمين: ربيع زين الدين، زيتة عون، بيار مركزل، غسان فوعاني وفادي أيوب



من اليمين: عثمان توفيق، بيار مركزل، د. منى لطيف ومحمد طالب بهبهاني



ويسلم درعاً الى سعيد الدجاني



ويسلم درعاً الى يوسف عليق



ويسلم درعاً الى وليد الداوق



من اليمين: سليمان القبسي، بيار مركزل ومحمد اليامي

البنك الأهلي يعرض لمساهماته في انعاش الإقتصاد المصري



طارق عامر

البنك الأهلي المصري

أعلن البنك الأهلي المصري عن قيادة عدد من أكبر الصفقات ومبادرات التمويل الهادفة الى دعم النمو في القطاعات الرئيسية فسي الإقتصاد المصري خلال ٢٠١١، منها حزمة التمويل بقيمة ٦٠٠ مليون دولار أميركي للهيئة المصرية العامة للبترول، وحزمة التمويل بقيمة ٣ مليارات جنيه مصري لدعم برنامج التوسعات الرأسمالية المزمع تنفيذه في شركة القاهرة لتوليد الكهرباء وحزمة أخرى بقيمة ملياري جنيه للشركة المصرية لخدمات الهاتف المحمول ECMS وحزمة تمويل بقيمة ١,٦ مليار جنيه لشركة شرق الدلتا لتوليد الكهرباء، وحزمة تمويل بقيمة ٩٥٤,٨ مليون جنيه لدعم أنشطة الشركة المصرية للغازات الطبيعية GASCO.

وأشار رئيس مجلس إدارة البنك طارق عامر الى قدرة البنك على هيكلة القروض الضخمة، بما يتفق مع أفضل الممارسات الدولية ونجاحه في تسويق هذه الصفقات لمختلف المؤسسات المالية.

يذكر ان البنك الأهلي قام بدور مدير الطرح لست صفقات بلغت قيمتها الإجمالية ٢,٦ مليار دولار.

ساب يفوز للمرة الرابعة بجائزة افضل بنك لتمويل التجارة ديفيد ديو: العناية بالعميل من اهم اولوياتنا

فاز البنك السعودي البريطاني - ساب SABB بجائزة افضل بنك لتمويل التجارة في المملكة العربية السعودية لعام ٢٠١٢ من مجلة غلوبال فاينانس المعروفة عالميا في قطاع البنوك والتمويل. وشملت معايير اختيار الفائزين حجم المعاملات ونطاق التغطية العالمية وخدمة العملاء والاسعار التنافسية والتقنيات المبتكرة.

وللمناسبة قال ديفيد ديو العضو المنتدب ل(ساب): ان العناية بالعميل هي من اهم اولوياتنا، فنحن نوفر لعملائنا اعلى مستويات الدعم الممكنة، ونقدم لهم افضل المنتجات والحلول المبتكرة. وتمثل سلسلة التجارة والتوريد محور اهتمام البنك والتزامه بتلبية احتياجات العملاء في مجال التجارة المحلية والدولية لمساعدتهم في توسعة اعمالهم.

ويقدم ساب مجموعة شاملة من المنتجات التجارية التقليدية والمتوافقة مع الشريعة الاسلامية مع تمتعه بالقدرة على هيكلة وتنفيذ حلول مصممة لتلبية الاحتياجات المعقدة للعملاء المحليين والدوليين، وذلك باستخدام الخبرة والموارد المحلية يدعمها الانتشار الواسع لمجموعة اتش اس بي سي العالمية.

والجدير ذكره ان هذه السنة الرابعة على التوالي التي يفوز بها ساب بهذه الجائزة ما يؤكد مكانة البنك الرائدة في تمويل التجارة في المملكة.



جولمين لخدمات التأمين (ش.ذ.م.م)
وسطاء تأمين وإعادة التأمين

JUELMIN INSURANCE SERVICES (L.L.C)
Insurance & Reinsurance Brokers

التأمين المباشر بكافة انواعه

اعادة التأمين الاختياري بكافة انواعه

اعادة التأمين الاتفاقية

تعاملنا مع كبرى شركات التأمين واعادة التأمين

ص.ب: 15958 دبي - الامارات العربية المتحدة
P. O. Box: 15958 Dubai - U. A. E

TEL: +971 4 2691114
FAX: +971 4 2691434
Email: info@juelmin.ae
website: www.juelmin.com

٢,٥ مليون دولار أرباح «كابينوفا» في ٢٠١١

عبد الكريم بوجيري: إفادة من الفرص بطرح منتجات اسلامية تلبى مستثمرينا جمال هجرس: ملتزمون بتحقيق أفضل النتائج لإرضاء المستثمرين والمساهمين



جمال هجرس
كابينوفا



عبد الكريم بوجيري
كابينوفا

أظهرت نتائج بنك كابينوفا الاستثماري، الذراع المصرفية الإسلامية والمملوك بالكامل من بنك البحرين والكويت، تحقيق ربح صاف في السنة المنتهية في ١٣ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١، بلغ ٢,٥ مليون دولار أميركي مقابل خسارة صافية بلغت ٢٠٣ آلاف دولار خلال الفترة نفسها من العام ٢٠١٠. وقد زادت الإيرادات الإجمالية للفترة بحيث بلغت ٩,٢ ملايين دولار مقارنة بإيرادات بلغت ٦,٩ ملايين دولار للسنة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٠ ما يمثل نمواً قدره ٣٢ في المئة. وتعليقاً على ذلك قال رئيس مجلس إدارة البنك عبد الكريم بوجيري «يعد هذا انجازاً طيباً بالنظر الى الظروف الصعبة والتحديات التي شهدتها القطاع المصرفي في أنحاء العالم والمنطقة كافة. نحن نؤمن بأن قطاع الأعمال المصرفية الإسلامية في البحرين هو واحد من أهم القطاعات في البلاد مع توافر الكثير من الفرص التي لم تستغل حتى الآن. وعلى هذا الأساس

سنواصل الاستفادة من هذه الفرص في العالم ٢٠١٢ والأعوام المقبلة عن طريق طرح منتجات إسلامية مصرفية جيدة تلبى متطلبات وتوقعات مستثمرينا». من جهة أخرى، قال الرئيس التنفيذي لـ «كابينوفا» جمال هجرس: «بلغت نسبة السيولة في بنك كابينوفا ٣٧ في المئة ونحن نفخر بالقول، ان هذه النسبة ممتازة بالنظر الى الأوضاع السائدة حالياً في السوق. بالإضافة الى ذلك، ووفقاً للمتطلبات الاحترازية لمصرف البحرين المركزي، يطلب من البنوك تعزيز نسبة كفاية رأس المال والمحافظة على رأس مال حقوق الملكية بنسبة ١٢ في المئة من الموجودات المرجحة للمخاطر، فإن معدل كفاية رأس المال لدينا يبلغ ٨٦,٢ في المئة وهذا من شأنه مساعدة البنك في المحافظة على معدل نمو جيد في الأعوام المقبلة. وسنلتزم دائماً بتحقيق نتائج أفضل لإرضاء مستثمري البنك ومساهمي عن طريق اتباع استراتيجية البنك الاستثمارية وهو الأسلوب الذي قمنا بتصميمه بحسب ظروف السوق الحالية».

سداً لعجز الموازنة المتفاقم

مصر تبيع أدون خزانة دولارية للمرة الرابعة

حذر محافظ البنك المركزي المصري فاروق العقدة من ان هناك أربع كوارث ستواجه مصر في المرحلة الحالية، أهمها تآكل الاحتياط النقدي، حيث تراجع من ٣٦ مليار دولار الى ١٦,٣ ملياراً بسبب العجز في ميزان المدفوعات. هذا وباعت الحكومة المصرية ممثلة في وزارة المالية، أدون خزانة بقيمة ٧٥٠ مليون دولار، بزيادة ٢٥٠ مليون دولار عن قيمة الطرح الذي كانت تستهدفه بقيمة نصف مليار دولار، ووصل سعر الفائدة الى ٣,٨ في المئة لأجل عام. ويعد هذا الطرح الرابع الذي تقوم فيه الحكومة المصرية بطرح أدون خزانة دولارية، تستخدمها في سد عجز الموازنة المتفاقم.

خلاف بين بنك روسي والسفارة الإيرانية بموسكو

وقع خلاف بين مصرف في تي بي 24 الروسي الحكومي وبين السفارة الإيرانية في موسكو لإقدام المصرف الروسي على إنهاء اتفاق مع الإيرانيين كان يوكل الى البنك دفع رواتب موظفي السفارة (عشرة أشخاص فقط) وقد اعتبرت أوساط مصرفية غربية ان المصرف الروسي تقيد بقرار العقوبات التي فرضتها الأمم المتحدة بحق ايران والقاضية بمصادرة أرصدها. إلا ان المصرف نفى ذلك كلياً مؤكداً ان اقفال حساب السفارة كان لأسباب تجارية بحتة.

إصدار سندات بمليار دولار لمجموعة QNB

المدة خمس سنوات والفائدة ٣,٣ في المئة

استكملت مجموعة QNB اول عملية إصدار سندات بقيمة مليار دولار لمدة خمس سنوات وبفائدة مميزة ٣,٣٧٥ في المئة، وذلك ضمن برنامج بنك قطر الوطني لأوراق الدين متوسطة المدى.

وأظهر الإصدار نجاحاً مثيراً من ناحية الحجم والنوعية، حيث شمل نخبة من أهم المستثمرين حول العالم. كما بلغت قيمة الطلبات ما يقارب خمسة أضعاف حجم الإصدار، وذلك من خلال مشاركة ما يزيد عن ٢٧٠ مستثمراً حول العالم. وأعلنت مجموعة QNB انه سيتم استخدام حصيلة السندات ضمن الأنشطة الاعتيادية للبنك، وتم إصدار هذه السندات من خلال تجمع لمديرين رئيسيين لعملية الإصدار تتألف من كل من Citi-Group, HSBC, QNB Capital Chartered Bank Standard Barclays Capital.

البنك السويسري UBP يستحوذ على NEXAR العالمية

استحوذ بنك يونيون بانكر بريفي (UBP) السويسري على مجموعة نيكسار كابييتال NEXAR العالمية للاستثمارات البديلة التي تنتشر مكاتبها في الولايات المتحدة وأوروبا. وقال الجانبان ان الاستحواذ سيضاعف رأسمال UBP بحيث يتمكن من اطلاق منتجات جديدة.

يعدّ بنك يونيون بانكر بريفي من البنوك الرائدة في قطاع الإستثمارات البديلة منذ السبعينات، وكان قد أطلق أول صندوق من صناديق التحوط عام ١٩٨٦. وعلى مدى السنوات، تمكن من تأسيس خدمات استشارية قوية لصناديق التحوط وإدارة العديد من الصناديق المشتركة، فضلاً عن تقديم خدمات تتناسب مع متطلبات واحتياجات العملاء الفردية.

ارتفاع احتياطي النقد الأجنبي في الجزائر الى ١٨٢,٢ مليار دولار

ارتفع احتياطي النقد الأجنبي في الجزائر الى ١٨٢,٢ مليار دولار في ٢٠١١. هذا ما أعلنه محافظ بنك الجزائر محمد لكطاسي في عرضه لتعزيز المركزي حول التوجهات النقدية والمالية للجزائر. وصنفت الجزائر في المرتبة الأولى عربياً وال ١١ عالمياً من حيث قيمة احتياطي النقد الأجنبي.

٢٢٤,٨ مليون دينار الأرباح الإجمالية لـ «بيتك»

سمير النفيسي: أضحت المجموعة أكثر انتشاراً على مستوى العالم



أوصى مجلس الإدارة في بيت التمويل الكويتي «بيتك» بمنح المساهمين توزيعات نقدية بنسبة ١٥ في المئة وأسهم منحة بنسبة ٨ في المئة، وذلك بعد موافقة الجمعية العمومية والجهات المختصة.

وقال رئيس مجلس الإدارة **سمير يعقوب النفيسي** ان «بيتك» حقق إجمالي إيرادات لعام ٢٠١١ قدرها ٨٧٢,١ مليون دينار، بزيادة قدرها ١٣٥,٨

مليون دينار وبنسبة زيادة ١٨,٤ في المئة عن العام السابق، نتج عنها أرباح اجمالية قدرها ٢٢٤,٨ مليون دينار، منها أرباح للمودعين المستثمرين ١٥٢,٧ مليون دينار. وأشار **النفيسي** الى ارتفاع حجم الأصول الى ١٣,٥ مليار دينار بزيادة قدرها ٩١٢ مليون دينار وبنسبة زيادة ٧,٣ في المئة عن العام السابق، وارتفع حجم الودائع الى ٨,٩ مليارات دينار بزيادة قدرها ١,٢ مليار دينار وبنسبة ١٦,١ في المئة عن العام السابق.

كما ارتفعت حقوق المساهمين الى ١,٢٩٢ مليار دينار بزيادة قدرها مليوناً دينار عن العام السابق.

وأكد **النفيسي** ان عام ٢٠١١ اتسم على صعيد «بيتك» باستمرار الأداء التشغيلي المتميز الذي يؤكد سلامة وقوة مركز البنك في المجالات المتعددة التي يعمل فيها، رغم الظروف العالمية والمحلية غير المؤاتية، والمنافسة القوية التي تشهدها صناعة الخدمات المالية الإسلامية في مختلف الأسواق، إلا ان بيتك استطاع ان يؤكد ريادته في أسواق ومنتجات يتوقع ان تحدث نقلة في عمل المصارف الإسلامية، مثل التركيز على الصكوك، التي يعتبرها كثير من المراقبين أداة مهمة للمساهمة في حل مشكلة التمويل التي تمثل جزءاً مؤثراً من مشكلات الشركات والحكومات في معظم بلدان العالم حالياً.

وذكر بأن مجموعة «بيتك» أصبحت أكثر انتشاراً وامتداداً على مستوى العالم، وهو الآن يبحث عن الفرص الاستثمارية في أسواق اقليمية وعالمية كبرى بهدف تعزيز تواجد فيها أو الدخول الى اسواق جديدة، مشدداً على الأهمية التي يوليها للسوق المحلية وحرصه على تنمية حصته السوقية في كل المجالات والأنشطة وطرح منتجات وخدمات منافسة وتوسيع قاعدة العملاء والاهتمام بجودة الخدمة مع استمرار الدور الاجتماعي الرائد، منوهاً بالعنصر البشري وما يحظى به من دعم دائم من خلال برامج التطوير والتدريب التي تستهدف الارتقاء بمستوى تعزيز قدرات الموظفين وإطلاق روح الإبداع والابتكار لديهم.

٣٠,٦ مليون دينار أرباح بنك الخليج للعام ٢٠١١
علي الرشيد البدر: النتائج تعكس الاستراتيجية المرتكزة على خدمة العميل



حقق بنك الخليج - الكويتي GULF BANK صافي ربح بلغ ٣٠,٦ مليون دينار لعام ٢٠١١ مقارنة بـ ١٩,١ مليون دينار في ٢٠١٠، وأوصى مجلس الإدارة الجمعية العمومية بتوزيع أسهم منحة بواقع ٥ في المئة على المساهمين.

وبلغ مجموع أصول البنك في نهاية كانون الأول (ديسمبر)

٤,٧٨٥ ملايين دينار، بينما بلغت الودائع ٤,١٠٧ ملايين دينار وارتفع إجمالي حقوق المساهمين ليلعب ٤٣٠,٣ مليون دينار.

وعلق رئيس مجلس إدارة البنك **علي الرشيد البدر** «ان نتائج هذا العام تعكس تطبيق استراتيجية البنك التي ركزت على خدمة العميل من خلال تقديم أفضل وأسرع الخدمات المصرفية له، وتحسن ظروف السوق التي يعمل فيها البنك والتراجع النسبي في متطلبات تعزيز المخصصات الإلزامية والاحترازية، بالإضافة الى الجهود التي بذلتها شتى مجموعات العمل في البنك، والتي شملت كلاً من الخدمات المصرفية الشخصية والخدمات المصرفية للشركات والأعمال المصرفية الدولية والاستثمارية. أما مجموعة الخزينة فقد حافظت على ريادتها لسوق تبادل العملات الأجنبية وقامت بدور بارز في نمو قاعدة ودائع العملاء لدى البنك».

وفي كانون الأول (ديسمبر) من عام ٢٠١١ كان بنك الخليج الوحيد في المنطقة الذي تم رفع مرتبة تصنيفه الائتماني للمدى الطويل ونظيرته المستقبلية في أن واحد من قبل وكالة ستاندر أند بورز للتصنيف الائتماني. فقد ارتفع تصنيف البنك الائتماني للمدى الطويل من مرتبة BBB- الى مرتبة BBB، كما تم رفع مرتبة النظرة المستقبلية للبنك من «مستقر» الى إيجابي».

الإمارات دبي الوطني» يصدر سندات باليوان الصيني

بدأت في ٢٢ شباط (فبراير) الماضي لقاءات ومفاوضات في هونغ كونغ وسنغافورة، برئاسة ممثل بنك الإمارات دبي الوطني، أكبر البنوك في دبي، لترتيب إصدار سندات باليوان الصيني. وكلف البنك ثلاثة مصارف دولية لتحضير الإصدار الذي سيكون مقوماً بالفرنك السويسري.

أسرار مصرفية عربية

● ترسم علامات استفهام كبيرة لدى المؤسسات المالية والاقتصادية في مصر حول رجل الأعمال الملياردير **نجيب ساويرس** واسباب بيعه لاستثماراته الراجعة. ***

● يشكو رجال أعمال وتجار من تشدد المصارف في تعاملهم معهم على صعيد التسهيلات المصرفية حيث التدقيق على الأوراق والضمانات تتجاوز الحد المعقول. ***

● قال رئيس مجلس إدارة دار الاستثمار **عدنان المسلم** ان القطاع المصرفي الكويتي يعاني من العديد من الاشكاليات. ودعا البنوك اذا كانت لديها أرقام صحيحة وحقيقية لنشاطها لتفصح عن حجم التمويل الذي قدمته للقطاع الخاص منذ ولادة الأزمة المالية حتى اليوم. ***

● استقالة محافظ بنك الكويت المركزي الشيخ **عبد العزيز السالم الصباح** احتجاجاً على عدم انجاز الإصلاحات في القطاع المصرفي، حمل وزير المالية الكويتي **مصطفى الشمالي** على التأكيد بأن الحكومة الجديدة مقبلة على اصلاحات اقتصادية ومالية كبيرة. ***

● أوقفت معظم المصارف العاملة في سوريا كل أنواع التسليفات وقبول الودائع بانتظار تلقي الضوء الأخضر من مصارفها الأم. ***

● قررت وزارة المال الإماراتية بالتعاون مع مؤسسة التمويل الدولية التابعة للبنك الدولي، السماح للمصارف بتسجيل رهن الأصول الرأسمالي لدولة الإمارات وذلك لضمان قروض المصارف لأصحاب تلك المشاريع الصغيرة والمتوسطة. ***



حسين الميزرة
بنك السلام - السودان



فهد آل ثاني
بنك الدوحة



ماجد العجيل
بنك برقان



فهد الرجعان
البنك الأهلي المتحد- البحرين

مجلس الإدارة أوصى بتوزيع أرباح نقدية وأسهم منحة

«برقان» يحقق أرباحاً قياسية في ٢٠١١

أعلنت مجموعة بنك برقان عن تحسن ممتاز في نتائجها المالية للعام ٢٠١١، محققة صافي ربح ٥٠,٦ مليون دينار، بزيادة ١٠ أضعاف عن الفترة نفسها من العام ٢٠١٠ والتي سجلت ٤,٧ ملايين دينار.

وتعكس هذه النتائج عملية التحول الناجحة التي مر بها البنك وحقق من خلالها عاماً مالياً قوياً. وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بقيمة ١٠ فلولس للسهم الواحد وأسهم منحة بنسبة ٥٪ للسهم وذلك بعد الحصول على مصادقة الجمعية العمومية السنوية.

وفي هذا السياق، قال رئيس مجلس إدارة بنك برقان **ماجد عيسى العجيل**: «أداء المجموعة خلال عام ٢٠١١ يعكس السياسة المتحفظة للبنك، وتركيزنا على تحقيق أهدافنا الاستراتيجية. فلقد تمكنا من استقطاع مخصصات احترازية تصل إلى ١٦ مليون دينار، وحققنا عوائد ايجابية وذلك من خلال التطبيق الممتاز للخطة الاستراتيجية للبنك والتي نحصد ثمارها الآن».

بنمو نسبته ١٧,٧ في المئة .. ١,٢٤ مليار ريال ارباح بنك الدوحة في ٢٠١١

حقق بنك الدوحة ١,٢٤ مليار ريال قطري ارباحاً صافية في العام ٢٠١١ مقارنة مع ١,٠٥ مليار ريال قطري في عام ٢٠١٠ بنمو نسبته ١٧,٧ في المئة.

وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٤٥ في المئة من رأس المال المدفوع. وارتفع إجمالي موجودات البنك من ٤٧,٢ مليار ريال قطري في عام ٢٠١٠ إلى ٥٢,٤ مليار ريال قطري في عام ٢٠١١ أي بنسبة نمو بلغت ١١ في المئة.

سجل البنك زيادة في إجمالي القروض والسلف بنسبة ١٥,٧ في المئة لتصل إلى ٣٠,٧ مليار ريال في عام ٢٠١١ بالمقارنة مع ٢٦,٥ مليار ريال في عام ٢٠١٠، بينما نمت ودائع العملاء بنسبة ٢,٨ في المئة لتصل إلى ٣١,٧ مليار ريال قطري في عام ٢٠١١ بالمقارنة مع ٣٠,٨ مليار ريال قطري عام ٢٠١٠.

ووصلت حقوق ملكية المساهمين مع نهاية ٢٠١١ إلى ٧,١ مليارات ريال مسجلة زيادة نسبتها ١٧,٣ في المئة عن العام الماضي.

يذكر ان رئيس مجلس ادارة البنك هو الشيخ **فهد آل ثاني**.

بنك السلام - السودان يرسخ وجوده ويحقق أرباحاً

يحق بنك السلام - السودان الذي تأسس في العام ٢٠٠٥ بأموال خليجية سودانية ولبنانية، أرباحاً جيدة وقد بلغت في العام ٢٠١١ نحو ٥١ مليون درهم (١٤ مليون دولار).

حسين الميزرة نائب رئيس مجلس إدارة بنك السلام - السودان، ورئيس اللجنة التنفيذية للمصرف قال ان بنك السلام السودان ماض قدماً في ترسيخ وجوده في السودان، من خلال التوسع عبر شبكة فروع تغطي مختلف أرجاء ولاية الخرطوم أولاً، على ان يتبع ذلك التوسع الى مدن ومناطق أخرى، وقد تجسد ذلك بالفعل من خلال افتتاح المصرف لفرعه الثالث في مدينة أم درمان، وسيبغ افتتاح الفرع الرابع للمصرف في مدينة بحري خلال الشهر القليل المقبل.

وبنك السلام - السودان هو ثمرة لتعاون إماراتي خليجي، سوداني، وقد بدأ في تقديم خدماته المصرفية في السودان في شهر أيار (مايو) من العام ٢٠٠٥، ويعد من أكبر المصارف في سوق الخرطوم للأوراق المالية وتم ادراجه في سوق دبي المالي في شهر (تموز) يونيو ٢٠٠٨.

٣١٠,٦ ملايين دولار أرباح «الأهلي المتحد» بنمو ١٧ في المئة

فهد الرجعان: سنحافظ على وتيرة صلبة من النمو في إيرادات التشغيل وصافي الأرباح

حقق البنك الأهلي المتحد- البحرين بنهاية ٢٠١١ أرباحاً صافية تعتبر الأعلى في تاريخه منذ تأسيسه عام ٢٠٠٠ إذ بلغت ٣١٠,٦ ملايين دولار بنسبة نمو ١٧ في المئة.

وقال البنك في بيان «ان هذه الربحية الجيدة جاءت في غمرة عام مضطرب خيمت عليه المصاعب التي تواجه الاقتصاد العالمي عموماً ودول منطقة اليورو خصوصاً». مشيراً الى تحقيق زيادة في ودائع العملاء بنسبة ١٦,٩ في المئة (٢,٥ مليار دولار) لتصل إلى ١٧,٣ ملياراً، ما ساهم في تحقيق خطط التقليل من الاعتماد على الاقتراض قصير الأجل والتمويل عبر آليات سوق ما بين البنوك، وتسجيل محفظة القروض والسلفيات نمواً بنسبة ٧ في المئة لتصل إلى ١٥,٥ مليار دولار مقابل ١٤,٥ ملياراً لعام ٢٠١٠، وارتفاع إجمالي الموجودات إلى ٢٨,٣ مليار دولار بنسبة نمو بلغت ٧,١ في المئة مقارنة بـ ٢٦,٥ ملياراً.

وبالنظر الى النتائج المتميزة المحققة خلال العام فإن مجلس الإدارة يرفع توصيته للجمعية العمومية بالموافقة على توزيع أرباح نقدية على المساهمين بواقع ٣,٠ سنتات لكل سهم (٢,٥ سنت لعام ٢٠١٠) مع توزيع أسهم منحة بنسبة ٥ في المئة أي بواقع سهم واحد لكل ٢٠ سهماً عادياً (لم توزع أسهم منحة عن عام ٢٠١٠).

وتعليقاً على هذه النتائج قال رئيس مجلس إدارة البنك المتحد **فهد الرجعان**: «نشعر بالارتياح لهذا النمو القوي ومستوى الأداء التشغيلي والربحية التي سجلها البنك في ظل ظروف وتعقيدات استثنائية سواء على صعيد التطورات الإقليمية الجارية أو مضاعفات أزمة الديون السيادية الأوروبية وعدوى امتدادها.

وأضاف: «سنحافظ بذلك على وتيرة صلبة من النمو المطرد في إيرادات التشغيل وصافي الأرباح، مما يعكس المركز المالي المتين للبنك وصواب خطته في مواجهة مختلف التحديات، متطلعين بثقة مشوبة بالتحوط والحذر في التعامل مع البيئة التشغيلية الصعبة المنتظر استمرارها في عام ٢٠١٢، ساعين نحو تحقيق المزيد من النجاحات والإنجازات لمساهميننا وكل متعاملينا الكرام».



فاروج نركيزيان
بنك الشارقة - الإمارات



حمد المرزوق
الأهلي المتحد - الكويت



نعمة صباغ
ARAB BANK - الاردن



عبد الحميد شومان
ARAB BANK - الاردن

نسب نمو ملحوظة في كل المؤشرات

«الأهلي المتحد» يحقق ٣١,٥ مليون دينار أرباحاً بنمو ١٥ في المئة

أوصى مجلس إدارة البنك الأهلي المتحد - الكويت بتوزيع أرباح نقدية بواقع ١٥ في المئة من القيمة الإسمية للسهم أي ١٥ فلساً للسهم الواحد وأسهم منحة بواقع ٥ في المئة أي خمسة أسهم عن كل ١٠٠ سهم للمساهمين المقيدون في سجلات البنك بتاريخ انعقاد الجمعية العامة. ونقل بيان صادر عن رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للبنك حمد المرزوق قوله «إن البنك تمكن من تحقيق نسب نمو ملحوظة في كل المؤشرات المالية، حيث سجل نسبة نمو في إجمالي الموجودات بلغت ٧,١ في المئة وارتفاع إجمالي الموجودات إلى ٢,٦٢٨ مليار دينار في عام ٢٠١١.

وأضاف المرزوق أن ودائع العملاء نمت بنسبة ٣٠,٤ في المئة لتصل إلى ١,٦٧٩ مليار دينار في عام ٢٠١١. كما زادت حقوق ملكية مساهمي البنك بنسبة ٦,٧ في المئة وحقق البنك نسب عوائد مرتفعة على متوسط حقوق المساهمين وعلى متوسط إجمالي الموجودات بنحو ١٢,٧ و ١,٣ في المئة على التوالي.

هذا وحقق «الأهلي المتحد» أرباحاً صافية بلغت ٣١,٥ مليون دينار بنسبة نمو بلغت ١٥ في المئة عن عام ٢٠١٠ والذي بلغت الأرباح بنهايته ٢٧,٤ مليون دينار.

٢٥٤ مليون درهم أرباح بنك الشارقة في ٢٠١١

أوصى مجلس إدارة بنك الشارقة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٠ في المئة بعد الحصول على موافقة المصرف المركزي.

وفي ما يخص النتائج فقد حقق البنك ٢٥٤ مليون درهم أرباحاً صافية في ٢٠١١، وبلغ إجمالي الأصول ٢٠,٩٣ مليار درهم، والودائع ١٤,٩٤ مليار درهم، وبلغت القروض والتسهيلات البنكية ١٢,٠٣ مليار درهم، وحقوق المساهمين ٤,١٩ مليارات درهم.

ونظراً لتباطؤ التعافي الإقتصادي في دولة الإمارات، إضافة إلى نظام التصنيفات الائتمانية الجديد، عمد البنك إلى إضافة ٢١٥ مليون درهم أخرى إلى المخصصات العامة خلال العام ٢٠١١ مقارنة بـ ٨٠ مليوناً في عام ٢٠١٠، حيث وصل الرصيد المتراكم لهذه المخصصات العامة في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١ إلى ٥٦١ مليون درهم.

وأعرب رئيس مجلس إدارة البنك أحمد النومان عن ارتياحه للنتائج التي حققها البنك خلال العام رغم المؤن الإضافية التي اتخذها البنك، كما أعرب عن ثقته بأن هذه المؤن سوف يتم استرجاعها مستقبلاً عندما يتحسن أداء الأسواق المالية.

وقال «لدى البنك موجودات لا تعكس قيمتها الفعلية جراء تطبيق المعايير المحاسبية الجديدة والتي تلزم إعادة تقييم الموجودات بسعر السوق في ظل أسواق ضعيفة تفتقر إلى السيولة».

بدوره قال عضو مجلس الإدارة التنفيذي ومدير عام البنك فاروج نركيزيان «أدت حال الاضطرابات السياسية التي شهدتها منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في مطلع العام الجاري إلى تراجع حاد في الأسواق المالية والتأثير سلباً على اقتصادات المنطقة. وقد جدد ذلك، بالإضافة إلى أزمة الديون السيادية في أوروبا، المخاوف حيال تعافي الإقتصاد العالمي».

أرباح مجموعة البنك العربي

إلى ٣٠٥,٩ ملايين دولار

أظهرت نتائج مجموعة البنك العربي ARAB BANK تحقيق أرباح صافية بعد الضرائب والمخصصات بلغت ٣٠٥,٩ ملايين دولار أميركي نهاية ٢٠١١ مقارنة مع ٢٧٠,٨ مليون دولار نهاية ٢٠١٠ وبنسبة نمو بلغت ١٣ في المئة، علماً بأن صافي الأرباح التشغيلية قبل المخصصات والضرائب بلغت ٩٢٢ مليون دولار. وتأتي هذه النتائج الإيجابية كدليل واضح على نجاح البنك في التعامل مع المستجدات الإقليمية والدولية نتيجة السياسات المحافظة والحصيفة التي يتبناها البنك.

وبلغت نسبة كفاية رأس المال ١٥,١ في المئة وهي أعلى بكثير وتقترب من ضعف الحد الأدنى المطلوب وفقاً للجنة بازل والبالغ ٨ في المئة وأعلى من الحد الأدنى المطلوب من المركزي الأردني والبالغ ١٢ في المئة.

من جهة أخرى، حققت المجموعة نمواً في الودائع بما يزيد عن مليار دولار أميركي ليصل حجم الودائع الإجمالي إلى ٣١,٧ ملياراً مما عزز من سيولة البنك والتي كانت دائماً من أهم الأهداف الاستراتيجية لمجموعة البنك العربي من خلال الاحتفاظ بنسبة سيولة مرتفعة.

وفي تعليقه على نتائج المجموعة أكد رئيس مجلس الإدارة عبد الحميد شومان أن النمو في حجم الودائع يعكس الثقة العالية والراسخة لعملاء البنك بمتانة المركز المالي للبنك العربي، موضحاً أن هذه النتائج قد جاءت ضمن جهود البنك التي تتركز في تعزيز معدلات السيولة وكفاية رأس المال والإدارة الفعالة للمخاطر بأنواعها كافة.

من جهته قال المدير العام التنفيذي للبنك «نعمة صباغ» استطاع البنك خلال العام ٢٠١١ تحقيق جملة من الأهداف برغم الظروف الصعبة والتحديات التي ظهرت مع بداية ٢٠١١ والتي لم تكن متوقعة».

أضاف: «لقد استمر البنك في تحسين جودة المحفظة الائتمانية وقام برفع نسبة التغطية للديون غير العاملة لتصل إلى أكثر من ١٠٠ في المئة وذلك من دون احتساب قيمة الضمانات».

ونظراً لهذه النتائج الإيجابية، ولما يتمتع به البنك من صلابة ومتانة في المركز المالي، فقد أوصى مجلس إدارة البنك بزيادة نسبة توزيع الأرباح على المساهمين لتبلغ ٢٥ في المئة للعام ٢٠١١ مقارنة بنسبة ٢٠ في المئة للعام ٢٠١٠.

٤٨٧ مليون ريال الأرباح الصافية لـ «الخليجي» في ٢٠١١

الشيخ حمد آل ثاني: الأداء الجيد ثمرة تطبيق الاستراتيجية على المدى المتوسط

وعلق رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب الشيخ حمد بن فيصل بن ثاني آل ثاني «ان الأداء الذي حققه الخليجي في عام ٢٠١١، على الرغم من الأزمات والتحديات العاصفة بقطاع البنوك والأسواق المالية، ما هو إلا ثمرة التطبيق الجيد للإستراتيجية التي وضعها البنك على المدى المتوسط والجهود الحثيثة التي يبذلها الموظفون وإدارة البنك والتوجيه والدعم من الهيئات الرقابية».



روبن ماكول
AL KHALIJI

من جهته قال الرئيس التنفيذي للمجموعة روبن ماكول «في نهاية العام الماضي، سمح البنك بسداد بعض السلف والقروض قبل حلول أجلها. ومن اللافت بأننا استبدلنا هذه القروض بقروض أخرى وتابعنا النمو. نحن سعداء بالسيولة والتمويل القويين خلال ظروف السوق الحالية المتقلبة. واذ نهدف الى توظيف السيولة بأفضل العوائد، يبقى الحفاظ على جودة الأصول في سلم أولوياتنا».

على صعيد آخر، قرّر مجلس إدارة الخليجي رفع توصية الى الجمعية العامة للمساهمين بالموافقة على توزيع أرباح نقدية بقيمة ريال واحد عن كل سهم وهو ما يمثل ١٠ في المئة من رأس المال المدفوع للبنك.



حمد بن فيصل بن ثاني آل ثاني
AL KHALIJI

حقق بنك الخليج التجاري «الخليجي» AL KHALIJI أرباحاً قبل الضرائب وصلت الى ٥٠٠ مليون ريال قطري وارتفاعاً في صافي ربح بعد الضرائب بنسبة ١٤ في المئة ليبلغ ٤٨٧ مليون ريال، مع ارتفاع الأصول بنسبة ٤٤ في المئة بنسبة تفوق ١٠٠ في المئة عن السنوات الثلاث الأخيرة، لتبلغ ٢٧ مليار ريال، تمثل أصول الخليجي فرنسا ١٢ في المئة من أصول المجموعة.

وارتفعت القروض والسلف بنسبة ٥٦ في المئة عام ٢٠١١ وبلغت ١١,٣ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١. ويعزى هذا الارتفاع الى النمو القوي في محفظة الودائع التي ارتفعت بنسبة ٥٥ في المئة في العام ٢٠١١ لتبلغ ١٢,١ مليار ريال قطري. خلال الفترة ذاتها، ارتفعت الودائع في الجهاز المصرفي في قطر بنسبة ١٩ في المئة وبلغت نسبة القروض الى الودائع في البنوك القطرية ١١١ في المئة.

وبلغ معدل كفاية رأس المال ٢٣ في المئة فيما بلغت القروض الى الودائع ٩٣ في المئة، مما يوفر للبنك مساحة واسعة للنمو.

When the Unexpected Happens.

We're only a phone call away.

" The Leading Independent Health Insurance Manager "

NEXTCARE[®]
Your Health Managed with Care
www.nextcare.co.ae

Manage Care Services

24 hours a day, 7 days a week, NEXTCARE is there bringing your insured members answers, guidance and assurance. Our multi-lingual 24-Hour Claims Centers are manned exclusively with Medical Doctors in order to give you & your insured a distinct medical advantage with faster more accurate decisions and a one-stop source for referral & benefit coverage.

مجموعة البركة المصرفية تحقق ارباحاً قياسية وتفوز بلقب احد افضل ٥٠٠ مصرف في العالم



عبدالله عمار السعودي

النتائج المالية التي حققتها المجموعة متميزة بكل المقاييس



عدنان يوسف

مبادراتنا تمثلت في تحسين جودة المنتجات والخدمات المقدمة



الشيخ صالح كامل

النتائج تجسيد هي لنموذج الأعمال الذي اختطناه منذ التأسيس

السلبية المعاكسة، ما فرض على المؤسسات المالية في العالم اتباع استراتيجيات عمل تحوطية وحذرة. لذلك، فإننا نعتبر النتائج المالية والتشغيلية التي حققتها المجموعة خلال العام ٢٠١١، وسط هذه التطورات والمعطيات، متميزة بكل المقاييس، وتجسد نجاح استراتيجيات الأعمال التي أشرفنا على وضعها في مجلس إدارة المجموعة».

عدنان يوسف

بدوره قال عدنان احمد يوسف عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة «إن النتائج المتميزة التي حققتها خلال العام ٢٠١١، تجسد مجموعة المبادرات التي أطلقناها خلال العام الماضي وتتمثل في مواصلة تحسين جودة المنتجات والخدمات المقدمة وطرح المزيد من المنتجات المبتكرة».

أضاف: أعلننا خلال العام الماضي عن قيام مجموعة البركة المصرفية بالاستحواذ على ٦٠ في المئة من الأسهم المصدرة لشركة مجموعة التوفيق المالية عن طريق وحدتها المصرفية في البحرين، بنك البركة الإسلامي (البحرين). ويبلغ رأسمال الشركة المصرح به ٣٦٠ مليون ريال سعودي. وفي ما يخص خطط المجموعة للتوسع في شبكة الفروع، قال «إن وحدتنا المصرفية في تركيا والأردن ومصر والجزائر والبحرين واصلت افتتاح فروع جديدة مما انعكس بصورة إيجابية ومباشرة في النمو في قاعدة الودائع والتمويلات، حيث إننا نتوقع ان يتجاوز عدد شبكة الفروع التابعة لوحدات المجموعة ٥٠٠ فرع خلال السنوات الثلاث القادمة»، مشيراً الى ان وكالة التصنيف العالمية ستاندرد أند بورز بإعادة تأكيد تصنيف مجموعة البركة المصرفية للالتزامات طويلة الأجل بدرجة فئة استثمار BBB- A-3 (للتزامات قصيرة الأجل) مع توقع مستقبلي سلبي، وفقاً لمنهجية تصنيف جديدة استحدثتها ستاندرد أند بورز مؤخراً ويتم تطبيقها على جميع المؤسسات التي تقوم بتصنيفها. لافتاً الى مواصلة المجموعة تعزيز لوائح وتطبيقات وممارسات الحوكمة المؤسسية وإدارة المخاطر والمسؤولية الاجتماعية للمجموعة والوحدات التابعة لها، الأمر الذي كان له أثر واضح في تحسن أداء المجموعة وتحسين جودة منتجاتها وتعزيز خدماتها للمجتمعات التي تعمل فيها.

يذكر ان مجموعة البركة المصرفية حازت على لقب احد أفضل ٥٠٠ مصرف في العالم وفقاً للدراسة التي قامت بها مجلة FT THE BANKER حيث صنفت العلامة التجارية للمجموعة من الأفضل على مستوى العالم.

أعلنت مجموعة البركة المصرفية ABG المجموعة المصرفية الإسلامية الرائدة ومقرها البحرين عن تحقيق صافي أرباح قدره ٢١٢ مليون دولار أميركي بنهاية العام ٢٠١١ بزيادة ١٠ في المئة عن أرباح ٢٠١٠. وبلغ مجموع موجودات المجموعة ١٧,٢ مليار دولار بزيادة قدرها ٨ في المئة عن المستوى الذي كانت عليه بنهاية العام ٢٠١٠، وقد شهدت ودائع العملاء والحسابات الأخرى وحقوق حاملي حسابات الاستثمار زيادة جيدة قدرها ٨ في المئة من ١٣,٦ مليار دولار في نهاية ٢٠١٠ الى ١٤,٧ مليار دولار في ٢٠١١، مما يشير الى مواصلة ثقة والتزام العملاء بالمجموعة وتنامي قاعدتهم نتيجة توسع شبكة الفروع. كما بلغ مجموع الحقوق ١,٨ مليار دولار.

صالح كامل

وتعليقاً على هذه النتائج، قال الشيخ صالح عبدالله كامل رئيس مجلس إدارة مجموعة البركة المصرفية «شهد العام ٢٠١١ ظروفًا بالغة الصعوبة سياسياً واقتصادياً، حيث برزت أزمة الديون السيادية في الولايات المتحدة ومنطقة اليورو، تزامنت معها مخاوف العودة للركود الاقتصادي، مع قيام مؤسسات التصنيف الدولية بتخفيض تصنيفات الدول المتقدمة إلى جانب التطورات السياسية البالغة الخطورة التي شهدها عدد من الأقطار العربية، بما فيه تلك التي نعمل فيها وتداعياتها على بيئة الأعمال والمصارف. إزاء كل ذلك، نفتخر للغاية لرؤية تنامي عوائد وأعمال المجموعة وتعزيز مكانتها إقليمياً وعالمياً. ونعتبر النتائج المتميزة التي حققتها خلال ٢٠١١ تجسيدا حيا لنجاح نموذج الأعمال الذي اختطناه منذ تأسيس المجموعة، وهو نموذج يعكس قيم الصيرفة الإسلامية الحقة، واستراتيجيات الأعمال النافذة البصيرة، مع توفر الخبرات الإدارية المتميزة القادرة على ترجمة هذه القيم والاستراتيجيات على أرض الواقع بصورة خلاقة».

عبدالله السعودي

من جهته، أكد عبدالله عمار السعودي نائب رئيس مجلس الإدارة «أن التطورات الاقتصادية والمالية السلبية تواصلت خلال العام ٢٠١١، حيث تزامنت معها الأحداث السياسية العربية، وكلاهما أفرز المزيد من المعطيات

عامر محمد الجابري (شركة الجزيرة للتمويل - قطر)؛

مهتمون للدخول الى سوق سلطنة عمان المتعطشة للتمويلات الإسلامية



تعمل شركة الجزيرة للتمويل JAZEERA FINANCE على تطوير جميع أعمالها التمويلية والتجارية لتواكب النهضة الإقتصادية الكبيرة التي تشهدها دولة قطر ومن أجل دعم الإقتصاد الوطني لتلبية جميع الاحتياجات التمويلية للمواطنين والمقيمين أفراداً وشركات. الرئيس التنفيذي في الشركة عامر محمد الجابري كشف عن خطة استراتيجية خمسية تطويرية تهدف الى ابقائها رائدة وفي الصدارة كأكبر شركة تمويل اسلامية في قطر، وأشار الى سعي للتوسع على المستويين المحلي والخارجي والعمل على توسيع قاعدة العملاء بنسبة ٢٠ في المئة سنوياً، مظهراً اهتماماً بدخول سوق سلطنة عمان المتعطشة للتمويلات الإسلامية، ملاحظاً تحولاً نحو المصارف الإسلامية بعد قرار منع النوافذ الإسلامية لدى البنوك التجارية.

– نحاول ان نكون منافسين وهذه المنافسة تتطلب منا طرح منتجات جديدة جاذبة للعملاء، لذا بدأنا منذ شهرين التركيز على دعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة بحكم التوسع الكبير الحاصل في دولة قطر حيث من المتوقع ان يتعزز الناتج المحلي نتيجة دعم هذه الشركات. بالإضافة الى اننا نحاول تصنيف عملائنا والتعامل معهم وفق سياسة معينة تتناسب واحتياجاتهم التمويلية. هذا وقد انضمت شركة الجزيرة للتمويل الى برنامج الضمين بالتعاون مع بنك قطر للتنمية بهدف دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة، وكان التركيز فيه على النشاط الصناعي بالدرجة الأولى، وبما ان هذه الشركات لا تملك الإمكانيات لتقديمها كضمانات للبنوك، فقد حل بنك قطر للتنمية ضامناً لها، وقد لاقى هذا المنتج إقبالاً منقطع النظير من العملاء.

هذا وسنحاول خلال الفترة المقبلة بحكم أننا شركة تمويلية، الاتفاق مع بنوك عدة لتوفير منتجات لا تستطيع الشركات التمويلية توفيرها من اعتمادات وغيرها.

أما بالنسبة الى الأفراد فنحن نحاول التميّز بسرعة الخدمات. وفي هذا الإطار نحن محكومون طبعاً بشروط مصرف قطر المركزي المتعلقة بالبنوك وشركات التمويل لجهة التزامات الراتب ونسب الأرباح.

تحويل الى المصارف الإسلامية

■ منذ حوالي السنة والنصف صدر قرار يلزم المصارف الإسلامية ان تكون مستقلة عن التقليدية، هل استفدتم من هذا القرار كمؤسسة مالية إسلامية؟

– كشركة تمويل إسلامية تعتمد على الشريعة في تعاملاتها، نقدم منتجات إسلامية بغض النظر عما اذا كان العميل يتعامل مع بنك إسلامي أو تقليدي. قد تكون البنوك الإسلامية استفادت من عملية إغلاق النوافذ الإسلامية في البنوك التقليدية، لكن بالنسبة إلينا، حين أغلقت بعض النوافذ الإسلامية وأعلن المصرف المركزي القطري عدم جواز تعامل أي عميل مع بنك آخر إلا اذا كان الراتب محوّل لديه، أصبحت الشركات الإسلامية المنفذ الوحيد للتعامل الإسلامي.

وبالنتيجة فإن ثمة عدداً كبيراً من العملاء حولوا حساباتهم من البنوك التقليدية بعد إغلاق الأخيرة نوافذها الإسلامية، الى المصارف الإسلامية. ■

خطة استراتيجية خمسية

■ ما هي خططكم المستقبلية في «الجزيرة للتمويل» خصوصاً أنكم تسلمتم مؤخراً منصب الرئيس التنفيذي في الشركة؟

– أشغل منصب الرئيس التنفيذي لشركة الجزيرة للتمويل منذ تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠١١، وبما ان لدي خبرة واسعة في الصيرفة الإسلامية أحببت ان أنقل هذه الخبرة استكمالاً للأعمال الموجودة في الجزيرة للتمويل.

وقد وضعت خطة استراتيجية خمسية (٢٠١٢ - ٢٠١٧) وهي خطة تنموية وتطويرية تهدف الى ان تبقى الجزيرة للتمويل رائدة وفي الصدارة كأكبر شركة تمويل إسلامية في قطر تأسست عام ١٩٨٩، وقد تم وضع معدل سنوي للنمو الإجمالي للمحفظة التمويلية وكأصول للشركة وحفاظاً على قيمتها السوقية بين الشركات الأخرى، بالإضافة الى أننا نسعى الى التوسع سواء على المستوى المحلي أو الخارجي وذلك بعدما بنت الشركة قاعدة جيدة في قطر، وفي هذا الإطار نعمل على توسيع قاعدة العملاء بنسبة ٢٠ في المئة سنوياً، وخلال الفترة المقبلة سيتم طرح الجزيرة للتمويل لتكون من بين الشركات المعتمدة في سوق الأوراق المالية في قطر، وهذا ما سيعزز من مكانتها. وكل ما ذكرته آنفاً هو موجز بسيط عن الاستراتيجية التي نطمح الى تحقيقها خلال السنوات المقبلة.

منتجات جاذبة

■ ما هي برأيكم الأسواق الواعدة في المنطقة لتنفيذ مشاريعكم؟

– السوق التي نطمح للدخول إليها أولاً خلال الفترة المقبلة هي السوق العمانية، وذلك لأسباب عدة أهمها أنه لا توجد شركات إسلامية في عمان وأن سوق عمان سوق جديدة وخصبة وتتوافر فيها إمكانيات استيعاب شركات وبنوك إسلامية عديدة، بالإضافة الى المساحة الجغرافية لسلطنة عمان وتعدادها السكاني والظروف المتاحة والفرص المتوافرة في مختلف القطاعات.

وبالنسبة الى السوق السعودية فهي جيدة والإمكانيات فيها متاحة لكنها تتطلب استراتيجية خاصة، وهذا ينسحب أيضاً على السوق الإماراتية وتحديداً سوق دبي، وسنحاول دخول هاتين السوقين مستقبلاً وتدرجياً.

■ ما هي المنتجات الإسلامية التي تنوون طرحها خصوصاً أنكم تسعون الى توسيع قاعدة عملائكم بنسبة ٢٠ في المئة سنوياً؟

ما لم تدركه المصارف المركزية العربية

تسويق المصارف لعقود التأمين يرتب عليها أخطاراً جسيمة

بقلم جوزف زخور *

جرت ملاحقة المصارف أمام القضاء البريطاني. وتبين للقضاء ان موظفي المصارف ارتكبوا فعلاً جريماً تضليل الزبائن. وبناء عليه حكم على المصارف بدفع تعويضات هائلة حيث بلغت التعويضات التي دفعها بنك لويدز تي بي اس LLOYD'S TBS ٢,٢ مليارات جنيه استرليني، بينما بلغت خسائر رويال بنك اوف سكوتلند RBS ٤٠٠ مليون جنيه استرليني، وبلغت خسائر كل من باركليز BARCLAYS واتش أس بي سي HSBC مليار جنيه استرليني.

ولم تتوقف الخسائر عند هذه الحدود، إذ فقد بنك لويدز تي بي اس LLOYD'S TBS درجتين من تصنيفه حيث جرى خفضه من قبل وكالة موديز MOODY'S من (A++) الى (A) واحدة. وخفضت الوكالة عينها أي موديز تصنيف رويال بنك اوف سكوتلند RBS درجتين أيضاً حيث أصبح (A1) بعدما كان (AA3).

من هنا، وبعد ان صدرت عدة أحكام قضائية بهذا الصدد اضطرت المصارف الى الاعتراف بالخطأ، ووافقت على ان تعوض على جميع الزبائن الذين تعرضوا للتضليل، وبذلك، تكبدت المصارف الخسائر التي أشرت إليها آنفاً.

وهكذا ثبت ان الأميركيين كانوا على حق، وأكثر وعياً من أقرانهم الأوروبيين عندما حظروا على المصارف الانخراط في تسويق عقود التأمين على نحو مطلق. وكما يعلم الجميع، فإن المصارف سواء في أميركا وأوروبا تواجه من الصعوبات والأزمات ما يجعلها في غنى عن مواجهات مماثلة مع جمهور حملة عقود التأمين.

وما يهمنا من هذا الأمر، هو ان المصارف في لبنان وفي دول عربية عديدة تزاوّل التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE خارج إطار القوانين المرعية الإجراء وبعيداً عن عيون الرقابة. والخطأ الذي وقعت فيه المصارف البريطانية الكبرى، لا بد ان يجد اهتماماً لدى مصرف لبنان والمصارف المركزية العربية الأخرى. وعلى هؤلاء ان يتحركوا فوراً ان لم يكن لمنع المصارف من مزاوله الـ BANCASSURANCE. فمن أجل إخضاع المصارف التي تتعاطاه الى أنظمة توجب على المصارف المعنية ان تخصص احتياطاً مالياً PROVISIONS تلجأ اليه في حال سقطت في خطأ، أو أخفقت في شرح مضامين عقود التأمين لزبائنها على النحو الصحيح.

ولا يخفى ان المصارف في لبنان عمدت الى تأسيس شركات وساطة لتستعملها قناعاً لكونتواراتها COUNTERS التي تقوم بالتسويق الفعلي لعقود التأمين.

وفي رأيي انه في حال ارتكب المصرف خطأ، فإن المتضرر من الخطأ يمكنه ان يثبت بوسائل عدة ان الفريق الذي باعه عقد التأمين الخاطيء هو البنك بالذات، وان البنك هو المستفيد النهائي ULTIMATE BENEFICIARY من العمولات التي تدفعها شركة التأمين. اما شركات الوساطة المملوكة من المصارف فليست سوى ستارة يتلطف المصرف وراءها لإخفاء واقع مخالفته لقوانين التأمين النافذة، ذلك ان القوانين المشار اليها في لبنان والدول العربية تحصر حق التقدم من الجمهور بعروض التأمين بوساطة التأمين المرخص لهم بتعاطي الوساطة، أو من رؤساء ومدراء شركات التأمين مباشرة. والمصارف ليست من بين الهيئات المرخص لها بتعاطي أعمال وساطة التأمين.

وان شركات الوساطة المملوكة منها تمكن لها مزاوله وساطة التأمين بطريقة ملتوية. فإنها لن تحميها أمام القضاء من مغبة الأخطاء المهنية التي يرتكبها المصرف في تعاطيه الـ BANCASSURANCE.

ولدى القضاء البريطاني الذي اصدر قراراته بشأن عقود الـ (PPI) الخبر اليقين حول تلك الحقيقة. ■

هناك أمر قد لا يكون واضحاً في أذهان المصارف المركزية والمصارف التجارية وهو ان المصرف الذي يتعاطى الـ BANCASSURANCE (أي الذي يسوق عقود تأمين لدى زبائن المصرف مقابل عمولات يتقاضاها من شركة التأمين) يلعب دور الوسيط BROKER، والوسيط يعتبر قانوناً وكلياً AGENT المؤمن له المضمون INSURED، وعليه بالتالي ان يرعى مصالحه رعاية الأب الصالح، ويقدم له المشورة ويرتب له عقد التأمين الذي يحفظ له مصالحه ويحمي امواله على النحو الأفضل.

وانطلاقاً من هذا المفهوم، منعت الولايات المتحدة على المصارف ان تزاوّل الـ BANCASSURANCE لأنه يخرج عن إطار أعمالها العادية، ويعرضها لمخاطر تخرج عن الإطار المصرفي.

وفي المقابل، أجازت الحكومات الأوروبية للمصارف ان تتعاطى الـ BANCASSURANCE مقابل عمولات تتقاضاها من شركات التأمين لقاء ترويج منتجاتها.

إلا ان الحكومات الأوروبية حصرت عمليات التسويق التي تقوم بها المصارف بالتأمينات الفردية PARTICULIERS/INDIVIDUALS وحظرت عليها تسويق عقود التأمين التي تغطّي المصانع أو المؤسسات التجارية وغيرها من الأخطار التي تحتاج الى خبرة مهنية لا تتوافر إلا لدى العاملين في قطاع التأمين من شركات أو وكلاء ووسطاء أو مستشارين في التأمين.

والسبب الذي جعل الدول الأوروبية تحصر مزاوله المصارف للـ BANCASSURANCE في المجالات الشخصية، هو ان نصوص تلك العقود تكون واحدة ومطبوعة سلفاً PROTOTYPE (على غرار بطاقة السفر TRAVEL TICKET)، حيث يقتصر دور موظف الكونتوار المصرفي BANK COUNTER على ادخال اسم المؤمن له وتاريخ ولادته، والقيمة المضمونة ومدة العقد، من دون ان تكون هناك حاجة لإدخال شروط خاصة أو تعديلات AMENDEMENTS للشروط العامة لعقود التأمين POLICY GENERAL CONDITIONS.

وخيل للمشرعين الأوروبيين حينئذ ان من شأن ذلك ان يحول دون ارتكاب المصرف لأخطاء جسيمة، ومن شأنها ان تهدد سلامته المالية.

إلا ان الأخبار التي نقلتها وسائل الإعلام خلال الأسابيع الأخيرة كشفت ان مزاوله المصارف للـ BANCASSURANCE حتى في المجالات الفردية، تنطوي على مخاطر هائلة. فقد وقع كل من مصرف لويدز تي بي اس LLOYD'S TBS ومصرف رويال بنك اوف سكوتلند RBS وبنك باركليز BARCLAYS واتش اس بي سي HSBC في أخطاء تأمينية كبدتها خسائر بلغت مليارات الجنيهات الاسترلينية.

اذ تبين ان موظفي تلك المصارف باعوا من مئات ألوف الزبائن، لا سيّما المقترضين من بينهم عقد تأمين صادراً عن صناديق لويدز Lloyd's Syndicates ويعرف باسم PAYMENT PROTECTION INSURANCE (PPI) وذلك بعد ان أبلغوا الزبائن ان العقود المذكورة توفر لهم ضمانه سداد القروض في حال تعذر عليهم ذلك لأي من الأسباب الآتية:

- تعرض المقترض المضمون للبطالة

- تعرض المقترض المضمون لمرض

- تعرض المقترض المضمون لحادث يجعله عاجزاً عن متابعة عمله.

وتبين في ما بعد ان مئات الألوف من الذين كانوا قد بيع لهم ذلك العقد هم من أصحاب المهن الحرة، أي غير معرضين للمصرف من الخدمة أو البطالة. كما تبين ان العقد يستثني الحالات المرضية السابقة لتاريخ عقد التأمين PREEXISTING CONDITION.

ما يعني ان المصارف استوفت ألساطاً مقابل تغطية أخطار غير موجودة، وان الألساط التي جرى استيفاؤها من المضمونين (لقاء عقود PPI) بلغت ٥ مليارات جنيه استرليني وقد ذهبت هدرراً وسدى.

وتحدثت وسائل الإعلام بإسهاب عن الخطأ الذي ارتكبه المصارف ووضعتة تحت عنوان «البيع الخاطيء لعقود التأمين» MISSELLING INSURANCE POLICIES. وقد

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دوثية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

يمكن الاطلاع على مجموعة المقالات التي كتبت على هذه الصفحة منذ ١٩٩٧ حتى ٢٠١٠ على الموقع www.zakhourco.com

Email: zakhour@zakhourco.com

الوجه الإجتماعي للتأمين

العمل والطبابة لعمال المعامل، ومع ان الدافع لذلك لم يكن الشعور بعاطفة ومؤاساة إنسانية من أصحاب المصانع تجاه العمال، بل لإرضائهم وحثهم على العمل وتجنب الإضراب، فإن هذا العمل يمكن اعتباره النذير المبشّر بأن الوجه الإجتماعي للتأمين قادم لا محالة، فقديمًا قيل: «رمية من غير رام».

وأخذ العمال ومع مرور الوقت يتضامنون ويطالبون بما لهم من حقوق. فتقلصت ساعات العمل واستحدثت العطلة الأسبوعية، كما تم تطبيق قانون التأمينات الإجتماعية بما فيها معاش الشيخوخة وإصابات العمل والبطالة. ودخل التأمين الكلاسيكي الميدان ومعه التأمين الصحي، ففتح بذلك الباب واسعاً على الوجه



بِقلم جميل حجار*

الإجتماعي لهذه الصناعة المتلازمة للبنوك أي للرأسمالية. لقد دخلت صناعة التأمين هذا الميدان الإنساني فاعتمدت التأمين الصحي فرعاً خاصاً من فروع التأمين الذي تمارسه، وجندت له ما يلزم من مقومات النجاح وهي علم بأن الربحية التي تجنيها من هذا النشاط التأميني الجديد ضئيلة، إن لم تكن معدومة إذا ما قيست بربحيتها من أنواع التأمين الأخرى.

إن صناعة التأمين في دخولها هذا الميدان، تكون قد أخذت على عاتقها جزءاً من مهام الحكومة المنصوص عليها في الدستور وهي العناية الصحية بمواطنيها.

ولكن هل قامت صناعة التأمين بهذه المهمة بدافع إنساني محض لتستحق الشكر والتقدير؟

من المعلوم ان شركات التأمين، بما في ذلك التكافليات والتعاونيات، ليست جمعيات خيرية. فهي تسعى الى تحقيق الربح وتوزيعه على المساهمين وإداراتها تتنافس في تقديم الخدمات ظاهرياً كما يبدو لقارئ إعلانات الدعاية التي تظهر في وسائل الإعلام المختلفة، بينما هي أي شركات التأمين تتجنب أي نشاط تأميني أو استثماري قد يوقعها في خسائر. إن انخراطها في التأمين الصحي مرده الى أمرين. أولهما أن أبواب التوسع في أنواع التأمين الأخرى قد ضاقت وثانيهما لأن مزاولة هذا النوع تصب في باب الدعاية والتوعية على منافع التأمين. فالمواطن الحامل لبطاقة التأمين الصحي المتوجة باسم الشركة وشعارها ينضم حكماً مع أفراد عائلته وذويه المشمولين بالتأمين الى جمهور المتعاقدين مع الشركة، فيزداد لديهم الوعي بفوائد التأمين كافة وبأن هذه الشركة بالذات هي خير من يقدمها وهنا تأتي الرمية من رام ماهر. ■

كُتِب الكثير وقيل الأكثر عن فوائد التأمين الإقتصادية ومنافعه في الحفاظ على الأمان والاستقرار للصناعاتي وتوفير الطمأنينة للتاجر والمزارع ورب العائلة.

كما حاول بعض المهتمين بالتاريخ الوصول الى معرفة الجذور التاريخية لهذا النشاط البشري، فوصل الأمر بالبعض الى التعرف على هذه الجذور في قوانين حمورابي مع ان ما بتلك القوانين لم يكن سوى تحميل المسؤولية لمن ينشئ قنطرة في حال انهيارها فيتسبب هذا الانهيار بأذى للناس، ومنهم من رأى في وثيقة رودس البذرة الأولى لبدء التأمين البحري وعلى الأخص ما عرف الآن بالعوارية العامة. كما رأى أحد الناشطين في هذا الميدان ان بدء التأمين على

الحياة يعود الى القرن الثامن عشر عندما كان ملاك المزارع المترامية الأطراف في الولايات الجنوبية من الولايات المتحدة الأميركية يؤمنون على حياة عبيدهم، ناسين ان العبيد كانوا يعتبرون «أملاكاً» وليسوا بشراً بالنسبة لهؤلاء الناس والتأمين عليهم هو بمثابة التأمين على أي ملك آخر.

إن كل ما تقدم من اجتهادات ومحاولة الغوص في التاريخ واجتهادات في تأويله او تفسيره إنما هو لإضرب من تحميل الأمور أكثر مما تحتمل. أما منذ أن بدأ الإنسان بالتدوين فقد أصبح بالإمكان العودة الى المراجع المكتوبة وتجنب التفسير والتأويل. ومن صحيح العلم ومن ثم القول ان التأمين البحري كان أول أنواع التأمين التي عرفها التاريخ، حيث صدر أول عقد تأمين بحري في مدينة جنوى الإيطالية في القرن الرابع عشر، غير ان التأمين البحري بأنواعه وبمفهومه الحالي بدأ في سنة ١٦٨٠ بافتتاح مقهى الطيب الذكر جورج لويد في لندن، حيث كان يجري الرهان على الوصول الآمن الى الموانئ المقصودة للسفن وما تحمله من بضائع، كما بدأ بالذات في تلك السنة أيضاً التأمين على المنازل عقب الحريق الذي أتى على آلاف المساكن في مدينة لندن في سنة ١٦٦٦.

وفي كل ما تقدم وعبر السنين وحتى الآن كان التأمين مرافقاً لرأس المال ينقذ مالكة من العوز والإفلاس برّد ما ضاع منه الى من كان يملكه قبل الضياع. واشتدت الحاجة اليه منذ قيام الثورة الصناعية في أوروبا. واستقرت هذه القارة بعد جنون الحروب التي احترقها وتفنن في إشعالها نابوليون بونابرت إمبراطور الفرنسيين، فرسخت هذه الحروب القومية الأوروبية واتجهت الى تحكيم سلطان العقل ونبد الجهالة وبدأت تستورد مواد مستعمراتها الأولية لتصنيعها بدلاً مما كانت تقوم به قبل ذلك من أعمال سلب لذهب تلك المستعمرات وفضتها، وساعد على هذا التحول اختراع النول الآلي ليحل محل النول اليدوي.

بدأ وجه التأمين الإجتماعي يظهر باستحياء منذ منتصف القرن التاسع عشر عندما استحدثت في ألمانيا معاش الشيخوخة وإصابات

★ إستشاري تأمين وإعادة تأمين

تلفون: ٠١٣٠٢٣-٤٣-٠٩٦٣

فاكس: ٠١٣٠٢٢-٤٣-٠٩٦٣

البريد الإلكتروني: jhajjar@aloola.sy

قطاع التأمين العراقي... ما يزال مغيباً

الاحتفاظ بأي حصة من موضوع التأمين. مثل هذا التبرير قابل للنقاش ويقع عبء ذلك على ديوان التأمين العراقي وشركات التأمين العراقية ممثلة بجمعيتها. إضافة الى الأردن والكويت، المستفيدة من التبادل التجاري ومن تسريب أقساط التأمين، هناك تركيا وإيران¹² ولبنان والإمارات العربية المتحدة وليس معروفاً إن كانت أقساط التأمين العراقية تسرب الى سوريا أو المملكة العربية السعودية.

العراق، بضمنه إقليم كردستان ومنذ ٢٠٠٣، أصبح مستورداً لمعظم احتياجاته من السلع المصنعة والزراعية والغذائية حتى بات أمنه الغذائي مهوناً خارج حدوده ويعمل الربيع النفطى على تغطيته. وهو «يستورد» التأمين وإعادة التأمين غير المعلن عنه من خلال تسريب أقساط التأمين التي تقوم بها شركات التأمين العراقية ذاتها وكذلك الشركات والمؤسسات الأجنبية العاملة في العراق.

نعرف بأن العديد من شركات إعادة التأمين الأجنبية تعمل على احترام قوانين البلدان الأخرى وخاصة ما يتعلق منها بقوانين التأمين. إن كانت هذه القوانين تحرم التأمين خارج القواعد الرقابية PROHIBITION OF NON-ADMITTED INSURANCE فإنها تمتنع عن إجراء التأمين المباشر. ولكن عندما تكون هذه القواعد هشة، كما هو الحال في قانون تنظيم أعمال التأمين لسنة ٢٠٠٥ حيث يسكت القانون عن التحريم، فإن شركات إعادة التأمين الأجنبية لا ترى ضيراً في إجراء التأمين. وهذا هو السائد في الوقت الحاضر.

هناك دافع آخر لدى شركات إعادة التأمين الأجنبية، ذو طابع عملي، وهو عدم قدرتها على تقديم الخدمة المطلوبة في أسواق أخرى يبسر ما لم تكن هناك فجوات قانونية يمكن النفاذ منها، كما ذكرنا علاه، أو يمكن الاستعانة بالمؤمن له لتوفير واسطة الوصول الى موقع وموضوع التأمين المؤمن عليه. ويتم هذا من خلال خبراء تسوية المطالبة الذين يظهرون في الساحة وكأنهم من العاملين لدى المؤمن له أو ضيف عليه.

التأمين سلعة غير منظورة والكشف عنها ليس سهلاً ما لم تتوفر آليات رقابية لذلك. ومن رأينا ان كفة التبادل التجاري في الوقت الحاضر تميل لصالح دول الجوار وهي المستفيدة الكبيرة منه. وهكذا يبقى قطاع التأمين العراقي، أو بعض الشركات، مغيباً وفي أحسن الحالات خاضعاً لشروط خارجية عنه.

misbahkamal@btinternet.com*

ملاحظة من إدارة التحرير: من مقالة طويلة ينشرها الكاتب في مدونته الإلكترونية الخاصة تحت عنوان (أين اختفى التأمين في التبادل التجاري بين العراق وجيرانه؟)

10 «تم تعديل قانون الشركات رقم ٢١ لسنة ١٩٩٧ لمنح الشركات الأجنبية والأشخاص الحق في تأسيس الشركات وحياسة الأسهم والسندات في الشركات العراقية. وجاء قانون الاستثمار رقم ١٣ لسنة ٢٠٠٦ لتشجيع الاستثمار الأجنبي في العراق. وبموجب المادة 10 من القانون يحق للكيانات والأشخاص الأجانب بالاستثمار في العراق والتمتع بالحقوق والامتيازات نفسها التي تمنح للكيانات العراقية. ويضمن القانون عدم مصادرة الاستثمار الأجنبي، وحرية حركة رؤوس الأموال الأجنبية.

11 ترى ما هي علاقة «إجراءات وتقارير فاحصي مراقبي التأمين في بلد شركة التأمين الأجنبية بنشاط فرع هذه الشركة في العراق؟ يبدو ان الأجنبي منزّه عن الإخلال بالقواعد الرقابية ويكفي الديوان ان يقرأ إجراءات وتقارير مراقب آخر وكان هذه التقارير جاهزة للتوزيع حسب الطلب. الخبير الأميركي الذي وضع القانون أراد ان يخفف الضوابط على شركات التأمين الأجنبية في العراق، عن طريق فروعها الى أقصى حد ممكن. وهذا يستقيم مع فلسفة الحد من الرقابة أو الغائها DEREGULATION في الفكر الليبرالي الجديد.

12 ذكر الزميل محمد فؤاد شمقار في خطاب طويل مؤرخ في ٦ تموز ٢٠١١ الى رئيس مجلس وزراء حكومة إقليم كردستان العراق (غير منشور) شكوى تهريب أقساط التأمين من الإقليم الى خارج كردستان وذكر فيه أيضاً اسم ثلاث شركات أجنبية.



بقيم مصباح كمال *

شركات تأمين دول الجوار تستطيع وبفضل التسهيلات القانونية شراء حصة في رأسمال شركة تأمين عراقية خاصة¹⁰. مثل هذا الامتياز غير متوفر للرأسماليين العراقيين للصعوبات التي يواجهونها في دول الجوار.

شركة تأمين كويتية، مثلاً، تستطيع ان تستثمر في شركة تأمين عراقية. وليس هناك عوائق قانونية لدخول سوق التأمين العراقي كاشتراط ان لا تزيد حصة المالك الأجنبي عن نسبة معينة مثلاً.

يذكر قانون تنظيم أعمال التأمين لسنة ٢٠٠٥ (الأمر رقم ١٠) ان حضور شركات التأمين الأجنبية هو من خلال فروعها المسجلة في العراق، أي انها لا تحتاج الى تأسيس شركة تأمين مستقلة لمزاولة النشاط التأميني في العراق. فالمادة ٢ (البند السابع عشر) تعرّف المؤمن بأنه «القائم بالتأمين أو إعادة التأمين الذي تسري عليه

أحكام هذا القانون، وهو قد يكون شركة تأمين عراقية، أو فرع شركة تأمين أجنبية، أو أي كيان أو جهة مخولة ممارسة أعمال التأمين في العراق. (التأكيد من عندنا). والفصل السادس من القانون مكرس للالتزامات الخاصة بالمؤمن الأجنبي (المادة ٤٦).

والملاحظ ان الضوابط المفروضة على شركات التأمين العراقية أكثر صرامة من الضوابط التي تطبق على فروع شركات التأمين الأجنبية. يرد في البند ثانياً من المادة ٢٧ ان «لرئيس الديوان (الهيئة المشرفة على التأمين في العراق) تكليف موظف أو أكثر من موظفي الديوان للتحقق أو للتدقيق في أوقات مناسبة منتظمة أو غير منتظمة في أي من معاملات المؤمن (شركة التأمين) أو سجلاته أو وثائقه، وعلى المؤمن ان يضع أياً منها تحت تصرف الموظف المكلف والتعاون معه لتمكينه من القيام بأعماله بشكل كامل، ولرئيس الديوان الاكتفاء بإجراءات وتقارير فاحصي مراقبي التأمين في بلد المؤمن الأجنبي (شركة التأمين الأجنبية) اذا كانوا ملتزمين بمعايير ومبادئ التأمين الدولية. (التأكيد من عندنا). وتؤكد المادة ٢٨ البند الخامس على ان «لرئيس الديوان الاكتفاء بالتقارير المالية والبيانات والوثائق التي يقدمها المؤمن الأجنبي الى مراقب التأمين في بلده شرط التزامهم بمبادئ التأمين الدولية»¹¹.

تسريب أقساط التأمين العراقية الى دول الجوار ودول أخرى أصبحت صفة ملازمة للنشاط التأميني في العراق منذ ٢٠٠٣، أحد «بركات» الأمر رقم ١٠. ومن تبريرات تهريب الأقساط ان شركات التأمين العراقية لا تمتلك الموارد الاكتتابية والمالية لإجراء التأمين معها. وفي أحسن الحالات، عندما تقوم الشركات الأجنبية بإجراء التأمين مع شركة تأمين عراقية، من خلال مناقصة أو بالتعيين، فإنها تشترط على شركة التأمين القبول بأقل احتفاظ وربما عدم

بيمه مركزي تحض الشركات على بذل المزيد من الجهود لتسويق عقود التأمين على الحياة والادخار والتقاعد

شركة بيمه مركزي BIMEH MARKAZI الحكومية والتي تعنى بالإشراف على قطاع التأمين اضافة الى مهمتها الاساسية، وهي اعادة تأمين الاخطار التي تسندها اليها شركات التأمين الايرانية، اقرت نظاما جديدا يجيز لشركات التأمين الايرانية التي تتعاطى التأمين على الحياة ان تغطي الاشخاص الذين تزيد اعمارهم عن ٦٤ سنة، كما وافقت على ان توفر تلك الشركات ضمانات التقاعد PENSION للاشخاص المضمونين عند بلوغهم السن القانونية. ودعا محمد كريمي رئيس بيمه مركزي شركات التأمين الحكومية والخاصة الى الانخراط بقوة في تأمينات الحياة والادخار والتقاعد، والى نشر ثقافة التأمين على امتداد الاراضي الايرانية، واوصى شركات التأمين بالعمل على نحو خاص على تسويق عقود التأمين على الحياة LIFE والمسؤولية المدنية LIABILITY وتأمين القروض والتسهيلات التجارية CREDIT وكذلك التأمينات الزراعية للمزارعين واصحاب المواشي.



محمد كريمي

BIMEH MARKAZI

شركات التأمين الايرانية تتوافق على اصدار عقود مشتركة في مواجهة مقاطعة شركات الاعادة العالمية

مقاطعة شركات الاعادة العالمية لسوق التأمين في ايران اوجبت على شركات التأمين الايرانية الخاصة ان تجتمع وتتفق على تبادل الاخطار او اصدار عقود تأمين مشتركة COINSURANCE. فقد عقد ممثلو شركة ايران انشورنس IRAN INSURANCE وشركة اعادة التأمين الايرانية IRANIAN REINSURANCE وباسارغاد PASARGAD INSURANCE وآسيا ASIA ودانا DANA اجتماعا اتفقوا خلاله على توحيد قواهم وقدراتهم المالية في الظروف الحالية، على ان يأخذ تعاونهم داخليا شكل التأمين المشترك COINSURANCE بحيث تشارك الشركات جميعا في اصدار عقد موحد وتتقاسمه بالنسب المئوية التي تناسبها، على ان يسندوا الاخطار التي تتجاوز قدرات شركاتهم الى شركة الاعادة الحكومية بيمه مركزي BIMEH MARKAZI، وهذه الاخيرة تعيد اسناد الاخطار اذا دعت الحاجة الى الاسواق التي ما تزال تتعامل مع ايران مثل الهند والبرازيل وروسيا وجنوب افريقيا.



طهران

KBC تبيع الشركات التابعة لها كي يمكن لها ان تسدّد الأموال التي استلفتها من الحكومة البلجيكية

كاي بي سي مجموعة التأمين والمصارف KBC BANKING AND INSURANCE في بلجيكا والتي كانت قد تعرّضت وحصلت على تسهيلات مالية بقيمة ٧ مليارات يورو كي يمكن لها ان تفلت من الافلاس، بدأت تنفذ التعهد الذي اخذته على نفسها وهو ان تبيع موجوداتها كي يمكن لها ان تعيد الأموال التي استلفتها من الحكومة البلجيكية. وقد وافقت على بيع شركة التأمين البولندية وارتا WARTA التابعة لها والتي تحتل المرتبة الثانية بعد شركة بي زد يو PZU بقيمة ٧٧٠ مليون يورو. الجهة الشارية هي شركة تالانكس TALANX التي تحتل المرتبة الثالثة بين شركات التأمين الالمانية. وذكرت وكالة رويترز ان من بين الاصول التي تعرضها كاي بي سي KBC للبيع مصرفها المتخصص بصفقات الالماس في مدينة انتورب ANTWERP ومصرف يحمل اسم كريديت بنك KREDYT BANK في بولندا وكذلك شركات تابعة لها في كل من صربيا وروسيا.

حيث الـ BANCASSURANCE يخضع لأنظمة

١٣ ألف فرع من أصل ٩٠ ألفاً تسوق عقود التأمين في الهند

حصر صلاحية الفروع في تسويق العقود في إطارها الجغرافي

أعلن هاري نارايان HARI NARAYAN رئيس الهيئة الناظمة لقطاع التأمين في الهند INSURANCE REGULATORY AND DEVELOPMENT AUTHORITY (IRDA) ان الهيئة قررت ان تحصر عمليات الـ BANCASSURANCE التي تتعاطاها المصارف بحيث يسمح للبنك ان يسوق عقود التأمين في منطقة معينة (ZONE) أي المنطقة التي يعمل في إطارها الجغرافي دون سواها. وقال: في الهند ٩٠ ألف فرع مصرفي من بينها ١٣ ألفاً تتعاطى التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE بموجب تراخيص صادرة عن الهيئة الناظمة. وبغية ضبط الأمور وابقائها تحت الرقابة تقرر ان يحصر حق المصرف بتسويق عقود التأمين ضمن الحدود الجغرافية التي يعمل فيها فرع المصرف وليس في سائر أنحاء الهند.

من جهة أخرى قررت الهيئة الناظمة بناء منصة الكترونية PLATFORM تمكن لشركات التأمين والإعادة والوساطة التعاقد في ما بينها إلكترونياً ودون ان يتوجب عليها التنقل بين مكان وآخر.



هاري نارايان

IRDA

ادارة اوباما تطارد شركات التأمين الاسيرة CAPTIVES

شركات التأمين المحلية ترهب والشركات الاسيرة تعارض

الموازنة الجديدة التي اعدتها ادارة الرئيس اوباما لسنة ٢٠١٣ تضمنت بنودا تعتبر بموجبها اقساط اعادة التأمين التي تدفعها المؤسسات الاميركية الكبرى لشركات اعادة تأمين تابعة لها AFFILIATED REINSURERS غير صالحة لتعتبر نفقات مشروعة، وبالتالي يمكن للمؤسسات الكبرى ان تسقطها من ارباحها الخاضعة للضريبة. وقد اعتبرت جمعية شركات الاعادة الاسيرة CAPTIVES ان البنود المشار اليها في موازنة ٢٠١٣ تستهدفها، لان الشركات الاسيرة CAPTIVES مملوكة من مؤسسات اميركية ضخمة وهي تعمل كشركات اعادة للشركات الأم حصرا.

وقال دان كوغلر DAN KUGLER الناطق باسم الجمعية ان الظروف الاقتصادية الحالية توجب على ادارة اوباما ان تشجع الشركات الاسيرة CAPTIVE لا ان تطاردها، لان الشركة الاسيرة تساهم في خفض نفقات الشركات الام وبذلك تعزز القدرة الاقتصادية للشركات الام وتمكن لها ان تلعب دوراً اكبر في خلق فرص عمل جديدة.

الا ان شركات التأمين المحلية رحبت بالبنود الواردة في موازنة ٢٠١٣ واعتبرتها ايجابية ومفيدة لشركات التأمين المحلية، لان الشركات الاسيرة CAPTIVES تنافسها وتحرمها من الحصول على اقساط التأمين التي تهربها الشركات الأم الى الخارج عبر الشركات التابعة لها.



بارك اوباما
رئيس اميركا

بمناسبة مرور ٥٠ سنة على العاصفة التي اغرقت هامبورغ

ميونيخ ري MUNICH RE: مكاسر الموج الجديدة أثبتت فاعليتها في حماية المدينة

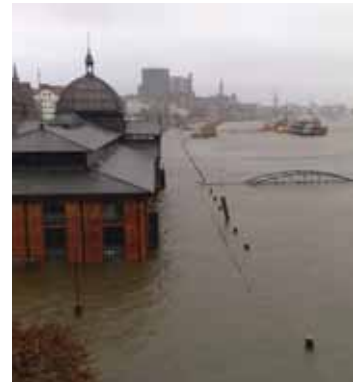
بمناسبة مرور ٥٠ سنة على العاصفة البحرية التي ضربت مدينة هامبورغ في المانيا يومي ١٦ و ١٧ شباط (فبراير) ١٩٦٢، اصدرت ميونيخ ري MUNICH RE بيانا ذكرت فيه ان العاصفة قتلت في حينه ٣١٨ شخصا وتسببت بأضرار مادية بلغت قيمتها ١,٦ مليار يورو.

اضافت ان مياه بحر الشمال NORTH SEA ارتفعت في حينه الى حوالي ستة امتار فحطمت مكسر الموج واغرقت مساحات واسعة من المدينة تحت المياه. وقد جال المستشار الالمانى في حينه بطائرة هليكوبتر فوق المنطقة المنكوبة فوجد ان آلاف الأشخاص فقدوا منازلهم وتشردوا وان آخرين ماتوا تحت وطأة البرد القارس.

وقال المستشار شميت في حينه: «لن ندع الكارثة تحدث مرة ثانية». وبالفعل قامت الحكومة الالمانية بإعادة بناء دفاعات شاطئية COASTAL DEFENCES لحماية المدينة من اي عاصفة بحرية يمكن ان تحصل مستقبلا، مستعملة في ذلك احدث التقنيات الهندسية، وقد بلغ ارتفاع مكاسر الموج الجديدة اكثر من ثمانية امتار فوق سطح المياه، وبكلفة تقدر بـ ٢,٢ مليار يورو بأسعار اليوم.

وقد اثبتت الدفاعات الجديدة فاعليتها في رد الموجات العاتية التي تأتي لبحر الشمال. وقد مضت خمسة عقود بقيت خلالها هامبورغ في منأى عن اي ضرر جراء العواصف التي ترتطم بدفاعاتها الشاطئية.

وقدرت ميونيخ ري MUNICH RE قيمة الاضرار التي امكن تجنبها خلال الـ ٥٠ سنة الماضية بفعل تلك الدفاعات بما يزيد عن ١٧,٥ مليار يورو.



HAMBURG STORM 1962

البنك الدولي يضغط وشركات التأمين الخاصة تقاوم

أصحاب شركات التأمين الخاصة يفضلون دفع غرامة يومية (٦٦ دولاراً) على إدراج شركاتهم في البورصة

كما في لبنان وسائر دول العالم، ترفض شركات التأمين العائلية، التي تسيطر عليها عائلة او مصرف او اي فرد او مؤسسة خاصة طرح أسهمها في البورصة للاكتتاب.

فقد رفضت ١٣ شركة تأمين خاصة في بنغلادش التقيد بقرار اتخذه هيئة الاشراف على التأمين في بنغلادش، واوجب فيه على شركات التأمين كافة ان تتحول الى شركات مساهمة فعلية تعرض اسهمها للاكتتاب ويجري ادراج تلك الاسهم في البورصة للتداول.

وكانت تلك الشركات قد أعطيت مهلة زمنية هي ثلاث سنوات للتحويل الى شركات مساهمة يجري تداول أسهمها في البورصة، إلا ان السنوات الثلاث انقضت دون ان تنفذ الشركات الـ ١٣ القرار الذي أصدرته هيئة الاشراف على التأمين (IDRA).

وبما ان تخلفها عن التحول الى شركات مدرجة في البورصة يعتبر مخالفاً لتعليمات الهيئة المشرفة على التأمين، فقد فرضت عليها هذه الأخيرة غرامة يومية تعادل ٦٦ دولاراً أميركياً عن كل يوم تأخير يمر على تاريخ انتهاء المهلة الزمنية. ومع ذلك فإن أصحاب الشركات الـ ١٣ يفضلون دفع الغرامة اليومية على التخلي عن سيطرتهم على الشركات التي يملكونها. وقد رفعت هيئة الاشراف على التأمين الأمر الى الحكومة البنغلادشية لاتخاذ القرار المناسب.

نذكر ان البنك الدولي WORLD BANK هو الذي يمارس ضغطاً على حكومات العالم الثالث ومن بينها لبنان، من أجل اجبار شركات التأمين العائلية والتابعة لمؤسسات خاصة على ان تتحول الى شركات ذات أسهم مدرجة في البورصة. ويزعم البنك الدولي ان عرض الأسهم في البورصة يجعل أعمال الشركة أكثر شفافية، ويجبرها على التزام الإفصاح وعدم التهرب من دفع الضرائب والرسوم المستحقة للخزينة.



داكا عاصمة بنغلادش

الارقام الرسمية لاقساط التأمينات العامة (NON LIFE) في لبنان لسنة ٢٠١١ ٤٦ شركة استوفت مجتمعة ٨٦٩,٥ مليون دولار اميركي بزيادة ٧,٦ بالمئة عن اقساط العام ٢٠١٠



فاتح بكداش
ARPE



لوسيان لطيف
LIBANO SUISE



ايلي نساناس
AXA M.E.



جينو نادر
BANKERS



لطفى الزين
MEDGULF



ادوار طرابلسي
ASSUREX



الكسندر ماتوسيان
ALMASHREK



سلام حنا
LIA



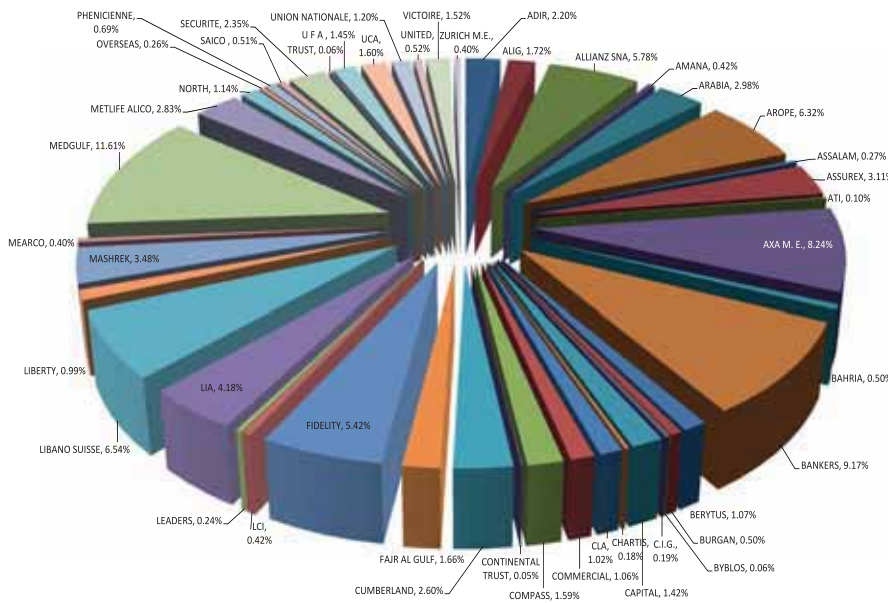
ريكاردو سليمان
FIDELITY



XAVIER DENYS
ALLIANZ SNA

صناديق التعاضد التجارية انشئت خلال الحرب وتحولت الى امر واقع تزاخم الشركات عبر وسطاء التأمين في المجال الصحي

COMPANIES MARKET SHARES FOR 2011



كان لا بد للاضطرابات الأمنية التي زعزعت الاستقرار في غير دولة عربية وادت الى تعطل حركة الاستيراد والتصدير من والى لبنان، لا سيما باتجاه الداخل العربي، ان تنعكس سلبا على حركة التأمين في لبنان، والسفر والنقل البري على نحو خاص. كما ان التباطؤ الذي يعانيه القطاع العقاري جراء تخوف الممولين وفرملة اندفاعهم في عمليات البناء والتطوير، ترك اثرا سلبيا على واردات شركات التأمين في مجال تأمين اخطار المقاولات وورش العمل والعمال.

ومع ذلك، فقد افلحت شركات التأمين في تنمية اقساط التأمينات العامة بنسبة ٧,٦ بالمئة حيث بلغت الاقساط المكتتبه في فروع الاخطار العامة (باستثناء الحياة والادخار) ٨٦٩,٥٤٥,٠٠٠ دولار اميركي مقابل ٨٠٨,١١٠,٠٠٠ دولار اميركي لسنة ٢٠١٠. وتعتبر نسبة النمو هذه انجازا اذا اخذنا في الاعتبار تقلص عدد المضمونين صحيا لدى شركات التأمين، وذلك بفعل ارتفاع اقساط التأمين الصحي الى مستويات تتجاوز قدرات الاغلبية الساحقة من اللبنانيين.

وتبرر شركات التأمين ارتفاع الاقساط الى انفلات القطاع الاستشفائي وإمعانه في رفع بدلات

يتحولون الى زبائن لدى وسطاء تأمين يعملون لحساب عدد من صناديق التعاضد التجارية. وتلك الصناديق انشئت خلال سنوات الحرب وتحولت الى امر واقع تعمل بلا رساميل ولا احتياطات مالية

الخدمات التي يقدمها للمضمونين حتى باتت تعادل التعريفات الاوروبية والاميركية وتتجاوزها احيانا. وسبق وذكرنا ان الكثير من الذين يضطرون الى عدم تجديد عقودهم الصحية لدى شركات التأمين

الشركة	أقساط ٢٠١١ (دولار اميركي)	أقساط ٢٠١٠ (دولار اميركي)	معدل النمو (%)	مرتبة الشركة في العام ٢٠١٠
١ - ميدغلف MEDGULF	١٠٠,٨٠٠,٠٠٠	٩٨,٧٤٠,٠٠٠	٢,١	١
٢ - بنكيز BANKERS	٧٩,٦٨٠,٠٠٠	٧٥,٧٤٥,٠٠٠	٥,٢	٢
٣ - أكسا الشرق الاوسط AXA M. E.	٧١,٥٧٥,٠٠٠	٥٤,٠٤٠,٠٠٠	٣٢,٥	٥
٤ - اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE	٥٦,٨٣٥,٠٠٠	٥٦,٠٣٠,٠٠٠	١,٥	٣
٥ - أروپ AROPE	٥٤,٨٩٥,٠٠٠	٥٥,٣٤٠,٠٠٠	-٠,٨	٤
٦ - اليانز سنا ALLIANZ SNA	٥٠,٢٤٠,٠٠٠	٥٣,٩٧٠,٠٠٠	-٦,٩	٦
٧ - فيدلتي FIDELITY	٤٧,١٠٥,٠٠٠	٤١,٥٤٥,٠٠٠	١٣,٤	٧
٨ - ليا LIA	٣٦,٣٢٠,٠٠٠	٣٢,٥٩٠,٠٠٠	١١,٥	٨
٩ - المشرق ALMASHREK	٣٠,٢٣٥,٠٠٠	٢٧,٠٤٠,٠٠٠	١١,٨	٩
١٠ - اسوريكس ASSUREX	٢٧,٠٠٥,٠٠٠	٢٤,٧٣٠,٠٠٠	٩,٢	١٠
١١ - العربية ARABIA	٢٥,٨٦٥,٠٠٠	٢١,٩٠٠,٠٠٠	١٨,١	١٣
١٢ - متلايف اليكو (METLIFE ALICO)	٢٤,٦١٠,٠٠٠	٢٢,٢١٥,٠٠٠	١٠,٨	١٢
١٣ - كمبرلند CUMBERLAND	٢٢,٥٨٥,٠٠٠	٢٢,٧٣٠,٠٠٠	-٠,٦	١١
١٤ - سيكوريته SECURITE	٢٠,٤١٥,٠٠٠	١٦,٨٩٠,٠٠٠	٢٠,٩	١٥
١٥ - أونيس ADIR	١٩,٠٧٥,٠٠٠	١٨,٧٢٠,٠٠٠	١,٩	١٤
١٦ - المجموعة العربية اللبنانية ALIG	١٤,٩٠٠,٠٠٠	١٤,٩٦٠,٠٠٠	-٠,٤	١٧
١٧ - فجر الخليج FAJR AL GULF	١٤,٤٠٠,٠٠٠	١١,٠٢٠,٠٠٠	٣٠,٧	٢١
١٨ - التجارية المتحدة UCA	١٣,٩٢٠,٠٠٠	١٠,٥٦٥,٠٠٠	٣١,٧	٢٢
١٩ - كومباس (عضو TRUST)	١٣,٨٢٠,٠٠٠	١٣,٣٨٠,٠٠٠	٣,٣	١٨
٢٠ - فيكتور VICTOIRE	١٣,١٦٥,٠٠٠	٩,١٨٠,٠٠٠	٤٣,٤	٢٥
٢١ - اونيون فرانكو اراپ U F A	١٢,٥٧٥,٠٠٠	١٥,٥١٥,٠٠٠	-١٨,٩	١٦
٢٢ - كابيتال CAPITAL	١٢,٢٩٥,٠٠٠	١٢,٧٠٠,٠٠٠	-٣,١	١٩
٢٣ - الاتحاد الوطني UNION NATIONALE	١٠,٤٢٥,٠٠٠	٩,٢٠٠,٠٠٠	١٣,٣	٢٤
٢٤ - بيريتوس BERYTUS	١٠,٣١٥,٠٠٠	٧,٣٨٥,٠٠٠	٣٩,٧	٢٧
٢٥ - نورث NORTH	٩,٩١٥,٠٠٠	١٠,٢٦٠,٠٠٠	-٣٩,٣	٢٣
٢٦ - كومرشل COMMERCIAL	٩,٢٣٥,٠٠٠	٨,١٨٠,٠٠٠	١٢,٩	٢٦
٢٧ - الاعتماد اللبناني CLA	٨,٨٦٠,٠٠٠	١١,٤٨٠,٠٠٠	-٢٢,٨	٢٠
٢٨ - ليبرتي LIBERTY	٨,٦٠٠,٠٠٠	٤,٤٠٠,٠٠٠	٩٥,٥	٢٩
٢٩ - الفينيقية LA PHENICIENNE	٦,٠١٥,٠٠٠	٦,٠٥٥,٠٠٠	-٠,٧	٢٨
٣٠ - المتحدة UNITED	٤,٤٨٥,٠٠٠	٣,٩٢٥,٠٠٠	١٤,٣	٣٢
٣١ - العربية السعودية SAICO	٤,٤٢٠,٠٠٠	٣,١٨٠,٠٠٠	٣٩,٠	٣٦
٣٢ - البحرية AL BAHRIA	٤,٣٦٠,٠٠٠	٣,١٧٠,٠٠٠	٣٧,٥	٣٧
٣٣ - برقان BURGAN	٤,٣٠٠,٠٠٠	٣,٩٦٥,٠٠٠	٨,٥	٣١
٣٤ - أمانة AMANA	٣,٦٦٠,٠٠٠	٣,٧٧٥,٠٠٠	-٣,٠	٣٣
٣٥ - اللبنانية لضمان القروض LCI	٣,٦٢٥,٠٠٠	٣,٧٣٥,٠٠٠	-٢,٩	٣٤
٣٦ - زيورخ ZURICH M.E.	٣,٤٦٥,٠٠٠	٣,٥٤٥,٠٠٠	-٢,٢	٣٥
٣٦ - الشرق الاوسط MEARCO	٣,٤٦٥,٠٠٠	٤,٢٩٠,٠٠٠	-١٩,٢	٣٠
٣٨ - السلام ASSALAM	٢,٣٤٠,٠٠٠	١,٥٤٠,٠٠٠	٥١,٩	٤١
٣٩ - عبر البحار OVERSEAS	٢,٢٣٠,٠٠٠	١,٩٥٠,٠٠٠	١٤,٣	٣٩
٤٠ - ليدرز LEADERS	٢,٠٦٠,٠٠٠	٣,٠٠٠,٠٠٠	-٣١,١	٣٨
٤١ - كونفيدانس C.I.G.	١,٦٦٥,٠٠٠	١,٧١٥,٠٠٠	-٢,٩	٤٠
٤٢ - تشارتس لبنان CHARTIS	١,٥٤٠,٠٠٠	١,٠٧٥,٠٠٠	٤٣,٢	٤٢
٤٣ - الامان للتأمين التكافلي ATI	٨٥٥,٠٠٠	٧٣٠,٠٠٠	١٧,١	٤٤
٤٤ - ترست TRUST (جمال ترست بنك)	٤٩٥,٠٠٠	٣١٥,٠٠٠	٥٥,٦	٤٧
٤٥ - بيبلوس BYBLOS	٤٨٠,٠٠٠	٤٥٠,٠٠٠	٦,٧	٤٥
٤٦ - كونتيننتال ترست CONTINENTAL TRUST	٤٣٠,٠٠٠	٤٤٠,٠٠٠	-٢,٣	٤٦
- اميركان اندرايترز غروب A.U.G. (١)	-	٨٠٥,٠٠٠	-	٤٣
٤٧ - الأفق L'HORIZON	-	-	-	٤٣
٤٨ - بيروت لايف BEIRUT LIFE (البيغ لايف سابقاً) (٢)	-	-	-	٤٨
٤٩ - بنكاسورانس BANCASSURANCE (١)	-	-	-	٤٩
٥٠ - سوجيكاب SOGECAP (١)	-	-	-	٥٠
٥١ - رويال لندن ٣٦٠ ROYAL LONDON 360 (٢)	-	-	-	٥١
٥٢ - ترست لايف TRUST LIFE (١)	-	-	-	٥٢
المجموع TOTAL دولار (US\$)	٨٦٩,٥٥٥,٠٠٠	٨٠٨,١١٠,٠٠٠	٧,٦	
١ - شطب				
٢ - ننشر اقساطها المكتتبه في عددنا لشهر نيسان القادم				

الاضطرابات العربية عطلت حركة السفر والنقل وابطأت حركة الإعمار وورش العمل

خارج اي قانون او رقابة.

نشير هنا الى ان ارقامنا هذه استقيناها من مصادر رسمية وهي تمثل اقساط التأمين المباشر (التي استوفتها الشركات من المضمونين) والتي اخضعت للرسم والضريبة. وتستنن من هذه الارقام الاقساط التي تدفعها المؤسسات العامة والدبلوماسية المعفاة قانونا من الرسم والضريبة، وكذلك اقساط اعادة التأمين التي يجري تبادلها بين شركة تأمين واخرى.

نذكر هنا انه على غرار ما هو جار في معظم اسواق التأمين في العالم هناك تمركز للاقساط CONCENTRATION في لبنان على النحو الآتي:

حصة الشركات العشر الاولى TOP TEN ٦٣,٨ بالمئة مقابل ٦٤,٣ بالمئة لسنة ٢٠١٠. حصة الشركات العشرين الاولى ٨٤,٨ بالمئة مقابل ٨٥,٤ بالمئة لسنة ٢٠١٠. وما تبقى من اقساط اي ١٥,١ بالمئة فتتوزعه الشركات ال ٢٦ الاخرى التي تمارس التأمينات العامة في لبنان. يبقى ان نلفت الى اننا وكعادتنا في كل سنة سوف نفرد ايضا في نشر اقساط التأمين على الحياة والادخار والاستثمار LIFE SAVINGS AND INVESTMENTS التي استوفتها الشركات المرخص لها بتعاطي هذا النوع من التأمينات في عددنا لشهر نيسان (ابريل) القادم.

النمو خلال السنوات الخمس الاخيرة

النمو بين العام ٢٠٠٦ / ٢٠٠٧ = ٨ %
النمو بين العام ٢٠٠٧ / ٢٠٠٨ = ٢٢,٤ %
النمو بين العام ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ = ٢١,٩ %
النمو بين العام ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ = ١٢,٣ %
النمو بين العام ٢٠١٠ / ٢٠١١ = ٧,٥ %

يحظر نقل هذه الارقام بدون اذن خطي من مجلة «البيان الاقتصادية»

اقساط التأمين في الاردن لسنة ٢٠١١ : ٦٢٣ مليون دولار اميركي نسبة النمو ٦٪ وحصة الشركات العشر الأولى ٦٠٪



فارس قمو

JORDAN INTERNATIONAL



د. وليد زعرب

JOFICO



د. رجائي صويص

MIDDLE EAST



عماد عبد الخالق

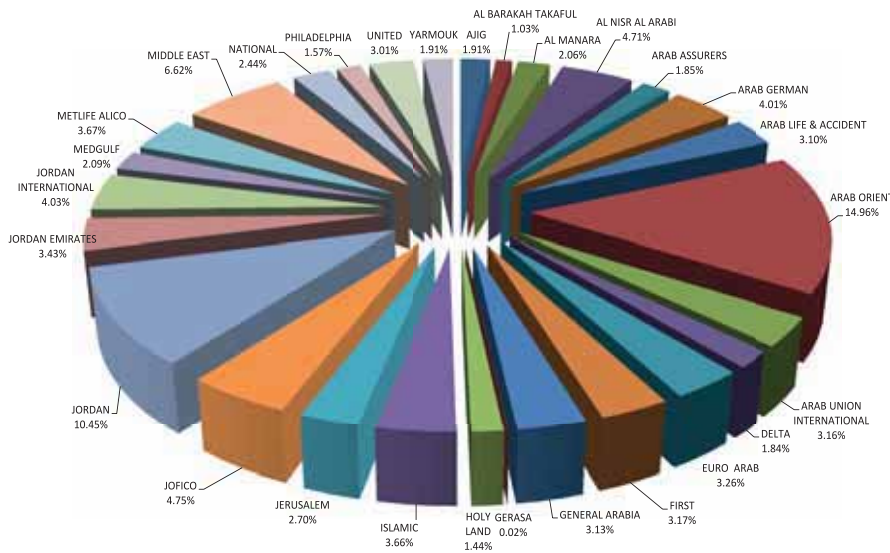
JORDAN



عصام عبد الخالق

ARAB ORIENT

COMPANIES MARKET SHARES FOR 2011



تتجاوز ٢٠٪، وان الشركات العشر الأولى الأكثر انتاجاً باتت تقبض على ٦٠,٣ بالمئة من مجموع الأقساط المكتتبه في الأردن. والى جانبه لائحة بالأقساط التي حققتها كل من الشركات الأردنية خلال العام ٢٠١١.

التمولين وأصحاب المشاريع الإعمارية. فحملتهم على إجراء تنفيذ مشاريعهم او وقف العمل فيها في أحيان كثيرة. ومن مراجعة نسب النمو التي حققتها شركات التأمين الأردنية نجد ان بعضها نجح في رفع انتاجه من الأقساط بنسبة مئوية

عمان - اميل زخور

نكرنا غير مرة ان بين سوق التأمين الأردنية وسوق التأمين اللبنانية جامعاً مشتركاً ويختصر بكلمة واحدة هي الحيوية. فالبلدان الشقيقتان اللذان يتشابهان من حيث خلو باطن أراضيها من الثروات النفطية والمعدنية، يعتمدان على نحو أساسي في سداد عجزهما التجاري على التحويلات المالية التي يرسلها المغتربون من أبناء البلدين. وفي هذا العدد يجد القارئ لائحة بأقساط التأمين التي حققتها الشركات العاملة في كل من البلدين على النحو الآتي:

لبنان: أقساط التأمين العامة NON LIFE نسبة النمو ٧,٥ بالمئة.

الأردن: أقساط التأمين على الحياة والتأمينات العامة نسبة النمو ٦ بالمئة. والنمو في الحالتين يعتبر انجازاً لصناعة التأمين في البلدين اذا ما أخذنا في الاعتبار تردّي الأوضاع الاقتصادية بفعل ما يسمى «الربيع العربي» الذي شلّ حركة النقل باتجاه الداخل العربي، كما نشر زعراً في أوساط

النمو خلال السنوات الخمس الاخيرة

النمو بين العام ٢٠٠٦ / ٢٠٠٧ = ١٢,٨٪
النمو بين العام ٢٠٠٧ / ٢٠٠٨ = ١٤,٢٪
النمو بين العام ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ = ٩,٥٪
النمو بين العام ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ = ١٢,٧٪
النمو بين العام ٢٠١٠ / ٢٠١١ = ٦,٠٪

ارقام العربية الالمانية غير متوافرة

حاولنا الحصول على ارقام الشركة العربية الالمانية ARAB GERMAN للعام ٢٠١١ بالاتصال مرارا بمديرها العام دون جدوى مع الإشارة الى ان اقساط الشركة في العام ٢٠١٠ بلغت نحو ٤٠,٢ مليون دولار اميركي.

ولكي لا يؤثر حجم أقساط الشركة على نسبة نمو السوق وبناء على البيان الصادر عن هيئة التأمين الأردنية الذي يشير الى ان نسبة نمو السوق بلغت ٦٪ في العام ٢٠١١ مقارنة بالعام ٢٠١٠ استنتجنا ان الأقساط التي حققتها العربية الألمانية هي حوالي الـ ٢٥ مليون دولار أميركي.

الحياة التي تتمتع بها سوق التأمين الأردنية أمكنت لها ان تتغلب على تداعيات «الربيع العربي»



زكي نورسي
DELTA - الأكثر نمواً



علي الوزني
FIRST



د. فؤاد بجالي
EURO ARAB



عدنان الشрман
JORDAN EMIRATES



احمد صباغ
ISLAMIC

الشركة	الإقساط في العام ٢٠١١ (بالدولار)	الإقساط في العام ٢٠١٠ (بالدولار)	النمو (%)	الحصة من السوق (%)
٠١ الشرق العربي (ARAB ORIENT)	٩٣,٢٣٥,٠٠٠	٧٥,١٣٠,٠٠٠	١٩,٤	١٥,٠
٠٢ الأردنية (JORDAN)	٦٥,١٦٥,٠٠٠	٦٠,٤١٠,٠٠٠	٧,٩	١٠,٥
٠٣ الشرق الأوسط (MIDDLE EAST)	٤١,٢٨٠,٠٠٠	٣٧,٥٣٠,٠٠٠	١٠,٠	٦,٦
٠٤ الأردنية الفرنسية (JOFICO)	٢٩,٦٢٠,٠٠٠	٢٣,٧٠٠,٠٠٠	٢٥,٠	٤,٨
٠٥ النسر العربي (AL NISR AL ARABI)	٢٩,٣٥٠,٠٠٠	٢٥,٥٩٠,٠٠٠	-١٤,٧	٤,٧
٠٦ الأردن الدولية (JORDAN INTERNATIONAL)	٢٥,١٣٠,٠٠٠	٢١,٩٧٥,٠٠٠	١٤,٤	٤,٠
٠٧ العربية الألمانية (ARAB GERMAN)	٢٥,٠٠٠,٠٠٠ ^(١)	٤٠,٢١٥,٠٠٠	-٣٧,٨	٤,٠
٠٨ مت لايف اليكو (METLIFE ALICO)	٢٢,٨٨٠,٠٠٠	٢٣,١٩٥,٠٠٠	-١,٣	٣,٧
٠٩ الإسلامية (ISLAMIC)	٢٢,٨١٥,٠٠٠	٢١,٠٣٥,٠٠٠	٨,٥	٣,٧
١٠ الأردنية الإماراتية (JORDAN EMIRATES)	٢١,٣٧٠,٠٠٠	١٦,٤٥٠,٠٠٠	٢٩,٩	٣,٤
١١ العربية الأوروبية (EURO ARAB)	٢٠,٣٢٥,٠٠٠	٢٠,٩٢٥,٠٠٠	-٢,٨	٣,٣
١٢ الأولى (FIRST)	١٩,٧٧٥,٠٠٠	١٥,٨٠٠,٠٠٠	٢٥,٢	٣,٢
١٣ الاتحاد العربي الدولي (ARAB UNION INTERNATIONAL)	١٩,٧٠٠,٠٠٠ ^(١)	١٩,٧٠٠,٠٠٠	-	٣,٢
١٤ العامة العربية (GENERAL ARABIA)	١٩,٥٢٥,٠٠٠	١٥,٦٠٥,٠٠٠	٢٥,١	٣,١
١٥ عرب لايف (ARAB LIFE & ACCIDENT)	١٩,٣٣٥,٠٠٠	١٨,١٠٥,٠٠٠	٦,٨	٣,١
١٦ المتحدة (UNITED)	١٨,٧٥٥,٠٠٠	١٨,١١٠,٠٠٠	٣,٦	٣,٠
١٧ القدس (JERUSALEM)	١٦,٨٥٠,٠٠٠	١٥,٨٩٠,٠٠٠	٦,٦	٢,٧
١٨ الوطنية (NATIONAL)	١٥,٢١٠,٠٠٠	١٢,٨٤٠,٠٠٠	١٨,٥	٢,٥
١٩ ميدغلف (MEDGULF)	١٣,٠٣٥,٠٠٠	١٤,٣٨٥,٠٠٠	-٩,٣	٢,١
٢٠ المنارة (AL MANARA)	١٢,٨٢٠,٠٠٠	١٤,٢٧٥,٠٠٠	-١٠,٢	٢,١
٢١ اليرموك (YARMOUK)	١١,٩٣٥,٠٠٠	١٠,٤١٠,٠٠٠	١٤,٧	١,٩
٢٢ المجموعة العربية الأردنية (AJIG)	١١,٩٠٠,٠٠٠	١٠,٤٩٥,٠٠٠	١٣,٤	١,٨
٢٣ الضامنون العرب (ARAB ASSURERS)	١١,٥١٠,٠٠٠	١٦,٥٩٥,٠٠٠	-٣٠,٦	١,٨
٢٤ دلتا (DELTA)	١١,٤٥٥,٠٠٠	٨,٥٨٠,٠٠٠	٣٣,٥	١,٨
٢٥ فيلادلفيا (PHILADELPHIA)	٩,٧٨٠,٠٠٠	٧,٥٧٠,٠٠٠	٢٩,٢	١,٦
٢٦ الأراضي المقدسة (HOLY LAND)	٩,٠٠٠,٠٠٠	١٤,٤٦٥,٠٠٠	-٣٧,٨	١,٤
٢٧ البركة للتكافل (AL BARAKAH TAKAFUL)	٦,٤٤٠,٠٠٠	٩,٠٤٠,٠٠٠	-٢٨,٢	١,٠
٢٨ جراسا (GERASA)	١٢٠,٠٠٠	٢٨٠,٠٠٠	-٥٧,١	٠,٠
المجموع	٦٢٣,٣١٥,٠٠٠	٥٨٨,٣٠٠,٠٠٠	٦,٠	١٠٠,٠

● يحق لأي شركة ان تصحح اي خطأ ورد في الأرقام

(١) رقم تقديري

عقد التأمين الصحي السعودي الأفضل بين عقود التأمين الصحي في الدول العربية المجلس الوطني الصحي يقلص الاستثناءات لتقتصر على ٢٥ حالة لا غير

- الاصابات المتعمدة
- الاصابات التي تحصل بفعل
- اساءة استخدام الادوية
- الجراحة التجميلية
- الفحوصات الشاملة غير
- المطلوبة طبيا GENERAL CHECK UP
- الاستحمام وبرامج الصحة
- البدنية، والامراض التناسلية
- الايدز او السيدا
- زراعة الاسنان، وتركيب
- الاسنان الاصطناعية



محمد الشايح
مؤسسة النقد العربي السعودي



د. عبد الله الشريف
الضمان الصحي التعاوني السعودي

عقود التأمين الصحي المتداولة في لبنان ودول عربية عدة تزدهم فيها الاستثناءات على نحو يكاد يوحى بأنها لا تغطي الا الحوادث. وهذا يعود الى غياب هيئات الاشراف على التأمين وعدم ممارستها لدورها في حماية المستهلك ومنع تعرضه للتضليل والتقديمات المكتسبة.

وفي المقابل يعتبر عقد التأمين الصحي المتداول في المملكة العربية السعودية العقد الصحي

العربي الاكثر شمولية للامراض على الاطلاق والافضل بامتياز، ذلك انه يتضمن المقدار الادنى من الحالات التي يمكن لشركة التأمين ان ترفض تغطيتها. وما عدا تلك الحالات فإنه يتوجب على شركة التأمين ان تتحمل تكلفة معالجتها على نفقتها تحت طائلة وقفها عن العمل من قبل مجلس الضمان الصحي التعاوني CCHI، وهو هيئة حكومية يتولى رئاستها وزير الصحة ويتولى امانتها العامة الدكتور عبد الله الشريف.

والمجلس الوطني للضمان الصحي هو الذي احيل اليه قانون التأمين الصحي الالزامي في المملكة لإعداد نموذج عقد التأمين الصحي الالزامي والذي يتوجب على شركات التأمين ان تلتزم بنوده.

وبعد مرور بضع سنوات على وضع العقد في التداول وفي ضوء التجارب اجرى المجلس الوطني تعديلا في نصوص العقد بحيث بات يستثنى ٢٥ حالة مرضية هي:

- اختبارات تصحيح النظر ما لم تكن مطلوبة طبيا
- الامراض النفسية والاضطرابات العقلية ما عدا الحالات الحادة
- DEPRESSION BREAK DOWN
- اختبارات الحساسية بخلاف تلك التي تنتج عن الادوية التي يتلقاها المضمون (المؤمن له) خلال العلاج او خلال التشخيص.
- المعالجة بالهرمونات لتنظيم النسل، او منع الحمل، الضعف الجنسي والتشوّه الخلقي.
- ويستثنى عقد التأمين الالزامي ايضا: علاج حب الشباب والبدانة، وزراعة الاعضاء TRANSPLANT وأدوية الطب البديل.
- يذكر ان المدير العام لهيئة الرقابة على التأمين في مؤسسة النقد العربي السعودي هو السيد محمد الشايح.

فاكر الرئيس رئيسا ماليا في شركة UCA جدة



اعلن مشعل كرم الرئيس التنفيذي للشركة المتحدة للتأمين التعاوني السعودية (UCA) ان فاكر الرئيس انضم الى UCA حيث يشغل منصب الرئيس المالي للشركة CFO. ويحمل الرئيس شهادتي BA وماستر MASTER في المال والادارة، وهو يأتي الى شركة UCA حاملا معه خبرات جمعها خلال عمله لمدة ٢٠ سنة في صناعة التأمين والاعادة. وسبق للرئيس ان تولى دور الممثل الاقليمي لشركة لابوان ري LABUAN RE الماليزية في منطقة الشرق الاوسط حيث اقام علاقات وصدقات كثيرة. وامكن له خلال تلك المدة ان يتعرف عن كثب الى الاوضاع الداخلية لشركات التأمين والاعادة في معظم الدول العربية.

الشركات الاربع التي تنتهي عضويتها في مجلس ادارة جمعية شركات الضمان نهاية آذار الحالي



صلاح حسنية
BURGAN



روجيه تابت
UNITED



ادوار طرابلسي
ASSUREX



اسعد ميرزا
CAPITAL

اشرنا في عددنا لشهر شباط الماضي الى ان اسعد ميرزا رئيس جمعية شركات الضمان سوف يدعو الشركات الاعضاء الى عقد جمعية عمومية تجرى خلالها المصادقة على ميزانية الجمعية لسنة ٢٠١١ وانتخاب اربعة اعضاء يحلون مكان الاعضاء الذين تنتهي ولايتهم نهاية شهر آذار الحالي (مارس). والشركات الاربع التي تنتهي ولايتها هذا الشهر هي:

- كابيتال CAPITAL (اسعد ميرزا).
- اسوريكس ASSUREX (ادوار طرابلسي)
- المتحدة UNITED (روجيه تابت)
- برقان BURGAN (صلاح حسنية)
- ويتنظر ان يفتح باب الشركات الراغبة في الترشح لعضوية المجلس ومدتها ثلاث سنوات.

شركات التأمين والإعادة الأوروبية تدفع ثمن السياسات الاقتصادية المتهورة لحكوماتها

ستاندرد أند بورز وضعت مجموعة من الشركات قيد المراقبة مع تورط سلبي

مخاوفها حيال مستقبل الأحوال الاقتصادية في دول أوروبية عدة لا سيّما اليونان، البرتغال، أيرلندا، إسبانيا وإيطاليا. وان الوضع في تلك الدول أخذ حجم الأزمة الحقيقية THE PROBLEM HAS REACHED TRUE CRISIS PROPORTIONS.

أضافت ان قراراتها بنيت على معيارين أساسيين وهما:

- الوضع المتردي للإقتصاد وتساؤل احتمالات تحقيق أي نمو إقتصادي.

- ارتفاع منسوب أخطار القدرة الإئتمانية لتلك الدول.

أضف الى ذلك ان تلك الشركات تحمل سندات خزينة صادرة عن حكومات بات مشكوكاً بقدرتها على الوفاء بالتزاماتها عند الاستحقاق.

أضافت ستاندرد أند بورز انها خفضت تصنيف كل من شركة الصندوق الفرنسي لإعادة التأمين (CCR) الفرنسية وشركة تريغلاف TRIGLAV وسافا SAVA السلوفينية كنتيجة مباشرة لخفض التصنيف السيادي لكل من فرنسا وسلوفينيا.

نذكر ان عوائد الاستثمار في أوروبا تراجعت على نحو مخيف، وهذا الأمر ينعكس سلباً على نتائج شركات التأمين والإعادة، حيث يعتبر العائد الاستثماري الركيزة الأساسية التي تعتمد عليها في تغطية نفقاتها العامة إضافة الى خسائرها الاكتتابية.

أصدرت وكالة التصنيف الأميركية ستاندرد أند بورز AND POORS STANDARD بياناً تعلن فيه انها وضعت شركات التأمين والإعادة الأوروبية الآتية أسماؤها قيد المتابعة مع تورط سلبي

UNDER CREDIT WATCH WITH NEGATIVE IMPLICATIONS:

- ALLIANZ GROUP (INCLUDING THE EULER HERMES GROUP)
- AVIVA GROUP
- AXA GROUP
- CAISSE CENTRALE DE REASSURANCE (CCR)
- CNP GROUP
- GENERALI GROUP
- IRISH PUBLIC BODIES MUTUAL INSURANCES LTD. (IPB)
- MAPFRE GROUP
- MILLENNIUMBGP-AGEAS GROUP
- NACIONAL DE REASEGUROS S.A. (NACIONAL)
- POZAVAROVALNICA SAVA D.D. (SAVA)
- RSA INSURANCE IRELAND LTD (RSA IRELAND)
- SOCIETA CATTOLICA DI ASSICURAZIONE (CATTOLICA)
- TRIGLAV GROUP
- UNIPOL GROUP

وذكرت ستاندرد أند بورز ان السبب الذي جعلها تتحفظ حيال تلك الشركات هو ان دول الاتحاد الأوروبي الـ ٢٧ باستثناء بريطانيا، رفضت اقتراحاً يقضي بتوحيد وتشديد أنظمتها الضريبية.

وذكرت الوكالة ان مراجعتها للأوضاع المالية لمنطقة اليورو، أثارت



شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني
GULF UNION COOPERATIVE INSURANCE CO.

- | | | |
|---------------|-----------|---------------------|
| - Auto | - Medical | - General Accidents |
| - Marine | - Life | - Property |
| - Engineering | | |

www.gulfunion.com.sa

A LITTLE WILL GO A LONG WAY

Dammam (Head Office)
Tel (+966) 3 8333544
gulfunion@gulfunion-saudi.com

Riyadh
Tel (+966) 1 4656784
riyadh@gulfunion-saudi.com

Jeddah
Tel (+966) 2 6523286
Jeddah@gulfunion-saudi.com

**أيمن عزارة مديراً عاماً لشركة
اللاينس الإماراتية**



عيّن السيد أيمن عزارة مديراً عاماً لشركة اللاينس للتأمين ALLIANCE الإماراتية خلفاً للسيد وسام الهيمص الذي كان قد استقال من منصبه لأسباب شخصية. يحمل السيد عزارة خبرة تمتد لأكثر من ٢٥ عاماً في قطاع التأمين تولى خلالها منصب مدير وكالة في شركة AIG ومدير عام لشركة الصقر الوطنية للتأمين الإماراتية لمدة ٧ سنوات.

سر تأميني

● سأل قطب تأميني لماذا تركز مصلحة الضرائب غير المباشرة على مدهامة شركات التأمين ولا تدهم صناديق التعاضد التجارية، علماً بأن صناديق التعاضد تصدر عقود التأمين الصحي وتدفع عمولات لوسطاء التأمين تماماً كما تفعل شركات التأمين. اضافة: ان قانون الجمعيات التعاونية لا يعفي صناديق التعاضد الا من الرسم المالي على عقد الايجار وليس على عقود التأمين التي تصدر عنها.

**برعاية الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم ندوة لشركة مارش دبي
الدول الأكثر استقراراً واستقطاباً للرساميل**



جيم بيرس

MARSH GLOBAL ENERGY



اليسون ورهورست

MAPELCROFIT



روبرت مخول

MARSH

نظمت شركة مارش MARSH برئاسة روبرت مخول ندوة انعقدت في دبي برعاية الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم عرضت خلالها خارطتها للاخطار السياسية لسنة ٢٠١٢ POLITICAL RISK MAP 2012. وقد تحدثت خلال الندوة الرئيسة التنفيذية لمؤسسة مابلكرافت السيدة اليسون ورهورست ALYSON WARHURST حيث عرضت التطورات الاقتصادية والسياسية التي يعيشها العالم وتلك المتوقع حصولها خلال العام ٢٠١٢. وقالت السيدة ورهورست ان الدول الأكثر استقطاباً للاستثمارات والتي تحقق النسب المثوية الاعلى للنمو، هي في الوقت عينه الاقل تعرضاً للاهتزازات السياسية وتلك الدول هي: البرازيل، روسيا، الهند، الصين، المكسيك، اندونيسيا، كوريا الجنوبية وتركيا. اضافة: ان الدولة التي تستحق متابعة دائمة للتطورات الجارية فيها هي ميانمار MYANMAR التي حلت ثانية بين الدول الأكثر تعرضاً للاخطار السياسية، الا انها شهدت في الاسابيع الاخيرة تحولات مشجعة حيث اطلق سراح المعارضة اونغ سان سوي كي SAN SUU KYI، وقد توافق هذه الاخيرة على الانضمام الى حكومة اتحاد وطني، ما يفتح المجال امام عودة الهدوء وتشجيع الاستثمارات على القدوم الى ميانمار. وتحدث في المؤتمر جيم بيرس JIM PIERCE رئيس مارش غلوبل انرجي MARSH GLOBAL ENERGY فقال «في الوقت الذي يسجل فيه نمو كبير في بعض الدول، فإن دولا اخرى ما تزال تشكل بؤراً حامية للاخطار الجيوسياسية GEOPOLITICAL RISK HOTSPOTS». وتظهر الخارطة ان الدول المرشحة لتحولات سياسية هي بيلاروسيا، كوبا، طاجيكستان، اوزباكستان، فنزويلا وفيتنام.



د. عمار محمود المدرس رئيساً تنفيذياً لشركة GEMS

عيّنت شركة الخليج لنظم الإدارة الالكترونية GULF ELECTRONIC MANAGEMENT SYSTEMS (GEMS) الدكتور عمار محمود قيس المدرس رئيساً تنفيذياً. وتتعاظم الشركة تقديم خدمات الفريق الإداري الثالث THIRD PARTY ADMINISTRATOR (TPA) للمضمونين لدى شركات التأمين أو أرباب العمل المضمونين ذاتياً وهي تزاوّل نشاطها في كل من مملكة البحرين والسعودية على أمل ان تنتشر لاحقاً في دول عربية أخرى.

الدكتور عمار نجل الضامن المعروف قيس المدرس يحمل شهادات عليا ويمتاز بنشاط وحيوية وبالطبع خلق كوالده. نذكر أخيراً ان قاعدة المساهمين في الشركة الجديدة تضم شركة اتحاد الخليج GULF UNION البحرينية، السعودية.



Georges T. Kawkabany

Fire Protection Consultant

Sworn Expert at the Lebanese Courts (Fire Investigations & Fire Fighting)

Mobile: 961-3-289156 - email: georgeskawkabany@hotmail.com - @gmail.com

Hazmieh, New Marthe Takla, Al Kiama Church Road, St. Rita 1 Building, Beirut-Lebanon

مونديال أسيسنس تعزز خدماتها الصحية مع نكستكير في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا



كريستيان كريغوروفيتش

NEXT CARE

عززت مونديال أسيسنس MONDIAL الشركة العالمية في مجال خدمات المساعدة التأمينية، للسفر والخدمات الشخصية، خدماتها في الشرق الأوسط مع شركة نكستكير NEXT CARE المختصة في إدارة برامج التأمين الصحي، منتقلة بمكاتبها من مملكة البحرين إلى مكتب نكستكير في دبي بهدف تحقيق أقصى درجات التعاون بين الطرفين.

والمعروف ان نكستكير

انضمت الى «أليينز غلوبال اسيسنس» ALLIANZ GLOBAL ASSISTANCE في تموز ٢٠١١ مما عزز مكانة المجموعة في نطاق إدارة برامج التأمين الصحي، وهي حالياً تقدم خدماتها الى أكثر من مليون عميل بمساندة فريق عمل مكون من ٦٠٠ موظف في أرجاء المنطقة.

الجدير بالذكر أن نكستكير هي رائدة في مجالها في منطقة الخليج والشرق الأوسط وشمال أفريقيا من خلال تعاقدتها مع عدد كبير من شركات التأمين في المنطقة، ولهذا السبب فإن خبرة نكستكير ستساهم في تعزيز وجود مونديال في الشرق الأوسط.

ويشير المدير التنفيذي لشركة نكستكير كريستيان كريغوروفيتش الى أن اندماج الشركتين أضفى مميزات تنافسية هدفها مواكبة التطور السريع للعاية الصحية وخدمات المساعدة في المنطقة.

كريستيان والذي بدوره سيكون مسؤولاً عن المجموعة ككل بإشراف مايك ويب، سيكون مدعوماً من فريق عمل يرأسه مدجيد بينشبية بهدف تطوير الخدمات المقدمة في المنطقة.

وكونها جزءاً من شركة أليينز غلوبال اسيسنس تعالج مونديال أكثر من ٦٧٠ ألف حالة اسعاف وإخلاء طبي سنوياً ضمن شبكة من مقدمي الخدمات مكونة من ٤٠٠ ألف مرفق و ١٨٠ مندوباً وأكثر من ١٠٧٥٠ اختصاصياً متعددي اللغات في مجال خدمات المساعدة الطبية والتأمين خلال السفر على مدار الساعة. كما تقوم مجموعة «أليينز غلوبال اسيسنس» بتقديم خدماتها الى أكثر من ٢٥٠ مليون شخص في مختلف أرجاء العالم مما يجعلها رائدة في هذا المجال.

ستاندرد اند بورز تؤكد بقاء TAKAFUL RE في مرتبة BBB

شكيب ابو زيد: التصنيف يؤكد عوامل القوى التي تتمتع بها شركتنا

وعلى ريادتها في المجال التكافلي



اكادت وكالة التصنيف الاميركية ستاندرد اند بورز (STANDARD & POORS) في بيان اصدرته بتاريخ ٢١ شباط (فبراير) ٢٠١٢ على تصنيفها للقدرة المالية والقدرة الائتمانية FINANCIAL STRENGTH AND CREDIT RATING لشركة تكافل ري TAKAFUL RE في مرتبة تريبل بي BBB مع نظرة مستقرة.

وذكرت ستاندرد اند بورز في بيانها ان هذا التصنيف يعتمد على الرسمة والسيولة القويتين لتكافل ري والمساهمين الداعمين لها. وأشارت الوكالة الى ان تكافل ري تتبع سياسة وممارسات على اعلى مستوى من المهنية في تحديد الاحتمالات، وان تكافل ري قد استفادت من المعرفة التامة بصناعة التكافل والخبرة التقنية والمعرفة بأسواق التكافل وتقديمها لافضل الخدمات.

وتوقعت ستاندرد اند بورز بأن تحافظ الشركة على الرسمة والسيولة القويتين باستمرار الدعم من مساهمها مما يمكن من ازدهار اعمالها وتعزيز مكانتها بين شركات التكافل. وتتوقع ستاندرد اند بورز (STANDARD & POORS) ان يتحسن أداء الاكتاب ليصبح قريباً من صافي المعدل التراكمي بحوالي ١٠٠٪ على اساس التقليدي في سنة ٢٠١٢ و ٢٠١٣، وسيتم دعم ذلك من خلال تعزيز ادارة المخاطر وسياسة الاكتاب المحافظة وتحسين اختيار الخطر.

وقد حققت تكافل ري اجمالي اشتراكات مكتتبه (أي أقساط تأمين مكتتبه) بقيمة ٤٠ مليون دولار اميركي في سنة ٢٠١١.

وتعليقاً على ذلك قال شكيب ابو زيد الرئيس التنفيذي لشركة تكافل ري «ان هذا التصنيف يؤكد مرة جديدة عوامل القوة التي تملكها تكافل ري TAKAFUL RE وهو يشجعنا على بذل المزيد من التفاني في تقديم اعادة تأمين متوافقة مع الشريعة الاسلامية وافضل الخدمات في السوق المتنامية للتأمين التكافلي والاسلامي».

وتكافل ري ليميتد مسجلة في مركز دبي المالي العالمي DIFC تحت سجل رقم ٨٩ ومراقبة من قبل سلطة دبي للخدمات المالية.

عثمان بدير (الاتحاد الاردني لشركات التأمين):

شركات التأمين الاردنية سوف تتوقف عن مزاوله التأمين على السيارات

ما لم تلغ التعرفة الانزامية

قدّر رئيس الاتحاد الاردني لشركات التأمين عثمان بدير الخسائر التي تكبدتها شركات التأمين الاردنية خلال العام ٢٠١١ في مجال التأمين الانزامي على السيارات بحوالي ٢٨ مليون دينار اردني. وقال: ان تستمر شركات التأمين الاردنية بإصدار عقود التأمين الانزامي بموجب تعرفه حكومية الزامية وبأسعار غير مجدية اقتصادياً ولا تتناسب وحجم الأخطار امر غير مقبول. وقد شرحنا هذا الواقع للمسؤولين الاردنيين كافة وطلبنا بتحرير اسعار التأمين الانزامي.

واعرب بدير عن امله بتجاوب الحكومة الاردنية لان الخيار الآخر هو ان تتوقف شركات التأمين الاردنية عن اصدار تلك العقود.



عقود تأمين جديدة من «أمان الإسلامية دبي»



حسين الميزه

AMAN

اطلقت «أمان الإسلامية للتأمين دبي» AMAN ثلاثة منتجات جديدة في مجال تأمين السفر وهي تحمل الاسماء التالية: خدمة «مسافر» و«شينغن» SHENGEN وتأمين السفر لاغراض الحج والعمرة، وجميعها منتجات تم إعدادها لتوفر مزايا عالية للأفراد والعائلات وضمن تكلفة مدروسة ومعقولة.

وتغطي عقود التأمين الثلاثة النفقات الطبية الطارئة وفترة الاستشفاء في الخارج والنقل او الترحيل الى الوطن في حالات المرض او الحوادث والعناية الطبية الطارئة للأسنان وفقدان الامتعة والاموال، اضافة الى الحوادث الشخصية وغيرها من الاخطار التي يتعرض لها المسافر.

وقال حسين محمد الميزه عضو مجلس الادارة المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة أمان ان العقود التي استحدثتها في مجال التأمين على السفر مخصصة للعائلات والافراد الراغبين بالسفر الى الخارج من اجل قضاء عطلة او حتى من اجل العمل .

سر تاميني

● شركة اعادة تأمين عالمية سألت مرجعا تامينيا ان كان الترخيص الذي تصدره مديريةية التعاونيات في وزارة الزراعة والذي تجيز بموجبه انشاء صندوق تعاضدي يعتبر ترخيصا قانونيا لمزاولة التأمين، وقد اجابها بالنفي. وذكرت الشركة انها تسلمت من صندوق تعاضدي في لبنان عرضا لابرام اتفاق اعادة تأمين معها، وزعم الصندوق ان الترخيص الصادر عن مديريةية التعاونيات يجيز له مزاولة التأمين الصحي في لبنان.

قيس المدرس (AWRIS):

هذا هو موقف الصندوق العربي من تأمين اخطار العنف السياسي (POLITICAL VIOLENCE)

كثيرون من بين اركان التأمين والاعادة والوساطة الذين تحدثوا الينا ونشرنا احاديثهم في عدتنا الخاص بالسنة الجديدة، وكذلك في عدتنا لشهر شباط (فبراير) تساءلوا عن الدور الذي يمكن للصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS ان يلعبه في مجال تغطية اخطار العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE في هذه الظروف بالذات لا سيما في الدول التي تشهد اضطرابات أمنية، ونحن بدورنا نقلنا تلك التساؤلات للمدير التنفيذي العام للصندوق قيس المدرس الذي اوضح لنا ان الصندوق يقدم خدماته للاعضاء المشاركين في الصندوق دون سواهم، وان الطاقة الاكتتابية للمعيدين الدوليين المتخصصين بتلك الاخطار انحسرت.

وجاء في الجواب الذي تسلمناه من قيس المدرس:

اشكركم على استفساركم بشأن توسيع مهام الصندوق لتشمل تغطية اخطار العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE. واود ان اوضح بأن الصندوق قام بتغطية مثل هذه الاخطار ولا زال لبعض الاقطار العربية، الا ان تدهور الاوضاع الامنية في بعض البلدان العربية وانحسار الطاقة الاكتتابية للمعيدين المتخصصين بتغطية مثل هذه الاعمال جعل الصندوق يقلل من نطاق اكتتاباته في مجال PV.

كما تعلمون فإن غطاء العنف السياسي يغطي اخطار الحرب اضافة لاخطار الشغب والاضطرابات والضرر العمدي والارهاب والتخريب MD, S & T و SRCC والصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب لديه طاقة اكتتابية لصالح اعضائه بحدود ٧٠ مليون دولار للخطر الواحد (مبلغ التأمين S1) او للخسارة الاولى (FIRST LOSS) للاخطار المذكورة (عدا اخطار الحرب على الممتلكات الثابتة) والشركات الاعضاء لديها تغطيات مهمة في هذا المجال مع الصندوق.

رامي صباغ وريمون شام انضموا الى بنكز BANKERS



رامي صباغ



ريمون شام

جينو نادر الرئيس التنفيذي لمجموعة بنكز BANKERS ابدى رغبة في توسيع جهازه الاداري وتدعيمه بعناصر من ذوي الخبرة في مجال التأمين. وفي هذا السياق ضمت بنكز BANKERS الى ادارتها العامة كلاً من:

– رامي صباغ المدير الفني السابق في المشرق.

– ريمون شام رئيس مجلس

الادارة السابق لالينز مصر ALLIANZ EGYPT .

وعهدت اليهما بتولي مهام رئيسية الى جانب الرئيس التنفيذي للشركة.

معتز دباغ مديراً عاماً للصقر الإماراتية



أعلنت شركة الصقر الوطنية للتأمين الإماراتية AL SAGR NATIONAL انها عينت معتز دباغ مديراً عاماً جديداً للشركة، وبذلك حل خلفا للسيد أيمن عزارة الذي انتقل ليتسلم الادارة العامة في شركة اللانيس الاماراتية.

وسبق للمدير العام الجديد ان تولى مناصب رفيعة في شركات تأمين عربية آخرها في شركة الإمارات التأمين (EMIRATES) وهو يتمتع بخبرات فنية معمقة وتجمعه صداقات طويلة مع شركات الإعادة العالمية والعربية.

SAUDI GLOBE MED



فريد قهوجي

SAUDI GLOBE MED

افتتحت شركة سعودي غلوب ميد مكتباً تمثيلاً في لبنان في اواخر العام الماضي برأسمال ١٥ مليون ريال سعودي وموضوعها ادارة الانظمة الطبية.

رئيس الشركة الدكتور فريد قهوجي صاحب الباع الطويل في ادارة الانظمة الطبية بدأ يقطف ثمار المكتب التمثيلي منذ اليوم الاول لتأسيسه.

CAPE GLOBAL



فادي رومانوس

CAPE GLOBAL

اسس السادة فادي حنا رومانوس وانطوان عدلي نعوم وسامر قيصر نصر شركة أوف شور باسم كاب غلوبال موضوعها وساطة التأمين واعادة التأمين والاستشارات برأسمال ٥٠ الف دولار اميركي.

ويأمل فادي رومانوس رئيس مجلس ادارة الشركة الجديدة المتخصصة ان تلعب الشركة دوراً رائداً في الاسواق كافة.

اللبناني للتجارة BLC يؤسس شركة تأمين لمزاولة جميع فروع التأمين



موريس صحنائي

BLC



نقولا نحاس

وزير الاقتصاد والتجارة

علمت «البيان» ان البنك اللبناني للتجارة BLC برئاسة **موريس صحنائي** تقدم الى وزير الاقتصاد والتجارة بطلب للترخيص لشركة تأمين جديدة اسسها المصرف لتكون ذراعه التأمينية في مجال اصدار عقود التأمين عبر المصرف BANCASSURANCE وجميع فروع التأمين. وكان الوزير **نقولا نحاس** قد وقع اول ترخيص لشركة تأمين جديدة خلال شهر تشرين الثاني الماضي وكانت اولى التراخيص التي تصدر عن الوزارة بعد توقف عن الترخيص استمر اكثر من ١٥ سنة.



Building up...

*On solid
foundations*



COMMERCIAL & GENERAL S.A.L.
REINSURANCE BROKERS

التأمين الأردنية تستقبل العام الجديد بجائزة أفضل شركة تأمين في الأردن للعام ٢٠١٢

سوليدرتي التكافل العام تدشن فرعها الخامس لمركز خدمات التأمين في سند



من اليمين: اشرف بسيسو، عبد الرحمن الباكر و صالح حسين يقطعون شريط الافتتاح

دشنت سوليدرتي التكافل العام، وهي شركة تابعة لإحدى كبريات شركات التكافل في العالم، مجموعة سوليدرتي القابضة، مركز سوليدرتي لخدمات التأمين الخامس في مملكة البحرين، وذلك برعاية المدير التنفيذي لرقابة المؤسسات المالية في مصرف البحرين المركزي يرافقه رئيس مجلس إدارة سوليدرتي التكافل العام صالح حسين والرئيس التنفيذي لمجموعة سوليدرتي القابضة أشرف بسيسو.

وفي هذا الصدد، قال حسين: «يسعدني ان أعلن عن افتتاح الفرع الجديد لمركز سوليدرتي لخدمات التأمين في سند، حيث سيعزز هذا الفرع حضورنا وتواجدنا بالقرب من عملائنا». وأضاف: «يأتي هذا الفرع الجديد كجزء من استراتيجية التوسع للشركة التي تهدف الى زيادة قنوات التوزيع والتواصل لتلبية احتياجات قاعدة عملائنا المتزايدة».

وقال بسيسو «تم تصميم مركز سوليدرتي لخدمات التأمين الجديد ليزود عملاء سوليدرتي بتجربة فريدة تخدم كافة احتياجاتهم المتعلقة بالتأمين التكافلي». ويحتل مركز سوليدرتي لخدمات التأمين موقعاً استراتيجياً في منطقة سند حيث يقع على شارع الاستقلال.

استقبلت شركة التأمين الأردنية العام الجديد بحصولها على جائزة أفضل شركة تأمين في الأردن لعام ٢٠١٢ من مجلة مينا انشورنس ريفيو .

تسلم الجائزة مدير عام الشركة عماد عبد الخالق خلال حفل أقيم في دبي بحضور عدد من الشخصيات العاملة في قطاع التأمين.

شكر عماد عبد الخالق المجلة على اختيارها لشركة التأمين الأردنية معرباً عن فخره واعتزازه

بحصولها عليها للمرة الثانية على التوالي. وفي هذا السياق قال عبد الخالق: «إن هذا الإنجاز ما هو إلا انعكاس للعمل الذي تقوم به كوادر الشركة وادارتها لمواكبة اتجاهات السوق واحتياجات العملاء ومرونتها في الاستجابة لها، ولا شك في ان ذلك يمنحنا قوة دفع وأمل لتحويل التحديات الى فرص والمحافظة على هذه الصورة الناصعة لشركتنا».

ونذكر بهذه المناسبة ان شركة التأمين الأردنية احتفظت بتصنيفها الإئتماني BBB+، بالإضافة الى استقرار مؤشر قوتها المالية على B++، وذلك بناء على التقييم الذي قامت به وكالة التصنيف العالمية A.M.BEST، أقدم وأهم مرجعية لتصنيف شركات التأمين في العالم، في شهر كانون الأول الماضي.

ومنذ تأسيسها عام ١٩٥١، وعلى مدار سنين عملها، تمكنت التأمين الأردنية من تطوير شبكة شركات كبيرة وعالمية مع أقطاب الشركات العاملة في صناعة التأمين، مع استمرارها في توسعة قاعدة عملائها استناداً الى مبدأ تقديم الخدمة المتميزة.



عماد عبد الخالق المدير العام للشركة الأردنية يتسلم الجائزة

ايون AON: فائض في الطاقة الاكتتابية للبواخر السياحية ولا مشكلة في تجديد تأمينات أسطول كونكورديا

وبأكثر من مئتي ألف دولار أميركي للباخرة كونكورديا اليغري CONCORDIA ALLEGRE.

تملك خطوط كونكورديا شركة كارنيفال CARNIVAL الأميركية ومركزها فلوريدا وهي تملك ١٥ باخرة سياحية تنقل سنوياً أكثر من



مليون سائح في أنحاء العالم كافة. وتتحمل الشركة ٤٠ مليون دولار أميركي من كل حادث تتعرض له أي من بواخرها.

الى ذلك تتحمل الشركة الخسارة الناجمة عن وقف استعمال الباخترتين LOSS OF USE لأن عقود التأمين التي تحملها لا تغطي تلك الخسارة.

وتجد الشركة نفسها محرجة حيال تفسير الحادثتين، ويتوقع منظمو الرحلات السياحية ان ينعكس الحادثان سلباً على البرامج السياحية البحرية.

أعلنت شركة الوساطة الأميركية AON عن وجود فائض كبير في الطاقة الاكتتابية لتأمين البواخر السياحية، ولذا فإنها لن تجد صعوبة في تجديد عقود التأمين التي تحملها شركة كونكورديا CONCORDIA نهاية هذا الشهر.

إلا انها توقع ان يجري رفع أقساط التأمين من قبل نوادي الحماية والتعويض، أو التأمينات المباشرة على أقسام السفن التابعة للشركة بسبب غرق الباخرة كونكورديا كوستا CONCORDIA COSTA قبل شهرين وتعرض شقيقتها الباخرة كونكورديا اليغري CONCORDIA ALLEGRE لحريق خلال الشهرين الماضيين.

وقدرت الخسائر التي تتحملها الشركات والأندية الضامنة بما يزيد عن مليار دولار أميركي للحادثة التي تعرضت لها الباخرة كوستا كونكورديا



صالح الظواهري

رئيس جمعية الإمارات للتأمين

الشركات الإماراتية المخططة تتمنى على هيئة الإشراف على التأمين تمديد مهلة الفصل بين التأمينات العامة والتأمين على الحياة ٥ سنوات على الأقل

البنك الدولي يعتبر شركات التأمين على الحياة بمثابة مصارف استثمارية مؤتمنة على أموال الغير

تنتهي نهاية العام ٢٠١٢ المهلة المعطاة لشركات التأمين الإماراتية المخططة COMPOSITES التي تمارس التأمينات العامة غير الحياة NON LIFE والتأمين على الحياة والادخار LIFE AND SAVINGS بالتوقف عن مزاوله التأمين على الحياة، وتحويل محافظتها من أخطار الحياة الى شركات متخصصة ومرخص لها بالعمل حصراً في مجال التأمينات على الحياة والادخار.

وهذا يعني عملياً أن الشركات المخططة التي تصر على الاستمرار بمزاوله التأمين على الحياة، ان تبادر الى تأسيس شركة تأمين متخصصة ويرخص لها بذلك من قبل هيئة الإشراف على التأمين.

مجلس إدارة جمعية الإمارات للتأمين انعقد برئاسة صالح الظواهري وأعدّ مذكرة يطالب فيها بالتمديد لفترة

زمنية لا تقل عن خمس سنوات، كي يمكن للشركات المخططة ان تنفذ عملية الفصل وإنشاء شركات جديدة للتأمين على الحياة.

وجاء في مذكرة الجمعية «ان الظروف الحالية والأزمات المالية التي تعيشها الأسواق العالمية لا تسمح للشركات الإماراتية المخططة بأن تغامر بإنشاء شركات تخصص لمزاوله التأمين على الحياة حصراً».

وتتمنى الجمعية على هيئة الإشراف على التأمين ان تمدد المهلة الى حين تتعافى الأسواق، ويستعيد المستثمرون ثقتهم بها، بحيث يقدمون عندها على توظيف أموالهم في شركات تأمين جديدة تنشأ وتخصص لمزاوله التأمين على الحياة والاستثمار.

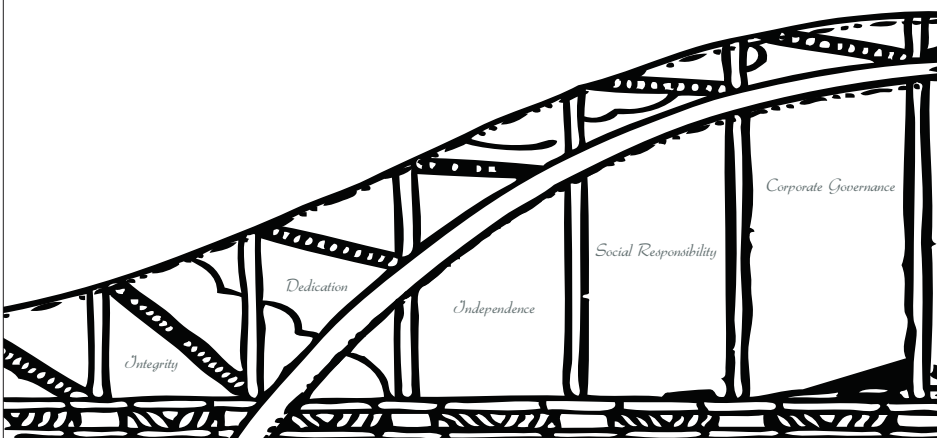
نشير هنا الى ان البنك الدولي WORLD BANK هو الذي أوصى بفصل التأمين على الحياة عن سواه من أنواع التأمين، وذلك باعتبار ان شركات التأمين على الحياة تحتاج الى رقابة خاصة بكونها شركات تؤتمن على أموال ومدخرات استثمارية طويلة الأجل. ولذا، يتوجب التعامل معها وكأنها مصارف مكلفة باستثمار ودائع تعود للغير وعليها ان تعيدها الى أصحابها بعد أجل طويل.



الجمعية الإماراتية للتأمين

ARAB LOSS ADJUSTERS INT'L L.L.C
THE TECHNICAL AND LOSS ADJUSTING SERVICES CO.

Bridging the gap one stride at a time....



We embrace challenges, pave the path to mediation; loss adjusting A skilled art not a mere service.

U.A.E Bahrain KSA Qatar Oman Kuwait Jordan Yemen Syria Egypt

Continue to expand ... and now in:

Lebanon
Inspection & Loss Adjusting
Group (ILAG) S.A.R.L
Greater Beirut, Mansourieh-
Aylout Area, Beirut
Phone & Fax: +961 4 533 834
claudena@idm.net.lb

Palestine
Palestine Islamic Bank Building
Bethlehem
Tel: +970 2276 2789
Fax: +970 2276 2787
Info.palestine@arablossadjusters.com

Sudan
P.O. Box 663
Faisal Islamic Banking Street
Port Sudan, Khartoum
Tel: +249 311 833656
Fax: +249 311 833657
info.sudan@arablossadjusters.com

vrs adjusters

Middle East partner of the VRS Adjusters Global Network

www.arablossadjusters.com

عدد شركات التأمين السعودية

ارتفع الى ٣٢

أجازت هيئة السوق المالية في المملكة العربية السعودية لشركة عناية للتأمين التعاوني ENAYA بطرح أسهمها للتداول، وبذلك ارتفع عدد شركات التأمين المرخص لها العمل في المملكة الى ٣٢ شركة. وكنا أشرنا الى ان شركة طوكيو مارين قد أنشأت هي أيضاً شركة تأمين سعودية تعاونية.

فرقد الصانع (الخليج للتأمين الكويت):

رغم الصعوبات نجحنا في تحقيق ارباح واستحوذنا على ٥١ بالمئة من دار السلام العراقية



خالد الحسن

GULF INSURANCE KUWAIT

قال فرقد عبدالله الصانع رئيس مجلس ادارة شركة الخليج للتأمين GULF INSURANCE KUWAIT «لقد كان عام ٢٠١١ عامًا حافلًا بالأحداث والاضطرابات السياسية في بعض الاسواق التي نتواجد فيها. وعلى الرغم من تلك الصعوبات، نجحنا في تحقيق نتائج جيدة بالمقارنة مع العام الماضي، ويرجع ذلك الى اهتمامنا بتطوير خدماتنا والتحفيز في سياساتنا الاكتتابية وتطوير القدرات الفنية والادارية والتسويقية لموظفي شركتنا».

أما في ما يتعلق بتوسعات الشركة الإقليمية أوضح الصانع «مع نهاية العام ٢٠١١ قامت الشركة بالاستحواذ على نسبة ٥١ في المئة من أسهم شركة دار السلام للتأمين بالعراق».

وكان مجلس ادارة الشركة قد اجتمع برئاسة الصانع وحضور الرئيس التنفيذي للشركة خالد الحسن واطلع على ميزانية الشركة لسنة ٢٠١١، وهي تظهر ان الشركة حققت ارباحا بلغ مجموعها ٧,١ ملايين دينار كويتي (اي ما يعادل ٢٥,٥ مليون دولار اميريكي). وبناء عليه اوصى المجلس الى الجمعية العمومية بتوزيع انصبة ارباح نسبتها ٢٥ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم.

طوكيو مارين السعودية الجديدة تطرح ٣٠ بالمئة من أسهمها للاكتتاب

أعلنت شركة طوكيو مارين للتأمين التعاوني السعودية انها تطرح في البورصة ٦ ملايين سهم أي ما يعادل ٣٠ بالمئة من مجموع أسهمها للاكتتاب من الجمهور.

ومؤسسو الشركة هم:

(١) طوكيو مارين اليابانية ٢٨,٧٥ بالمئة

(٢) مصرف الإنماء ٢٨,٧٥ بالمئة

(٣) سابك SABIC للإستثمار الصناعية ٥ بالمئة

(٤) المؤسسة السعودية للتجارة والتوزيع ٥ بالمئة



KIYASHI IZUTA

طوكيو مارين

(٥) عبد الله الرميضان ٢ بالمئة

(٦) شركة جيان السعودية ٥,٠ بالمئة

زوريخ فايننشال تعدل اسمها ليصبح زوريخ انشورنس غروب

قررت زوريخ فايننشال سرفيسز ZURICH FINANCIAL SERVICES (ZFS) ان تعدل اسمها ليصبح زوريخ انشورنس غروب ZURICH INSURANCE GROUP (ZIG). واصدرت بياناً اوضحت فيه انها كشركة قابضة HOLDING باتت تركز اعمالها على التأمين، ولذا بات من الانسب ان تحمل اسما يركز على التأمين وليس على العمليات المالية. نذكر ان المجموعة السويسرية تملك شركات تأمين سويسرية عديدة، لعل الهم من بينها والمعروفة عالميا هي شركة زوريخ انشورنس ZURICH INSURANCE التي تملك شركات تابعة وفروعاً في دول عربية عدة.

وليد الصيداني (ادنيك ADNIC):

سعداء بالنتائج وماضون في تنفيذ خطة التطوير التشغيلي الأرباح ١٥٨ مليون درهم اماراتي والإقسط تجاوزت المليارين

تعليقا على النتائج التي حققتها شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين أدنيك ADNIC قال وليد صيداني الرئيس التنفيذي للشركة: «نحن سعداء جدا بالنتائج لا سيما بارتفاع واردات الشركة بنسبة ١٧ بالمئة، وذلك على الرغم من ارتفاع حدة المنافسة الى مستوى غير مسبق». اضاف: تعكس هذه



النتائج الايجابية ثقتنا التامة في خبرتنا الفنية بأعمال الاكتتاب، كما تدل على حكمة استراتيجيتنا بما يتعلق بالمخاطر، وبذلك بدأت الشركة عام ٢٠١٢ بمركز مالي متين ووضع تشغيلي عالي الكفاءة، الامر الذي سيمكننا من الاستفادة من كافة الفرص المتاحة في السوق.

وتبين ميزانية الشركة لسنة ٢٠١١ ما يأتي:

(١) ارتفعت الاقساط المكتتبة GPW الى ٢,٠٦٦ ملياري درهم اماراتي بزيادة نسبتها ١٧ بالمئة عما كانت عليه العام السابق.

(٢) ارتفعت موجودات الشركة ASSETS الى ٣,٦٧ مليارات درهم مقابل ٣,٥٩ مليارات لسنة ٢٠١٠.

(٣) بلغت حقوق المساهمين EQUITY ٢,٠٢ ملياري درهم اماراتي.

(٤) بلغت الأرباح الصافية ١٥٨ مليون درهم اماراتي مقارنة بـ ١٤٢ مليون درهم لسنة ٢٠١٠ اي بزيادة ١١ بالمئة.

وقال الصيداني: نحن ماضون في تنفيذ خطة التطوير التشغيلي والتي تهدف الى تنويع الاستثمارات وتوسيع شبكة الفروع ووسطاء التأمين المتعاملين معنا.

ومن الجدير بالذكر انه قد تم اعادة التأكيد على متانة القدرة المالية للشركة في عام ٢٠١١ من قبل وكالات عالمية رائدة في مجال التصنيف المالي والائتماني، حيث قامت وكالة اي ام بست (A.M.BEST) بإعادة تأكيد تصنيف الشركة بدرجة «أ» ممتاز (EXCELLENT (A). كما قامت ايضا وكالة ستاندرد اند بورز (STANDARD & POORS) بإعادة تأكيد تصنيفها للقدرة المالية للشركة بدرجة «أ-» (A MINUS) مع نظرة ايجابية. وتعتبر شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين احدي المؤسسات المالية القلائل التي حافظت على تصنيفها المالي من فئة «أ» عبر منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا.

إلزام شركات التأمين بتقديم جدول أرصدة حساباتها

أصدر وزير الإقتصاد والتجارة نقولا نحاس في ٢١ شباط (فبراير) الماضي قراراً دعا فيه شركات التأمين العاملة في لبنان لتقدم الى لجنة مراقبة هيئات الضمان قبل الأول من حزيران من كل سنة تقريراً خاصاً عن المعلومات الواردة في نماذج البيانات السنوية INSURANCE SUPERVISORY REGULATORY FORMS عن السنة المالية المنصرمة ويكون معداً من قبل مفوض المراقبة الأساسي للشركة. ويجب ان يتضمن التقرير جدول مطابقة بين أرصدة الحسابات الواردة في النماذج وأرصدة الحسابات الواردة في تقرير مفوض المراقبة السنوي عن أعمال الشركة.



علي الوزني
FIRST - الأردن



نادر القدومي
AL BUHAIRA - الإمارات



وليد أيوب
AL SAGR - السعودية



ابراهيم الرئيس
BKIC - البحرين



عبدالله بوهندي
BKIC - البحرين

الصقر التعاوني السعودية الأرباح الصافية ٣٧ مليون ريال سعودي وارتفاع عوائد استثمارات حملة عقود التأمين إلى ٣٨٠ ألف ريال سعودي

وليد أيوب الرئيس التنفيذي لشركة الصقر للتأمين التعاوني السعودية AL SAGR COOPERATIVE أعلن ان نتائج الشركة لسنة ٢٠١١ جاءت كالآتي:

- ١- الأرباح الصافية قبل الزكاة بلغت ٣٧,٠٣ مليون ريال سعودي مقابل ٢٤,٩٨ مليون ريال للعام السابق وذلك بارتفاع قدره ٤٨ في المئة.
- ٢- بلغ ربحية السهم ١,٦ ريال مقابل ١ ريال للعام السابق.
- ٣- بلغ فائض عمليات التأمين مخصصاً منها عائد استثمارات حملة الوثائق (نتائج العمليات التشغيلية) ٣٨,٥ مليون ريال مقابل ٢٥ مليون ريال للعام السابق وذلك بارتفاع ٥٤٪.
- ٤- بلغ إجمالي أقساط التأمين المكتتبه (GWP) خلال العام ٢٣٤,٧ مليون ريال سعودي.

من جهة أخرى، بلغت الأرباح الصافية لاستثمارات حملة عقود التأمين الصادرة عن الشركة ٣٨٠ ألف ريال سعودي مقابل ١٣ ألف ريال للعام ٢٠١٠. أما الأرباح الصافية لاستثمارات أموال مساهمي الشركة فبلغت ٤,٥ ملايين ريال سعودي.

وأوضح أيوب ان الارتفاع غير العادي لأرباح استثمارات حملة عقود التأمين يعود إلى ارتفاع قيمة الأقساط المكتتبه للشركة EARNED PREMIUM.

البحرينية الكويتية BKIC اجتمعت برئاسة عبدالله بوهندي وقررت توزيع أنصبة ارباح بقيمة ٣٥ بالمئة

أظهرت النتائج والبيانات المالية للشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC انها حققت خلال العام ٢٠١١ النتائج الآتية:

- ١) بلغت الأرباح الصافية للشركة ١٠,٩٧٦,٣٢٨ دولاراً أميركياً سنة ٢٠١١ مقابل ١٠,٩٤٦,٤٦٣ دولاراً أميركياً للعام ٢٠١٠.
- ٢) ارتفع إجمالي الموجودات إلى ٢٢١,٧ مليون دولار أميركي في عام ٢٠١١.
- ٣) ارتفعت حقوق المساهمين إلى ٧٥,٦ مليون دولار أميركي.
- ٤) بلغ العائد على حقوق المساهمين ٤,٥٪.
- ٥) ارتفعت القيمة الدفترية للسهم الواحد من ١,١١ دولار أميركي إلى ١,١٦ دولار أميركي.

وقال بأن الشركة لا زالت تحافظ على مركزها الريادي في السوق البحرينية. وقد عقد مجلس ادارة الشركة اجتماعاً برئاسة عبدالله بوهندي اطلع خلاله على هذه النتائج ووافق عليها وقرر توزيع أنصبة ارباح نسبتها ٣٥ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم. واتى بوهندي على الاداء الجيد لادارة الشركة والذي يمكن لها ان تتجاوز الظروف السياسية التي تواجهها مملكة البحرين بنتائج مشرفة.

اما الرئيس التنفيذي للشركة السيد ابراهيم الرئيس فقال: «نحن سعداء بكوننا قد تغلبنا على الظروف المعاكسة التي تحوط بنا، لا سيما المنافسة الحادة بين الشركات، والاضطرابات الأمنية».

فيصل القاسمي يعلن نتائج البحرية الوطنية للتأمين AL BUHAIRA

نادر القدومي: مستمرون في اتباع الحذر في سياستنا الاكتتابية وفي الاستثمار

اعلن الشيخ فيصل بن خالد سلطان القاسمي رئيس مجلس ادارة شركة البحرية الوطنية للتأمين الاماراتية AL BUHAIRA NATIONAL ان النتائج التي حققتها الشركة سنة ٢٠١١ تعتبر جيدة في ضوء الاوضاع السائدة حيث تشهد ركوداً في مجال تنفيذ المشاريع الاعمارية، وتراجع قيمة الاصول ASSETS.

وجاءت النتائج كالآتي:

- ١) بلغت الاقساط المكتتبه ٦٢٧ مليون درهم في نهاية عام ٢٠١١ مقارنة ب٦٦٦ مليوناً في ٢٠١٠/١٢/٣١.
- ٢) حققت الشركة ارباحاً فنية بلغت ٥٢ مليون درهم.
- ٣) بلغت حقوق المساهمين ٥٩٣ مليون درهم.
- ٤) بلغ إجمالي اصول الشركة ١,٩٣ مليار درهم في نهاية عام ٢٠١١.
- ٥) اما الأرباح الصافية للشركة فقد بلغت ٢٥ مليون درهم اماراتي.

وتعليقاً على هذه النتائج قال نادر القدومي المدير العام للشركة «اننا مستمرون في اتباع الحذر في سياستنا الاكتتابية وكذلك في مجال الاستثمار، ونحن بصدد إعداد عقود تأمين جديدة نضعها في متناول الافراد والجماعات».

توزيع أرباح نقدية بواقع ٢ في المئة من رأس المال

٨٢٦ ألف دينار أرباح الأولى للتأمين الأردنية في ٢٠١١

أظهرت نتائج الشركة الأولى للتأمين FIRST الأردنية تحقيق أرباح بعد الضرائب والمخصصات بلغت ٨٢٦ ألف دينار، منها ٥٤٥ ألف دينار للمساهمين بزيادة ١٢ في المئة عن عام ٢٠١٠، فيما حقق صندوق حملة الوثائق فائضاً تأمينياً بلغ ٢٨٢ ألف دينار بزيادة مقدارها ٣٤,٢ في المئة، وارتفع إجمالي الأقساط المكتتبه ليصل إلى ١٤,٠٢ مليون دينار بنسبة نمو بلغت ٢٥ في المئة. فيما ارتفع إجمالي الموجودات ليصل إلى ٣٠,٦ مليون دينار بزيادة مقدارها ٤,٦٦ في المئة عن سنة ٢٠١٠، كما بلغت حقوق الملكية ٢٥,٠٢ مليون دينار.

كما تمكنت الشركة من بناء مخصصات فنية صافية بلغت ٣,٣٢٢ ملايين دينار مما يمنح عملاء الشركة ومساهميها الثقة بقدره الشركة على الوفاء بالتزاماتها.

وأوصى مجلس الإدارة إلى الهيئة العامة للشركة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بواقع ٢ في المئة من رأسمال الشركة عن عام ٢٠١١. يذكر ان مدير عام الشركة هو السيد علي الوزني.



كمال السرطاوي
الظفرة - الإمارات



انطوان اسطفان
RAK - الإمارات



باتريك شوفل
OMAN - الإمارات



صالح العمير
AMANA - السعودية



ياسر البحارنة
ARIG - البحرين

أمانة للتأمين التعاوني السعودية

نققات التأسيس والإدارة للسنة الأولى تجاوزت الأرباح

الرئيس التنفيذي لشركة أمانة للتأمين التعاوني السعودية AMANA COOP السيد صالح العمير أعلن ان نققات التأسيس والنققات الإدارية التي سبقت توليه الرئاسة التنفيذية للشركة تجاوزت الأرباح، ما أسفر عن أقفال ميزانية العام ٢٠١١ بخسارة قدرها ٦٠,٣٧ مليون ريال سعودي.

وبلغ إجمالي أقساط التأمين المكتتبة (GWP) خلال الفترة ٢٨٩,٨ مليون ريال، مع الإشارة الى عدم وجود بيانات مقارنة للفترة السابقة. وبلغ صافي أقساط التأمين المكتتبة (NWP) خلال الفترة ١٨٢,٨ مليون ريال. مع الإشارة الى عدم وجود بيانات مقارنة للفترة السابقة.

عمان للتأمين الإماراتية OMAN أقفلت ميزانيتها لسنة

٢٠١١ بأرباح صافية تتجاوز ١٠٨ ملايين درهم إماراتي

أعلنت شركة عمان للتأمين الإماراتية OMAN INSURANCE ان ميزانيتها لسنة ٢٠١١ أقفلت على أرباح صافية قدرها ١٠٨,١ ملايين درهم إماراتي بزيادة ١٥ بالمئة عن تلك التي كانت حققتها العام ٢٠١٠. وكنا أشرنا سابقا الى ان تغييرا حصل على مستوى الرئاسة التنفيذية للشركة حيث استقال السيد عبد المطلب مصطفى وحل مكانه باتريك شوفل PATRICK CHOFFEL. وكان شوفل يرأس قبل ذلك قسم الشرق الاوسط في أليكو ALICO وآي جي AIG.

رأس الخيمة الوطنية RAK

أقساطها ارتفعت الى ١٩٦ مليون درهم إماراتي والأرباح ٢٠ مليوناً

أعلن انطوان اسطفان الرئيس التنفيذي لشركة رأس الخيمة الوطنية للتأمين RAK ان الشركة سجلت نمواً نسبته ١١,٩ في المئة من الأقساط المكتتبة خلال العام ٢٠١١. فبلغت ١٩٦,٢ مليون درهم إماراتي مقابل ١٧٥ مليوناً لسنة ٢٠١٠. وحققت الشركة أرباحاً صافية بلغ مجموعها ٢٠,١٤ مليون درهم إماراتي.

ياسر البحارنة: الازمة العالمية ادت الى تراجع عوائدنا الاستثمارية الى ٤ ملايين دولار

رغم الخسارة الاستثنائية لسنة ٢٠١١ فإن وضعنا المالي ما يزال قويا وأموالنا الخاصة ٢٢٣ مليون دولار

ياسر البحارنة الرئيس التنفيذي لشركة المجموعة العربية للتأمين أريج ARIG البحرين وصف العام ٢٠١١ بـ «السنة الشاقة» حيث حملت معها سلسلة من الكوارث غير العادية بدءاً من تسونامي اليابان مروراً بزلزل نيوزيلندا والصين وانتهاءً بفيضانات أوروبا.

والى ذلك فقد تأثرت نتائجنا سلباً بتراجع العوائد الاستثمارية بفعل الازمة التي تعانيها اسواق العالم. وتراجع العائد الاستثماري لدينا من ٣٤ مليون دولار اميركي في سنة ٢٠١٠ الى ٤ ملايين دولار اميركي فقط.

اضاف البحارنة الا اننا رغم الخسائر التي تكبدناها السنة الماضية فإننا ما نزال في وضع مالي قوي جداً، اذ ان اموالنا الخاصة (حقوق المساهمين) بلغت في نهاية السنة الماضية ٢٢٣ مليون دولار اميركي وهذا الامر يطمئنا الى المستقبل.

ومقابل التراجع على المستوى الاستثماري فقد ارتفعت الاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠١١ الى ٢٤٧,٥ مليون دولار اميركي بزيادة ٣,٣ بالمئة عن العام ٢٠١٠. وفي ما يأتي النتائج النهائية التي أقفلت عليها ميزانية أريج للعام ٢٠١١ مقارنة بنتائج العام ٢٠١٠:

٢٠١٠	٢٠١١	
٢٣٩,٥	٢٤٧,٥	اجمالي الاقساط المكتتبة
١٦,٢	١,٤	النتائج الفنية
١٢,٢	(١٤,٥)	نتائج الاكتتاب
٣٤,٠	٤,٠	ايراد الاستثمارات
٣٥,٥	٣١,٥	مصاريف التشغيل
٢٠,٨	(١٩,١)	صافي (الخسارة) الربح
٦٤٦,٩	٦٥٢,٨	موجودات مستثمرة
٥٦٩,٤	٥٦٤,٨	صافي المخصصات الفنية
٢٦٠,١	٢٢٢,٤	حقوق المساهمين
١٠٣٨,٤	١٠٢٤,٣	اجمالي الموجودات
١,٣١	١,١٢	القيمة الدفترية لكل سهم (بالدولار الاميركي)

٤٤,٩ مليون درهم أرباح «الظفرة للتأمين»

بلغت الأرباح الصافية لشركة الظفرة للتأمين بنهاية العام الماضي ٤٤,٩ مليون درهم، وارتفعت إجمالي الأقساط المكتتبة نحو ٢٨٨,٤٨ مليون درهم من ٢٨٢,٧٤ مليون درهم، وصافي عوائد الاستثمار نحو ٥,٦٠ ملايين درهم. يذكر ان مدير عام الشركة هو كمال السرطاوي.

ميقاتي يدين انتهاء تنفيذ المرحلة الاولى من توسيع مرفأ بيروت: مرفأ بيروت دعامة اساسية للاقتصاد الوطني وبوابة لبنان نحو الوطن العربي والعالم



حسن قريطم يقدم الفرمان العثماني بتأسيس مرفأ بيروت لكل من الرئيس نجيب ميقاتي والوزير غازي العريضي وظهر في الصورة من اليسار توفيق لطيف



الرئيس نجيب ميقاتي محاطاً عن يساره بالوزير غازي العريضي، مشارك، موسى هزيمة، عبد الحفيظ القيسي وعن يمينه حسن قريطم ونعمت افرام



الوزير العريضي يتبادل الحديث مع عبد الحفيظ القيسي وحسن قريطم



قريطم يشرح للرئيس ميقاتي والوزير العريضي عن عمل محطة الحاويات

التعامل مع اكثر من ١,٠٣٤ مليون حاوية نمطية وانضمامه لأول مرة الى قائمة المرفأء المئة الاولى في العالم.

كلمة الوزير غازي العريضي

وارتجل الوزير غازي العريضي كلمة توجه فيها الى الرئيس ميقاتي بالقول: «كنا الى جانبكم» بالامس في مدينتكم طرابلس ندشن مرحلة جديدة هامة من العمل في توسيع مرفأ طرابلس. المشهد يتكرر اليوم في مرفأ بيروت». واضاف: «نلتقي اليوم معكم ومع المعنيين في هذا القطاع لنعلن مرحلة هامة متقدمة من مراحل توسعه وتطوير هذا المرفأ الكبير في قلب العاصمة الكبيرة. هو انجاز نعم، يحمل دلالات كثيرة». واكد «ان الحديث عن مليون و ٣٠٠ الف حاوية انجاز كبير بالنسبة الى مرفأ بيروت، لا سيما اننا كنا نتحدث في مرحلة معينة وفي قمة التحدي في تلك المرحلة عن ٢٠٠ و ٣٠٠ الف حاوية، والآن مليون و ٣٠٠ الف حاوية، وفي النقل الجوي كانوا يتساءلون لماذا المطار ب ٦ ملايين راكب، نحن امام حالة من النهوض رغم كل الظروف والمصاعب التي يعيشها لبنان».

اضاف: و«الكر القول دائماً، الكثيرون كانوا يقولون لا لمرفأ بيروت وآخرون يقولون لا لطرابلس قبل بيروت. قلنا نعم لبيروت وطرابلس والمرفأ يتكاملان وبالتالي يستفيد كل لبنان والحركة الاقتصادية، وهذه الحقيقة امامنا اليوم». ونبه الوزير العريضي من خطر تدمير فكرة الدولة الذي يهز الاستقرار الاجتماعي وقال: «اذا ما حصل سيؤدي الى اهتزازات اخرى لن يكون احد بمنأى عن نتائجها. ولا يدعين احد مهما امتلك من عقلات وعنتريات وامكانات مادية وسياسية وشعبية او مهما امتلك من حضور انه قادر على الهروب من

احتفلت ادارة واستثمار مرفأ بيروت بانتهاء اشغال ردم المرحلة الاولى من مشروع توسيع محطة المستوعبات في مرفأ بيروت برعاية رئيس الحكومة نجيب ميقاتي وحضوره ومشاركة وزير الاشغال العامة والنقل غازي العريضي وحشد من المسؤولين في القطاعين العام والخاص وخصوصاً قطاع النقل البحري.

كلمة حسن قريطم

وبعد ان قام ميقاتي والعريضي بجولة في ورشة اعمال الردم برفقة الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت حسن قريطم وكبار المسؤولين في المرفأ، حيث تفقدوا سير العمل في الورشة واطلعوا على المرحلة الاولى المنجزة من مشروع الردم، اقامت ادارة واستثمار المرفأ احتفالاً افتتحه حسن قريطم بكلمة شكر فيها الرئيس ميقاتي والوزير العريضي على اهتمامهما المتواصل بالمرفأ، ما ادى الى تحقيق هذا الانجاز الذي سيجعل مرفأ بيروت بعد انتهاء تطويل الرصيف رقم ١٦ وتجهيزه من اهم المرفأء في شرق المتوسط، ولاعباً محورياً رئيساً في عمليات المسافنة. واضاف: ان تنفيذ المشروع يتضمن مرحلتين، الاولى تتناول توسيع محطة المستوعبات شرقاً حتى مصب نهر بيروت مع توسيع الرصيف رقم ١٦. اما المرحلة الثانية فستتناول توسيع محطة المستوعبات غرباً عبر ردم قسم من الحوض الرابع واستحداث رصيف جديد كبديل عن الرصيف الحالي آخذين في الاعتبار استمرار تأمين سلامة البواخر خلال دخولها ورسوها في محطة الحاويات. وابدى قريطم ارتياحه للنتائج الجيدة التي ما يزال يحققها مرفأ بيروت رغم الاوضاع المضطربة في المنطقة، حيث تمكن من



من اليمين: ايلي خنيصر، جوزف قاعي، كمال شرفان وسمير مقوم



من اليمين: حسن الفيل، انطوان شمالي، سمير الحاج، ايلي زخور وعبد الغني غريب



من اليمين: محمود سلهب وعقيلته، جورج فضل الله واحمد تامر



من اليمين: ادوار قرداحي، خيرالله الزين، مروان اليمى وشادي حكيم



من اليمين: ايلي حرفوش، مشاركة، نبيل خوري، روبيير باولي ووليد لطف



من اليمين: عمار كنعان ومارون خوري

السياسي يحتاج الى توازن المؤسسات الدستورية وتعاونها من جهة، والى احترام دورها وصلحياتها من جهة ثانية... «كذلك فإن الاستقرار الاقتصادي ينتج عن توازن في عمل القطاعات الانتاجية من جهة، واحترام ركائز النظام الاقتصادي الحر حيث للمبادرة الفردية الموقع الريادي ضمن ضوابط لا تكبلها بل توفر لها المناخات المناسبة لتنمو وتزدهر. أما الاستقرار الاجتماعي فهو نتاج الاستقرار الامني والسياسي والاقتصادي، لانه يوفر الظروف الملائمة والقدرات الفعلية للاهتمام بالرعاية الصحية والتربوية والحياتية. من هنا فإن هذا التلازم هو الذي يحقق التوازن المطلوب ويمكن الدولة من النهوض والتقدم». وقال ميقاتي: «لقد نجحنا حتى الآن في ابقاء السفينة اللبنانية التي نبحر فيها جميعا، بعيدة عن الامواج العاتية، وحققنا ما حفظ توازنها، فلماذا يحاول البعض منا تعطيل محركاتها حتى يختل توازنها وتجنح حيث لا يريد اللبنانيون واشقاؤهم والاصدقاء؟»

من جهتنا، نحن مصممون على متابعة المسيرة، مهما اشتدت العواصف وحجبت الرؤية، ذلك اننا نعتمد على بوصلة تحركها سواعد الطيبين من ابناء هذا الوطن الذي لن نجد له مثيلا او نرضى بغيره بديلا، بوصلة ستقودنا حتما الى شاطئ الامان». ■

نتائجه، الفقر والحاجات والمشاكل واحدة، فلتكن الاجتماعات واحدة، هكذا نستطيع ان نبني دولة حتى ولو اختلفنا في السياسة. فإذا ما نظرنا الى دول كثيرة نرى ان فيها خلافات سياسية ونمو وانتاجا وانتظاما في العمل واحتراما للناس، ومن قبل الناس نرى احترامنا للدولة، فيكون هذا التكامل والتعاون النموذج الذي يحمي أمن الناس واستقرارهم في كل المجالات».

كلمة نجيب ميقاتي

والقى الرئيس ميقاتي كلمة قال فيها: «نجتمع اليوم في حرم مرفأ بيروت لنحتفل معا بانتهاء مرحلة جديدة من اعمال تطويره وتحديثه، انطلاقا من دور لبنان التاريخي في مجال النقل والملاحة البحرية، كيف لا ومرفأ بيروت شكل على الدوام ولا يزال دعامة اساسية للاقتصاد الوطني وبوابة لبنان نحو الوطن العربي والعالم. وتتكامل الخطط الموضوعية لتطويره مع رؤية ثابتة للافادة من الخبرات البشرية التي شكلت على الدوام الرافعة الاساسية لنمو المرفأ وتحديثه». وقال: «الاستقرار الذي ننشده ليس فقط استقرارا أمنيا بل هو ايضا استقرار سياسي اقتصادي واجتماعي، ما يعني ان هذه المسؤولية ليست حكرا على من هم في موقع المسؤولية، بل كذلك من هم خارجها ايضا. فالاستقرار

وجوه غابت

عثمان بك مكايي



ودع قطاع النقل البحري اللبناني أحد عمدائه القدامى عثمان عبد الباسط مكايي في ١٨ شباط (فبراير) الماضي.

توفي عثمان بك بعد نضال طويل مع المرض استمر سنوات عدة الى ان تمكن منه أخيراً.

دخل عثمان مكايي قطاع النقل البحري من الباب العريض عبر شركة والده عبد

الباسط مكايي، التي كانت من أبرز وأهم الشركات التي تقدم الخدمات للسفن التي تؤم مرفأ بيروت بواسطة المواعين التي تملكها والعمال الذين كانوا يقومون بتفريغ هذه السفن وشحنها.

ونجح عثمان مكايي من خلال عمله وادارته شركة عبد الباسط مكايي في توحيد كلمة أصحاب المواعين في مرفأ بيروت، الذين وافقوا في العام ١٩٤٥ على تأسيس شركة موحدة اطلقوا عليها اسم «شركة التفريغ اللبنانية ش.م.ل.» ترعى شؤونهم وتدافع عن مصالحهم.

وبعد مرور عام على تأسيس هذه الشركة، صدر مرسوم جمهوري منحها امتيازاً حصرياً في تقديم خدمات التفريغ والشحن في مرفأ بيروت.

وانتخب عثمان مكايي رئيساً لمجلس الإدارة وعيّن مديراً عاماً لهذه الشركة في العام ١٩٧٢.

عمل عثمان بك على تطوير الشركة وتأهيل كوادرها وزيادة عدد معداتها وآلياتها ومواعينها. ولعبت الشركة دوراً رئيساً في التخفيف من شدة الازدحام في مرفأ بيروت عندما كانت تستخدم مواعينها لتفريغ السفن وشحنها.

ولم يكتف عثمان بك بهذا النجاح، فدخل ميدان قطاع التوكيلات البحرية، فأسس وكالة ادرياتيكا التي عينت وكالة عامة لشركة ادرياتيكا البحرية التابعة للدولة الباباوية.

وكرت السبحة، فأسس وكالة عثمان مكايي وأولاده التي عينت وكالة عامة لشركات الملاحة البحرية: LLOYD TRIESTINO وITALIA الايطاليتين وPRUDENTIAL LINE الأميركية ومن ثم وكالة عامة لشركة ARKAS التركية.

وعمل عثمان بك أيضاً على توحيد كلمة أصحاب المصالح في مرفأ بيروت العاملين في ميدان التفريغ والشحن STEVEDORING فأسس وكالة نقابة أصحاب المصالح في مرفأ بيروت وانتخب رئيساً لها.

لم تمنع هذه الأعمال والنشاطات الكثيفة عثمان مكايي من متابعة هوايته المفضلة والخاصة بالخيل العربية. فانتخب نائباً لرئيس جمعية أصحاب الخيول العربية وجمعية تحسين نسل الجواد العربي. كما كان يملك اسطبلأ يضم خيولاً عربية أصيلة فازت بعدد كبير من المسابقات الهامة.

«البيان الإقتصادية» التي كانت على علاقة وثيقة بعثمان بك وترابطها علاقة صداقة مع أفراد عائلته، تتقدم من آل مكايي والأسرة المرثية وقطاع النقل البحري بأحر التعازي ضارعة الى الله ان يسكن الفقيد فسيح جناته وان يمدهم بالصبر والسلوان.

HAMBURG SUD وMSC توحدان الخدمات بين المتوسط وأميركا الجنوبية



خيرالله الزين

وكالة MSC (لبنان)
وكالة MSC السويسرية



سمير مقوم

مجموعة سي لاين ووكالة
HAMBURG SUD الألمانية

بدأت MSC السويسرية وHAMBURG SUD الألمانية تقديم الخدمات المشتركة بين مرفأ المتوسط والساحل الشرقي لأميركا الجنوبية. وأعلنت المجموعتان ان توحيد خدماتهما بين هذه المرفأ يهدف الى إعادة هيكلة خطوطهما نظراً للتراجع المتواصل بحركة التجارة البحرية. وبدأت هاتان المجموعتان استخدام ثماني سفن، سعة الواحدة منها ٥٩٠٠ حاوية نمطية، لتقديم هذه الخدمات المشتركة. وقد قدمت HAMBURG SUD سفينة واحدة بينما أمنت MSC السفن السبع الأخرى.

وتجدر الإشارة الى ان توحيد خدمات هاتين المجموعتين سيتيح لهما تغطية عدد أكبر من المرفأ في الساحل الشرقي لأميركا الجنوبية، كما سيؤمن لـ HAMBURG SUD شبكة بحرية كبيرة لربط هذه المرفأ بتلك الموجودة في شرق المتوسط والشرق الأوسط بواسطة عمليات المسافنة عبر مرفأ طنجة المغربي.

عمليات القرصنة تطل البواخر المتوقفة بانتظار دخولها المرفأ النيجيرية



لم تعد قرصنة البواخر تقتصر على الاستيلاء عليها وهي في أعالي البحار، بل توسعت لتشمل الاعتداء على البواخر والسطو على طاقمها خلال وقوفها أمام المرفأ بانتظار السماح لها بالدخول.

فقد أعلنت المنظمة الدولية للنقل البحري، International Maritime Bureau ان مسلحين يمتطون مركباً مطاطياً، هاجموا باخرة تبريد ترفع علم كوراكو CURACAO خلال توقفها في المياه المقابلة لمرفأ هاركورت PORT HARCOORT في نيجيريا. ثم عمد المسلحون الى السطو على الأموال التي يحملها أفراد طاقم الباخرة وعددهم ١٤ بحاراً من بينهم القبطان ومساعد.

وقد جرح بحار خلال الهجوم وفقد بحار آخر يعتقد ان المسلحين أخذوه رهينة. وتملك الباخرة المخصصة لنقل المأكولات المبردة شركة هولندية وكانت الباخرة تنتظر السماح لها بدخول المرفأ.

AG TUI تخفض حصتها الى ٢٢ بالمئة في مجموعة HAPAG LLOYD الألمانية



جيلبير خوري

TOURISM & SHIPPING
وكيلة HAPAG LLOYD الألمانية

أعلنت مجموعة AG TUI الناشطة في ميدان السياحة البحرية في ألمانيا انها وقعت عقداً لبيع ١٦,٤ بالمئة من الحصة التي تملكها في مجموعة HAPAG LLOYD الألمانية المعروفة في قطاع النقل البحري. وينص هذا العقد على تنازل مجموعة AG TUI عن ١٦,٤ بالمئة من حصتها لصالح مجموعة ALBERT BALLIN التي تملك الحصة الأكبر في HAPAG LLOYD مقابل استيفائها ٧٠٠ مليون يورو. وسوف يؤدي تنفيذ هذا العقد الى ارتفاع حصة مجموعة Albert Ballin الى ٧٨ بالمئة من ملكية HAPAG LLOYD مقابل تراجع حصة AG TUI الى ٢٢ بالمئة.

وتجدر الإشارة أن HAPAG LLOYD تستخدم أسطولاً تجارياً يضم حوالي ١٥٠ باخرة، تبلغ سعتها الإجمالية ٦٨٠ ألف حاوية نمطية وتؤمن خدمات نحو ٨٠ خطاً بحرياً منتظماً بين معظم المرافئ العالمية وهي تحتل المرتبة الرابعة في العالم. وتقدر القيمة الإجمالية لمجموعة HAPAG LLOYD بحوالي ٥,٥ مليارات دولار أميركي.

أرباح DAMCO LOGISTICS

ترتفع الى ٩٧ مليون دولار في العام ٢٠١١

تراجع حركة التجارة البحرية لم يمنع شركة اللوجستية والشحن DAMCO LOGISTICS & FORWARDING التابعة لمجموعة AP MOLLER-MAERSK الدانمركية من تحقيق نتائج جيدة في العام ٢٠١١. فقد ارتفعت ارباحها الى ٩٧ مليون دولار مقابل ٧٥ مليوناً للعام ٢٠١٠، أي بنمو قدره ٢٢ مليون دولار ونسبته ٢٩,٣٣٪، في حين ان ايراداتها المالية سجلت ارتفاعاً صغيراً حيث بلغ مجموعها ٢,٨ مليار دولار مقابل ٢,٧ مليار دولار، أي بتحسّن قدره ١٠٠ مليون دولار ونسبته ٣,٧٪.



بول زحان

DAMCO بيروت
وكيلة DAMCO الدانمركية

HANJIN الكورية تتسلم الباخرة الأولى من ٩ بواخر سعة ١٣ ألف حاوية نمطية

نكر بيان صحافي صادر عن مجموعة HANJIN الكورية الجنوبية ان المجموعة ستسلم الباخرة الأولى من ٩ بواخر سعة الواحدة منها ١٣٠٩٢ حاوية نمطية في شهر آذار (مارس) الحالي. وكانت HANJIN قد تعاقدت على بناء هذه البواخر مع شركة HYUNDAI للصناعات الثقيلة. وقد أطلق على الباخرة اسم HANJIN SOOHOO التي ستباشر خدماتها بين الصين وأوروبا ضمن المجموعة البحرية CKHY اعتباراً من الأول من شهر نيسان (ابريل) القادم. وأضاف البيان ان HANJIN ستسلم الباخرتين الثانية HANJIN ASIA والثالثة HANJIN EUROPE خلال الفترة الواقعة ما بين ١٥ نيسان و٦ أيار (مايو) القادمين لتحل مكان باخرتين أصغر حجماً، سعة ٩ آلاف حاوية نمطية. والمعلوم ان HANJIN تستخدم أسطولاً يضم ١٠٢ باخرة تبلغ سعتها الإجمالية ٤٩١ ألف حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة التاسعة في العالم.

المرافئ السعودية تسجل زيادة بالبضائع العامة والحاويات في العام ٢٠١١

حققت المرافئ السعودية نمواً بحركة البضائع والحاويات التي تداولتها خلال العام ٢٠١١ مقارنة مع تلك المسجلة في العام ٢٠١٠. فقد بلغ الوزن الإجمالي للبضائع ١٦٥ مليون طن مقابل ١٥٤ مليوناً للعام ٢٠١٠، أي بارتفاع قدره ١١ مليون طن ونسبته ٧,١٤ بالمئة. كما بلغ مجموع الحاويات ٥,٧٠٠ ملايين حاوية نمطية مقابل ٥,٣٢٠ ملايين حاوية، أي بتحسّن قدره ٢٨٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٧,١٤٪.

وقد احتل مرفأ جدة الإسلامي المرتبة الأولى بـ ٥٢,٠٣ مليون طن، وتبعه مرفأ الملك فهد الصناعي في جبيل في المرتبة الثانية بـ ٤٤,٧٠ مليون طن وحل مرفأ الملك فهد الصناعي في ينبع في المرتبة الثالثة بـ ٣٣,٦٨ مليون طن، وجاءت المرتبة الرابعة لصالح مرفأ الملك عبد العزيز في الدمام بـ ٢٥,٨٧ مليون طن.

اسرار بحرية

● من المنتظر ان يشهد قطاع النقل البحري العالمي عمليات دمج جديدة بين شركات بحرية، من أجل التخفيف من المضاربة التي يعاني منها هذا القطاع، وتخفيض الأعباء المالية ولوضع حد للخسائر التي تتكبدها هذه الشركات.

● من المؤكد ان تواصل شركات الملاحة العالمية سحب عدد من البواخر من الخدمة، لكي تتمكن من تنفيذ قرارها بزيادة أجور النقل بين مرافئ في الشرق الأقصى وأوروبا.

● تنتظر شركات ملاحه عالمية معرفة مصير القرار الذي اتخذته بزيادة أجور النقل البحري على بعض خطوطها في مطلع شهر آذار (مارس) الحالي، لكي تقرر امكانية تعميم هذه الزيادة على كافة خطوطها.

● طارت آمال بعض الذين كانوا يمتون النفس بحدوث تغيير على رأس مرفق خدماتي بحري، بعد ان طرقت مسامعهم تعابير المدح والتنويه التي يلقاها هذا الرئيس من كبار المسؤولين المعنيين.

● ما يزال التنسيق القائم بين الإدارات والأجهزة العسكرية في مرفأ بيروت يحقق نجاحاً ملموساً في كشف محاولات ادخال بضائع فاسدة ومنتهية الصلاحية الى لبنان.

خسائر MAERSK الدانمركية ٦٠٠ مليون دولار في العام ٢٠١١



NILS ANDERSEN

الرئيس التنفيذي لمجموعة
MAERSK الدانمركية

أعلنت مجموعة MAERSK الدانمركية التي تتربع على المرتبة الأولى في العالم ان فرع خطوط النقل البحري بواسطة السفن الناقلة للحاويات سجل خسائر بلغت ٦٠٠ مليون دولار في العام ٢٠١١، مقابل أرباح فاقت الـ ٢,٦ مليار دولار للعام ٢٠١٠.

وأوضحت MAERSK ان من الأسباب المباشرة لهذه الخسائر الانخفاض الدراماتيكي لأجور النقل البحري بسبب الارتفاع المتواصل لسعة الأسطول التجاري العالمي العامل بين الشرق الأقصى وأوروبا والزيادة الكبيرة بأسعار النفط.

وتأتي خسائر مجموعة MAERSK على الرغم من أنها حققت زيادة بعدد الحاويات التي أمنت شحنها في العام ٢٠١١، حيث بلغ ٨,١٠٠ ملايين حاوية نمطية مقابل ٧,٣٠٠ ملايين حاوية في العام ٢٠١٠، أي بنمو قدره ٨٠٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ١١٪.

والمعروف ان MAERSK تتربع على المرتبة الأولى في العالم من جهة السعة الإجمالية لبواخرها والتي بلغت ٢,٥٦٧ مليون حاوية نمطية في نهاية شهر شباط (فبراير) الماضي.

مرفأ هونغ كونغ يتعامل مع ١,٩٧٠ مليون حاوية نمطية

في كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢



أظهرت احصاءات مرفأ هونغ كونغ انه تداول ١,٩٧٠ مليون حاوية نمطية في كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢ مقابل ٢,١٠٠ مليون حاوية نمطية للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ١٣٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٦,١٩٪.

والمعلوم ان مرفأ هونغ كونغ تعامل مع ٢٣,٧٠٠ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١ مقابل ٢٣,٣٧٠ مليون حاوية في العام ٢٠١٠، أي بارتفاع قدره ٣٣٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ١,٤١٪.

من جهة أخرى، ظل مرفأ هونغ كونغ محتلاً المرتبة الثالثة عالمياً في العام ٢٠١١ وراء مرفأ شينغهاي الذي احتفظ بالمرتبة الأولى وسنغابور بالمرتبة الثانية.

خسائر CSAV التشيلية ١,٢٤ مليار دولار في العام ٢٠١١

سجلت شركة الملاحة التشيلية (NORASIA) CSAV التي تحتل المرتبة الرابعة عشرة بين شركات الملاحة العالمية، خسائر صافية فاقت ١,٢٤٠ مليار دولار في العام ٢٠١١، مقابل أرباح بلغت ١٨٢ مليون دولار في العام ٢٠١٠. كما تراجعت إيرادات التشغيل الى ٥,١٥ مليارات دولار بانخفاض بلغت نسبته ٠,٠١ بالمئة عن العام ٢٠١٠. وأعلن مصدر مسؤول في CSAV ان الأسباب الرئيسية لهذه الخسائر عائدة الى المضاربة بأجور النقل البحري التي أدت الى تراجع أجور النقل الى أدنى مستوى لم تعرفه صناعة النقل البحري. كما ان الارتفاع المتواصل لأسعار النفط الذي يشكل التكلفة الأكبر من الكلفة اليومية للباخرة، والذي بلغت نسبة ارتفاعه أكثر من ٣٥ بالمئة عن العام ٢٠١٠، ساهم في تسجيل هذه الخسائر الباهظة.

وقد قررت CSAV زيادة رأس مال الشركة بحوالي ١,٢ مليار دولار لتأمين السيولة لتغطية هذه الخسائر والإلتزامات المالية المتوجبة عليها، فسارعت الى بيع قسم من أسهم الشركة حيث استطاعت الحصول على ٤٧٦ مليون دولار، متوقعة تأمين المبلغ الكامل والمطلوب لزيادة الرأس المال خلال الأسابيع القليلة القادمة.

مرفأ سنغابور يتعامل مع ٢,٤٢٠ مليون حاوية نمطية

في كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢

لم يمنع استمرار تراجع حركة التجارة البحرية مرفأ SINGAPORE من تداول ٢,٤٢٠ مليون حاوية نمطية في شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي مقارنة مع ٢,٣٠٠ مليون حاوية للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بارتفاع قدره ١٢٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٥,٢١٪.



وكان مرفأ سنغابور يتعامل مع ٢٩,٩٤٠ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١ مقابل ٢٨,٤٣٠ مليوناً للعام ٢٠١٠، أي بزيادة قدرها ١,٥١٠ مليون حاوية نمطية ونسبتها ٥,٣٠٪.

وقد احتفظ مرفأ سنغابور بالمرتبة الثانية في العالم في العام ٢٠١١ في حين ظل مرفأ شينغهاي الصيني متربحاً على المرتبة الأولى للعام الثاني على التوالي بـ ٣١,٧٤٠ مليون حاوية نمطية.

تراجع حركة مرفأ شينغهاي الصيني الى ٢,٦٢٠ مليون حاوية

نمطية في كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢



سجل مرفأ SHANGHAI الصيني مفاجأة سلبية خلال شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي، عندما تداول ٢,٦٢٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢,٧١٠ مليون حاوية للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ٩٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٣,٣٢٪.

ويذكر ان مرفأ شينغهاي تمكن من الاحتفاظ بالمرتبة الأولى للعام الثاني على التوالي في العام ٢٠١١ بتداوله ٣١,٧٤٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٩,٠٧٠ مليون حاوية للعام ٢٠١٠، أي بزيادة قدرها ٢,٦٧٠ مليون حاوية نمطية ونسبتها ٩,١٨٪.

انخفاض عدد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انسحب على المجموع العام للواردات

تراجع الواردات الجمركية الى ١٨٨,٧ مليار ليرة، والـ TVA الى ١٩٧,٥ ملياراً والمجموع العام الى ٣٨٦,٣ مليار ليرة

٢٠١٢ حيث بلغ مجموعها ٣٢٦,٩٠٨ مليار ليرة مقابل ٣٠٥,١٨٧ ملياراً للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بتحسّن قدره ٢١,٧٢١ مليار ليرة ونسبته ٧,١٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٢٦,٩٠٨ مليار ليرة كالآتي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة مقابل ١٧٧,٤٢٤ ملياراً لكانون الثاني ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ١٠,٤١٩ ملياراً ليرة ونسبته ٥,٨٧٪.

مجموع واردات الـ TVA: سجل زيادة جيدة حيث بلغ ١٥٩,٩٠٣ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ١٢٧,٧٦٣ ملياراً للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بارتفاع قدره ٣٢,١٤٠ مليار ليرة ونسبته ٢٥,١٦٪.

حصة مرفأ بيروت ٨٤,٦١ بالمئة من المجموع العام في كانون الثاني ٢٠١٢

وبذلك بلغت حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والـ TVA البالغة ٣٢٦,٩٠٨ مليار ليرة ما نسبته ٨٤,٦١٪ من المجموع العام لهذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات البالغة ٣٨٦,٣٦٧ ملياراً في ٢٠١٢، في حين كان المجموع لهذه الواردات عبر مرفأ بيروت والبالغة ٣٠٥,١٨٧ مليارات يمثل ما نسبته ٨١,٢٧٪ من مجموع الواردات الجمركية والـ TVA المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات البالغة ٣٧٥,٥٤٣ ملياراً خلال شهر ٢٠١١.

حصة مرفأ بيروت ٨٨,٤٧ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية

وتتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والبالغة ١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة في ٢٠١٢ ما نسبته ٨٨,٤٧٪ من مجموع الواردات الجمركية والبالغ ١٨٨,٧٧٢ مليار ليرة، بينما كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ١٧٧,٤٢٤ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٦,٦٢٪ من المجموع العام للواردات الجمركية والبالغة ٢٠٤,٨٣١ مليار ليرة.

حصة مرفأ بيروت ٨٠,٩٢ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA في كانون الثاني ٢٠١٢

بينما تتمثل حصة مرفأ بيروت من واردات الـ TVA والبالغة ١٥٩,٩٠٣ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ ما نسبته ٨٠,٩٢٪ من المجموع العام لواردات الـ TVA والبالغ ١٩٧,٥٩٥ مليار ليرة، في حين كانت حصته البالغة ١٢٧,٧٦٣ ملياراً في ٢٠١١ تمثل ما نسبته ٧٤,٨٤٪ من مجموع واردات الـ TVA المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ١٧٠,٧١٢ مليار ليرة في ٢٠١١.

البوابات	كانون الثاني ٢٠١٢	كانون الاول ٢٠١١	+/-
١- مرفأ بيروت	١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة	١٦١,٠٣٧ مليار ليرة	+٥,٩٦٨ مليار ليرة
٢- مطار بيروت	١٢,٣١٣ مليار ليرة	١٦,٦٤١ مليار ليرة	-٤,٣٢٨ مليار ليرة
٣- مرفأ طرابلس	٣,٦٩١ مليار ليرة	٤,٦٨٨ مليار ليرة	-٩٩٧ مليون ليرة
٤- بوابة المصنع	٣,٢٤٢ مليار ليرة	٤,٩٣٨ مليار ليرة	-١,٦٩٦ مليار ليرة
٥- مرفأ صيدا	١,٢٠٢ مليار ليرة	٩٥٨ مليون ليرة	+٢٤٤ مليون ليرة
٦- بوابة العبودية	٩١٩ مليون ليرة	١,١٨٠ مليون ليرة	-٢٦١ مليون ليرة
٧- مرفأ صور	٣٩٦ مليون ليرة	٢٢١ مليون ليرة	+١٧٥ مليون ليرة
٨- بوابات القاع/العرضة	٤ ملايين ليرة	٤ ملايين ليرة	-
مجموع الواردات الجمركية	١٨٨,٧٧٢ مليار ليرة	١٨٩,٦٦٧ مليار ليرة	-٨٩٥ مليون ليرة
مجموع واردات الـ (TVA)	١٩٧,٥٩٥ مليار ليرة	٢٠٢,١٢٥ مليار ليرة	-٤,٥٣٠ مليار ليرة
المجموع العام	٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة	٣٩١,٧٩٢ مليار ليرة	-٥,٤٢٥ مليار ليرة

البوابات	كانون الثاني ٢٠١٢	كانون الثاني ٢٠١١	+/-
١- مرفأ بيروت	١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة	١٧٧,٤٢٤ مليار ليرة	-١٠,٤١٩ مليار ليرة
٢- مطار بيروت	١٢,٣١٣ مليار ليرة	١١,٥٤٦ مليار ليرة	+٧٦٧ مليون ليرة
٣- مرفأ طرابلس	٣,٦٩١ مليار ليرة	٩,٤٨٦ مليار ليرة	-٥,٧٩٥ مليون ليرة
٤- بوابة المصنع	٣,٢٤٢ مليار ليرة	٣,٩١٢ مليار ليرة	-٦٧٠ مليون ليرة
٥- مرفأ صيدا	١,٢٠٢ مليار ليرة	١,١٦٥ مليار ليرة	+٣٧ مليون ليرة
٦- بوابة العبودية	٩١٩ مليون ليرة	١,٠٩١ مليار ليرة	-١٧٢ مليون ليرة
٧- مرفأ صور	٣٩٦ مليون ليرة	١٩٠ مليون ليرة	+٢٠٦ مليون ليرة
٨- بوابات القاع/العرضة	٤ ملايين ليرة	١٧ مليون ليرة	-١٣ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١٨٨,٧٧٢ مليار ليرة	٢٠٤,٨٣١ مليار ليرة	-١٦,٠٥٩ مليار ليرة
مجموع واردات الـ (TVA)	١٩٧,٥٩٥ مليار ليرة	١٧٠,٧١٢ مليار ليرة	+٢٦,٨٨٣ مليار ليرة
المجموع العام	٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة	٣٧٥,٥٤٣ مليار ليرة	+١٠,٨٢٤ مليار ليرة

أدى انخفاض عدد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في مرفأ بيروت الى تراجع المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر كانون الثاني ٢٠١٢ عما كان عليه في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١. وأبلغ مصدر مسؤول في مرفأ بيروت لـ «البيان الاقتصادية» ان هذا التراجع كان متوقفاً بعد النتائج الجيدة التي يحققها مرفأ بيروت عادة خلال الأشهر الثلاثة الأخيرة من كل عام، حيث ترتفع وتيرة الاستيراد لتغطية حاجات الأسواق الداخلية بمناسبة حلول الأعياد.

انخفاض المجموع العام الى ٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢

فقد أفاد البيان الصادر عن إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات بلغ ٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٣٩١,٧٩٢ ملياراً لشهر كانون الأول ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ٥,٤٢٥ مليارات ليرة لبنانية ونسبته ١,٣٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٨٨,٧٧٢ مليار ليرة مقابل ١٨٩,٦٦٧ ملياراً لشهر كانون الأول الماضي، أي بتراجع قدره ٨٩٥ مليون ليرة ونسبته ٠,٤٧٪.

واردات الـ TVA: تراجعت الى ١٩٧,٥٩٥ ملياراً مقابل ٢٠٢,١٢٥ مليار ليرة، أي بانخفاض قدره ٤,٥٣٠ مليارات ليرة ونسبته ٢,٢٤٪.

مقارنة بالواردات الجمركية في كانون الأول ٢٠١١ وكانون الثاني ٢٠١٢

وأظهرت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية عبر كافة المرافئ والبوابات خلال كانون الأول الماضي وكانون الثاني ٢٠١٢، الأرقام التالية:

- بقي مرفأ بيروت كعادته في المرتبة الأولى باستيفائه ١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة مقابل ١٦١,٠٣٧ ملياراً لكانون الأول ٢٠١١، أي بزيادة نسبته ٣,٧١٪.

- كما حافظ مطار بيروت على المرتبة الثانية بتحصيله ١٢,٣١٣ مليار ليرة مقابل ١٦,٦٤١ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٤,٣٢٨ مليارات ليرة ونسبته ٢٦٪.

- واستعاد مرفأ طرابلس المرتبة الثالثة بـ ٣,٦٩١ ملياراً مقابل ٤,٦٨٨ مليارات، أي بتراجع قدره ٩٩٧ مليون ليرة ونسبته ٢١,٢٧٪.

ومقارنة بواردات الـ TVA في كانون الأول ٢٠١١ وكانون الثاني ٢٠١٢

كما أفادت المقارنة بمجموع واردات الـ TVA خلال كانون الأول الماضي وكانون الثاني ٢٠١٢ الوقائع التالية:

- احتفظ مرفأ بيروت بالمرتبة الأولى بتحصيله ١٥٩,٩٠٣ مليار ليرة مقابل ١٥٠,٣٣٠ ملياراً، أي بتحسّن قدره ٩,٥٧٣ مليارات ليرة ونسبته ٦,٣٧٪.

- وظل مطار بيروت في المرتبة الثانية بـ ١٣,٦٢٨ مليار ليرة مقابل ١٣,٠١٨ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٦,٨٩٠ مليارات ليرة ونسبته ٣٣,٥٨٪.

- كما راوح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بـ ٩,٥٦٠ مليارات ليرة مقابل ١٥,٠١٣ ملياراً، أي بتراجع قدره ٥,٤٥٣ مليارات ليرة ونسبته ٣٦,٢٢٪.

كانون الثاني ٢٠١٢ بمجموع واردات أكبر منه في كانون الثاني ٢٠١١

من ناحية أخرى، بينت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المحصل عبر كافة المرافئ والبوابات خلال كانون الثاني ٢٠١٢ والبالغ ٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة جاء أكبر مما كان عليه في الشهر ذاته من العام ٢٠١١ حيث بلغ ٣٧٥,٥٤٣ ملياراً أي بارتفاع قدره ١٠,٨٢٤ ملياراً ليرة ونسبته ٢,٨٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٦,٣٦٧ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٨٨,٧٧٢ مليار ليرة مقابل ٢٠٤,٨٣١ ملياراً للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بانخفاض نسبته ٧,٨٤٪.

مجموع واردات الـ TVA: سجل ارتفاعاً ملموساً فبلغ ١٩٧,٥٩٥ مليار ليرة مقابل ١٧٠,٧١٢ ملياراً، أي بزيادة قدرها ٢٦,٨٨٣ مليار ليرة ونسبتها ١٥,٧٥٪.

واردات مرفأ بيروت في كانون الثاني ٢٠١٢ أكبر منها في كانون الثاني ٢٠١١

كما سجلت الواردات الجمركية والـ TVA في مرفأ بيروت زيادة في كانون الثاني

مرفأ بيروت يحقق زيادة بمجموع وارداته المالية رغم تراجع حركة الحاويات والبضائع العامة

١٧٨ باخرة، ٥٦٠ ألف طن، ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية، ٧٥١١ سيارة و٢٣١,٨ مليون دولار

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة
برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٦١٠٠ حاوية نمطية مقابل ١٩٨٢٨ حاوية، اي بانخفاض قدره ٣٧٢٨ حاوية نمطية ونسبته ١٨,٨٠٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: انخفض عددها الى ١٧٠٤٧ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٨٦ حاوية، اي بتراجع نسبته ٩,٧٤٪.

تراجع حركة الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني ٢٠١٢

وبلغ المجموع العام للحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت ٣٣٣٨١ حاوية نمطية مقابل ٣٧٢٩٦ حاوية لك ٢٠١١، اي بانخفاض نسبته ١٠,٧٤٪.

ارتفاع حركة السيارات الى ٧٥١١ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢

من جهة ثانية، بينت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات التي تعامل معها المرفأ سجلت استثناء في كانون الثاني ٢٠١٢، اذ ارتفع عددها الى ٧٥١١ سيارة مقابل ٧٠٨٠ سيارة اي بتحسين قدره ٤٣١ سيارة ونسبته ٦,٠٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٥١١ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢ كالآتي:
السيارات المستوردة: بلغ عددها ٧١٧٩ سيارة مقابل ٦٨٧٢ سيارة لكانون

الاول ٢٠١١، اي بتحسين قدره ٣٠٧ سيارات ونسبته ٤,٤٧٪.
السيارات المعاد تصديرها بحرا: ارتفعت الى ٣٣٢ سيارة مقابل ٢٠٨ سيارات، اي بزيادة قدرها ١٢٤ سيارة ونسبتها ٥٩,٦١٪.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار في كانون الثاني ٢٠١٢

وحققت الواردات المالية زيادة في كانون الثاني ٢٠١٢ بالرغم من تراجع حركة الحاويات والبضائع العامة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي. فقد بلغ مجموعها بعد تحويله الى دولار اميريكي ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار مقابل ٢١٩,٩٩٢ مليوناً لشهر كانون الاول ٢٠١١ اي بزيادة نسبتها ٥,٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار على الشكل التالي:
مجموع الواردات المرفئية: بلغ ١٣,٨٠٢ مليون دولار مقابل ١٣,١٥٤ مليوناً في كانون الاول الماضي، اي بارتفاع قدره ٦٤٨ الف دولار ونسبته ٤,٩٣٪.

مجموع الواردات الجمركية: ارتفع الى ١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة مقابل ١٦١,٠٣٧ ملياراً، اي بزيادة قدرها ٥,٩٦٨ مليار ليرة ونسبتها ٣,٧١٪.
مجموع الواردات على القيمة المضافة (TVA): بلغ ١٥٩,٩٠٣ مليار ليرة مقابل ١٥٠,٣٣٠ ملياراً، اي بارتفاع قدره ٩,٥٧٣ مليار ليرة ونسبته ٦,٣٧٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ١,٧١٣ مليار ليرة مقابل ٤٤١ مليوناً، اي بزيادة قدرها ١,٢٧٢ مليار ليرة ونسبتها ٢٨٨,٤٣٪. ■

الايواب	كانون ٢٠١٢ / ٢	كانون ٢٠١١ / ١	-/+
عدد البواخر	١٧٨ باخرة	١٧٧ باخرة	+١ باخرة
كميات البضائع	٥٦٠ الف طن	٥٨٥ الف طن	-٢٥ الف طن
بضائع مستوردة	٤٩٤ الف طن	٥١٢ الف طن	-١٨ الف طن
بضائع مصدرة	٦٦ الف طن	٧٣ الف طن	-٧ آلاف طن
عدد الحاويات	٧٩٠٩٨ حاوية نمطية	٨٩١١٠ حاويات نمطية	-١٠٠١٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٩٥١٧ حاوية نمطية	٤٤٢٦٠ حاوية نمطية	-٤٧٤٣ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٣٩٥١٧ حاوية نمطية	٤٤٢٦٠ حاوية نمطية	-٤٧٤٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على السفن	٣٢٧٦ حاوية نمطية	٢١٢٥ حاوية نمطية	+١١٥١ حاوية نمطية
عدد السيارات	٧٥١١ سيارة	٧٠٨٠ سيارة	+٤٣١ سيارة
سيارات مستوردة	٧١٧٩ سيارة	٦٨٧٢ سيارة	+٣٠٧ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٣٣٢ سيارة	٢٠٨ سيارة	+١٢٤ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١٣,٨٠٢ مليون دولار	١٣,١٥٤ مليون دولار	+٦٤٨ الف دولار
مجموع الواردات الجمركية	١٦٧,٠٠٥ مليار ليرة	١٦١,٠٣٧ مليار ليرة	+٥,٩٦٨ مليار ليرة
مجموع واردات الـTVA	١٥٩,٩٠٣ مليار ليرة	١٥٠,٣٣٠ مليار ليرة	+٩,٥٧٣ مليار ليرة
مجموع واردات رئاسة الميناء	١,٧١٣ مليار ليرة	٤٤١ مليون ليرة	+١,٢٧٢ مليار ليرة
المجموع العام	٢٣١,٧٩٣ مليار ليرة	٢١٩,٩٩٢ مليار ليرة	+١٦,٨٠١ مليار ليرة
ليرات لبنانية	٢٣١,٧٩٣ مليار ليرة	٢١٩,٩٩٢ مليار ليرة	+١٦,٨٠١ مليار ليرة
دولار اميريكي	١٣,٨٠٢ مليون دولار	١٣,١٥٤ مليون دولار	+٦٤٨ الف دولار
المجموع العام بعد تحويله الى دولار اميريكي	٢٣١,٧٩٣ مليون دولار	٢١٩,٩٩٢ مليون دولار	+١٦,٨٠١ مليون دولار

اظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان الحركة الاجمالية المسجلة في كانون الثاني (يناير) جاءت ادنى مما كانت عليه في شهر كانون الاول (ديسمبر) الماضي باستثناء حركة السيارات. كما افادت الاحصاءات ان هذا التراجع لم ينعكس سلباً على المجموع العام للواردات المالية المتمثلة بالواردات المرفئية والجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) ورئاسة الميناء، التي جاءت اكبر مما كانت عليه في كانون الاول ٢٠١١.



المهندس محسن خنافر
المدير التجاري في مرفأ بيروت

انخفاض حركة البضائع العامة في كانون الثاني ٢٠١٢

فقد بينت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري كانون الاول ٢٠١١ وكانون الثاني ٢٠١٢ الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٧٨ باخرة في كانون الثاني مقابل ١٧٧ باخرة اي بارتفاع قدره باخرة واحدة.

كميات البضائع: بلغ الوزن الاجمالي للبضائع المفرغة والمشحونة ٥٦٠ الف طن مقابل ٥٨٥ الف، اي بتراجع قدره ٢٥ الف طن ونسبته ٤,٢٧٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٥٦٠ الف طن في كانون الثاني ٢٠١٢ كالآتي:
البضائع المستوردة: انخفض وزنها الى ٤٩٤ الف طن مقابل ٥١٢ الف لكانون

الاول الماضي، اي بتراجع قدره ١٨ الف طن ونسبته ٣,٥١٪.
البضائع المصدرة: بلغ وزنها ٦٦ الف طن مقابل ٧٣ الف، اي بانخفاض قدره ٧ آلاف طن ونسبته ٩,٥٩٪.

وتراجع حركة الحاويات الى ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢

كما تراجع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت الى ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٨٩١١٠ حاويات نمطية في كانون الاول ٢٠١١، اي بانخفاض قدره ١٠٠١٢ حاوية نمطية ونسبته ١١,٢٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٩٥١٧ حاوية نمطية مقابل ٤٤٢٦٠ حاوية لشهر كانون الاول الماضي اي بتراجع نسبته ١٠,٧٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: تراجع عددها الى ٣٦٣٠٥ حاويات نمطية مقابل ٤٢٧٢٥ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٥,٠٣٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٢٧٦ حاوية نمطية مقابل ٢١٢٥ حاوية، اي بارتفاع قدره ١١٥١ حاوية نمطية ونسبته ٥٤,١٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠١٢

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة البالغة ٣٩٥١٧ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢ كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢٣١٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧٤٨ حاوية لك ٢٠١١، اي بانخفاض نسبته ٩,٩٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٤ حاويات نمطية مقابل حاويتين نمطيتين اي بارتفاع حاويتين نمطيتين.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ١٦٣٣٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٥١٠ حاوية نمطية اي بتراجع نسبته ١١,٧٦٪.

وكيف توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة ٣٦٣٠٥ حاويات نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢ على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٣١٥٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠١١ حاوية في كانون الاول ٢٠١١، اي بانخفاض نسبته ٢١,٢٧٪.

انخفاض الحركة في كانون الثاني ٢٠١٢ لم ينسحب ايضا على المجموع العام للواردات المالية

١٧٨ باخرة، ٥٦٠ الف طن، ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية، ٧٥١١ سيارة و ٢٣١,٨ مليون دولار

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة؟

وبينت المقارنة بحركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة خلال شهري كانون الثاني ٢٠١١ و ٢٠١٢ الآتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٣١٥٨ حاوية نمطية مقابل ٣٤٥٨ حاوية، اي بتراجع قدره ٣٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٨,٦٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: تراجع عددها الى ١٦١٠٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٥٧٩ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٤٧٩ حاوية نمطية ونسبته ٣٩,٣٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١٧٠٤٧ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٤٤ حاوية، اي بتراجع قدره ١٩٧ حاوية نمطية ونسبته ١,١٤٪.

ارتفاع عدد السيارات الى ٧١٧٩ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢

وسجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت زيادة في كانون الثاني ٢٠١٢ فبلغ عددها ٧٥١١ سيارة مقابل ٥٧٠٠ سيارة للشهر ذاته من العام الماضي اي بارتفاع قدره ١٨١١ سيارة ونسبته ٣١,٧٧٪.

وتوزع مجموع السيارات والبالغ ٧٥١١ سيارة على الشكل التالي:

مجموع السيارات المستوردة: بلغ ٧١٧٩ سيارة مقابل ٥٦٦٥ سيارة، اي بتحسين قدره ١٥١٤ سيارة ونسبته ٢٦,٧٢٪.

مجموع السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ ٣٣٢ سيارة مقابل ٣٥ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢٩٧ سيارة.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار في كانون الثاني ٢٠١٢

من ناحية اخرى، بينت الاحصاءات ان انخفاض الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت لم ينسحب على المجموع العام للواردات المالية في كانون الثاني ٢٠١٢ حيث ارتفع الى ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار مقابل ٢١٥,٣٤٨ مليوناً للشهر ذاته من العام الماضي اي بزيادة قدرها ١٦,٤٤٥ مليون دولار ونسبتها ٧,٦٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٣١,٧٩٣ مليون دولار كالاتي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ١٣,٨٠٢ مليون دولار مقابل ١١,٧٥٨ مليوناً، اي بارتفاع قدره ٢,٠٤٤ مليون دولار ونسبته ١٧,٣٨٪.

مجموع الواردات الجمركية: انخفض الى ١١٠,٧٨٣ ملايين دولار مقابل ١١٧,٦٩٥ مليوناً، اي بتراجع قدره ٦,٩١٢ ملايين دولار ونسبته ٥,٨٧٪.

مجموع واردات الـTVA: سجل ارتفاعاً كبيراً فبلغ ١٠٦,٠٧٢ ملايين دولار مقابل ٨٤,٧٥١ مليوناً، اي بزيادة قدرها ٢١,٣٢١ مليون دولار ونسبتها ٢٥,١٦٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ١,١٣٦ مليون دولار مقابل ١,١٤٤ مليون، اي بانخفاض قدره ٨ آلاف دولار ونسبته ٠,٧٠٪.

الايواب	كانون ٢٠١٢ / ٢	كانون ٢٠١١ / ٢	+/-
عدد البواخر	١٧٨ باخرة	١٩٤ باخرة	-١٦ باخرة
كميات البضائع	٥٦٠ الف طن	٥٦١ الف طن	- الف طن
بضائع مستوردة	٤٩٤ الف طن	٤٩٥ الف طن	- الف طن
بضائع مصدرة	٦٦ الف طن	٦٦ الف طن	-
عدد الحاويات	٧٩٠٩٨ حاوية نمطية	٨١٨٩٥ حاوية نمطية	-٢٧٩٧ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٩٥١٧ حاوية نمطية	٣٨١٨١ حاوية نمطية	+١٣٣٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٣٣٣٠٥ حاوية نمطية	٤٢٢٨١ حاوية نمطية	-٥٩٧٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تستنفها	٣٢٢٦٦ حاوية نمطية	١٤٢٣٣ حاوية نمطية	+١٨٤٣٦ حاوية نمطية
عدد السيارات	٧٥١١ سيارة	٥٧٠٠ سيارة	+١٨١١ سيارة
سيارات مستوردة	٧١٧٩ سيارة	٥٦٦٥ سيارة	+١٥١٤ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٣٣٢ سيارة	٣٥ سيارة	+٢٩٧ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١٣,٨٠٢ مليون دولار	١١,٧٥٨ مليون دولار	+٢,٠٤٤ مليون دولار
مجموع الواردات الجمركية	١١٠,٧٨٣ مليون دولار	١١٧,٦٩٥ مليون دولار	-٦,٩١٢ مليون دولار
مجموع واردات الـTVA	١٠٦,٠٧٢ مليون دولار	٨٤,٧٥١ مليون دولار	+٢١,٣٢١ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	١,١٣٦ مليون دولار	١,١٤٤ مليون دولار	-٨ آلاف دولار
المجموع العام	٢٣١,٧٩٣ مليون دولار	٢١٥,٣٤٨ مليون دولار	+٢٦,٤٤٥ مليون دولار

بينت احصاءات مرفأ بيروت ان مجموع حركته الاجمالية في كانون الثاني ٢٠١٢ جاء ادنى مما كان عليه في الشهر ذاته من العام ٢٠١١ باستثناء حركة السيارات. كما اظهرت الاحصاءات ان تراجع الحركة الاجمالية لم ينسحب على المجموع العام للواردات المالية التي جاءت اكبر مما كانت عليه في شهر كانون الثاني من العام الماضي. وكان مسؤول في مرفأ بيروت قد اوضح لـ «البيان الاقتصادي» ان حركة المرفأ تتراجع عادة في الشهر الاول من كل



المهندس سامي حسين
مدير فرع الحركة في مرفأ بيروت

عام لانه يأتي مباشرة بعد الربع الاخير من العام والذي يحقق دائماً حركة نشطة لتلبية حاجات الاسواق الداخلية التي تشهد حركة بيع وشراء جيدة نتيجة للاعياد التي تتخلله لا سيما اعياد الاضحى والميلاد ورأس السنة الميلادية.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري كانون الثاني ٢٠١٢ و ٢٠١١

واقادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري كانون الثاني من العامين ٢٠١١ و ٢٠١٢ الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٧٨ باخرة مقابل ١٩٤ باخرة، اي بانخفاض قدره ١٦ باخرة ونسبته ٨,٢٥٪.

كميات البضائع: راوح وزنها الاجمالي مكانه، فبلغ ٥٦٠ الف طن مقابل ٥٦١ الف طن، اي بتراجع قدره الف طن.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٥٦٠ الف طن كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٤٩٤ الف طن مقابل ٤٩٥ الف طن، اي بتراجع قدره الف طن.
البضائع المصدرة: تراجع وزنها الى ٦٦ الف طن وهو الوزن ذاته المسجل في الشهر عينه كانون الثاني (يناير) ٢٠١١.

وتراجع عدد الحاويات الى ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢

واظهرت الاحصاءات ان حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال كانون الثاني من العام الحالي بلغت ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية مقابل ٨١٨٩٥ حاوية للشهر نفسه من العام الماضي، اي بانخفاض نسبته ٣,٤١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٩٥١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٨١٨١ حاوية للشهر ذاته من العام الماضي، اي بارتفاع نسبته ٣,٥٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٣٦٣٠٥ حاويات نمطية مقابل ٤٢٢٨١ حاوية اي بتراجع نسبته ٤,١٣٪.

الحاويات المعاد تستنفها على متن السفن: ارتفع عددها الى ٣٢٢٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٤٢٣٣ حاوية، اي بزيادة نسبتها ١٢٨,٦١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة خلال شهري كانون الثاني من العامين ٢٠١١ و ٢٠١٢ كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٣٩٥١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٨١٨١ حاوية للشهر ذاته من العام ٢٠١١ اي بتحسين قدره ٢٥٠٧ حاويات نمطية ونسبته ٦,١٣٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٤ حاويات نمطية مقابل ٢٨ حاوية اي بانخفاض قدره ٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٨٥,٧١٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: انخفض عددها الى ١٦٣٣٤ حاوية نمطية مقابل ١٧٤٨١ حاوية، اي بتراجع نسبته ٦,٥٦٪.

الأحداث الأمنية في سوريا لم تمنع البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري من الارتفاع

٣٦ باخرة ١٢٧٢٥١ طنًا، ٣٠٧ سيارات و١٥,٢ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (كانون الثاني) ٢٠١١. فقد بينت المقارنة الآتي:

البواخر: بلغ عددها ٣٦ باخرة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٤٧ باخرة لكانون الثاني ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ١١ باخرة ونسبته ٢٣,٤٠٪.

كميات البضائع: تراجع وزنها الإجمالي إلى ١٢٧٢٥١ طنًا مقابل ١٣٢٩٦٨ طنًا، أي بتراجع قدره ٥٧١٧ طنًا ونسبته ٤,٣٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٧٢٥١ طنًا في كانون الثاني ٢٠١٢ على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الداخل اللبناني: بلغ وزنها ٥٩٤٠٧ أطنان مقابل ٧٨٥٢٨ طنًا، أي بانخفاض قدره ١٩١٢١ طنًا ونسبته ٢٤,٣٥٪.

البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري: ارتفع وزنها إلى ٥٦٧٨٩ طنًا مقابل ١٠٦٦٢ طنًا، أي بزيادة قدرها ٤٦١٢٧ طنًا ونسبتها ٤٣٢,٦٣٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحراً: تراجع وزنها إلى ١١٠٥٥ طنًا مقابل ٤٣٧٧٨ طنًا، أي بانخفاض قدره ٣٢٧٢٣ طنًا ونسبته ٧٤,٧٥٪.

وارتفاع عدد السيارات إلى ٣٠٧ سيارات في كانون الثاني ٢٠١٢

وارتفع عدد السيارات إلى ٣٠٧ سيارات في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ١٥٨ سيارة في الشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بتحسّن نسبته ٩٤,٣٠٪.

انخفاض مجموع الواردات إلى ١٥,١٩٠ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢

وبينت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات المالية في كانون الثاني ٢٠١٢ والبالغ ١٥,١٩٠ مليار جاء أدنى مما كان عليه في كانون الثاني ٢٠١١، حيث بلغ ٢٦,٥٠٢ مليار ليرة، أي بانخفاض قدره ١١,٣١٢ ملياراً ونسبته ٤٢,٦٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥,١٩٠ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ كالتالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها إلى ١,٩٣٩ مليار ليرة مقابل ١,٢٠٢ مليار للشهر ذاته (كانون الثاني) ٢٠١١، أي بزيادة نسبتها ٦١,٣١٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها إلى ٣,٦٩١ مليارات ليرة مقابل ٩,٤٨٦ مليارات، أي بانخفاض قدره ٥,٧٩٥ مليارات ليرة ونسبته ٦١,٠٩٪.

واردات الـ TVA: تراجع مجموعها أيضاً إلى ٩,٥٦٠ مليارات ليرة مقابل ٤,٨١٤ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٦,٢٥٤ مليارات ليرة ونسبته ٣٩,٥٥٪.

اطلاق مناقصتي إنشاء البنى التحتية والتجهيز والتشغيل قريباً

وكان وزير الأشغال العامة والنقل غازي العريضي قد أعلن خلال تشرين انجاز المرحلة الثانية من مشروع توسيع مرفأ طرابلس وتطويره برعاية رئيس الحكومة نجيب ميقاتي ان مناقصة عالمية ستطلق قريباً لتنفيذ اشغال البنى التحتية ومبانٍ في مرفأ طرابلس، إضافة الى مناقصة أخرى لمشروع تجهيز وتشغيل معدات مناولة الحاويات والبضائع في المرفأ.

وقد أعلنت مصلحة استثمار مرفأ طرابلس عن إجراء هاتين المناقصتين على موقعها الإلكتروني. ■

البوابات	كانون الثاني ٢٠١٢	كانون الأول ٢٠١١	-/+
عدد البواخر	٣٦ باخرة	٤٤ باخرة	-٨ بواخر
كميات البضائع	١٢٧٢٥١ طنًا	١٠٧٣٤٠ طنًا	+١٩٩١١ طنًا
بضائع مستوردة للداخل اللبناني	٥٩٤٠٧ طنًا	٥٤٤٦٢ طنًا	+٤٩٤٥٥ طنًا
بضائع مستوردة برسم الترانزيت البري	٥٦٧٨٩ طنًا	٣٧٠٧٨ طنًا	+١٩٧١١ طنًا
بضائع لبنانية مصدرة بحراً	١١٠٥٥ طنًا	١٥٨٠٠ طنًا	-٤٧٤٥ طنًا
عدد السيارات	٣٠٧ سيارة	٦٨١ سيارة	-٣٧٤ سيارة
الواردات المرفئية	١,٩٣٩ مليار ليرة	١,٦٥٧ مليار ليرة	+٢٨٢ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٣,٦٩١ مليار ليرة	٤,٦٨٨ مليار ليرة	-٩٩٧ مليون ليرة
واردات الـ TVA	٩,٥٦٠ مليار ليرة	١٥,٠١٣ مليار ليرة	-٥,٤٥٣ مليار ليرة
مجموع الواردات	١٥,١٩٠ مليار ليرة	٢١,٣٥٨ مليار ليرة	-٦,١٦٨ مليار ليرة

أظهرت إحصاءات مرفأ طرابلس ان كميات البضائع العامة سجلت زيادة في كانون الثاني ٢٠١٢ عما كانت عليه في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١، في حين ان عدد البواخر والسيارات تراجع. وأفادت حركة البضائع العامة ان الارتفاع الذي حققته في كانون الثاني جاء نتيجة للنمو الذي سجلته البضائع المستوردة عبر مرفأ طرابلس وهي برسم الترانزيت البري السى العمق



الياس مكاري
مدير اقليم جمرک طرابلس

العربي. وتجدر الإشارة الى نمو حركة البضائع برسم الترانزيت البري رغم الأحداث الأمنية التي تشهدها سوريا منذ أكثر من أحد عشر شهراً. ويذكر ان إدارة المرفأ كانت وقعت عقداً لاستيراد ٥٠٠ ألف طن من الفحم الحجري عبر مرفأ طرابلس برسم الترانزيت البري الى الأردن.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري كانون الأول ٢٠١١ وكانون الثاني ٢٠١٢

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية لشهري كانون الأول الماضي وكانون الثاني ٢٠١٢ الارقام التالية:

عدد البواخر: انخفض إلى ٣٦ باخرة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٤٤ باخرة لكانون الأول ٢٠١١، أي بتراجع قدره ٨ بواخر ونسبته ١٨,١٨٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ١٢٧٢٥١ طنًا مقابل ١٠٧٣٤٠ طنًا، أي بنمو قدره ١٩٩١١ طنًا ونسبته ١٨,٥٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٧٢٥١ طنًا في كانون الثاني على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الداخل اللبناني: بلغ ٥٩٤٠٧ أطنان مقابل ٥٤٤٦٢ طنًا لشهر كانون الأول ٢٠١١، أي بارتفاع نسبته ٩,٠٨٪.

البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري: ارتفع وزنها إلى ٥٦٧٨٩ طنًا مقابل ٣٧٠٧٨ طنًا، أي بزيادة قدرها ١٩٧١١ طنًا ونسبتها ٥٣,١٦٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحراً: انخفض وزنها إلى ١١٠٥٥ طنًا مقابل ١٥٨٠٠ طنًا، أي بتراجع قدره ٤٧٤٥ طنًا ونسبته ٣٠,٠٣٪.

عدد السيارات: بلغ عددها ٣٠٧ سيارات في كانون الثاني مقابل ٦٨١ سيارة لكانون الأول ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ٣٧٤ سيارة ونسبته ٤,٩٢٪.

انخفاض مجموع الواردات إلى ١٥,١٩٠ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢

من جهة أخرى، أفادت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات المالية والمستوفى عبر مرفأ طرابلس في كانون الثاني ٢٠١٢، جاء أدنى مما كان عليه في كانون الأول ٢٠١١. فقد انخفض هذا المجموع إلى ١٥,١٩٠ مليار ليرة مقابل ٢١,٣٥٨ ملياراً، أي بتراجع قدره ٦,١٦٨ ملياراً ونسبته ٢٨,٨٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥,١٩٠ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ كالتالي:

الواردات المرفئية: سجلت زيادة فبلغ مجموعها ١,٩٣٩ مليار ليرة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ١,٦٥٧ ملياراً لكانون الأول ٢٠١١، أي بتحسّن قدره ٢٨٢ مليون ليرة ونسبته ١٧,٠٢٪.

الواردات الجمركية: بلغت ٣,٦٩١ مليارات ليرة مقابل ٤,٦٨٨ مليارات، اي بانخفاض قدره ٩٩٧ مليون ليرة ونسبته ٢١,٢٧٪.

واردات الـ TVA: بلغت ٩,٥٦٠ مليارات ليرة مقابل ١٥,٠١٣ ملياراً أي بتراجع قدره ٥,٤٥٣ مليارات ليرة ونسبته ٣٦,٣٢٪.

حركة كانون الثاني ٢٠١٢ أدنى منها في كانون الثاني ٢٠١١

وأظهرت الإحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس في كانون الثاني من العام الحالي

تراجع كبير بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية

تغييرات عدة في المراتب الأمامية: MSC تحتفظ بالأولى استيراداً وسي لاين تحتلها تصديراً

نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢، ان مفاجآت عدة طرأت على المراتب الأمامية:
- فمجموعة سي لاين حققت مفاجأة كبيرة بتقدمها من المرتبة الرابعة الى الأولى مسجلة تصدير ٩٧١ حاوية نمطية مقابل ٣٢٢ حاوية لكانون الأول ٢٠١١، أي بزيادة قدرها ٦٢٩ حاوية نمطية ونسبتها ١٩٢،٤٧٪.
- بينما بقيت وكالة MERIT SHIPPING مترتبة على المرتبة الثانية بشحنها ٧٧٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٤٥ حاوية، أي بانخفاض نسبهته ٢٥،٨٤٪.
- في حين تراجعت MAERSK (لبنان) من المرتبة الأولى الى الثالثة بتحميلها ٥٥٠ حاوية نمطية مقابل ١٦٠٧ حاويات، أي بانخفاض نسبهته ٦٥،٧٧٪.
- كما انتقلت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة الثالثة الى الرابعة بتصديرها ٤٠٩ حاويات نمطية مقابل ٥٢٣ حاوية، أي بانخفاض نسبهته ٢١،٨٠٪.
- وتقدمت نقلات الجزائري من المرتبة السادسة الى الخامسة بشحنها ٢٦٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٢ حاوية، أي بارتفاع نسبهته ٥٢،٣٢٪.

انخفاض حركة المسافنة الى ٢٣٣٨١ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢

وبينت الإحصاءات أخيراً ان مجموع الحاويات برسم المسافنة انخفض الى ٢٣٣٨١ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٣٧٢٩٦ حاوية لشهر كانون الأول ٢٠١١، أي بتراجع قدره ٤٠١٥ حاوية نمطية ونسبهته ١٠،٧٤٪.
وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٢٣٣٨١ حاوية نمطية كالتالي:
- احتفظت وكالة MERIT SHIPPING بالمرتبة الأولى بتداولها ٢٠٩٣٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٨٢١ حاوية لشهر كانون الأول، أي بتراجع نسبهته ٤،٠٨٪.
- وبقيت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بـ ١٢٣٩٨ حاوية مقابل ١٤٣٢٦ حاوية، أي بتراجع قدره ١٩٢٨ حاوية نمطية ونسبهته ١٣،٤٦٪.
- وبلغت حصة الوكالات الأخرى من حركة المسافنة ٥٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٤٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ١١٩٦ حاوية نمطية ونسبهته ٩٥،٧٦٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JAN 12	DEC 11	+/-
1- MSC (LEBANON)	6036	6996	-960
2- MERIT SHIPPING AGENCY	5648	5499	+149
3- SEALINE GROUP	4426	4120	+306
4- GEZAIYR TRANSPORT	2331	1529	+802
5- METZ GROUP	1936	2209	-273
6- MAERSK (LEBANON)	1520	3418	-1898
7- ABDUL HAMID EL FIL	646	1303	-657
8- EDOUARD CORDAHI	592	668	-76
9- HENRY HEALD & CO	27	6	+21
10-WILHELMSSEN AGENCIES	9	-	+9
11-BADR SHIPPING	8	-	+8
TOTAL IMPORT FOR LOCAL MARKETS (TEU)	23179	25748	-2569
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	4	2	+2
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIP FULL (TEU)	15111	17607	-2496
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1223	903	+320
TOTAL GENERAL (TEU)	39517	44260	-4743

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JAN 12	DEC 11	+/-
1- SEALINE GROUP	971	332	+639
2- MERIT SHIPPING	775	1045	-270
3- MAERSK (LEBANON)	550	1607	-1057
4- MSC (LEBANON)	409	523	-114
5- GEZAIYR TRANSPORT	262	172	+90
6- METZ GROUP	138	173	-35
7-EDOUARD CORDAHI	22	106	-84
8-LEBANESE SHIPPING UNION	17	-	+17
9-ABDUL HAMID EL FIL	14	26	-12
10-GULF AGENCY	-	27	-27
TOTAL EXPORT FULL (LEBANESE CARGO) (TEU)	3158	4011	-853
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	16100	19828	-3728
TOTAL REEXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	15936	17896	-1960
TOTAL REEXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1111	990	+121
TOTAL GENERAL (TEU)	36305	42725	-6420

بيبت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات التي تداولها خلال شهر كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢، سجلت انخفاضا كبيرا عما كانت عليه في كانون الأول الماضي. وكان هذا الانخفاض متوقعا بعد الارتفاع الجيد الذي كان حققه المرفأ خلال الأشهر الثلاثة الأخيرة من العام ٢٠١١ والذي جعل الأسواق اللبنانية متخمة بالبضائع.

انخفاض حركة الحاويات الى ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢

فقد تداول مرفأ بيروت ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية في كانون الثاني مقابل ٨٩١١٠ حاويات في كانون الأول ٢٠١١، أي بانخفاض قدره ١٠٠١٢ حاوية نمطية ونسبهته ١١،٢٢٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٩٠٩٨ حاوية نمطية كالتالي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٩٥١٧ حاوية نمطية مقابل ٤٤٢٦٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٧٤٣ حاوية نمطية ونسبهته ١٠،٧٢٪.
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: تراجع عددها الى ٣٦٣٠٥ حاويات نمطية مقابل ٤٢٧٢٥ حاوية، أي بانخفاض نسبهته ١٥،٠٣٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٢٧٦ حاوية نمطية مقابل ٢١٢٥ حاوية، أي بارتفاع قدره ١١٥١ حاوية نمطية ونسبهته ٥٤،١٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠١٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠١٢ والبالغة ٣٩٥١٧ حاوية نمطية على الشكل التالي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢٣١٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧٤٨ حاوية لكانون الأول ٢٠١١، أي بتراجع نسبهته ٩،٩٨٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٤ حاويات نمطية مقابل حاويتين.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ١٦٣٣٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٥١٠ حاويات، أي بتراجع نسبهته ١١،٧٦٪.

تغييرات في المراتب الأمامية و MSC تحافظ على الأولى بالاستيراد

من جهة ثانية أفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٣١٧٩ حاوية نمطية أن تغييرات عدة حصلت في المراتب الأمامية:
- فوكالة MSC (لبنان) ما تزال مترتبة على المرتبة الأولى بتفريغها ٦٠٣٦ حاوية نمطية مقابل ٦٩٩٦ حاوية لكانون الأول، أي بانخفاض نسبهته ١٣،٧٢٪.
- كما ظلت وكالة MERIT SHIPPING محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٥٦٤٨ حاوية نمطية مقابل ٥٤٩٩ حاوية، أي بارتفاع نسبهته ٢،٧١٪.
- وراوحت مجموعة سي لاين مكانها في المرتبة الثالثة بتنزيلها ٤٤٢٦ حاوية نمطية مقابل ٤١٢٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ٣٠٦ حاويات نمطية ونسبتها ٧،٤٣٪.
- وحققت نقلات الجزائري قفزة نوعية بتقدمها من المرتبة السادسة الى الرابعة باستيرادها ٢٣٣١ حاوية نمطية مقابل ١٥٢٩ حاوية، أي بتحسّن نسبهته ٥٢،٤٥٪.
- بينما راوحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الخامسة بتفريغها ١٩٣٦ حاوية نمطية مقابل ٢٢٠٩ حاويات، أي بانخفاض نسبهته ١٢،٣٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في كانون الثاني ٢٠١٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة ٣٦٣٠٥ حاويات نمطية في كانون الثاني ٢٠١٢ كالتالي:
الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٣١٥٨ حاوية نمطية في ٢٠١٢، مقابل ٤٠١١ حاوية في ٢٠١١، أي بتراجع نسبهته ٢١،٢٧٪.
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٦١٠٠ حاوية نمطية مقابل ١٩٨٢٨ حاوية في شهر كانون الأول ٢٠١١، أي بانخفاض نسبهته ١٨،٨٠٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١٧٠٤٧ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٨٦ حاوية أي بتراجع نسبهته ٩،٧٤٪.

مفاجآت في المراتب الأمامية وسي لاين تتربع على الأولى بالتصدير

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٣١٥٨ حاوية

تحسن طفيف بحركة السيارات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٧٥١١ سيارة

تغييرات مهمة في المراتب الامامية: WILHELMSSEN تحتل الاولى وسي لاين الثانية

- وتراجعت وكالة هنري هيلد وشركاه من المرتبة الثالثة الى الخامسة بتفريغها ٦٠٢ سيارة محملة من مرفأ الولايات المتحدة الاميركية والشرق الاقصى مقابل ٦٧٢ سيارة اي بانخفاض قدره ٧١ سيارة ونسبته ١٠,٥٥٪.

- وحافظت وكالة نقولا ابو رجيلي على المرتبة السادسة بتزليلها ٥٣١ سيارة مستوردة من المرفأ الأوروبية مقابل ٣٦٠ سيارة اي بتحسن قدره ١٧١ سيارة ونسبته ٤٧,٥٪.

ارتفاع حصة الوكالات الست الاولى الى ٦٢٣٩ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢

وحققت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الاولى زيادة فبلغ مجموعها ٦٢٣٩ سيارة اي ما نسبته ٨٦,٩١٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٧١٧٩ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٥٨٩٩ سيارة حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب ذاتها في كانون الاول من العام ٢٠١١ اي ما نسبته ٨٥,٨٤ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٦٨٧٢ سيارة اي بارتفاع قدره ٣٤٠ سيارة ونسبته ٥,٣٦٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٣٧٢٠ سيارة

كما سجلت حركة السيارات الجديدة المستوردة زيادة فبلغ عددها ٣٧٢٠ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢، اي ما نسبته ٥١,٨١ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٧١٧٩ سيارة مقابل ٣٠٦٨ سيارة جديدة لكانون الاول ٢٠١١ اي ما نسبته ٤٤,٦٤ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٨٧٢ سيارة، اي بزيادة قدرها ٦٥٢ سيارة جديدة ونسبتها ٢١,٢٥٪.

السيارات الجديدة المباعة في ك ٢٠١٢ اكبر من ك ٢٠١١

من جهة ثانية، اظهر بيان صادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في كانون الثاني ٢٠١٢ بلغ ٢٠٨٠ سيارة مقابل ١٩٤٤ سيارة للشهر ذاته كانون الثاني من العام ٢٠١١ اي بارتفاع قدره ١٣٦ سيارة جديدة ونسبته ٧ بالمئة.

السيارات الكورية الجديدة الأكثر مبيعا في كانون الثاني ٢٠١٢

كما افاد البيان ان السيارات الكورية الجنوبية الجديدة ما تزال تتربع على المرتبة الاولى بعدد السيارات الجديدة المباعة خلال شهر كانون الثاني ٢٠١٢ حيث بلغ عددها ٩٠٢ سيارة اي ما نسبته ٤,٤٣ بالمئة من مجموع السيارات الجديدة المباعة والبالغ ٢٠٨٠ سيارة. وتقدمت لأول مرة السيارات الأوروبية لتحل المرتبة الثانية حيث بلغ عددها ٥٥٣ سيارة اي ما نسبته ٢٦,٦ بالمئة من مجموع السيارات المباعة، بينما تراجعت السيارات اليابانية الى المرتبة الثالثة حيث بلغ عددها ٤٧٩ سيارة، اي ما نسبته ٢٣ بالمئة، وحلت السيارات الاميركية في المرتبة الرابعة بـ ١٣٢ سيارة اي ما نسبته ٦,٣ بالمئة من مجموع السيارات الجديدة المباعة والبالغ ٢٠٨٠ سيارة جديدة في شهر كانون الثاني من العام الحالي. ■

NAME OF SHIPPING AGENCY	JAN 12	DEC 11	+/-
1- WILHELMSSEN SHIP. AGENCIES	1589	1536	+53
2- SEALINE GROUP	1450	550	+900
3- LEVANT SHIPPING AGENCY	1370	2269	-899
4- MSC (LEBANON)	697	511	+186
5- HENRY HEALD & CO	602	673	-71
6- NICOLAS ABOURJEILY	531	360	+171
7- GLOBE SHIPPING	279	182	+97
8- MEDCONRO GROUP	225	213	+12
9- MERIT SHIPPING AGENCY	149	116	+33
10- EDOUARD CORDAHI	140	165	-25
11- GEZAIRY TRANSPORT	116	207	-91
12- MAERSK (LEBANON)	25	38	-13
13- ABDUL HAMID ELFIL	6	52	-46
TOTAL IMPORT (CARS)	7179	6872	+307
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	332	208	+124
TOTAL GENERAL (CARS)	7511	7080	+431



سمير نعيمه
SEALINE GROUP



سمير الحاج
WILHELMSSEN SHIP SERVICES

سجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني (يناير) الماضي تحسنا عما كانت عليه في كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١١، كما انها جاءت اكبر بكثير عما كانت عليه في الشهر ذاته (كانون الثاني) من العام ٢٠١١.

واعلن وكيل بحري لخطوط ناقلة للسيارات لـ «البيان الاقتصادية» عن ارتياحه لهذه النتائج لانها تسجل في ظل اوضاع مضطربة محليا واقليميا، ومؤشرات كانت تتوقع ان تواصل حركة السيارات انخفاضها مع استمرار الازمات الخطيرة التي تمر بها المنطقة العربية، بالاضافة الى التضيق الذي تمارسه المصارف في البلدان الأوروبية والولايات المتحدة على التحويلات الواردة عبرها لشراء السيارات المستعملة بغية تصديرها الى لبنان بحجة انها ربما تكون مرتبطة بعمليات تبييض الاموال.

ارتفاع حركة السيارات الى ٧٥١١ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢

فقد بينت احصاءات مرفأ بيروت ان المرفأ تعامل مع ٧٥١١ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل ٧٠٨٠ سيارة لكانون الاول ٢٠١١ اي بارتفاع قدره ٤٣١ سيارة ونسبته ٦,٠٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٥١١ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢ على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٧١٧٩ سيارة مقابل ٦٨٧٢ سيارة، اي بتحسن قدره ٣٠٧ سيارات ونسبته ٤,٤٧٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٣٢٢ سيارة مقابل ٢٠٨ سيارات اي بارتفاع قدره ١٢٤ سيارة ونسبته ٥٩,٦١٪.

مفاجآت عدة في المراتب الامامية

من جهة اخرى، افادت حركة السيارات المستوردة والبالغة ٧١٧٩ سيارة في كانون الثاني ٢٠١٢ ان مفاجآت عدة حصلت في المراتب الامامية.

- فقد تمكنت وكالة WILHELMSSEN من القفز من المرتبة الثانية لتحل الاولى بتفريغها ١٥٨٩ سيارة مستوردة من مرفأ الشرق الاقصى مقابل ١٥٣٦ سيارة لشهر كانون الاول ٢٠١١، أي بتحسن قدره ٥٣ سيارة ونسبته ٣,٤٥٪.

- كما استطاعت مجموعة سي لاين التقدم من المرتبة الرابعة الى الثانية باستيرادها ١٤٥٠ سيارة من مرفأ الشرق الاقصى واوروبا مقابل ٥٥٠ سيارة اي بارتفاع قدره ٩٠٠ سيارة ونسبته ١٦٣,٦٣٪.

- بينما تراجعت وكالة LEVANT SHIPPING من المرتبة الاولى الى الثالثة بتزليلها ١٣٧٠ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الاقصى والولايات المتحدة الاميركية مقابل ٢٢٦٩ سيارة، اي بانخفاض قدره ٨٩٩ سيارة ونسبته ٣٩,٦٢٪.

- في حين راوحت MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الرابعة باستيرادها ٦٩٧ سيارة من مرفأ الولايات المتحدة الاميركية واوروبا مقابل ٥١١ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٨٦ سيارة ونسبته ٣٦,٤٠٪.

اختبروا متعة قيادة جيلها الثالث M-Class الجديدة بالكامل تبهر الإعلاميين



من اليمين: جورج انتيبا، سيزار عون، ايفان طحان، زينة ناصيف
وباتريسيا مونس



من اليسار: سيزار عون، ابراهيم فخري وزينة ناصيف

أبهرت M-Class الجديدة بالكامل إعلاميين خلال عرض أولي قدمته شركة ت. غرغور وأولاده، الوكيل الحصري والوحيد لسيارات مرسيدس-بنز MERCEDES-BENZ في لبنان.

ونجح اللقاء الحصري مع الضيوف الذين استخدموا بطاقة الدعوة الإلكترونية التي صممت على شكل مفتاح للدخول الى لاونج خاص بـ M-Class. أما المكان فصُمم بشكل يسمح لكل فرد باختبار تجربة الـ M-Class على انفراد وقبل الاطلاق الرسمي لها، كما انه استحوذ على الحواس الخمس من خلال كل التفاصيل المبتكرة. وقد تمكن كل زائر من التمتع بالامتياز الذي أعطي له للتعرف الى M-Class وعيش أجوائها المتقنة. ولمس كلٌّ منهم التحديثات المذهلة للهندستين الداخلية والخارجية والمظهر الرياضي الفذ وسلسلة المزايا الفريدة الى جانب المحرك القوي، واختبروا متعة قيادة الجيل الثالث من هذه السيارة الرباعية الدفع. وقد وضعت تقنية الـ «هولوغرام» الثلاثية الابعاد في الصالة لتعطي لمحة عن السيارة.

وتعليقا على المناسبة، قال المدير العام لميرسيديس بنز لدى شركة ت. غرغور وأولاده سيزار عون «أردنا من خلال تصميم لاونج خاص بالـ M-Class ان نمنح مدعوينا من الصحافيين، فرصة التعرف على انفراد وعن قرب الى هذه السيارة الجديدة بالكامل وعيش أسلوبها الرياضي الفذ، وذلك بشكل أولي أي قبل الاطلاق الرسمي لها بعدما انتظروا وصولها طويلا. إننا واثقون من ان M-Class التي نجحت في استقطاب أنظار المعجبين ستكون الخيار رقم واحد للباحثين عن سيارة متقنة تلبي شغف القيادة».



مريان بابانيس
وسعد نعماني

السحب الأول على سيارة I10 من هيونداي



من اليمين: ابراهيم فرحات، وليد رسامني وعماد أبو درغم



من اليمين: رشيد رسامني، كارول حلاج، طوني رحيم وجنيفر عازار



وليد رسامني يسلم مفتاح سيارة هيونداي الى الراج جو اندراوس

أقامت شركة سنتشوري موتور كومباني لمناسبة إطلاق أحدث حملة ترويجية لسيارة هيونداي I10 للعام ٢٠١٢، حفلها الأول للسحب على سيارة هيونداي I10 في صالة عرضها الرئيسية في الزلعا بحضور زبائن هيونداي المميزين وممثلين عن وسائل الإعلام.

أجري السحب تحت إشراف مديريةية اليانصيب الوطني وكانت الجائزة من نصيب شركة كواليتي برايس ش.م.م. وهي شركة متخصصة بتوزيع المنتجات الطبية والأدوية. وتسلم المدير العام للشركة المذكورة جو اندراوس مفتاح السيارة الجديدة من رئيس مجلس إدارة سنتشوري موتور كومباني وليد رسامني.



من اليمين:
ميشيال المر
وايفا باسيل

فيلكس فيلر مديراً إقليمياً للمبيعات في أودي الشرق الأوسط



عيّنت أودي الشرق الأوسط مؤخراً فيليكس فيلر مديراً إدارياً إقليمياً لمبيعاتها، وكان يشغل لمدة أربع سنوات منصب مدير تطوير وكلاء أودي في منطقة الشرق الأوسط.

ويستند فيلر إلى ١٤ عاماً من الخبرة في تطوير نتائج الأعمال في صناعة السيارات الفارهة، كما أنه كان على رأس التطوير الناجح

للعديد من برامج المزايا الرئيسية لمنطقة الشرق الأوسط بما في ذلك أكاديمية أودي للإدارة وهي مركز أودي لتطوير مهارات الإدارة في المنطقة.

وفي هذا الإطار، علّق جيف مانيرينغ، المدير الإداري لدى أودي الشرق الأوسط: «يعتبر فيليكس إلى حد كبير صاحب موهبة صقلتها التجربة المحلية بعد انضمامه إلينا في دبي عام ٢٠٠٧ وأثبت وجوده كمدافع كبير عن فلسفة أودي الفنية. وانطلاقاً من منصبه السابق سوف يركز فيليكس اهتماماً كبيراً على سوق البيع بالتجزئة ويعمل على زيادة حجم المبيعات وضمان رضا العملاء وذلك انسجاماً مع استراتيجيتنا الرامية إلى إدخال البهجة إلى قلوب عملائنا».

مبيعات قياسية لـ «أودي الشرق الأوسط» خلال كانون الثاني

سجلت شركة أودي الشرق الأوسط AUDI ME أقوى مبيعات لشهر كانون الثاني (يناير) في تاريخها ببيعها ٦٩١ وحدة مثلت زيادة قدرها ٨ في المئة عن الفترة نفسها من ٢٠١١.

وقد عزز من هذه النتيجة الارتفاع الذي شهدته مبيعات أودي L A8 الفارهة بزيادة بلغت نسبتها ٨٠ بالمئة مع بيع ١٦٠ وحدة في شهر كانون الثاني (يناير) وحده، أما السيدان النخبوية أودي A6 فقد بيع منها ١٣٤ وحدة في كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢.



جيف مانيرينغ

AUDI ME

وفي هذا الإطار، علّق جيف مانيرينغ، المدير الإداري لدى أودي الشرق الأوسط: «إن نتائج كانون الثاني (يناير) ٢٠١٢ تعزز من التقدم الذي أحرزته أودي في العام ٢٠١١ وتساهم في تحقيق الهدف بأن تكون أودي علامة السيارات النخبوية الأولى في الشرق الأوسط. ونحن نسعى للحفاظ على هذا الزخم على مدار العام من خلال طرح منتجات جديدة، والاستثمار في شبكة الوكلاء، والالتزام برضى العملاء».

وتماشياً مع نتائج عام ٢٠١١، لا تزال الإمارات العربية المتحدة أكبر سوق لأودي في المنطقة مع بيعها ٢٥٨ وحدة، تليها المملكة العربية السعودية مع ١٦٤ وحدة مباعاً (+١٦ بالمئة)، والكويت مع ١١١ وحدة (+١٤٨ بالمئة). أما الزيادات الأخرى الملحوظة في المبيعات فتشمل العراق، حيث سجل وكيل أودي الذي افتتح صالة عرضه حديثاً نسبة نمو بلغت ١٨٠ بالمئة، وقطر (+١٠٠ بالمئة) وعمان (+٤٠ بالمئة).

بلغت ٥,١٧ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠

نمو ايجابي في مبيعات إنفينيتي في الشرق الأوسط

أظهرت أرقام المبيعات المحققة لشركة إنفينيتي نمواً ايجابياً بنسبة بلغت ٥,١٧ في المئة مقارنة بعام ٢٠١٠ وبلغ عدد المركبات التي تم بيعها في منطقة الشرق الأوسط ٤٥٩٦ مركبة.



وحققت بعض السيارات

مثل إنفينيتي «إم ٣٧/٥٦» زيادة هائلة في المبيعات بلغت ١٧٥,٨٨ في المئة لتكون بذلك السيارة الفاخرة الأسرع نمواً في فئتها. أما سيارة إنفينيتي جي ٣٧ المكتشفة فقد ارتفعت مبيعاتها بنسبة ٥٤,٥٥ في المئة. وبالإضافة إلى أداء إنفينيتي القوي في الأسواق التي تتمتع فيها بتواجد بارز، فقد حققت الشركة نجاحاً كبيراً بتوسعها في المملكة الأردنية الهاشمية، حيث ساهمت هذه الخطوة في تعزيز التواجد الجغرافي لعلامتها التجارية وأظهرت ارتفاع شعبية إنفينيتي في المنطقة والتزام الشركة بالنمو من خلال الأداء الملمح.

وقال مدير عام إنفينيتي الشرق الأوسط يورغن شميتز، «نحن سعداء جداً بتحقيق هذه الأرقام المتميزة في المبيعات في العام الماضي الذي كان عاماً صعباً بسبب الزلزال الذي ضرب اليابان في شهر آذار (مارس) عام ٢٠١١، والتي تُظهر أن إنفينيتي حققت تماماً تجربة المتمتع بالفخامة والأداء الملمح في القيادة التي يطلبها عملاؤنا. نحن متواجدون في منطقة الخليج منذ ثماني سنوات، وكل مانقوم به يتركز على تحقيق زيادة كبيرة في أسواقنا من جهة والعمل من جهة أخرى على تحقيق هدف خطة إنفينيتي متوسطة الأمد والمتمثلة بتحقيق حصة تبلغ ١٠ في المئة من السوق العالمية بين العلامات التجارية للسيارات الفاخرة بحلول عام ٢٠١٦».

BUMC تطرح سيارة "FORTUNER 2012"

مواصفات كاملة وديناميكية متقدمة لقيادة هادئة

طرحت BUMC الموزع الحصري لسيارات تويوتا في لبنان سيارة "FORTUNER 2012" ثلثية للطلب المتزايد باستمرار في أوساط الزبائن. وخضعت "FORTUNER 2012" لإعادة تصميم كاملة وجهزت بسبعة مقاعد بكامل المواصفات الفخمة التي أدخلت إليها حديثاً وهي جهاز تحكم آلي مزدوج بحرارة الجو، وراديو مع جهاز استقبال أسطوانات CD وMP3، وجهاز تحكم بالقيادة ودواليب من خليط معدني بقطر ١٧ إنشاً، ومرآيا قابلة للطي كهربائياً. أما المحرك فقوي بأربع أسطوانات قوة ٢٧٠٠ CC. وباتت سيارة "FORTUNER 2012" الفخمة، والديناميكية والمتقدمة تحظى بشكل لافت، بفضل تحسينات طالت التقويم والأضواء الأمامية، وتعزيز الأضواء الخلفية ومخففات الصدمات من الجهة الخلفية، فأصبحت هذه السيارة العائلية الرباعية الدفع تنطوي الآن على كل التحسينات اللازمة لقيادة هادئة. أما الداخل

العملي، فشاسع ومريح، ويمكنه التأقلم مع كل أنواع القيادة. وقد تكون قيادتها مناسبة للمشاريع كافة، بدءاً بالمسافات الطويلة والرحلات العائلية الكبيرة وانتهاء بالتنقل اليومي.



تجربة غير مسبوقه لعشاق الألعاب الإلكترونية من «دو» و«سوني بلاي ستايشن»



من اليسار: فريد فريديوني وروبرت فيسر

أعلنت «دو» و«سوني بلاي ستايشن» SONY PLAYSTATION®، في خطوة غير مسبوقه، عقدهما شركة تقدم دو بموجبها خدمات البيانات المتحركة مع جهاز PlayStation®Vita 3G وهو جهاز محمول ألعاب إلكتروني يتيح الألعاب المتحركة بتقنية 3G. بفضل جهاز الألعاب (PS Vita 3G) المعزز بالاتصال بشبكة دو للهاتف المتحرك، يحظى عشاق الألعاب بحرية الاستمتاع

بألعابهم المفضلة أينما كانوا ومتى أرادوا مستفيدين من ميزة تحديد الموقع أثناء اللعب، والبقاء على تواصل مع زملائهم المهتمين بالألعاب عبر شبكات التواصل الاجتماعي. ويتميز جهاز الألعاب (PS Vita 3G) بشاشة لمس قياس ٥ بوصات من نوع OLED، وشاشة لمسية خلفية ومقبض ألعاب وكاميرا أمامية وأخرى خلفية، وكما يتمتع اللاعبون بتجربة التقاط صورة على امتداد ٣٦٠ درجة واستخدامها كخلفيات في ألعابهم لاحقاً وذلك ضمن لعبة (Reality Fighters).

وللمناسبة قال روبرت فيسر المدير العام لـ SONY COMPUTER ENTERTAINMENT في الشرق الأوسط، وإفريقيا، وتركيا، والهند: «نحن سعيدون بهذه الشراكة مع «دو» باعتبارها شريكنا للاتصال بالشبكة في دولة الإمارات العربية المتحدة، وكلنا ثقة بأن شبكتهم المتطورة سترتقي باللعب الإلكتروني الجماعي (الشبكي) إلى مستوى غير مسبوق لعشاق هذه الألعاب».

من جهته قال الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في «دو» فريد فريديوني: «يمثل جهاز الألعاب Sony PlayStation® Vita 3G الجيل الجديد لأجهزة الألعاب الإلكترونية ونحن واثقون أن هذا الجهاز والقدرات المتميزة لشبكتنا تمثل تجربة استثنائية لهواة الألعاب. وكما اعتاد عملاؤنا فهم أول من يحصل على تجربة أحدث التقنيات وهو ما أردنا تحقيقه من خلال هذه الشراكة». أضاف: «باستخدام جهاز PlayStation®Vita 3G على شبكة بيانات الهاتف المتحرك الخاصة بنا (4G) HSPA+ سيتمكن المستخدمون من الاستمتاع بألعابهم المفضلة أينما كانوا في الإمارات».

ويمكن الحصول على جهاز الألعاب PlayStation®Vita 3G من مراكز مبيعات «دو» المنتشرة في أنحاء الإمارات كافة، وقد وفرت «دو» شريحة بيانات (SIM) مع كل جهاز ألعاب PlayStation®Vita 3G، ويستطيع العملاء تفعيل شريحة البيانات مجاناً لدى أي من موزعي خدمات دو المعتمدين، وتعبئة الرصيد بسهولة من خلال أحد خيارات تعبئة الرصيد الثلاثة السهلة (٧٥٠ ميغابايت بمبلغ ١٠٠ درهم، و٢ غيغابايت بمبلغ ٢٠٠ درهم، و١٢ غيغابايت بمبلغ ٥٠٠ درهم) وبذلك توفر دو لعشاق الألعاب في الإمارات قيمة غير مسبوقه في مجال الألعاب.

«دو» تحصد جائزة التميز في مجال حوكمة المؤسسات من ورلد فايننس عثمان سلطان: تطبيق الحوكمة انعكس على هويتنا المؤسسية

حصدت «دو» DU جائزة التميز في مجال حوكمة المؤسسات للعام ٢٠١٢ التي تمنحها مجلة «ورلد فايننس» WORLD FINANCE البريطانية المرموقة. وتأتي هذه الجائزة كتكريم دولي لجهود الشركة في مجال حوكمة المؤسسات لتنضم بذلك إلى ٥٣ شركة فقط في جميع أنحاء العالم تمثل نخبة المؤسسات على المستوى الدولي في مجال الحوكمة.



وقال عثمان سلطان، الرئيس التنفيذي لشركة دو: «نعتز بهذه الجائزة التي تعتبر انجازاً آخر ضمن سلسلة الجوائز التي حصلنا عليها في مجال الحوكمة، ومع كل إنجاز نجد أنفسنا أمام مسؤولية أكبر للبناء على ما حققناه ونؤمن أن سياسة الشفافية في تطبيق الحوكمة انعكست على هويتنا المؤسسية وتساعدنا على تحقيق أفضل أداء لمساهمينا. وسنظل ملتزمين على الدوام بتبني أفضل الممارسات في هذا المجال محافظين على مكانتنا كأكثر مؤسسات الشرق الأوسط وشمال إفريقيا التزاماً بمعايير الحوكمة المؤسسية».

والى جانب فوزها بجائزة «التميز في مجال الحوكمة المؤسسية» للعام ٢٠١٢ من قبل مجلة «ورلد فايننس» تصدرت «دو» مؤشر ستاندر آند بورز / حوكمة، S & P/HAWKAMAH للعام ٢٠١١ في مجالات البيئة والمجتمع والحوكمة المؤسسية، حيث صنفت كأكثر شركات الشرق الأوسط التزاماً بالمعايير المتعارف عليها في هذه المجالات.

يذكر أن «دو» تبني سياسة التزام ممنهجة بمعايير الحوكمة المؤسسية، وترى فيها جزءاً لا يتجزأ من هيكليتها. وهي تحرص على زيادة وتيرة المبادرات البيئية على نحو مطرد في أعقاب توجيهات توفير الطاقة التي أوصى بها أحمد بن بيات، رئيس مجلس الإدارة.

وقد ساهمت مختلف السياسات التي أدخلتها «دو» على نظامها الداخلي في تعزيز مستويات كفاءة وأداء مجلس إدارتها، بما في ذلك معايير إتاحة المجال أمام المدراء للاسترشاد تقدمها جهات متخصصة مستقلة، وتقييم مجلس الإدارة والتواصل مع حاملي الأسهم وسياسة الشفافية.

موبايلي تنجز اتفاقية إعادة تمويل بقيمة ١٠ مليارات ريال

عبد العزيز الصغير: تحقيق مداخل إضافية والحفاظ على الريادة

شرائح تتراوح مدة كل منها ٥ إلى ٧ سنوات والحصول على تسهيلات بنكية تصل قيمتها مجتمعة إلى ١٠ مليارات ريال.

وعلق رئيس مجلس الإدارة عبد العزيز الصغير بالقول «إن الغرض من هذه الخطة تحقيق مداخل إضافية للشركة من خلال الاستثمار في النمو والمحافظة على ريادة (موبايلي) في مجال خدمات البيانات والتطبيقات، وتأمين بنية تحتية متطورة تعتمد على أفضل التقنيات ذات السرعات العالية والتي تستوعب الإقبال المتوقع على خدمات البيانات».

أنجزت شركة اتحاد اتصالات «موبايلي» اتفاقية إعادة تمويل بقيمة ١٠ مليارات ريال مع ٧ مصارف محلية هي مجموعة سامبا المالية، البنك السعودي الفرنسي، البنك الأهلي التجاري، بنك الرياض، البنك السعودي البريطاني (ساب)، مصرف الراجحي، والبنك السعودي الهولندي، وذلك لإعادة تمويل المتبقي من قرض طويل الأجل بقيمة ١٠,٧٨١ مليارات ريال سعودي.

وبموجب هذا الاتفاق استطاعت (موبايلي) تحويل مجموعة قروض إلى قرض واحد طويل الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية يتكون من أربع

افتتاح الملتقى العربي للاتصالات بحضور وزراء عرب و ٢٠٠ مشارك



من اليمين: غسان حاصباني، وديع بويز، عثمان سلطان، كريم صباغ، أنور الفيتوري و KARIM ANTONIO LESINA



من اليمين: خالد بلخبور، نديم خوري، سعود الدويش، الوزير نقولا صحناوي، HAMADOUN TOURE ورؤوف أبو زكي



من اليمين: شربل عساف، مروان حايك والين كرم



من اليمين: نواف الشعلاني، رؤوف أبو زكي، مشارك، الوزير نقولا صحناوي، سعود الدويش، HAMADOUN TOURE وغسان حاصباني



من اليمين:
فراس أبي
ناصيف، ناجي
اندراس،
انطوان بستاني
ومروان حايك



من اليمين:
شربل عساف،
مروان حايك
والين كرم

رأى وزير الاتصالات نقولا صحناوي في افتتاح الدورة الـ ٣١ لمجلس الوزراء العرب للاتصالات والمعلومات التي عقدت في بيروت «أن التعاون العربي في الألفية الجديدة لا يكتمل من دون أن يبدأ بالتكنولوجيا الحديثة، لأننا نلج عصرًا لا تعرف حتى الدول المتقدمة آفاقه ولا تزال في طور اكتشافه».

وجمع الملتقى أكثر من ٢٠٠ مشارك من ٢٢ بلدًا وتقدم المشاركين عدد من وزراء الاتصالات وهم: محمد جميل الملا (السعودية) د. محمد سالم (مصر)، موسى بن حمادي (الجزائر)، د. أنور الفيتوري (ليبيا)، الأمين العام للمجلس الأعلى لتقنية المعلومات في قطر د. حصة الجابر، الأمين العام للاتحاد الدولي للاتصالات د. حمدون توريه، السى حشد من أهل القطاع تقدمه قادة كبرى الشركات العربية والأجنبية العاملة في قطاع الاتصالات والإنترنت وتطبيقاته المختلفة.

وكان استهل جلسة الافتتاح الرئيس التنفيذي لمجموعة الإقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي وهي الجهة المنظمة للملتقى.

شركة ICC تشارك في مؤتمر الشركاء المميزين لـ HP و MICROSOFT في ماليزيا



حلمي اللولو
ICC

شاركت شركة ICC ممثلة بالمهندس حلمي اللولو، بصفتها الشريك الذهبي لشركتي HP و MICROSOFT وكممثل وحيد من لبنان في مؤتمر MENA KEY PARTNER الذي أقامته شركة HP بالاشتراك مع MICROSOFT لشركائهما المميزين في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وذلك في العاصمة الماليزية كوالالمبور في الخامس عشر من الشهر الماضي.

وقد تناول المؤتمر التحديات المهمة التي تواجهها الشركات في منطقة الشرق الأوسط، مع التغييرات الحاصلة في المنطقة، مع تبادل الأفكار حول الحلول التكنولوجية الجديدة والمثالية للشركات لتعزيز كفاءة العمل وخفض التكاليف. وكان لشركة ICC حضور مميز، حيث أكد مكانة لبنان ودوره الاقتصادي كمصدر للكفاءات البشرية لمنطقة الشرق الأوسط.

أسرة «ألفا» تحتفل بإنجازاتها في ٢٠١١



الوزير نقولا صحناوي يلقي كلمته



من اليمين: مروان حايك، ميراى حايك والين كرم



يشربون نخب الحضور

احتفالاً بإنجازات العام الماضي، أقامت شركة ألفا ALFA بإدارة اوراسكوم تيلكوم حفل العشاء السنوي لأسرتها. وأحيا الحفل الذي أقيم في مجمع البيال النجم عاصي الحلاني. وشارك أسرة ألفا الإحتفال معالي وزير الإتصالات، نقولا صحناوي وفريق عمل وزارة الإتصالات، كما حضر الحفل رئيس مجلس إدارة شركة ألفا ومديرها العام، المهندس مروان الحايك والهيئة الإدارية في الشركة. وفي كلمة له، هنأ الحايك أسرة ألفا مجتمعة على كل الإنجازات التي قامت بها في الـ ٢٠١١ وفي مقدمها النجاح الكبير المتمثل بإطلاق خدمات الجيل الثالث (3G+) في فترة زمنية قياسية.



من اليسار:
عابدة نصر
الدين، روي بو
عبسي، نادين
عطالله، غريس
الخوري وكورين
الرز

١٦٠ مليوناً عدد مشتركى الاتصالات السعودية

سعود الدويش: تغطية الجيل الرابع ستصل الى ٦٥ في المئة نهاية ٢٠١٢

اعلن الرئيس التنفيذي لمجموعة الاتصالات السعودية المهندس سعود بن ماجد الدويش «ان تغطية الجيل الرابع لمناطق المملكة ستصل بنهاية ٢٠١٢ الى اكثر من ٦٥ في المئة، على ان تصل الى ٩٠ في المئة من اجمالي مساحة المملكة نهاية ٢٠١٤».



وأوضح ان الاتصالات

السعودية ستتمكن بنهاية ٢٠١٢ من ربط أكثر من نصف مليون منزل بتقنية FTTH وأكثر من مليون منزل بنهاية عام ٢٠١٤. وبذلك تهيئ للقطاعات الحكومية والخاصة كافة الاندماج والمضي قدماً للتحويل للاقتصاد الرقمي، مشيراً الى وصول عدد عملاء الشركة حول العالم الى ١٦٠ مليون مشترك تقدم لهم مختلف خدمات الاتصالات في ١١ دولة.

وألمح خلال عرضه لمنجزات المجموعة خلال الفترة الماضية الى ان المجموعة مستمرة في العمل باستراتيجية الريادة التي تركز فيها على ان يكون الابداع والابتكار عنوانين لها ومسعى للدفع نحو التحول الى الاقتصاد الرقمي وان نمكن القطاعات الحكومية والخاصة كافة لتحقيق ذلك.



جو كركور (أدوبي سيستمز المتحدة - الشرق الأوسط) : السوق اللبنانية الأهم بين الأسواق المستقبلية

مدير تطوير الأعمال في شركة أدوبي سيستمز المتحدة ADOBE SYSTEMS INCORPORATED في الشرق الأوسط جو كركور عرض لبرامجها المتميزة من بينها برنامج معالجة وتعديل الصور الشهير ADOBE PHOTOSHOP و ADOBE ACROBAT الذي ساهم في انتشار الوثائق والكتب والتقارير الإلكترونية وغيرها، واعتبر السوق اللبنانية الأهم بين الأسواق المستقبلية نظراً لتطلعات المستخدم اللبناني ومواكبته للتطورات التكنولوجية، مذكراً بدور الشركة التعليمي والتدريبي والاجتماعي، محذراً من استخدام برامج الشركة المقرصنة.

منافسة ذاتية

■ ماذا عن المنافسة مع الشركات الأخرى؟
- لا شك في ان هناك منافسة مع الشركات الأخرى، لكن شركتنا تستحوذ على الحصة الأكبر من السوق إذا لم نقل الحصة الكاملة، والمنافسة الحقيقية هي الذاتية حيث نعمل دائماً على تطوير برامجنا، بما يتلاءم ومتطلبات المستخدم لا سيما في ظل طفرة قطاع الهواتف الرقمية.

■ كيف أثرت الأحداث والإضطرابات التي وقعت في بعض الدول العربية على شركتكم لجهة حركة البيع والنتائج؟

- لا نفكر ان الأحداث التي حصلت أثرت على حركة البيع والشراء في الشركة، لكنها تعد بمستقبل أفضل، إذ بعد كل ثورة لا بد من فورة إصلاحية تغييرية على الأصعدة كافة.

اطلاع المستخدم وتوجيهه

■ بمّ تعد شركة أدوبي الأسواق العربية وكيف تنظر الى مستقبلها المهني؟

- سنعمل في الشركة على تعريب برامجنا مما يسهل عمل معظم الشعوب العربية. كما سنستمر في عقد اجتماعات وتنظيم محاضرات وندوات لعرض آخر وأحدث منتجاتنا، ليكون المستخدم على بيّنة منها وتوجيهه نحو كيفية استخدامها، الأمر الذي سيسهل عليه إنجاز أعماله بسرعة. ■

- السوق اللبنانية من أشهر الأسواق تطوراً والمستخدم اللبناني يتطلع لأن يبقى على بيّنة من كل التطورات في أي مجال تكنولوجي، وهذا ما سيضاعف مجهودنا لنكون دائماً على مستوى تطلعاته ونقدّم له كل ما يشبع رغباته التكنولوجية. فكان أن أطلقنا حسومات وصلت نسبتها الى ٧٠ في المئة على برامج «أدوبي» كي يتناسب والقدرة الشرائية للمستخدمين في كل من لبنان، مصر، الأردن وسوريا وبالتالي لكي يستطيع كل فرد الحصول على هذه المنتجات.

■ معظم الشركات تعاني مشكلة القرصنة، كيف تواجهونها؟

- لمواجهة مشكلة القرصنة، أطلقنا كما سبق وذكرنا حسومات وتخفيضات على جميع برامج «أدوبي» بهدف حصول الشركات والأفراد على هذه البرامج، كما وقدمنا حسومات خاصة لطلاب الجامعات والمدارس والمعاهد مع اطلاقهم دورياً من خلال ندوات ومؤتمرات على آخر منتجاتنا وكيفية استخدامها. مع العلم ان شراء برامج أدوبي بطرق غير شرعية وعن طريق القرصنة تعرّض هذه البرامج للفيروسات والملاحقة من قبل السلطات المعنية التي تعمل بجهد للحد من مشكلة القرصنة.

برامج رائدة

■ هل لنا بلمحة عن شركة أدوبي لبنان سيستمز المتحدة؟

- هي من أكبر شركات البرمجة المعلوماتية SOFTWARE عالمياً وانتشارها واسع ومعروفة ببرامجها الخاصة لا سيما المتعلقة بالجرافيكس والأنيميشن المتطورة وتعديل الصور «الفوتوشوب» و«أدوبي أكروبات» الذي ينشئ ملفات PDF الشهيرة، وتغطي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ولديها مكتب في دبي مضى على تأسيسه ثلاث سنوات.

■ قمتم بجولات عديدة ومنها الى لبنان، ما سبب زيارتكم هذه وما هي منتجاتكم الجديدة؟

-الهدف من وجودنا في لبنان لتكون على مقربة من المستخدم اللبناني، لا سيما وان الشعب اللبناني من الشعوب المتطورة المواكبة والمهتمة بالتطورات التكنولوجية. ومن أهم المنتجات التي سنقدمها ACROBAT و CREATIVE SUITE 5.5 وكيفية إخراج الصفحات للطباعة وصفحات الديجيتال.

حسومات متناسبة مع القدرة الشرائية

■ في راككم، بمّ تختلف السوق اللبنانية عن الأسواق العربية الأخرى؟

أحمد الجهني مديراً عاماً لفندق غولدن توليب الناصرية

عينت إدارة فندق غولدن توليب الناصرية في الرياض أحمد مبارك الجهني مديراً عاماً ابتداءً من مطلع كانون الثاني (يناير) الماضي. ويحمل **الجهني** دبلوماً في تكنولوجيا المعلومات من كلية كامبردج للتدريب على السياحة - بريطانيا، ودراسات عليا في إدارة الضيافة من جامعة باربيكان وبكالوريوس في إدارة الفنادق من كلية الاقتصاديات وعلوم الإدارة، جامعة العلوم التطبيقية الخاصة في الأردن.



وعمل **الجهني** لأكثر من ثلاث سنوات في قطاع الضيافة في المملكة العربية السعودية بفنادق هوليداي إن وغولدن توليب.

ويقع فندق غولدن توليب الناصرية في شارع المعذر (تقاطع طريق التخصصي وطريق الناصرية) ويتميز موقعه بقربه من مستشفى الملك فيصل التخصصي، وزارة التعليم العالي، وزارة الداخلية والمكاتب الحكومية المهمة الأخرى. ويتمتع بسهولة الوصول الى البنوك والسفارات ومكاتب شركات الطيران، إضافة الى قربه من مراكز التسوق الرئيسية، كما يبعد حوالي ٤٠ كلم من مطار الملك خالد.

ويتألف الفندق من خمس طبقات تتضمن ١٩٥ غرفة وجناحاً للنزلاء زودت بقائمة متنوعة من المحطات التلفزيونية والفضائية مع خط هاتف للاتصال المباشر انترنت لاسلكي، خزنة لحفظ المقتنيات الثمينة، نادٍ صحي بمفهوم جديد لعالم الاستجمام والراحة. إضافة الى مطعم القصر المتميز بالأناقة والفخامة وبتصميمه المميز حيث يتسع لأكثر من ٧٠ شخصاً ويقدم خدماته لغاية الثانية عشرة ليلاً، وجراند كافيه ويقع في بهو الفندق وهو مكان مثالي لقضاء أوقات الفراغ وعقد اجتماعات عمل صغيرة مع توفر خط الإنترنت.



الخطوط الجوية القطرية تهني لاعبة التنس ازارنيكا على فوزها ببطولة الدوحة

هنأت الخطوط الجوية القطرية، الناقل الرسمي لبطولة قطر توتال المفتوحة لتنس السيدات، لاعبة التنس المصنفة أولى عالمياً **فيكتوريا ازارنيكا** من روسيا البيضاء على فوزها بلقب البطولة هذا العام.



أكبر الباكر

رئيس الخطوط الجوية القطرية

أهم بطولة رئيسية تقام في الدوحة بعد بطولة التنس للرجال التي أقيمت مطلع شهر كانون الثاني (يناير).

وقال «لقد سعدنا بنقل نجومات التنس العالميات الى الدوحة للمشاركة في البطولة، ونتمنى ان يكن قد استمتعن بالضيافة العريقة التي تشتهر بها دولة قطر». وتسير الخطوط الجوية القطرية اليوم أسطولاً حديثاً مكوناً من ١٠٤ طائرات من الدوحة الى ١١٢ وجهة رئيسية للسياحة والعمل في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ وأميركا الشمالية والجنوبية.

وجدير بالذكر ان القطرية حققت العام الماضي العديد من الإنجازات من بينها تدشين ١٥ وجهة جديدة إضافة الى فوزها بلقب «طيران العام» من مؤسسة سكاى ترانس المرموقة.



ازارنيكا مع طاقم ضيافة الخطوط الجوية القطرية

ترشيح فندق مينا الرياض لجائزة «أفضل ضيافة»

تم اختيار فندق مينا الرياض ليكون احد المرشحين ضمن مجموعة افضل فنادق رجال الاعمال والشركات من فئة اربعة نجوم للفوز بجائزة «أفضل ضيافة» HOSPITALITY BEST OF THE BEST AWARDS التي ستقام في ٢ ايار (مايو) ٢٠١٢ في فندق ميدان - دبي.

يقع فندق مينا في شارع العليا في منطقة الاعمال المرموقة في الرياض ويقدم غرفا مكيفة مع خدمة «الواي فاي» المجانية. تحتوي جميع الغرف على حمام خاص ومكتب ومساحة للجلوس. يضم الفندق مطعم «الرحاب» AL REHAB ومقهى «كافيه إن» CAFE INN. وتشمل خدمات المرافق التي يوفرها الفندق صالة ألعاب رياضية، تأجير السيارات ومواقف مجانية.

نشير الى ان المدير العام للفندق هو السيد **راجي ابو غانم**.



راجي ابو غانم

مينا الرياض



مساعداً السعيد (شركة الخزامى للإدارة AKMC - السعودية)؛

منافسة حادة بين فنادق المملكة خلال ٢٠١٢

«الخزامى للإدارة» AKMC شركة مساهمة مقرها الرياض وتمارس نشاطها في إدارة وتمويل وتطوير العقارات في السعودية والشرق الأوسط. الرئيس التنفيذي للشركة الذي يتمتع بخبرة معمقة في المجال السياحي السيد مساعداً السعيد لاحظ توجهاً للاستثمار الداخلي في منطقة الخليج، متوقعاً منافسة حادة بين الفنادق العاملة في المملكة، نافياً وجود أي دور لهيئة السياحة في التسويق السياحي للمدن السعودية، مذكراً بعائق عدم الحصول على تأشيرات دخول باسم الفندق.

نطالب هيئة السياحة بدراسة أسعار الفنادق والخدمات التي توفرها لروادها

عروضات صيفية

■ في رأيكم هل سياسة افتتاح فنادق جديدة غير فاعلة؟
- لا يتمثل التحدي بافتتاح الفنادق الجديدة بل بنوع المنافسة، فافتتاح فنادق حكومية لا تبحث عن ربحية سينعكس سلباً على نمو القطاع خصوصاً وان القطاع الحكومي لا ينافس القطاع الخاص بل يدعمه.
■ هل انتم في صدد اطلاق برامج وعروضات معينة مع اقتراب موسم الشتاء؟
- يقدم الفندق عادة عروضات خلال فصل الصيف، بمعنى ان الفنادق لا تحتاج الى حملات دعائية وترويج خلال فصل الشتاء.
■ ما هو دور الهيئات السياحية في دعم اعمالكم، وهل من مطالب ترفعونها لها؟
- أرى ان هيئة السياحة لم تلعب دوراً فاعلاً لناحية التسويق السياحي للمدن لغاية الآن.
كما وانه منذ تأسيس الهيئة لغاية الآن لم نلاحظ أي تغييرات جذرية في قطاع السياحة والفنادق، فالهيئة مناخ مستقر للعمالة الوافدة أو المقيمة في المملكة.
من جهة أخرى، نطالب الهيئة بدراسة أسعار الفنادق والخدمات التي توفرها.

عائق الحصول على تأشيرات

■ كيف تقوّمون نتائج العام ٢٠١١ مقارنة بالعام ٢٠١٠؟
- كان العام ٢٠١١ مليئاً بالتحديات خصوصاً خلال ربعة الأول، إضافة الى النتائج التي جاءت أسوأ مما كانت عليه في ٢٠١٠ جراء التضخم وتراجع الإيرادات نتيجة الأوضاع السائدة في المنطقة خصوصاً خلال النصف الأول.
■ هل تستفيدون من امتلاككم مركز الفيصلية للمؤتمرات؟
- ثمة معوقات تترصدنا كفندق مصرح له بعقد المؤتمرات، خصوصاً لجهة منعنا من الحصول على تأشيرات دخول باسم الفندق.
■ ما هي أبرز القرارات التي اتخذتموها خلال انعقاد مجلس إدارة الشركة؟
- أبرز ما ناقشه مجلس الإدارة إنشاء فندق الخزامى الجديد في مركز الخزامى والذي من المتوقع ان ينتهي العمل به مع نهاية ٢٠١٣. وهذه الخطوة تعتبر من أبرز مقررات مجلس الإدارة والتي تتطلب مجهوداً جباراً لتحقيقها. ■

توجه نحو الاستثمار الداخلي

■ كيف تقوّمون وضع قطاع السياحة في بلدكم؟ وهل تأثرت حركة النزلاء بالأوضاع السياسية التي شهدتها بعض الدول العربية؟
- لا شك في ان ثورات «الربيع العربي» أثرت على القطاعات كافة وخصوصاً القطاع السياحي. ومن أبرز الانعكاسات الاقتصادية لتلك الثورات، بروز التوجه الى الاستثمار الداخلي في منطقة الخليج، الذي جعل المنافسة تشد بين المستثمرين.
■ ما هي الإستراتيجية التي تعتمدونها في الشركة؟
- نتبع استراتيجية التركيز على قسم الضيافة وتوفير أفضل الخدمات للنزلاء.
■ ما هي خططكم المستقبلية بعد افتتاح الأجنحة الجديدة لفندق الخزامى مؤخراً؟
- نسعى الى تجديد الأجنحة الشمالية للفندق، إضافة الى ان الشركة ستنقل خلال العام ٢٠١٢ فندق الخزامى من مقره الرئيسي الى مركز الخزامى.
أما الأرض المشيد عليها الفندق حالياً فستستخدم مستقبلاً لبناء أبراج سكنية.

استيعاب فنادق جديدة

■ كيف كانت نسبة الإشغال العام الحالي وهل انتم راضون عن نتائجكم؟
- حققت فنادق الرياض نسبة إشغال تراوحت بين ٥٥ و ٧٥ في المئة، أما فنادقنا فقد حققت نسبة إشغال بلغ متوسطها ٧٠ في المئة.
هذا ويشهد العام ٢٠١٢ منافسة شديدة بين الفنادق، مع افتتاح فندقي «الريتز كارلتون» و«كمبنسكي» وفنادق مركز الملك عبدالله وفندق البوابة الاقتصادية وفنادق مشروع غرناطة.
■ كيف ستواجهون ظاهرة نشوء الفنادق الجديدة في الرياض؟
- سنسعى الى إنشاء فنادق جديدة وتجديد الفنادق القديمة، خصوصاً وان الرياض لا تزال تستوعب إنشاء فنادق جديدة في حال اعتماد خطة سياحية مدروسة وعدم التركيز فقط على المواسم السياحية في الرياض، مع الأخذ بالاعتبار ان نسبة الإشغال تبلغ ذروتها في موسم الحج حيث تنتشط معظم القطاعات في الرياض وتتحسن نسبة الإشغال الفندقي فتصل الى ٩٠ في المئة وأحياناً الى مئة في المئة.

سفير فرنسا يكرم انجليك شرتوني في قصر الصنوبر



سفير فرنسا دوني بييتون برفقة ضيفة الشرف انجليك شرتوني خلال العشاء في قصر الصنوبر



انجليك بين غابي أبي صعب ودينيز صفا



من اليمين: ميشال دي بسترس، انجليك شرتوني وريمون جبر

أقام سفير فرنسا دوني بييتون مأدبة عشاء عامرة في قصر الصنوبر على شرف «الملكة انجليك شرتوني» وذلك بحضور ستين مدعواً من بينهم نواب وسفراء ورجال أعمال بارزين منهم: المحامي عبد اللطيف الزين، الدكتور رياض رحال، جان تامر، خليل فتال، ريمون جبر، جورج سيام، ميشال دي بسترس... وفي كلمة ألقاها للمناسبة، حيا ممثل الدولة الفرنسية في لبنان ضيفة الشرف السيدة الكبيرة انجليك المعروفة بذوقها الرفيع وأناقته النادرة على جميع الأصعدة.



ليلي الصلح حماده وصاحبة الدعوة نادرة نجم، ووقوفاً منى قربان سميرة



ميراي فارس بويز

تقدم المجتمع

إطلاق لجنة المرأة والطفل في كسروان الفتوح مع النائب جيلبرت زوين

بدعوة من النائب جيلبرت زوين وخلال جمعة مميزة ضمت وجوهاً نسائية بارزة في المنطقة تبعتها حفلة «براناش» في قصر موريس زوين في غزير - المعاملتين، تم اطلاق لجنة المرأة والطفل في كسروان الفتوح المنبثقة من جمعية موريس زوين الخيرية وهي تعنى في شكل خاص بجميع مشكلات المرأة وطفلها في قضاء كسروان - الفتوح.



تسعى اللجنة الى تنظيم حملات توعية للمرأة الكسروانية من خلال تنظيم ندوات في قضاء كسروان الفتوح تتناول المواضيع الاجتماعية التي تطاول المرأة والطفل، ومنها على سبيل المثال ندوات تثقيفية على أشكال التمييز ضد المرأة والمطالبة بمبدأ المساواة مع الرجل وندوات تعرض للقوانين ومشاريع القوانين التي تم تقديمها في مجلس النواب كقانون حماية المرأة من العنف الأسري وقانون حماية الأحداث وأطفال الشوارع واقتراح قانون الكوتا النسائية والكثير غيرها وكافة الأفكار والاقتراحات التي تقدمها اللجنة وفي روزنامتها أيضاً محاضرات عن التغذية والمشكلات البيئية بالإضافة الى تنظيم حفلات ترفيهية دورية ونشاطات ثقافية فنية وأدبية وموسيقية وإنشاء حداث عامة واعطاء دروس تربية مدنية وتنسيق زهور وتنظيم دورات تدريبية للنساء حول الإسعافات الأولية. كما تسعى اللجنة الى تقديم النصائح إذ تؤمن الاختصاصيين والمعالجين النفسيين للنساء والأطفال وتقدم النصائح القانونية من خلال اللجوء الى محامين متخصصين.

حفل لنادرة نجم على شرف ليلي الصلح حماده

لأنها سيدة خير وإحسان، كرمّت رئيسة جمعية الشابات المسيحيات ومؤسسة العديد من الجمعيات الإنسانية نادرة نجم الوزيرة السابقة ونائب رئيس مؤسسة الوليد بن طلال الإنسانية ليلي الصلح حماده في حفل غداء أقامته بمطعم «ام شريف» في الأشرافية المحجوزة للمناسبة. رحبت نادرة بحفاوتها المعهودة بضيافة الشرف والسيدات المدعووات محاطة بكريمتها نهى نجم - جد.

نذكر ان ولاية السيدة نادرة نجم تنتهي هذا الشهر لتحل مكانها السيدة ادي لمع. وتستعد سيدات جمعية الشابات لاقامة حفل تكريم على شرف السيدة نجم تقديراً لها ولما حققتها من انجازات للجمعية ولما تقدمه من عطاءات على كل الاصعدة الاجتماعية والانسانية والثقافية.

د. نجاد رينيه مينا وكريستيل فريد جبران: خطوبة «ملائكية» وملوكية



الخطيبان السعيدان

سهرة سماوية «ملائكية» وملوكية دعا اليها فريد وريتا جبران في مطعم "LE CIEL" أي «السماء» الشامخ على أعالي فندق الحبتور لمناسبة خطوبة ابنتهما الفتاة كريستيل وحبیبها الوسيم الدكتور نجاد مينا المقيم في قطر، نجل الدكتور رينيه وانجيل مينا. جمع من الأهل والمقربين شاركوا في العشاء الأنيق الذي تميّز بالتنظيم الدقيق والأجواء الفرحة والديكور الرائع من شموع وباقات الأوركيد وملائكة من الكريستال موزعة على الطاولات عبارة عن هدايا تذكارية للمناسبة السعيدة.

ألف مبروك لكريستيل ونجاد وعائلتيهما الكريمتين.



مع عائلة كريستال



مع عائلة نجاد



يقطعان قالب الحلوى

هيلين سيغارا وكارول سماحة تغنيان «الشعور بالحب» مع أطفال في حفل الجمعية اللبنانية لرعاية المعوقين في البيال

لدعم الأشخاص ذوي الإعاقات البصرية الشديدة أو الكاملة في لبنان، قررت الجمعية اللبنانية لرعاية المعوقين انشاء قسم خاص بهذه الفئة من الناس المبعدة في مركزها «مجمع نبيه بري لتأهيل المعوقين» في الصرند - جنوب لبنان والذي سيكون مجهزاً بمجموعة متنوعة من التقنيات الحديثة لتدريب وتعليم ذوي الإعاقات



لمسة حنان للبنانية الأولى وفاء سليمان والسيدة رنده بري لفئة من الجمعية

البصرية الشديدة أو الكاملة وخصوصاً الطلاب منهم حيث سيمكّنهم من الحصول بسهولة على الموارد التعليمية والالكترونية المتاحة. لذا وفي سبيلهم ولتغيير نظرة المجتمع تجاههم، دعت الجمعية اللبنانية لرعاية المعوقين الى حفل عشاء خيري ليل الخميس ٩ شباط الفائت في قاعة بافيون رويال - بيال وسط بيروت. عاد ريعه لإنشاء هذا القسم المهم. حضرت الحفلة التي قدمها الإعلامي جورج قرداحي، اللبنانية الأولى وفاء سليمان والسيدة رنده عاصي بري مؤسسة ورئيسة الجمعية اللبنانية لرعاية المعوقين، وحل الموسيقار العربي عمار الشريعي ضيف شرف الى جانب عدد كبير من الشخصيات الرسمية والفاعليات الاجتماعية.

أقيم الحفل تحت شعار «الشعور بالحب» وبدأ بقطعة فنية رائعة قدمها بعض الأطفال من ذوي الإعاقات البصرية الشديدة تلاها فقررة تكريم الفنان عمار الشريعي تقديراً لإنجازاته وعطاءاته العديدة التي كانت دافعاً قوياً لتخطي إعاقته البصرية.

بعدها قدمت فقرتان فنيتان راقيتان أولهما مع المغنية الفرنسية هيلين سيغارا وثانيهما مع المغنية اللبنانية كارول سماحة فأدت كل منهما باقة من الأغاني المعروفة لفترة تجاوزت الـ ٤٠ دقيقة. وفي نهاية البرنامج كانت التومبولا مع توزيع جوائز قيمة على الفائزين المحظوظين.



ليلي الصلح حماده والدكتور محمد جواد خليفة



الموسيقار عمار الشريعي يتسلم درعاً تقديرية من السيدة بري بحضور الإعلامي جورج قرداحي

اللبنانية السويسرية استضافت العاملين فيها وكرمت كبيرهم



من اليمين: انطوان جمال، باولا فرعون، ميشال فرعون، لوسيان لطيف، هشام خرما، ميشال نجيم، بولا عبد المسيح، ارنست شويري، مارون قرم واقفاً، بيار بشواتي، رولان خزاقة، جاد بدرو، ماري الأسمر وأدي دورليان

انطوان جمال
يتسلم جائزة
تقدير من ميشال
فرعون
ولوسيان لطيف



من اليمين:
جاد بدرو،
مايا مطر، ادي
دورليان،
ماري الأسمر
وجويل جمال



من قسم
التأمين
على
الحياة
وقسم
الإدارة
العامة



رين رياشي
وميشال نجيم



لوسيان لطيف جونيور يلقي كلمة



ميشال فرعون يلقي كلمة

برعاية وحضور رئيس مجلس ادارتها معالي الوزير ميشال فرعون، وكريمته الأنسة باولا فرعون ومديرها العام السيد لوسيان لطيف جونيور جمعت الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO-SUISSE جميع العاملين فيها الى مأدبة جرى خلالها تكريم احد اركانها القدامى انطوان جمال والذي مضى على انضمامه الى الشركة ٥٠ عاماً.

وقد تخلل الحفل ثلاث كلمات، أولى للمدير العام السيد لوسيان لطيف جونيور الذي استعرض انجازات الشركة خلال السنوات الاخيرة وانجازات العام ٢٠١١ وقال انها ثمرة الخطط والرؤية الجديدة للشركة المدعومة من رئيس مجلس الادارة الوزير ميشال فرعون. واعرب لطيف عن تقديره للذين ساهموا في تلك الانجازات وخصّ منهم بالذكر انطوان جمال الذي امضى في الشركة ٥٠ سنة.

ثم كانت لمعالي الوزير ميشال فرعون كلمة تمنى فيها الصحة والعافية للموظفين وللشركة خاصة وللبنان عامة، ثم تحدث عن معرفته بانطوان جمال الذي بدأ التعاون معه منذ ٢٥ عاماً، وصفه الوزير فرعون بذاكرة «اللبنانية السويسرية» اذ انه يستذكر كل المحطات المهمة والعمليات الكبيرة في تاريخ الشركة، متمنيا ان يبقى السيد جمال بين عائلة ليبانو سويس لانّه يشكل حجر الاساس فيها. كما نوّه فرعون بالمستوى الذي بلغته الشركة شاكراً للموظفين جميعاً تفانيهم في خدمتها.

وكانت الكلمة الختامية لانطوان جمال الذي تحدث عن مسيرته التي بدأت قبل خمسين عاماً في «اللبنانية السويسرية» وقال ان الشركة كانت تضم حينئذ ١٥ موظفاً وتقع في شارع ALLENBY. وقال جمال انه عاصر خمسة رؤساء مجلس ادارة من بينهم المرحوم بيار صحنواوي الذي وضع حجر الاساس للصرح الذي بنته الشركة. وقال ان الوزير ميشال فرعون حمل من بعده الشعلة وهو يقود الشركة باقتدار. وتمنى جمال للفريق الشاب في الشركة التحلي بكثير من الصبر والسعي في اداء رسالتهم المهنية بغية الوصول الى اهدافهم المنشودة.

وبعد القطع التقليدي لقالب الحلوى احتفاءً بالمناسبة، جرى سحب على اسماء الموظفين الذين نالوا جوائز قيمة.



فروع الشركة وإعادة التأمين



من اليمين: رولان خزاقة وجاد بدرو



من اليمين: هشام خرما، ماري الأسمر، انطوان جمال، ميشال فرعون،
لوسيان لطيف جونيور وباولا فرعون يقطعون قالب الحلوى



جويل جمال، جوانا جمال، مارسيل جمال، صوفي جمال فيكاني،
انطوان جمال، ميشال فرعون ولوسيان لطيف



ماري الأسمر، لوسيان لطيف وأدي دورليان



جوزف شديد



طاولة قسم التسويق



طاولة القسم التقني - الإكتتاب



طاولة القسم
الإداري
والمحاسبة
والمعلوماتية



طاولة
قسم التأمين
على الحياة



الفايزون بجوائز التومبولامع لوسيان لطيف جونيور



طاولة قسم حوادث السيارات

اللواء أشرف ريفي يكرم د. سلوى غدار يونس



اللواء ريفي يسلم درعاً تقديرية الى الدكتورة يونس

كرّمت مديرية قوى الأمن الداخلي بشخص اللواء أشرف ريفي الدكتورة سلوى غدار يونس بمنحها شهادة ودرعاً تقديرية وذلك لمناسبة تكريمها من الجامعة الأميركية في لندن ومنحها الدكتوراه الفخرية في العلوم الإنسانية وإدارة الأعمال ونيلها لقب «المرأة ألقان وأحد عشر ٢٠١١ ميلادي» من جامعة الحضارة الإسلامية في العالم لما قدمته وتقدمه من خدمات مميزة في عالم الإقتصاد والأعمال والاستثمار والأعمال الإنسانية في لبنان والبلاد العربية.

الغداء السنوي لمجموعة الاعتماد المالي



من اليمين: ايلي فاخوري، فادي فاخوري، فابيو فاخوري، ياسمين فاخوري وادواردو فاخوري

أحيت مجموعة الاعتماد المالي غداءها السنوي في مطعم مهنا أنطلياس بحضور رئيس مجلس الإدارة **إيلي فاخوري** وجميع المساهمين ومدراء الفروع والموظفين، وكانت مناسبة للإلتقاء ضمن أجواء ودية وعفوية بحيث شعر الجميع بالانتماء إلى عائلة واحدة. ومجموعة الاعتماد المالي تضم مؤسسات مالية تقدم كافة الخدمات المالية من القروض والتسليفات الشخصية والمؤسساتية والحسابات الائتمانية والاعتمادات على أنواعها والوساطة المالية والخدمات المصرفية الخاصة. وتتضمن المجموعة فروعاً عديدة في أنحاء لبنان كافة وتتميز بخدماتها السريعة والشفافية في التعاطي مع الزبائن والثقة التامة في التعامل، وهي خاضعة للجنة الرقابة على المصارف ومدرجة ضمن الرقم ٢٦ للاعتماد المالي ش.م.ل. والرقم ٤٠ للاعتماد المالي انفتست ش.م.ل. لدى مصرف لبنان.

عيد الحب وميلاد سعيد الى مائدة تيريز ايكو



لمناسبة عيد الحب والمحبين دعت تيريز ايكو الى عشاء سخي وموسيقي في مطعم «لومايون» في الأشرفية. أحيت السهرة مطربة شابة تغنت بالعشق على طريقتها وتوج الطعام بقالب كاتو على شكل قلب قطعته القرية كارولين ايكو على أنغام الهابي بورثداي محاطة

بشريكةا جوزف مارون والأصدقاء. وكان بينهم نقيب المحامين السابق انطوان قليموس وعقيلته صونيا، المهندس انطوان ولولا أبو عتمه، سمير وكوليت قسيس، منير ونورما بازرجي، المحامي سمير وأيدي لمع، روبير ومي أبو فاضل، الدكتور ادوار ورنده مخول، صلاح وايغيت غرزوزي..



من اليمين: روجيه فغالي، مايا قيسي، غابي كنج، وادواردو فاخوري ولينا حسن



من اليمين: وادواردو فاخوري، ايلي فاخوري ونديم قيسي

١٥٠ سيدة في ضيافة ايدي لمع في «لامارينا»

مئة وخمسون مدعوة كنّ على الموعد في حفل غداء أقامته اللطيفة ايدي لمع يوم الاثنين ٦ شباط الفائت في نادي لامارينا - الضبيه. الاستقبال كان دافئاً والطقس ربيعياً وازدانت صالات الطعام ولعب الورق بباقات من الأزهار الرائعة من تنسيق ايرين عبد النور اي «ايرا فلورا».

امتدت الحفلة الناجحة حتى ساعة متأخرة وضمت باقات من السيدات منهن: حياة ارسلان، الكسا قيامه، مادلين شكور، ليلي أبو شقرا، هند برهوم، فيفيان كريكوس، جيزيل بربري، امل سليمان، جورجيت خوري، ميمو سعيد، فيفيان حجار، دوللي حكيم، جيسي تحومي، ليلي دحداح، بولا كتر، سيده أيوب، مي نصرالله، جاكلين ربحانا، ماغي ريشا، فاديا كرباج والين بابازيان...



طوني كعدي وهلا سماحه

اجمل اعراس الاردن: فادي ابو نحل وهبا يونس علي



العروسان

شهدت العاصمة الاردنية حفل زفاف هو الاجمل في بداية العام ٢٠١٢، انه زفاف الشاب الوسيم الموهوب فادي غازي ابو نحل والأنسة الوسيمة الراقية هبا يونس علي.

وبحضور حشد كبير من أقرباء واصدقاء العائلتين الكريمتين الذين جاؤوا من الاردن والخارج في ٢٣ شباط (فبراير) الماضي للمشاركة في حفل الزفاف الرائع والمميز الذي عقد في فندق الميريديان في عمان، وقد سبقه حفل ساهر ادخل الفرح الى قلوب المشاركين.

بدا العروسان في قمة فرحهما وسرورهما لهذه المشاركة الشبابية السعيدة والتي دام الاحتفال بها ثلاثة ايام متواصلة: في ٢٣ شباط حفل عشاء في الميريديان، وفي ٢٤ شباط زيارة للعروسين والمدعوين الى الآثار الرومانية والمتاحف وجبل نيمو وكنيسة مار جرجس وغداء انتهى في زيارة البحر الميت وبكوكتيل سخي.

في ٢٥ شباط اقيم الحمام التركي للعريس حيث غسله اصدقائه على طريقتهم المحببة و«الثأرية» من عريسهم الفار من العزوبية.

عرس الشباب والوسامة والثقافة، كان الاجمل كما وصفه المشاركون الذين اشبعوا الاهل قبلات التهنئة والتبريك.



من اليسار: عماد عبد الخالق، عصام عبد الخالق وقرينته وعلي الوزني



من اليمين: رومل طباجه، ماجد عقل، احمد طباجه، ريم ابو نحل وروان طباجه



كامل وملاك ابو نحل مع غازي جونيور وليان ابو نحل



ياسر البحارنه وقرينته وطفلهما الوسيم



من اليسار: روبرت جنفزيان، بيار سلامه ونبيل قطران



الرقصة الافتتاحية



من اليمين: غازي جونيور ابو نحل وتقي جونيور البحارنه



اهل العروسين يستقبلون المدعوين



من اليسار: هاني عبود، يعقوب صوالحة، السيدة عبود والسيدة صوالحة



من اليسار: جمال العوامله وقرينته، حاتم حسين، جو عازار وقرينته والسيدة حسين



من اليسار: خالد وكمال ابو نحل



من اليسار: وائل الخطيب وعلي الوزني



جمال يونس السيد وقرينته



زهير العطوط وقرينته



رومل طباجه وقرينته عبير



من اليسار: جان وبيتر شويري



يزيد بيطار وقرينته

من اليمين: محمد الخطيب، عمرو السرطاوي، صخر الخطيب وEMIR ERGUNER



من اليسار: مفيد سكر، ميس سكر، سمير سكر وقرينته

مملكة البحرين كانت على الموعد واستضافت المؤتمر السنوي الثامن للتأمين في الشرق الأوسط

عبد الرحمن الباكر: دول مجلس التعاون الخليجي خصصت ٩٦٠ مليار دولار أميركي لتنفيذ مشاريع اعمارية خلال السنوات العشر القادمة



من اليمين: طارق عواد، مارون مراد، نجيب بحوث، وليد الحوت، أيمن الحوت وجميل بهو



من اليمين: عبد الخالق رؤوف خليل، الشيخ عبدالله آل ثاني، ابراهيم الرئيس، ياسر البحارنة، نبيل حجار، نبيل قطران وناذر المنديل

أقطاب التأمين ناقشوا الأوضاع الراهنة لصناعة التأمين في العالم وقدموا توصياتهم دعوة الى الدول العربية لتوحيد قواعد المحاسبية لشركات التكافل

المنامة - البحرين اميل زخور وسيمون شحاده

كما في مثل هذا الوقت من كل سنة، كانت مملكة البحرين على موعد مع المؤتمر السنوي الثامن للتأمين في الشرق الأوسط 8TH ANNUAL MIDDLE EAST FORUM فانعقد في فندق الخليج GULF HOTEL يومي ٧ و٨ شباط (فبراير) ٢٠١٢ برعاية مصرف البحرين المركزي ممثلاً بعبد الرحمن الباكر المدير التنفيذي لرقابة المؤسسات المالية وحضور الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل وزهاء ٤٠٠ مشارك من ممثلي شركات التأمين والإعادة والوساطة في العالم.

وقد اختار منظمو المؤتمر شعار «تعزيز القدرة التنافسية وبناء القدرات مسألة حيوية لنمو قطاع التأمين في الشرق الأوسط» عنواناً للمؤتمر.



من اليمين: د. باسل الهنداوي، محمود الصوفي، يونس جمال السيد ود. عبد العزيز العريعر



من اليسار: حسين شرف، يوسف القارح، غسان مروش، MARK GREEN WOOD، من اليمين: خالد المغيصيب، شكيب أبو زيد، احمد العمادي، توفيق شهاب، يحيى نور الدين، فؤاد عزيز وفادي الخطيب



من اليمين: خالد المغيصيب، شكيب أبو زيد، احمد العمادي، توفيق شهاب، يحيى نور الدين، فؤاد عزيز وفادي الخطيب



من اليسار: ANDREW SMITH وعبد الرزاق الوهيب

من اليمين: جاسم المفتاح، STEVE DIXON
وخالد المغيبيعبد الرحمن الباكر
يلقي كلمته

من اليمين: محمود الصوفي و R.THAMODHARAN



من اليمين: PHILIP DOMINIC و BRUCE AITKEN



من اليمين: ماجد عقل وعمر خافييه بابا

الهيئات الناظمة للمصارف وشركات التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا مدعوة في هذه الظروف الى تقوية الأطر والقواعد التي ترعى أعمالها. وفي هذا السياق أعد مصرف البحرين المركزي بكونه الهيئة الناظمة لقطاع التأمين أنظمة جديدة ترعى أصول تعيين ممثلي الشركات ووسطاء التأمين». وأضاف الباكر: في ما يتعلق بشركات التكافل هناك حاجة لتطبيق معايير حسابية خاصة بتلك الشركات في سائر أنحاء دول الشرق الأوسط وشمال افريقيا».

A NEED TO IMPLEMENT TAKAFUL SPECIFIC ACCOUNTING PRACTICES IN ALL MENA COUNTRIES.

أضاف: نحن نرحب بشركات التأمين والإعادة التكافلية والتقليدية

عبد الرحمن الباكر: أفساط التأمين في العالم ٤ آلاف مليار دولار ودول ال BRICS في الطليعة

افتتح المؤتمر بكلمة لراعي المؤتمر مصرف البحرين المركزي حيث تحدث ممثله عبد الرحمن الباكر الى المشاركين مرحباً، ثم قال «ان صناعة التأمين تلعب دوراً مهماً على المستوى العالمي، حيث تنتج واردات بقيمة ٤ آلاف مليار دولار أميركي. وتسجل الدول الناشئة لا سيما دول البرازيل وروسيا والهند والصين وجنوب افريقيا (BRICS) تنامياً ملحوظاً لاقتصاداتها بما في ذلك قطاعات التأمين فيها، وتستمر دول الشرق الأوسط في تحقيق نسبة نمو متصاعدة لأفساط التأمين فيها».

وقال «ان الأزمة المالية التي تعاني منها مناطق عديدة في العالم تشكل مناسبة لتقصي نقاط الضعف في البنى الاقتصادية، وان

من اليسار: ابراهيم الرئيس، ROY GUILMOUR
و VIVEK WATHOO

من اليسار: أسامة عبد الوال وأيمن العجمي

من اليسار: جوزف قطران، عصام الأنصاري
وفاضل السبع



من اليمين: مورالي، D.ARYA، سناء الدرازي وأسامة عبد العال



من اليسار: ايلي بو شعيا، انطوني نعوم، عمر حمزه وحسن القيسي



من اليمين: حامد مبروك ووسيم الدرّة



عبد الخالق رؤوف خليل وهانيا عبد الجليل



من اليسار: مارون مراد وصلاح المعراج



من اليمين: دافيد يوسف، GEORGES OOMEN، MARK WATERFIELD وجمال حمزه



من اليمين: ETIENNE COMON، يوسف القارح وAJAY SHARMA

على السواء. وقال **الباكر**: ان دول مجلس التعاون الخليجي خصصت ٩٦٠ مليار دولار أميركي لإنشاء مشاريع جديدة سوف تنفذ خلال السنوات العشر القادمة.

وقد تمحور الحديث خلالها حول الاتجاهات الرئيسية لقطاع التأمين العالمي. وتضمن المؤتمر هذه السنة مناظرة شارك فيها كل من **مارون مراد** الرئيس التنفيذي لشركة زيورخ للتأمين ZURICH، و**ياسر البحارنة** الرئيس التنفيذي للمجموعة العربية للتأمين أريج ARIG و**أيمن عادل الحوت** نائب رئيس ميدغلف MEDGULF و**جميل البهو** المدير التنفيذي لمجموعة الهلال العالمية CRESCENT GLOBAL و**ماريو فالديس** المدير العام لشركة ميت لايف أليكو الخليج METLIFE ALICO GULF وقد أبدى خلالها المشاركون في المناظرة آراءهم حول الحالة الراهنة والآفاق المستقبلية لقطاع التأمين في الشرق الأوسط وقدم كل منهم توصياته الآيلة الى خلق بيئة اقتصادية سليمة. ■

الجلسات

على مدى يومين عقدت جلسات عمل وطاولات مستديرة حيث استمع الحضور الى محاضرات وآراء قدمتها مجموعة من اقطاب التأمين في العالم العربي والدول الاجنبية. وأعقب الجلسة الافتتاحية مباشرة جلسة ترأسها **جيروم درويش** JEROME DROESCH الرئيس التنفيذي لشركة أكسا للتأمين (الخليج) لمنطقة الشرق الأوسط والخليج AXA GULF و**شون كراوفورد** SEAN CRAWFORD لدى شركة إرنست أند يونغ



من اليسار: وليد المحمود، فتح الله ابراهيم، يحيى نور الدين، توفيق شهاب واحمد العمادي



من اليمين: أيمن الحوت، مارون مراد، ياسر البحارنة، جميل بهو وMARIO VALDES

من اليسار:

AKSHAY RANDEVA

خالد المغيصيب،

ROY GILMOUR

وVIVEK WATHOO



عبد الخالق رؤوف خليل (الاتحاد العربي للتأمين):

نشر الوعي التأميني بين المواطنين وثقافتهم

الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل وصف الحضور في المؤتمر هذه السنة بالأفضل من السنة السابقة «عازياً السبب الى تقدير الجمهور لمكانة وموقع مملكة البحرين وقطاع التأمين فيها ودور مصرفها المركزي الريادي. وثمن عالياً تمتع المحاضرين في المؤتمر بأفكار فنية غنية انعكست على مضمون مداخلاتهم التي جاءت مليئة بالمعلومات، وقال ان بعض المحاضرات تناولت الطرف الراهن الذي تمر به المنطقة العربية وهذا امر جيد.



ياسر البحارنة (أريج - ARIG): قطاع التأمين في الشرق الأوسط يشهد إقبالاً كبيراً

الرئيس التنفيذي للمجموعة العربية للتأمين أريج ARIG ياسر البحارنة رأى في مداخلته خلال احدي الجلسات ان قطاع التأمين في منطقة الشرق الأوسط لا



يزال يسجل نمواً قوياً مدعوماً بالإقبال الواسع على منتجات التأمين في المنطقة. وقال «أظهر قطاع التأمين في المنطقة أداء قوياً خلال السنوات القليلة الماضية، إلا أنه لا يزال قطاعاً نامياً وفقاً للمعايير العالمية».

وأشار البحارنة الى أنه وفي ظل النمو الإقتصادي القوي في المنطقة في الآونة الراهنة، أصبح قطاع التأمين في الشرق الأوسط واعداً وذا مقومات نمو هائلة.

وهذا الواقع يفرض على جميع المعنيين في قطاع التأمين السهر والعمل من اجل بلورة هذه المقومات وتحويلها نمواً يتسم بالربحية والاستدامة على المدى الطويل.



من اليمين:
MOHAMAD IQBAL
JOHN CASHIN
VASILLIS KATSIPIS
AKSHAY RANDEVA
وSTEVE JENKINS



من اليمين: حسن القيسي وايلى طريبيه



من اليمين: محمد الصعبي وزيد عوده



من اليسار: ANDREW SMITH وعمرو السرطاوي



اجتماع أركان تآزر الكويت وQBE برئاسة عبد الرزاق الوهيب (الثالث من اليمين) و خليل عيد (الرابع من اليمين)



من اليمين: DAWOOD TAYLOR، أجمل باتي، غسان مروش ورفيق حلاني

في ملتقى الشرق الأوسط للتأمين لعام ٢٠١٢ شركة التأمين على الحياة (العالمية) تعلن الفائزة بجائزة التميز المؤسسي



R.THAMODHARAN يتسلم الجائزة من عبد الرحمن الباكر

اختيرت شركة التأمين على الحياة (العالمية) ش.م.ب. البحرين LIC INTERNATIONAL فائزاً بجائزة التميز المؤسسي في ملتقى الشرق الأوسط للتأمين لعام ٢٠١٢، وجاء الاختيار من ضمن قائمة مختصرة من المرشحين في نظام تصويت فريد من نوعه معتمد على القطاع، حيث استند ترشيح شركة التأمين على الحياة (العالمية) لهذه الجائزة على قدرتها في تطوير منتجات وخدمات متميزة ومبتكرة، وخلق وضع تجاري قوي في سوق التأمين في المنطقة والاستجابة للاحتياجات المعقدة للعملاء، فضلاً عن أدائها المالي القوي.

وقدم السيد عبد الرحمن الباكر المدير التنفيذي لمراقبة المؤسسات المالية بمصرف البحرين المركزي الجائزة للسيد رماسامي تامودهاران الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة التأمين على الحياة (العالمية) ش.م.ب. وذلك في حفل عشاء رفيع المستوى أقامته مجموعة تراست TRUST. وتقديراً لحصوله على هذه الجائزة صرح السيد رماسامي قائلاً: «إن الحصول على هذه الجائزة في الواقع شرف عظيم لنا، فهي تعد واحدة من أهم الجوائز في قطاع التأمين في المنطقة، فضلاً عن كونها تكريماً لالتزامنا وتفانينا من أجل تحقيق النجاح والتميز».



من اليمين: SHAUN CRAWFORD وJEROME DORESCH



من اليمين: RUDOLF STRASS، يوسف القارح وANDREAS POLLMAM

محمود الصوفي (مجموعة البحرين الوطنية القابضة BNH): المحاضرات والمدخلات كانت على مستوى جيد

محمود الصوفي الرئيس التنفيذي لمجموعة البحرين الوطنية القابضة BNH، التي تضم كلاً من شركة البحرين الوطنية للتأمين BNI وشركة البحرين الوطنية للتأمين على الحياة BNL قال لنا معلقاً على أعمال المؤتمر «الجلسات التي عقدت في المؤتمر كانت بالمستوى المتوقع بحيث جاءت غنية بالأفكار والمعلومات، وانسحب الأمر أيضاً على نوعية المحاضرين والأوراق المقدمة»، معرباً عن سروره بعدد المشاركين والحضور والذي يعكس المكانة الرائدة لمملكة البحرين.



من اليسار:

OMAR JAVIER BABA
وFERNANDO TORRES



من اليسار:
محمد الصعبي
وجهاد بعيني





من اليمين: ابراهيم الأنصاري، جاسم المفتاح و خالد المغيصيب



من اليمين: ايلي بو شعيا، نجيب بحوث و جلال عقيلة

غسان مروش (تكاful امارات - TAKAFUL EMARAT): رسالة واحدة للتأمين التكافلي ونظيره التقليدي



تطرق الرئيس التنفيذي لشركة تكافل امارات TAKAFUL EMARAT غسان مروش في مداخلته خلال المؤتمر الى تقارب الاهداف التي يسعى اليها كل من التأمين التقليدي ونظيره التكافلي، وقال ان الرسالة منهما واحدة ألا وهي تأمين احتياجات المواطنين بفئاتهم كافة من خلال تقديم برنامج يهدف الى تغطية هذه الاحتياجات، بغض النظر عما اذا كان البرنامج تقليدياً أم تكافلياً.

أضاف مروش: «بالطبع، هناك اختلاف بين النظام التكافلي والنظام التقليدي، لكن بالنسبة الي من المهم جداً تسويقياً أن يتم التعريف بنظام التأمين التكافلي ليس من منظور تسويق الدين الإسلامي إنما تلبية لاحتياجات الأفراد التأمينية على أكمل وجه».



من اليمين: R.THAMODHARAN، DR DIPAN CHANDRANI و د. عمار قيس المدرس



من اليمين: CHRIS JAVITTE ، RAFIQ HALANI ، LAURENT BIEHLY و BRENDAN BARRETT

شكيب أبو زيد (شركة تكافل ري - TAKAFUL RE): ضغط من الشركات للحد من إعطاء التراخيص

الرئيس التنفيذي لشركة تكافل ري شكيب أبو زيد ركز في مداخلته خلال احدى الجلسات على المنافسة بين شركات إعادة التأمين والطاقت المتوافرة في السوق، وقال «واقع الأمر أننا اليوم نعيش وضعا دقيقاً جداً، كما ان الكوارث الطبيعية التي حصلت حول العالم كان لها تأثير سلبي علينا كشركات إعادة، حيث ان كلفة إعادة الإعادة RETROCESSION التي ندفعها الى شركات الاعداء العالمية ارتفعت في شكل خيالي،



وقد وصلت نسبة ارتفاعها في بعض الشركات الى ٧٠ و ٨٠ في المئة. واستغرب أبو زيد عدم اقدام الشركات العربية على تحسين شروطها أو أقله إجراء تغييرات عامة فيها، نظراً الى ان هناك خللاً بين السوق العالمي الذي يتشدّد في شروطه ومنطقتنا التي لا تزال تتمتع بالمرونة. ودعا ابو زيد شركات التأمين وإعادة التأمين العربية الى تشكيل قوة ضغط على الهيئات الرقابية والحكومات من أجل الحد من إعطاء التراخيص بإنشاء شركات تأمين واعداء جديدة لان أعدادها بلغت حد التشبع. كما دعا الى ضبط السوق ومراقبتها في شكل فعال.



من اليمين: ROY GILMOUR و SAFDER JAFFER

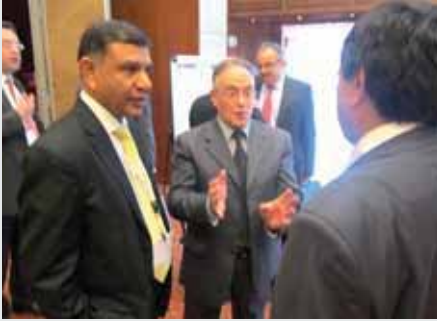
من اليمين:
جاسم
الجاسم، عبد
الحميد
العمادي،
سناء الدرازي
ويحيى نور
الدين



من اليمين: د. محمود الهندي، عبد الحميد العمادي، جاسم المفتاح، V.A.GOPINATH وأسامة عبد العال



من اليسار: محمد الصعبي، هلا غطفي، كمال كعبي، نسيب بربير وجهاد بعيني



من اليسار: MAHOMED AKOUB وJOSEPH RIZZO



من اليمين: ايلي طرييه وسامر أبو جوده



من اليمين: محمد العزيز ومحمد جنيد

جميل البهو (الهلال العالمية CRESENT GLOBAL): من الضروري مشاركة اللاعبين الرئيسيين في صناعة التأمين



قال الرئيس التنفيذي لمجموعة «الهلال العالمية» جميل البهو خلال إحدى جلسات المؤتمر، «يستعد قطاع التأمين في الشرق الأوسط من دون شك لتحقيق نمو كبير. وفي ظل توجه الأسواق نحو العالمية، يبرز اتجاه بزيادة فرص العمل في القطاع. لكن في ضوء تغير الأسواق، ستكون هناك أيضاً تحديات كبيرة ينبغي التغلب عليها، وبالإضافة إلى ذلك، وفي ظل الزيادة في معدلات تقلبات

السوق والمخاطر، بات من الضروري ان يشارك اللاعبون الرئيسيون في صناعة التأمين بالمنطقة في المناقشات التي من شأنها وضع قطاع التأمين على خطى راسخة ومنتينة لتحقيق التنمية في المستقبل». وأضاف: «منذ أربع سنوات وحتى الآن دأبنا على دعم قطاع التأمين في الشرق الأوسط، وننظر الى هذا الحدث باعتباره منبراً فريداً لدعم النمو والتميز والابتكار في قطاع التأمين في الشرق الأوسط، ويسعدنا مرة أخرى ان نكون جزءاً من ذلك».

طارق عواد (هانوفر ري HANNOVER RE):

امام شركات الاعادة العربية تحديات جديدة وعليها ان تركز على اصول الاكتتاب

طارق عواد، رئيس العمليات الاكتتابية في شركة هانوفر ري HANNOVER RE الألمانية كانت له مداخلة خلال المؤتمر حول مستقبل إعادة التأمين في المنطقة العربية عموماً وفي منطقة الشرق الأوسط خصوصاً.

ومما قاله عواد: «علينا في الاسواق العربية ان نصبح أكثر تقنية في مجال إعادة التأمين وألا نعتمد فقط على الإستثمار»، مشيراً الى «ان سوق التأمين حالياً تتعرض لأخطار كثيرة من بينها الكوارث الطبيعية حول العالم وأحداث العنف السياسي، لذا يجب تركيز اهتمام شركات إعادة العربية على الاكتتاب المنظم، والتنوع فيه خصوصاً بعد النقلة النوعية التي حققتها الاسواق الخليجية لجهة التنظيم والحد الأدنى المطلوب لرأس المال، وهذا ما سيحسن من وضعية سوق إعادة في المنطقة العربية».



من اليسار: نوال قميش ومحمد رضي



SOPHIE MCLEAN وDAVID MCLEAN



مسعود بدر وايمان مجلي

معرض مرافق

افتتح المدير التنفيذي لرقابة المؤسسات المالية بمصرف البحرين المركزي عبد الرحمن الباكر معرضا مرافقا لملتقى الشرق الأوسط للتأمين عرضت فيه شركات التأمين والاعادة والتكنولوجيا وخدمات التأمين احدث المنتجات والخدمات والابتكارات لاكثر من ٣٥ عارضا من دول عربية وأجنبية.



من اليمين: نادر المنديل، عبد الرحمن الباكر، عبد العزيز العريعر، عبد الخالق رؤوف خليل وياسر البحارنة أثناء قص شريط افتتاح المعرض



من اليمين: علي اليافي، وسيم الدرة، وليد الحوت، فائق المطوع وSH YAN SANKAR (جناح MEDGULF)



من اليسار: نادر المنديل، عبد الرحمن الباكر، خالد المغيصيب، عبد الخالق رؤوف خليل وعبد العزيز العريعر (جناح QATARLYST)



من اليمين: ABIGAIL PECK، عبد الرحمن الباكر، الشيخة نبيلة آل خليفة، عبد الخالق رؤوف خليل (داخل جناح مصرف البحرين المركزي)



أمام جناح ACE ويظهر الى اقصى اليمين: رئيس الشركة STEVE DIXON



علاء حرز الله يتحدث الى عبد الرحمن الباكر (جناح OPTIMIZA)



من اليسار: سيلفان سعيد وعبد الرحمن الباكر (جناح GII)



من اليمين: عبد الخالق رؤوف خليل، عبد الرحمن الباكر، نبيل حجار ويزيد بيطار (جناح TRUST RE)



جناح TRUST RE



وقفاً من اليمين وليد المحمود ونادر منديل وجلساً نسرین محمد وفاطمة الخاجة
(جناح BKIC)



يوسف القارح وجمال عقيلة
(جناح SOLIDARITY)



من اليمين: أمل دردور ونرجيس مراد
(جناح ARIG)



من اليمين: JEYA RAMASWANNI, JENNIFER PATRICK
هند الصباغ، جعفر الأكرم وصديقة ناصر (جناح BNH)

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب (AWRIS)

٣٢ عاماً في خدمة شركائه الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لأعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٧٤ شركة من ١٩ دولة عربية. التغطيات المتوفرة للأعضاء: تأمين أخطار الحرب: بضائع وأجسام سفن - النقل البري: تأمين أخطار الحرب للبضائع، والحاويات ووسائل النقل طيران: أخطار الحرب لأجسام الطائرات - الحياة والحوادث الشخصية: أخطار الحرب، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة.

For about 3 decades The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) has been providing Special Risks Insurance Facilities to its 174 Member Companies, operating in 19 Countries in the Arab World. Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo Containers & Trucks Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
Arab War Risks Insurance Syndicate

مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994



برج الصقر، المنطقة الدبلوماسية، ص.ب: ١٠٠٠٩، المنامة - مملكة البحرين، هاتف: +٩٧٣ ١٧ ٥٣٣٤٨٨، فاكس: +٩٧٣ ١٧ ٥٣٢٨٢٢
Falcon Tower, Diplomatic Area, Tel: +973 17 533488, Fax: +973 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain,

Website: www.awris.com
Email: info@awris.com | awris@awris.com

يونس جمال السيد (الجمعية البحرينية للتأمين - شركة التكافل الدولية - البحرين TAKAFUL INT'L):



نتمنى ان تخفف شركات الاعادة العربية من اكلها

على شركات الاعادة العالمية وان تتصرف بشيء من الاستقلالية

على هامش المؤتمر كان لنا لقاء مع رئيس جمعية التأمين البحرينية - رئيس شركة التكافل الدولية، يونس جمال السيد. وقد أثرنا خلال اللقاء المحاور التي تشكل مواضيع الساعة في العالم العربي، لا سيما الاحداث الامنية وأثارها المباشرة وغير المباشرة على صناعة التأمين والقدرات المتوافرة لشركات الاعادة العربية، والتأمين الصحي الخ. وقد أعرب رئيس الجمعية البحرينية للتأمين عن أمله في ان يتوصل الضامنون والمعيدون العرب الى توحيد مواقفهم بحيث يمكن لهم ان يفاوضوا شركات الاعادة العالمية من مواقع قوية. كما تمنى السيد على شركات الاعادة العربية ان تخفف من اكلها على شركات الاعادة العالمية وتحاول ان تتصرف بشيء من الاستقلالية حيث امكن لها ذلك.

التأمين الصحي أوقع شركات تأمين عربية عديدة في المحذور وعلى شركات التأمين ان تتنبه الى خطورته وتعاطاه بحذر

غياب ادارة المحافظ الصحية

■ هل أنتم راضون عن شركات إعادة التأمين العربية، وخصوصاً الشركات التكافلية منها؟
- بالنسبة اليّ، تقوم هذه الشركات بالدور المتوجب عليها، لكن لا تزال غير قادرة على ممارسة دور المعيد القائد LEADING REINSURER في وقت نريد لهذه الشركات ان تكون رائدة في المنطقة العربية وفي المجالات كافة، وان تخفف اكلها على المعيدون العالميين وتتصرف بشيء من الاستقلالية وبادارتها الذاتية حيث يمكنها ذلك.

كيف تقوّمون نتائج التأمين الصحي في سوق البحرين؟

- نتيجة تراجع أقساط السيارات والتأمينات الهندسية والتأمين على الحياة، ركزت معظم شركات التأمين التي دخلت السوق حديثاً على فرع التأمين الصحي نظراً للتنامي المستمر لاقساط التأمين الصحي.

وقال: اني في هذه المناسبة ألفت النظر الى انه من المهم التركيز على الربح وليس على الأقساط لانه سبق لشركات تأمين عربية عديدة ان وقعت في المحذور وتكبّدت خسائر فادحة جراء تعاطيها التأمين الصحي على نحو متهور.

مع انفتاح السوق البحرينية

كيف نقيّمون تجربتكم في مجال التأمين عبر المصارف؟

- التأمين عبر المصارف تجربة ناجحة في أوروبا أو حتى في سوق الإمارات، لكنه جديد على سوق البحرين. ثم ان المصرف المركزي في البحرين وضع قوانين راعية للتأمين عبر المصارف بهدف حماية العملاء والشركات والسوق معاً.

في المقابل، تقدمنا بالتعاون مع جمعية البنوك الى المصرف المركزي برؤية تتمحور على انفتاح السوق واطلاق المنافسة بين الشركات بهدف تقديم خدمات أفضل وأسعار مناسبة لفئات المجتمع كافة.

بالنسبة اليّنا، نحن نبيع منتجاتنا التأمينية من طريق البنوك الإسلامية وتحديداً بنك البحرين الإسلامي، وفي هذا الإطار ندرّب موظفي المصرف لبيع هذه المنتجات، وذلك من خلال اتفاقية موقعة وتتضمن بنوداً تقضي بأن تتولى تدريب موظفي المصرف.

لمّ شمل الشركات العربية

كيف تقوّمون نتائجكم في ٢٠١١ مقارنة بالعام ٢٠١٠؟

- برغم الأحداث التي مرّت بها البحرين، حققت شركة تكافل الدولية نمواً في الأرباح والأقساط على السواء.

كلمة أخيرة؟

- كوننا نعيش مرحلة تغيرات في المنطقة العربية، أذعو الى لمّ الشمل بين شركات التأمين العربية على الصعيد كافة، والى الحوار والتعاون المثمر والتشاور والمناقشة بحيث يمكن لنا ان نتحاور مع شركات الاعادة العالمية من مواقع موحدة، وهذا الامر يسهّل تفاهمنا مع المعيدون الدوليين ويقوي مواقعنا التفاوضية معهم. ■

ارتفاع أسعار تغطيات العنف السياسي

■ ما مدى تأثير حوادث ما يسمى بالربيع العربي على البحرين وخصوصاً قطاع التأمين؟

- كانت لأحداث «الربيع العربي» تأثيراتها السلبية المباشرة على مختلف الدول العربية ان بدأ المعيدون يفرضون شروطاً قاسية جداً على شركات التأمين المباشر سواء الموجودة في مصر أو ليبيا أو تونس أو سوريا أو اليمن.. اضافة: حتى ان بعض المعيدون الدوليين انسحب كلياً من بعض الاسواق المذكورة.

وقال: وبما ان البحرين ليست منعزلة عما يجري طالتها هذه التأثيرات مباشرة وتحديداً في فروع التأمين الخاصة بالسيارات والمشاريع الهندسية والحياة، حيث تقلصت الاعمال وجرى تأجيل تنفيذ بعض المشاريع. ووضح بأن ذلك يعود الى ان المواطنين والمستثمرين يفضلون في هذه الظروف الاحتفاظ بالسيولة بدلاً من صرفها.

وقال السيد: ان الاعمال في فرع التأمين على الحياة تراجعت على نحو دراماتيكي ليسجل معدل خسارة مئة في المئة، وليعد الفرع الأكثر تكلفة بين الفروع الأخرى. أما تأثير الأحداث غير المباشر فيمكن في انخفاض التصنيف الإئتماني السيادي للمملكة البحرين ما انعكس على تصنيف المؤسسات البحرينية كافة.

وسجل تخوف رعايا بعض الجنسيات العاملة في البحرين من الأحداث ما دفعها الى ترك وظائفها والعودة الى بلدانها.

كيف تتعاملون حالياً مع الأوضاع القائمة في البحرين؟

- لم يتغير شيء بالنسبة اليّنا في شركة التكافل الدولية بحيث ما زلنا مستمرين في تنفيذ استراتيجيتنا الهادفة الى طرح أربعة منتجات جديدة، بالإضافة الى أننا نطمح الى افتتاح فرعين جديدين في البحرين. كما ان علاقتنا بمعيدي التأمين جيدة ولدينا القدرة على تسديد المطالبات المتوجبة علينا كافة، وعلى خدمة المؤمن لهم على أكمل وجه.

تنافس فني

■ الملاحظ ان عدداً من شركات إعادة التأمين العالمية ينسحب من المنطقة العربية وان معيدي التأمين العالميين زادوا من شروطهم. في رأيكم ما الدور المتوقع على شركات التأمين العربية القيام به على هذا الصعيد؟

- تجربة سوق البحرين في هذا المجال تختلف عن تجربة بقية الأسواق العربية مثل الكويت والإمارات وعمان وقطر، بحيث انه لا توجد في هذه البلدان جهة تجمع شركات التأمين تحت مظلتها، أما في سوق البحرين فتقوم جمعية التأمين البحرينية بهذا الدور، إن تصدى الجمعية لأي شركة تأمين في حال أرادت تكسير اسعارها بشكل يضر بالسوق بالإضافة الى تفهم الشركات البحرينية لوضع سوقها، بحيث انها تتنافس في ما بينها ولو بشراسة، الا ان المنافسة تبقى ضمن حدود مقبولة مهنياً. ولذا، فإن شركات التأمين البحرينية تلاقى دعماً في هذا الإطار من قبل شركات إعادة.

آر تاموداران (LIC INTERNATIONAL) R.THAMODHARAN :



نعمل في دول مجلس التعاون الخليجي كافة ونقدم خدمات التأمين على الحياة للمواطنين من سائر الجنسيات

شركة التأمين على الحياة (العالمية) شركة تابعة لشركة التأمين على الحياة الهندية (LIC INTERNATIONAL (BSC)، ومسجلة في البحرين وتعمل في سائر دول مجلس التعاون الخليجي. الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب في (العالمية) آر تاموداران R,THAMODHARAN شارك في المؤتمر، وكان لنا معه لقاء شرح لنا خلاله الأهداف التي تسعى الشركة الى تحقيقها في منطقة الخليج أو في العالم.

وتقدم آل أي سي خدمات متنوعة في مجالات التأمين على الحياة والمؤسسات وصناديق الضمان الإجتماعي والصناديق الإستثمارية ومشاريع الإسكان والتأمين على نطاق محدود والتأمين المصرفي والعقود ذات الارتباط الموحد.

وتوفّر آل أي سي العالمية عقود التأمين على الحياة والتأمين الصحي وبرامج ادخار التقاعد، كما وتوفر المساعدة للجاليات الهندية في الحصول على قروض إسكانية من خلال شركة آل أي سي للتمويل الإسكاني المحدودة.

ويعمل الفريق الإداري في آل أي سي العالمية بالتنسيق مع المديرين في «إنتركول». وفي عام ٢٠٠٧ تم منح آل أي سي LIC ترخيصاً يمكنها من توفير خدمات التأمين لجميع المقيمين في البحرين ومن مختلف الجنسيات. وعلى مرّ السنين تميّزت آل أي سي بخدماتها، حيث ان توفير خدمات التأمين على الحياة أضحت معها أكثر من مجرد التزام عملي، ليمتد مدى الحياة مع المضمونين الذين تعزز بهم الشركة وتوفر لهم التغطيات والضمانات المطلوبة.

فتح أسواق جديدة

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

- نسعى الى فتح أسواق جديدة لنا في كل من افريقيا وأميركا، لا سيما وان هناك الكثير من الجاليات الهندية الراغبة بالتعامل معنا والإفادة من خدمات التأمين على الحياة التي نوفرها.

ملاءمة الاحتياجات والمتطلبات

■ ما سبب مشاركتكم في مؤتمر الشرق الأوسط للتأمين؟

- يعتبر هذا المؤتمر مهماً جداً، وبالتالي يفتح لنا مجالاً للتعرف على الشركات الأخرى بهدف التعامل والتعاون معها مستقبلاً وتطوير شركتنا لتتلاءم مع احتياجات ومتطلبات طالبي تغطيات التأمين. ■



R.THAMODHARAN يتسلم جائزة شركة LIC INTERNATIONAL من عبد الرحمن الباك - راجع تغطية المؤتمر -

الأول خارج الهند

■ هل لنا بلحمة عن شركتكم؟

- تأسست شركة التأمين على الحياة العالمية كمشروع تجاري مشترك مع الشركة الهندية للتأمين على الحياة (آل أي سي) LIC عام ١٩٨٩ وذلك إثر قرار شركة إنتركول للمقاولات المحدودة INTERCOL البحرينية، دخول مجال التأمين على الحياة بعد مضي خمسة وثلاثين عاماً على مزاولتها فروع التأمين العامة. وتتميز شركة آل أي سي LIC العالمية بكونها أول فرع مستقل يزاوّل نشاطاته خارج الهند بالتنسيق مع شركة آل أي سي LIC INDIA.

وتقدم LIC INTERNATIONAL خدماتها الآن في كل من المملكة العربية السعودية والكويت ودبي وأبوظبي وعمان وقطر.

أضاف: تعد الشركة أكبر شركة تأمين على الحياة على نطاق دول جنوب شرق آسيا، حيث تتجاوز موجوداتها ١٣٥ مليار دولار أميركي، إضافة الى إصدارها لما يزيد على ٣٨ مليون عقد تأمين على الحياة سنوياً.

عمر خافيير باباكيروس (AAA) :

أوجدنا شبكة تقدم المساعدة للمسافرين المتعاقدين مع AAA في سائر أنحاء العالم



الشركة الأفرو آسيوية المساعدة AFRO-ASIAN ASSISTANCE TRUST RE هي إحدى الشركات التابعة لمجموعة ترست ري البحرينية وهي المعنية بتقديم المساعدة ASSISTANCE للمسافرين المتعاقدين معها من خلال شبكة من مقدمي الخدمات المباشرة وذوي الخبرات ووكلاء مركز الاتصال تمكنها من تأمين المساعدة بسرعة قياسية.

العضو المنتدب في الشركة عمر خافيير باباكيروس تحدث عن مميزاتها والنظام التكنولوجي المميز الذي يوفر مختلف التسهيلات الإلكترونية للعملاء، كاشفاً عن السعي لإطلاق خدمات جديدة من بينها مكتب لإدارة المطالبات.

عقود مع ١٦ شركة

■ هل انتم متراحون الى النتائج التي حققتها AAA حتى الآن؟

– بعد مرور عام من نشاط الأعمال المكثفة، تمكنت الشركة من توقيع عقود مع ست عشرة شركة من تلك المتخصصة بتقديم المساعدة ASSURANCE للمسافرين من المتعاقدين معنا، بحيث بتنا نغطي مختلف أنحاء العالم، وبعض هذه الشركات عاملة في تركيا وسوريا واليمن وفلسطين والأردن والإمارات والبحرين. وقد تم توقيع هذه العقود مع شركات قديمة وأخرى جديدة تعمل في أسواق التأمين.

تسهيلات الكترونية للعملاء

■ ما الذي يميز خدمات شركتكم عن غيرها؟

– تتميز الشركة بنظام مميز لتكنولوجيا المعلومات، يقدم تسهيلات الكترونية مختلفة للمسافرين المتعاقدين مع AAA عبر شبكة الإنترنت.

والمعروف عنا اننا نستوفي أسعارنا مدروسة جدا ونقدم خدمات تضاهي تلك التي تقدمها الشركات العالمية المتخصصة بهذا النوع من التقديمات.

مكتب لإدارة المطالبات

■ هل تسعون الى التطور أكثر في أعمالكم؟

– سنسعى الى توفير خدمات جديدة منها مكتب لإدارة المطالبات، إضافة الى قيامنا بنشاطات خاصة بمركز الاتصالات لتطوير وتسهيل خدماتنا.

■ هل تواجهون أي صعوبة في مجال إعادة التأمين؟

– كلا، خصوصاً وان تصنيف الشركة A+.

نبيل حجار

(الصندوق الأفرو آسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة) :
(FAIR OIL & ENERGY INSURANCE SYNDICATE)

انشاء مجلس عربي لضمان اخطار العنف السياسي في هذا الوقت بالذات مهمة صعبة اذا لم تكن مستحيلة

المدير العام للصندوق الأفرو آسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة FAIR OIL & ENERGY INSURANCE SYNDICATE نبيل حجار وجد في طرح إنشاء مجمع عربي لتغطية أخطار العنف السياسي أسوة بمجمعي AWRIS و FAIR خطوة يصعب تحقيقها في هذا الوقت بالذات. وقال ان اي مجمع عربي يجري انشاؤه اليوم لضمان اخطار العنف السياسي لن يكون قادرا على تسويق عقود التأمين بأقساط متهاودة، لان عمليات العنف السياسي جارية ولذا تعتبر خطرا محققا وقائما وليس محتملا.



أسعار مرتفعة لتغطيات العنف السياسي

■ يطالب البعض بإنشاء مجمع عربي لتغطية أخطار العنف السياسي، هل هذا الأمر ممكن في رأيكم؟

– طبعاً كل شيء ممكن، لكن هل ستكون الخطوة مفيدة ومنتجة؟ انه السؤال الأهم والذي يستوجب النظر فيه بإمعان.

اليوم، يطالب البعض بإنشاء هذا المجمع أسوة بمجمع الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS أو مجمع ال FAIR. لكن هذين المجمعين أنشأنا نتيجة أحداث كانت تحصل آنذاك وقد حققنا نجاحاً، فمثلاً الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS أنشئ نتيجة حال معينة ترجمت برفع اسعار تأمين اخطار الحرب من قبل لويديز بنسبة غير معقولة للبضائع والسفن التي تمر في منطقة الخليج، فتمت مواجهة هذه المشكلة بتكوين مجمع عربي يقدم أسعاراً منخفضة وتلك الاخطار لم تكن محققة بل محتملة.

في المقابل، العنف السياسي الذي يحصل في بعض الدول العربية هو خطر موجود ومحقق وبالتالي لو جرى انشاء مجمع عربي لضمان اخطار العنف السياسي فإن المجمع سوف يكون مضطرا الى استيفاء اسعار باهظة كي يمكن له ان يقدم الغطاء ضد اعمال العنف الجارية حالياً. اضافة: وهذه الوقائع تصعب مهمة انشاء مجمع من هذا النوع في الوقت الراهن.

لا علاقة برأس المال

■ في رأيكم هل تستطيع شركات إعادة التأمين العربية القيام بهذه المبادرة رهناء، خصوصاً انها تملك رؤوس أموال كبيرة؟

– لا تكمن المسألة بوجود رأس المال. حالياً الأخطار السياسية موجودة وثمة تغطيات مختلفة لها، لكن من الصعب ان لم يكن من المستحيل على اي مجمع عربي ينشأ اليوم ان يغطي الاخطار بأسعار تقل عن تلك المعمول بها حالياً لدى صناديق لويديز LLOYD'S SYNDICATES او الشركات التي تضمن اخطار العنف السياسي.

التعاون الإقليمي أفضل

■ نلاحظ ان عدداً من شركات إعادة التأمين العالمية ينسحب من المنطقة العربية، ما الدور المطلوب في هذا المجال من شركات التأمين المحلية والعربية؟

– على شركات التأمين العربية ان تؤمن بأن التعاون الإقليمي مثمر وجيد، والدليل على ذلك انه حصل تعاون إقليمي في مجالات عدة وكانت ثمرته نتائج جيدة مثل مجمعي AWRIS وال FAIR والسبب ان هذا التعاون مرسخ وعلى المدى الطويل.

وكمعديين عرب، قمنا بأدوار كثيرة وما يفوق المطلوب منا ومحاولاتنا لا تحصى مع شركات التأمين المباشر، لكن دائماً ما نلام على أننا مقصرون بتسويق أنفسنا، وهذا ليس صحيحاً، والمشكلة مع هذه الشركات انها تفضل المعديين العالميين أو الغربيين أكثر من المحليين.

في رأيي سيأتي يوم ستدرك فيه شركات التأمين المحلية ان التعاون الإقليمي يتمتع بالاستمرارية على المدى الطويل وبالتالي هو أفضل من التعاون مع الشركات العالمية. ■



خالد عبد الرحمن المغيصيب (قطر لست QATARLYST)؛

عدد شركات التأمين وإعادة الوساطة التي تستخدم منصتنا الإلكترونية ارتفع الى ٤٠٠

خالد عبد الرحمن المغيصيب، نائب الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة في شركة قطر لست QATAR LYST تحدث لنا عن التقدم الذي حققته الشركة حتى الآن. وقال ان المنصة الإلكترونية التي تضعها الشركة في متناول الشركات المنتسبة اليها تمكن شركات التأمين وإعادة الوساطة ان تحقق الصفقات وتسد الأخطار بسرعة قياسية.

٥٠٠ شركة نهاية ٢٠١٢

■ ما هو جديدكم في شركة قطر لست QATARLYST؟

– ارتفع عدد الشركات المنتسبة الى شبكتنا الإلكترونية من ١٢٤ الى ٤٠٠ شركة تأمين وإعادة تأمين. والهدف الذي نتطلع اليه هذا العام هو رفع عدد الشركات المنتسبة الى ٥٠٠ شركة. وسبق لي ان ذكرت على صفحات مجلتكم اننا وبعد ان استحوذنا على شركة بريطانية عمدنا الى ربط منصتي الاتصال PLATFORMS الموجودة في لندن وقطر ضمن شبكة واحدة بحيث يصبح بإمكانها جمع ما يفوق ٥٠٠ شركة وربط المنطقة العربية بأوروبا. وبذلك ارتفع منسوب استخدام شبكتنا ٥٠٠ بالمئة.

أضاف: ونحن نفكر في التوسع نحو أسواق جديدة وسينصب تركيزنا خلال ٢٠١٢ على

المنصة تتيح لمستخدميها ترتيب اسنادات تبادل الأخطار بسرعة قياسية

■ مصر والسعودية مع الاستمرار في لبنان والأردن ودول الخليج الست. وكي نلبي طلبات جميع الشركات بالسرعة نفسها، زدنا عدد موظفينا في مكاتبنا العاملة في قطر ودبي وبريطانيا.

رسوم في الربع الثاني

■ من المعروف انه حين يزيد عدد الشركات

تتدنى الكلفة التي تتكبدها «قطر لست»، فهل خفضتم الرسوم على هذه الشركات؟

– نحن ما زلنا في مرحلة الاستخدام المجاني، هناك فقط رسوم تطبيقية بسيطة، لكن في نهاية الربع الثاني من ٢٠١٢ سنبدأ بفرض الرسوم على الشركات المتعاملة معنا وهي ليست مرتفعة عموماً. في المقابل، كلما زاد عدد المستخدمين في الشركة كلما تدنت التكلفة عليها.

■ هل تعتقدون ان الشركات المنتسبة مرتاحة الى استعمال منصتكم؟

– بالطبع، والدليل على ذلك تنامي عدد الشركات التي تستعملها والتي تجد فيها أداة فاعلة، تمكنها من التواصل وعقد الصفقات مع الشركات الأخرى المنتسبة بسرعة قياسية. ■



Guardian Insurance and Reinsurance Brokers & Consultants

**Servicing Client's
Reinsurance Requirements**

Contact: Robert Jenevician
P.O.Box 830627 Amman 11183 Jordan
Um Uthaina, Arteerya Street, Al Nibal Building, 1st Floor
Telephone: +962 6 5527972 / 5527975 • Facsimile: +962 6 5526183
E-mail: guardian@wanadoo.jo

غسان مروّش (تكافل إمارات - دبي): على شركات إعادة العربية ان تلعب الدور المطلوب منها في قيادة اتفاقات إعادة بحيث نخفف من اتكالنا على شركات إعادة العالمية



الرئيس التنفيذي لشركة
تكافل إمارات TAKAFUL EMARAT
غسان مروّش رأى ان شركات
الإعادة العالمية ترفع أسعار
التأمين الصحي على نحو
يتجاوز القدرة الشرائية لمعظم
المضمونين، وهي بذلك تؤثر
الى انها لن تتردد في التخلي عن
أسواق التأمين العربية اذا قضت
مصالحها بذلك.

ودعا مروّش شركات إعادة
العربية الى ان تلعب الدور
المطلوب منها على صعيد قيادة اتفاقات إعادة بحيث نخفف من اتكالنا
على الشركات العالمية.

ينسحب عدد من شركات إعادة التأمين العالمية من المنطقة
العربية، كيف تنظرون الى هذه الخطوة؟



لا أرى انسحاباً، انما هناك مؤشرات تبين انها مستعدة للتخلي عن الأسواق
العربية اذا قضت مصلحتها بذلك، فقد أقدمت شركات إعادة العالمية على رفع
أسعار تغطيات التأمين الصحي بين ٣٠ و ٥٠ في المئة، وهي أسعار تتجاوز القدرة
الشرائية لعدد كبير من المضمونين. ومن هنا نستنتج ان هذه الشركات لن تتردد
في التخلي عن أسواق التأمين العربية اذا وجدت ان لها مصلحة بذلك. أضاف: ومن
المؤسف ان تصرفات بعض شركات التأمين المحلية تساهم من حيث لا تدري في
حمل شركات إعادة العالمية على التخلي عن دعم أسواقنا، وذلك من خلال
المضاربة وكسر الأسعار عشوائياً. وهذا ما يلحق خسائر بشركات إعادة العالمية
تجعلها ترفع أسعارها على النحو الذي ذكرته.

دور أكبر للشركات العربية

■ ما هو الحل برأيك؟

الحل في ان تكون لدى شركات التأمين المحلية نظرة بعيدة المدى ورؤية
واضحة للمستقبل، بحيث تمتنع عن الانخراط في منافسة غير سليمة، وتستوفي
أقساطاً غير مجدية اقتصادياً، ما ينعكس نتائج سلبية على الجميع.

■ ما المطلوب من شركات إعادة التأمين العربية في هذا المجال؟

على هذه الشركات ان تلعب الدور المطلوب منها على صعيد قيادة اتفاقات
إعادة التأمين بحيث يمكن لنا ان نتخلص من اتكالنا الكبير على شركات إعادة
التأمين الغربية.

برامج جديدة

■ كلمة أخيرة؟

قريباً، سنكون لشركة تكافل إمارات برامج جديدة، فهي تتميز عن شركات
التأمين التقليدية بكونها تتطلع الى تلبية احتياجات الفئات كافة، سواء كانوا أفراداً
من ذوي الدخل المحدود، وليس فقط الى احتياجات متوسطي الدخل أو
الميسورين. ■

عبدالله شريف الرئيس (AON - قطر): الاضطرابات التي تشهدها بعض الأسواق العربية أنيق ولن تستمر ومن غير اللائق ان تنسحب شركات الإعادة العالمية من أي منها

المدير العام في شركة ايون
قطر AON QATAR لوساطة
إعادة التأمين عبدالله شريف
الرئيس، قال ان الاضطرابات
التي تشهدها بعض الدول
العربية أنيق وسوف تنتهي.
ولذا ليس من اللائق ان تنسحب
شركات إعادة العالمية من أي
من تلك الأسواق. واعتبر ان
شركات إعادة العربية لم ترتق
مع الأسف حتى الآن الى مصاف
مثيلاتها العالمية، وبالتالي من
غير المعقول الاستغناء عن
الأخيرة في اسنادات الإعادة.



■ الملاحظ ان عدداً من شركات إعادة التأمين تنسحب من المنطقة
العربية، بمّ تعلقون؟

أرى انه من الخطأ ان تنسحب شركات إعادة التأمين العالمية من أسواق التأمين
العربية في هذا الوقت، خصوصاً أنها دخلت الى الدول العربية خلال سنوات
الطفرة الإقتصادية وحقت أرباحاً واستفادت من الوضع آنذاك. لذا من غير العادل
ان تنسحب هذه الشركات من الأسواق العربية حالياً بحجة متغيرات سياسية قد
تكون عابرة واضطرابات لا بد من ان تنتهي في النهاية بعد إيجاد الحلول لها.
على صعيد آخر، النتائج السيئة التي تحققت شركات إعادة التأمين العالمية في
بعض أنواع التأمينات هي أيضاً أنيق، فنحن متفائلون بالمستقبل حيث ان
المشكلات لن تستمر وستحل بإذن الله وتعود الامور الى طبيعتها.

■ هل بإمكان شركات إعادة المحلية ان تحل مكان الشركات العالمية؟

المشكلة ان شركات إعادة العربية لم تستطع حتى الآن ان ترتقي الى مصاف
الشركات العالمية والمهمة والأسماء الكبيرة في إعادة التأمين، وربما يعود ذلك الى
طريقة عملها ورساميلها وقدراتها الاستيعابية وغيرها من الأمور الأخرى،
وبالتالي، لا يمكن للسوق المحلية بأي شكل من الأشكال ان تستغني عن شركات
إعادة التأمين العالمية.

تعزير الوجود

■ هل من منتجات جديدة تقدمها AON الى المنطقة العربية؟

لدى AON دائماً مبادرات جديدة تتخذها سواء على مستوى الاستحواذ على
شركات جديدة، أو الخوض في مجالات جديدة للتأمين أو الاستشارة وتوظيف
الفوائد أو دراسة المخاطر الإدارية وأمور كثيرة غيرها.
أضاف: كما ان AON على عكس غيرها من شركات وساطة الإعادة، تكثف
وجودها وتعززه يوماً بعد يوم.

وألفت هنا الى الإشاعات التي تتردد ومفادها أن AON ستانسحب من سوق
البحرين، وهذا ما أنفيه من على صفحات «البيان الإقتصادية» جملة وتفصيلاً، لما
للشركة من حرص على الالتزام بارتباطاتها مع الزبائن دون انقطاع.

■ كلمة أخيرة؟

أتمنى ان يتحسن الوضع القائم في الدول العربية، بحيث تحل المشكلات كافة
خلال ٢٠١٢ وتعود الامور الى طبيعتها، ونحن طبعاً متفائلون بالمستقبل. ■

أندرو سميث

(شركة بوبيان للتأمين التكافلي BOUBYAN TAKAFUL الكويت)؛

كثافة عدد شركات التأمين في الكويت توجب المنافسة



الرئيس التنفيذي لشركة بوبيان للتأمين التكافلي BOUBYAN TAKAFUL أندرو سميث ANDREW SMITH قال لنا على هامش المؤتمر ان الشركة تقيم علاقات وطيدة مع بنك بوبيان وكذلك مع بنك الكويت الوطني وهي تنوي تكثيف عمليات تسويق منتجاتها عبر نوافذ البنكين المذكورين.

تحدي عدد الشركات

■ ما أبرز الصعوبات التي تواجهونها في الكويت وماذا عن خططكم المستقبلية؟

– من التحديات التي نواجهها في الكويت كثافة عدد شركات التأمين إذ يوجد نحو ٣٢ شركة لغاية الآن، وبالتالي تشهد السوق الكويتية حركة تنافسية كبيرة. من هنا، نحن نتطلع الى توسيع حجم أعمالنا مع بنك بوبيان وبنك الكويت الوطني كل على حدة وتسويق منتجاتنا عبر نوافذهما، كما نسعى الى زيادة الإستثمارات وفتح خطوط جديدة من أجل تنمية السوق المحلية.

منتجات موجهة للأفراد

■ هل ترون مبرراً للمعيدين الدوليين كي يفرضوا شروطاً إضافية جديدة وأسعار تغطيات مرتفعة في المنطقة العربية؟

– نحن قادرون على التفاوض في بعض النواحي مع شركائنا المعيين لتحسين شروط الاتفاقيات، لذا سيتحسن موقعنا في عام ٢٠١٢.

■ ماذا عن التأمين الصحي؟

– حالياً، نحن نقدم التأمينات الصحية للمجموعات GROUP POLICIES، وخلال الأشهر التسعة المقبلة سنقدم منتجات التأمين الطبي الموجهة للأفراد، لا سيما وان هناك طلباً واسعاً على هذا النوع من التأمينات في الكويت. ■

وليد المحمود (الشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC) :

شركات الاعادة العالمية تفرض اسعارا وشروطا لاسباب

لا علاقة لأسواقنا بها وعلى شركات الاعادة العربية ان تعزز

رساميلها بحيث يمكن لها استيعاب الاخطار العربية

المدير العام للشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC وليد المحمود قال ان شركات الاعادة العالمية تفرض شروطا واسعارا غير مبررة في بعض الاحيان، والخسائر التي تكبدتها العام الماضي في مناطق بعيدة عن اراضيها لا يجوز ان تتخذ سببا للتشدد حيال اسواق الخليج العربي.

ودعا المحمود شركات الاعادة العربية الى تعزيز قدراتها ورساميلها بحيث تكون لها القدرة على استيعاب الاخطار العربية.



شركة إعادة عربية قادرة

■ نلاحظ أن عدداً من شركات إعادة التأمين العالمية انسحب من المنطقة العربية أو زاد من شروطه، كيف تنظرون الى هذا الواقع؟

– لم تنسحب شركات إعادة التأمين العالمية من دول مجلس التعاون الخليجي، إنما زادت من شروطها أو بدلت فيها، وذلك نظراً الى الخسائر التي تكبدتها في مجال الكوارث الطبيعية في مناطق مختلفة من العالم والتي أخذت حجماً استثنائياً العام الماضي.

اضاف: وفي هذا الإطار أرى انه من الأفضل ان تكون لنا شركات إعادة تأمين عربية تستوعب حاجات الأسواق العربية، إذ إن المخاطر التي تحدث عنها الشركات الأجنبية حصلت في مناطق بعيدة عن بلداننا ولذلك نراها نحن من منظار آخر ومستوى آخر، وبالتالي فإن الاسعار والشروط التي تفرضها شركات التأمين العالمية مضخمة أكثر من اللازم في بعض الأحيان. لكن حين تتوافر شركات إعادة تأمين عربية يتغير الموضوع بحيث يمكن لهذه الأخيرة تقييم الوضع وتحديد الأسعار على هذا الأساس ووفق المواصفات والمعايير المختلفة التي تنطبق على الاسواق العربية. وقال: من هنا، ندعو الى إيجاد شركات إعادة تأمين عربية تتمتع بالقدرة الاستيعابية المطلوبة، على ان تعمل من اجل بناء علاقة وثيقة مع شركات التأمين العربية وتوفر لها الحماية لا سيما في منطقة الخليج العربي.

استيعاب الأسواق العربية

■ في رأيكم، هل تقوم شركات إعادة التأمين العاملة في المنطقة العربية بدورها وما المطلوب منها في الوقت الراهن؟

– أرى ان هذه الشركات تقوم بالدور المطلوب منها، ولكن جزئياً وبنسبة غير كافية ولذا قلت ان عليها ان تعزز قدراتها وامكاناتها وتتعاون في ما بينها بهدف استيعاب الأسواق، ■



Jamil R. Bahou (The Crescent Global Group): 2012 will be year of continued of Expansion for the Group

As has been the case in the last eight years, the Middle East Insurance Forum (MEIF) of Bahrain, was sponsored by the big players in the Kingdom. Crescent Global maintained its prestigious role as Platinum Partner. Crescent Global's Group Managing Director Jamil R Bahou briefed us of the situation in Bahrain, and explained the benefits of the partnership that Crescent Global concluded with Wells Fargo .

*** How do you feel about the MEIF this year, and the fact we saw over 500 delegates attend the event?**

- The record turnout at the MEIF this year has been overwhelming testament to Bahrain's leading position as the center of insurance and financial services in the region. Albeit 2011 being a challenging year for the entire Arab world, Bahrain continues to prove both resilient and steadfast time and time again as a beacon of stability and liberal economic policy.

The more we see our key clients expand into new territories the more we see the need to follow them plain and simple

*** Tell us a bit about Crescent Global's plans in 2012. It is noticed you continue to enter new markets at a staggering pace, and we continue to see very large investments in human capital. What is behind this?**

- We live and operate in a globalized world. The more we see our key clients expand into new territories, the more we see the need to follow them plain and simple. Regional and multinational clients need consistency, access to the global insurance market place, a single interface, and technology driven risk management solutions. We continue to be and aim to remain that very solution to their risk and insurance needs

*** Crescent Global is well known to be the fastest growing Lloyd's broker of Arab and Asian descent in the Eastern Hemisphere. What can you tell us about your London platform and other expansion plans?**

- London continues to be the center of our global activity. Our London platform continues to grow from strength to strength, and there are a number of prospective opportunities we continue to explore outside the Middle East where Crescent has growing market shares.

Service standardization and platform unification continue to be a key element of our operations strategy moving forward

*** Tell us about the Wells Fargo Global Broker Network and Crescent's affiliation with the network?**

- Crescent Global is a key partner of the Wells Fargo Global Broker Network in the Middle East. The WFGBN, which is owned and driven by Wells Fargo Insurance Services (WFIS), is one of the leading international broker networks in the world. Crescent continues to be committed to its role in the network. WFGBN is a key competitor and viable alternative to the networks of some of our key global competitors in over 100 countries worldwide.

Again, service standardization and platform unification continue to be a key element of our operations strategy moving forward.

*** Crescent has always been a key player on the political risks insur-**

ance front in the Middle East for several years. How have recent events in the region affected demand for these types of covers, and how are you positioned to take advantage of the current trend?

- It is well known that Crescent Global is a leading political risks specialist internationally, and is a key player in several key territories in this area. Without doubt, recent events in the region have led to an increase in rates which is natural in these situations. The fact of the matter is that the London market is in control of the pricing for the political risks market, and coverage is available so long as clients and ceding companies can afford to pay for the capacity.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com

تكريم المشاركين



من اليسار: نبيل حجار، فادي أبو نحل، عبد الرحمن الباكري، نادر منديل،
حسين العجمي و R.THAMODHARAN

اقام كل من مصرف البحرين المركزي ومجموعة
ترست TRUST RE وشركة قطرليست QATARLYST
مآدب تكريمية للمشاركين في المؤتمر السنوي
الثامن للتأمين في الشرق الاوسط الذي أقيم في
فندق الخليج في المنامة البحرين.

وكان لـ «البيان الاقتصادية» اللقطات التالية:



من اليمين: نبيل حجار، فادي أبو نحل ومن اليسار: يزيد بيطار، وليد محمود
وعبد الله الرئيس



من اليمين: مازن البستاني، ايهاب علامة، انطوني نعوم، اندريه رحيم، سامر أبو جوده،
جهاد بعيني وايلي بو شعيا



من اليمين: صلاح المعراج وفادي أبو نحل



من اليمين: محمد جنيد، غسان مروش ودايفيد يوسف



من اليمين: ANDREW SMITH وشكيب أبو زيد



طاولة MEDGULF



من اليمين: حسين العجمي، نادر منديل، R.THAMODHARAN، عبد الرحمن الباكري،
عبد الحالق رؤوف خليل ود. باسل الهداوي



من اليمين: ياسر البحارنة، عبد الحميد العمادي، ايلي طريبيه، جميل بهو وقرينته
رنا وجمال حمزه



من اليمين: IAN NORISSON, STEVE DICKSON, نعمان عاشور، غالب زماري،
SHANKAR KRISHNAN, BRUCE AITKEN, NIKHIL SOMAN, V.J.RAGHAVAN
و CHARLES POPE



من اليمين: ENRIQUE BALLESTEROS, OMAR BABA
و FERNANDO TORRES



من اليسار: ماجد عقل ومحمد العيلة



من اليمين: عمار قيس المدرس، فادي أبو نحل
و خالد المغيصيب



من اليسار: يزيد بيطار، نبيل حجار، ماجد عقل، فادي أبو نحل وشيران محمد



من اليمين: خالد الشيخ، أسامة عبد العال، محمد رضي، فاضل الشويخ وجعفر الأكرم



من اليمين: سامر أبو جوده، ZAHIR SHARIK, MARC GUSINDE، فهد الرخيص،
و MARIA KUZNETSOVA وجاسم الجاسم



من اليمين: حسين الحارس، علي اليافي، وسيم الدرة
و محمد العجمي